

Коммерсантъ



Пятница 10 сентября 2021 №163 (7125 с момента возобновления издания)

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

мировая политика | Замглавы МИД РФ Сергей Рябков о втором раунде консультаций с США по стратегической стабильности — 5

новости | ЦИК протестировал электронное голосование в семи регионах — 3

От Российского фонда помощи — 6



Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издается с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

Интегратор Александр I

Владимир Путин и Александр Лукашенко объявили объединение экономик

9 сентября в Кремле прошли переговоры президентов России и Белоруссии Владимира Путина и Александра Лукашенко. Они продолжались на этот раз не больше трех часов. Все было решено: появилась договоренность об экономической интеграции, которая и правда бросается в глаза. Специальный корреспондент „Ъ“ Андрей Колесников считает, что это была первая за много лет результативная встреча Владимира Путина и Александра Лукашенко. При этом впечатление легко может оказаться обманчивым.

Белорусских журналистов в Кремле в этот день было до обидного мало. Я даже переживал, что некому будет задавать вопросы. Впрочем, Александр Лукашенко ответил бы и на неожиданные вопросы. Он их все равно так хорошо знал...

Президенты России и Белоруссии встретились в Кремле примерно в шесть вечера, хотя Александр Лукашенко был в Москве уже в полдень. Но в этот день господин Путин участвовал и в саммите БРИКС, и в заседании оргкомитета «Победа» (в режиме видеоконференц-связи — „Ъ“). Он был в черном — от ботинок и носков до галстука, и это был не тот случай, когда это ничего не значило. Очевидно, что в связи со смертью Евгения Зиничева у Владимира Путина еще и свой, личный траур. Действительно, ситуации, когда они были вместе, один на один, по многу часов, трудно себе даже представить.

Впрочем, и Александр Лукашенко был одет, как бы сказать, неярко, так что и в этом они были похожи.

— Хотел бы сразу отметить, — произнес российский президент, только присев, — то, о чем мы сегодня договорились, никак не связано с какой-то текущей политической конъюнктурой в наших странах либо с политическим календарем... в преддверии парламентских выборов в России.

Это и называется «не бросайте меня в терновый куст». Теперь-то хотя бы стало ясно, с чем это точно связано.

Оставалось узнать, что именно.



Александр Лукашенко и Владимир Путин до сих пор не решились на взаимное слияние и поглощение
ФОТО ДМИТРИЯ АЗАРОВА

— Нам нужно с вами... — продолжил российский президент, — поставить точку по некоторым вопросам и дать возможность правительствам в самое ближайшее время... по-моему, они уже завтра собираются в Минске... финализировать все эти договоренности. Это звучало многообещающе. Владимир Путин намерен был, судя по всему, озвучить эти договоренности именно сегодня.

Начались переговоры один на один — как говорится, в формате рабочего обе-

да, на самом деле — ужина. Журналистам в пресс-центре ни о чем таком не следовало даже думать: так было спокойнее. Белорусский корреспондент с государственного телеканала с сомнением поспрашивал на корреспондентку «Первого канала» Наталью Поликарпову, которая была одета в ее любимый ярко-красный брючный костюм (последний раз надевала на саммит в Осаке в июне 2019 года) и белую блузку.

— Ой, — сказала она, когда я спросил ее, точно ли она хотела подчеркнуть свое красно-белое настроение. — Но ведь уже ничего не исправишь!..

Был, был еще шанс исправить ситуацию, пройдя после пресс-конференции, например, через ГУМ, но нет, нереально: прямое включение не терпит такой суеты. Сами белорусские журналисты были неразговорчивы и на внешние раздражители не откликались.

При этом белорусский Telegram-канал «Пул Первого» был многословен. Вот фотография обеззараживаемого воздуха в Кремле... Вот эксклюзивное фото подписью «Первый едет в Кремль», вид сзади, причем по фото и подписи можно даже подумать, что речь идет вообще не об Александре Лукашенко...

НОВОСТИ — С3

Социологи начетверо сказали

Эксперты спрогнозировали результаты думских выборов

Экспертный институт социальных исследований (ЭИСИ) провел в четверг круглый стол, в ходе которого социологи и политологи дали свои прогнозы итогов выборов в Госдуму. В целом их оценки совпадают: пятипроцентный барьер преодолеют все четыре парламентские партии, при этом «Единая Россия» может получить по партсплкам от 41% до 44% голосов, а КПРФ — порядка 20%. Кроме того, эксперты допускают попадание в новую Думу партии «Новые люди» и видят «эфемерные шансы» на такую возможность у Партии пенсионеров.

Первым на круглом столе ЭИСИ выступил представитель ВЦИОМа Михаил Мамон, который презентовал исследование, основанное на свежем опросе (6–8 сентября, инициативный всероссийский опрос 4 тыс. респондентов комбинированным методом телефонного и повквартирного опросов, статистическая погрешность не более 2,5%, формулировка вопроса: «Если бы выборы депутатов Госдумы проводились в ближайшее воскресенье, то за какую из этих партий

Вы бы скорее всего проголосовали?»). Для каждой партии ВЦИОМ указал четыре параметра: рейтинг от всех опрошенных, рейтинг от избирателей, уверенных в своем участии в выборах, прогноз результата и прогнозный диапазон. Последний задавался с учетом того, что до выборов остается еще полноценная неделя.

За «Единую Россию» (ЕР), по этим данным, готовы голосовать 29,4% от всех опрошенных и 35,3% электорально активных респондентов, на основании чего ВЦИОМ вывел прогноз в 42% голосов и прогнозный диапазон от 41% до 44%. Показатели КПРФ составили, соответственно, 16,5%, 20,5%, 19% и 18–22%, ЛДПР — 10%, 8,5%, 11% и 10–13%, «Справедливой России» — За правду» (СРЗП) — 5,5%, 6,9%, 8% и 7–9%, «Новых людей» — 5,5%, 4,6%, 5% и 4–6%.

Похожий прогноз дал и директор по политическому анализу ИНСОМАР Виктор Потуремский на основе проведенного его компанией исследования.

НОВОСТИ — С3

Под крылом самолета теперь не шумят

Росавиация изменила схемы взлета и посадки в Шереметьево

Аэропорт Шереметьево со вчерашнего дня изменил схемы взлета и посадки самолетов. Это произошло после массовых жалоб москвичей и жителей Подмосковья на «бесконечный адский авиашум», которые они адресовали в Росавиацию, Роспотребнадзор, Госдуму и президенту Владимиру Путину. Представители инициативной группы протестующих назвали это решение «победой здравого смысла». Однако в Росавиации „Ъ“ заверили, что коррективы напрямую не связаны с обращениями граждан, а основаны на пожеланиях пользователей воздушного пространства, то есть авиакомпаний. Подобные изменения коснутся и более сотни других аэродромов европейской части РФ.

„Ъ“ подробно рассказывал (см. номер от 29 июля) о жалобах жителей подмосковных Красногорского, Солнечногорского городских округов и московского Митино. Они утверждали, что от гула летающих над их домами самолетов не могут отдохнуть ни днем, ни ночью, жалуясь на панические атаки, гипертонию, нервные расстройства и посто-

янный стресс. В декабре 2020 года аэропорт Шереметьево изменил траектории взлета воздушных судов, которыми пользовался 60 лет, и установил новые, проходящие над густонаселенными районами к югу от аэропорта. Инициативная группа жителей Подмосковья направила в связи с этим запросы в Росавиацию, Роспотребнадзор, региональный парламент и Госдуму, а также спецпредставителю президента по вопросам природоохранной деятельности, экологии и транспорта Сергею Иванову. В конце мая более 7,3 тыс. жителей Красногорского и Солнечногорского городских округов Подмосковья и московского Митино направили письмо президенту Владимиру Путину, требуя изменить маршруты взлета.

В Росавиации в ответ заверили, что схемы маршрутов вылета, прибытия и захода на посадку разработаны в строгом соответствии с действующими правилами, при этом «полное исключение шумового воздействия без установления значительных ограничений на деятельность аэродрома невозможно».

НОВОСТИ — С4

Роскомнадзор предупредил, что в сентябре протестирует блокировку ряда иностранных интернет-протоколов, скрывающих имя сайта, включая DoH, который внедряют Mozilla и Google. Такие протоколы могут затруднить блокировку доступа к запрещенным ресурсам. Чтобы сохранить работоспособность сетей, ведомство рекомендует перейти на Национальную систему доменных имен (НСДИ). Блокировка современных протоколов шифрования приведет к снижению приватности и безопасности в рунете, говорят эксперты. Кроме того, может быть ограничен доступ к популярным ресурсам, например, браузеру Firefox.

В начале сентября госкомпании, по данным „Ъ“, получили письма от Роскомнадзора с просьбой проверить, не используют ли их корпоративные, технологические сети и приложения протоколы шифрования, скрывающие имя сайта. В частности, речь идет о DNS-серверах Google, Cloudflare (обеспечивает защиту веб-порталов) и сервисе DoH, который внедряют Mozilla и Google. Для устойчивой работы сетей Роскомнадзор предложил компаниям до 9 сентября подключиться к DNS-сервисам российских операторов связи или НСДИ. Прямо в письме о блокировках не говорилось, но обычно такие документы госструктуры получают незадолго до них. По данным независимого IT-эксперта Артема Ионова, тестирование блокировки протоколов состоялось вечером 8 сентября. Информацию об этом он опубликовал в Twitter. В Роскомнадзоре, Google, Cloudflare и Mozilla не ответили „Ъ“.

DNS-сервер позволяет определить IP-адрес узла в интернете по его доменному имени. Технология DoH (DNS поверх HTTPS) используется для шифрования запроса, который устройство пользователя направляет DNS-серверу провайдера, чтобы открыть желаемый сайт. При их использовании интернет-провайдер не видит, к какому домену обращается пользователь, что потенциально может затруднить блокировку доступа к запрещенным ресурсам.

деловые новости — С10

Подписной индекс 50060 П1125

HUBLOT

Бутики Hublot
Москва: ЦУМ; С.-Петербург: ДЛТ

Москва: Третьяковский проезд, 7; Кутузовский пр-т, 31
Барвиха Luxury Village; Сочи: «Гранд Марина»

тел. 8 800 700 0 800

www.mercury.ru

ООО «М.Стиль» (143082, Московская обл., Одинцовский р-н, д. Барвиха, д. 114, стр. 2, этаж 1, пом. 249, ОГРН 1165030502063) Дух «Биг Банг Турбион Карбон Уайт» Реклама

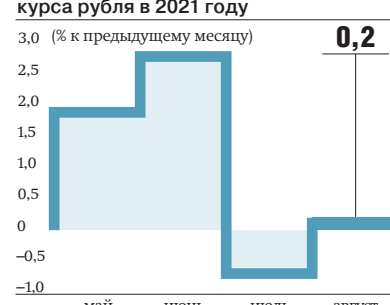
Экономическая политика

Сегодняшнее
число

0,2

процента составило в августе 2021 года **повышение реального эффективного курса российского рубля** (к валютам стран—основных торговых партнеров России с учетом инфляции) к предыдущему месяцу, сообщил вчера Банк России. Таким образом, рост реального курса в августе возобновился — после снижения в июле на 0,7% и роста на 2,8% в июне. По данным ЦБ, реальный курс национальной валюты к доллару в прошедшем месяце в сравнении с июлем вырос на 0,1%, к евро — на 0,5%. Средний же номинальный курс рубля в августе был равен 73,59 руб./\$ и 86,63 руб./€. В целом за восемь месяцев 2021 года средний номинальный курс рубля составил соответственно 74,14 руб./\$ и 88,9 руб./€.

Индекс реального эффективного курса рубля в 2021 году



ЕЦБ мягко ужесточает риторику

Регулятор снизит объемы антикризисного выкупа активов

Европейский центробанк скорректирует объемы выкупа активов в рамках антикризисной программы, снизив их по сравнению с показателями последних двух кварталов. Речь не идет об ужесточении политики — это лишь корректировка для поддержания мягких условий кредитования, заявила глава ЕЦБ Кристина Лагард. Инфляция в зоне евро уже превысила таргет, составив в августе 3%, но это превышение регулятор считает временным и прогнозирует ее замедление в следующем году.



Главе ЕЦБ Кристина Лагард приходится решать непростую задачу — вносить жесткие нотки в риторику европейского монетарного регулятора, сохраняя ее общую мягкость. ФОТО REUTERS

Европейский центробанк сократит программу выкупа активов в следующем квартале, сообщил регулятор. Речь идет об антикризисной программе Pandemic Emergency Purchase Programme (PEPP), ее объем в прошлом декабре был увеличен до €1,85 трлн. В июле программа была продлена как минимум до марта 2022 года, и тогда регулятор сообщил, что может увеличить объемы выкупа. Ставки вчера были сохранены — по кредитам на нулевом уровне, по депозитам на уровне минус 0,5%, по маржинальным кредитам — 0,25% — и не будут повышаться, пока регулятор не убедится в достижении инфляцией уровня в 2% за рамками прогноза и в среднесрочной ее ста-

билизации, что не исключает возможности временного превышения таргета. Более того, регулятор, как и прежде, будет выкупать активы на €20 млрд в месяц в рамках программы (Asset purchase programme, APP).

Объявление о снижении объемов выкупа — первый сигнал ЕЦБ после

начала пандемии, но покупки будут проводиться — «в соответствии с рыночными условиями» и избегая ужесточения условий финансирования, что может негативно повлиять на тренд по инфляции. При этом, если мягкие условия кредитования могут быть поддержаны без использова-

ния всего объема программы, ее потолок не будет достигнут, уточняется в заявлении.

«Экономика зоны евро активно восстанавливается, но штамм „дельта“ может замедлить полное открытие», — отметила глава ЕЦБ Кристина Лагард. Также она указала на улучшение ситуации на рынке труда, но призвала не считать объявленное снижение объемов выкупа ужесточением политики, перефразировав Маргарет Тэтчер: «Леди не сворачивает». Банк не обсуждал последующие шаги и отложил решение об изменении курса до декабря, уточнила глава ЕЦБ.

Годовая инфляция в зоне евро в августе достигла 3% против 2,2% в июле, это максимум с 2011 года. Среди причин — резкий рост стоимости энергоносителей (на 15,4% против 14,3% в июле). Неэнергетические промтовары подорожали на 2,7% против 0,7% в июле, продовольствие — на 2% против 1,6%, услуги — на 1,1% против 0,9%. Без учета энергоносителей и продовольствия инфляция выросла менее значительно — на 1,6%, но в июле показатель составил всего 0,7%. Кристина Лагард назвала всплеск инфляции «временным» — регулятор ожидает снижения показателя в 2022 году. По про-

гнозу ЕЦБ инфляция в этом году составит 2,2%, но снизится до 1,7% в 2022-м и замедлится до 1,5% к 2023 году. Прогноз по ВВП повышен на этот год до 5%, на 2022-й и 2023-й сохранен на уровне 4,6% и 2,1% соответственно.

Заметим, участники комитета по открытым рынкам ФРС США на последнем заседании также говорили о возможном начале сокращения выкупа активов до конца года. С декабря, когда было сообщено о намерении сохранить программы, экономика США продемонстрировала прогресс в достижении целей по занятости и инфляции и оценка приближения к ним будет продолжена на ближайших заседаниях. Однако позднее глава регулятора Джером Пауэлл заявил, что «несвоевременная корректировка политики неоправданно замедлит рост занятости и другую экономическую активность и опустит инфляцию ниже, чем хотелось бы». Впрочем, приток средств на развивающиеся рынки в августе продолжил замедляться — по данным IIF, он составил \$4,3 млрд, но за вычетом Китая, привлеченного \$10,1 млрд, показатель впервые с марта 2020 года оказался отрицательным.

Татьяна Едовина

В экономикку возвращают конкуренцию

Белый дом утвердил план Федеральной антимонопольной службы

Правительство приняло разработанной ФАС новый план развития конкуренции, рассчитанный на 2021–2025 годы. По сути, он является программным документом для антимонопольной службы. План фиксирует накопившиеся проблемы в сфере конкуренции в экономике, увязан с национальными целями и содержит перечень конкретных мероприятий, необходимых для повышения конкуренции. Эксперты принимают документ оценивают положительно, но отмечают противоречивость политики правительства в этой сфере — напоминая, в частности, о росте протекционизма в экономике.

Белый дом утвердил Национальный план развития конкуренции, рассчитанный на 2021–2025 годы. Документ де-факто является программным документом обновленной ФАС — ранее, напомним, но-

вое руководство службы декларировало переориентацию ее работы на создание предсказуемой среды для ведения бизнеса (см. „Ъ“ от 19 февраля). Концептуально новый нацплан заметно отличается от действовавшего в 2018–2020 годах. Прежний документ был оформлен указом президента и был призван включить развитие конкуренции в политическую повестку. Его целями были сокращение числа нарушений антимонопольного законодательства со стороны ведомств, расширение участия малого бизнеса в госзакупках, появление не менее трех хозяйствующих субъектов (один из которых — из частного сектора) во всех отраслях экономики, за исключением сферы деятельности госмонополий и ОПК.

Новый документ состоит из трех частей. Первая подводит черту под прежними инициативами властей в части повышения конкуренции

(в документе упоминаются госпрограммы демополизации экономики, стандарт развития конкуренции в регионах и прочее) и фиксирует достигнутые результаты. В частности, внедрение принципа тарифного регулирования, расширение масштабов биржевой торговли товарами и финансовыми инструментами, отмену национально и в индустриальной роуминга в сфере мобильной связи. Одновременно в плане указано на недостаточность мер для эффективного развития конкуренции и отмечены проблемы высокой доли государства в экономике, ее монополизации, ограничении доступа производителей к инфраструктуре.

Неудовлетворительное состояние конкуренции косвенно подтверждают целевые показатели ФАС, описанные во второй части документа. При этом об успешной реализации нового плана будет свидетельствовать

любое улучшение целевых показателей по сравнению с 2020 годом — конкретные их значения во многих случаях отсутствуют. Так, нет количественных ориентиров по доле организаций с госучастием и доле неконкурентных госзакупок.

Одновременно документ ставит перед ведомствами масштабные задачи по дерегулированию сфер госмонополий, созданию равных условий для частных компаний и государственных АО, по цифровизации антимонопольного и тарифного регулирования, развитию малого бизнеса, биржевой торговли и повышению конкуренции в госзаказе. В отличие от прежнего плана, новый содержит подробный перечень мероприятий (всего их 49) и определяет ответственные за результат ведомства. В частности, к марту 2022 года ведомствам предстоит утвердить планы развития биржевой торговли, развития конкуренции на рын-

ках финансовых услуг. К 2023 году ФАС предстоит создать единую систему учета предпочтений бизнесу для оценки их эффективности.

В ФАС „Ъ“ пояснили, что нацплан является продолжением работы, начатой в рамках указа президента №681. «Вместе с тем сейчас необходимы дальнейшие шаги по развитию конкуренции в отраслях национальной экономики, в том числе качественные системные, институциональные изменения», — добавляя в службу. Эксперты новую стратегию повышения конкуренции в целом оценивают положительно, отмечая конкретные целевые показатели плана и соответствие потребностям бизнеса и государства. При этом экспертное сообщество обеспокоено противоречивостью мер развития конкуренции в целом — например, усилением протекционизма (подробнее см. „Ъ-Онлайн“).

Диана Галиева

Науку кормят бюджет и надежды

Доля ее госфинансирования в 2020 году выросла

Внутренние затраты на исследования и разработки (ИР) в России за 2020 год составили около 1,175 трлн руб., увеличившись за год на 2,6% в постоянных ценах. Такие данные приводит Институт статистических исследований и экономики знаний (ИСИЭЗ) НИУ ВШЭ. Доля внутренних затрат на ИР достигла 1,1% ВВП, что позволило России занять 35-е место в мире по этому показателю. При этом в результате реализации новой госпрограммы научно-технологического развития РФ, разрабатываемой в настоящее время, к 2030 году внутренние затраты на ИР должны достичь 1,64% ВВП.

ИСИЭЗ НИУ ВШЭ проанализировал новые данные Росстата об объеме внутренних затрат на ИР в России за 2020 год в динамике за последнее десятилетие. Так, в 2020 году этот показатель достиг 1,175 трлн руб., что на 2,6% больше, чем в 2019 году

ДИНАМИКА ВНУТРЕННИХ РАСХОДОВ НА ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ В РФ



(в постоянных ценах). По сравнению с 2011 годом научные затраты увеличились на 17,5%. Несмотря на незначительный рост, РФ осталась на девятом месте в рейтинге ведущих государств по величине затрат на науку по паритету покупательной способности (\$45,4 млрд). Ее опережают США (\$657,5 млрд), Китай (\$525,7 млрд), Япония (\$173,3 млрд), Германия (\$147,5 млрд), Корея (\$102,5 млрд), Франция (\$72,8 млрд),

Индия (\$58,7 млрд) и Великобритания (\$56,9 млрд).

Доля внутренних затрат на ИР достигла 1,1% ВВП, что соответствует 35-му месту в мире (в 2019 году Россия находилась на 37-м месте). При этом в результате реализации новой госпрограммы научно-технологического развития РФ, разрабатываемой в настоящее время, к 2030 году внутренние затраты на ИР должны достичь 1,64% ВВП (см. „Ъ“ от 7 сентября).

В 2020 году доля госсредств в финансировании науки выросла до 67,8% (52,6% — федеральные, 13,3% — средства организаций госсектора науки, включая собственные), в 2019 году показатель составил 66,3%. Финансирование за счет государства за истекший год выросло на 4,9% в постоянных ценах, а по сравнению с 2011 годом увеличилось на 18,8%. Вклад бизнеса, соответственно, снизился до 29,2% против 30,2% в 2019 году (в 2011 году показатель составлял 27,7%). Вместе с тем объем финансирования науки за счет вложений компаний остается заметно выше значения за 2011 год (+24,1%).

«Соотношение средств государства и предпринимательского сектора существенно не изменилось: в 2011 году оно составляло 2,4 раза, а в 2020 году — 2,3 раза», — отмечают в ИСИЭЗ. При этом по новой госпрограмме доле частных вложений предстоит вырасти до 75% от государ-

ственной. Текущее положение дел, при котором государство является крупнейшим источником средств на науку, вице-премьер Дмитрий Чернышенко отчасти связывал с тем, что в России «серьезным и качественным эффективным заказчиком является наш оборонно-промышленный комплекс... в „гражданке“, к сожалению, не так».

Представление новой госпрограммы ожидается в октябре на президентском Совете по науке. В настоящее время завершается формирование бюджета и паспортов госпрограммы, ее структурных элементов. По словам Дмитрия Чернышенко, ее стоимость составит более 1 трлн руб., программа объединит бюджетное финансирование различных направлений, связанных с наукой, и, возможно, новых инициатив социально-экономического развития РФ, которые подготовило правительство.

Венера Петрова

Коммерсантъ
ежедневная газета

16+

ОГОНЁК
еженедельный журнал

Коммерсантъ Weekend
еженедельный журнал

Коммерсантъ Автопилот
ежемесячный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушении сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону (800) 200 2556

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: 123112, Москва, Пресненская наб., д. 10, блок С. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия авторов (издателей). Версия подписания в печать: по графику — 23:00, фактическое — 23:00. Газета отпечатана в АО «Принт Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр-д, д. 58, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. Заказ №26211 | WWW.KOMMERSANT.RU. Размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. | ДИРЕКЦИЯ ПО РАСПРОСТРАНЕНИЮ И ЛОГИСТИКЕ: Альфред Хавман — директор службы. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201. Отдел подписки на печатные и электронные версии: тел. 8 (800) 600 0556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail: rospiska@kommersant.ru. Подписные индексы П1125, П1126 (субботний выпуск) | ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ: тел. (495) 797 69 86.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонин | РЕДАКТОР ГЛАВНОЙ РЕДАКЦИИ — Владимир Желонин — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационной платформе АО «Коммерсантъ» — Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Суков, Рената Ябязова — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козачев — руководитель информационного центра, Татьяна Кривоша — ответственный секретарь СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ»: Дмитрий Азаров, Ольга Алеева, Сергей Долгин, Андрей Колесников, Григорий Резвин, Владимир Соловьев, Алексей Тарханов | ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ: Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Попов, Михаил Прокопов; Ольга Боровикова (санкт-петербургский выпуск) | ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ: Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Юлия Ташкина (медиа и телекоммуникации), Максим Варьядин (присутствие), Леонид Ганкин (внешняя политика), Дмитрий Жданов (общество), Дмитрий Камышев (политика), Грант Косин (спорт), Дмитрий Ладинин (финансы), Олег Саложков (экономическая политика), Сергей Ходяков (культура) | РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП: Иван Богачев (специальности «Прямая речь»), Ксения Деметрива (финансовый анализ), Евгений Жиров (историко-архивная), Николай Зубов (иностранная информация), Сергей Макаров (справочная информация), Татьяна Трофимова (региональная редакция), Петр Холобаев (нормативно-словарная) | СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ — Алексей Кондратьев | КОРРЕКТОРЫ — Елена Виклова | ВЫПУСК — Наталья Кошур | Анатолий Гусев — автор макета, Сергей Цимак — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дидман — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Ильин — начальник отдела верстки | ФОТОСЛУЖБА: Сергей Вишневский — руководитель | ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ: Виктор Лощак | ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ: Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR: Екатерина Богомолова, тел. (495) 797 6996 д.2648 | ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ: Владимир Лавицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимает рекламная служба АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sign@kommersant.ru. В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представительством: Воронеж ООО «Печатный Двор» (473) 206 81 09; Екатеринбург ЗАО «Коммерсантъ» в Екатеринбурге (343) 287 37 05; Ижевск ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075; Иркутск ООО «Издательский Дом „Восточная Сибирь“» (3952) 487 025, 487 120, 487 125; Казань ООО «Профи-Ньюс» (843) 253 20 41; Краснодар ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26; Красноярск ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; Нижний Новгород ООО «Инфотек» (831) 430 13 92; Новосибирск АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; Пермь ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; Ростов-на-Дону ЗАО «Коммерсантъ» в Ростове-на-Дону (863) 308 15 05, 308 15 01; Самара АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; Санкт-Петербург ЗАО «Коммерсантъ» в Санкт-Петербурге (812) 325 85 96; Саратов ООО «Медиа Холдинг ОМ» (8452) 23 79 65, 23 79 67; Уфа ООО «Знак» (347) 292 79 66; Челябинск ООО «Знак 74» (351) 247 90 54, 700 01 88.

МОНИТОРИНГ

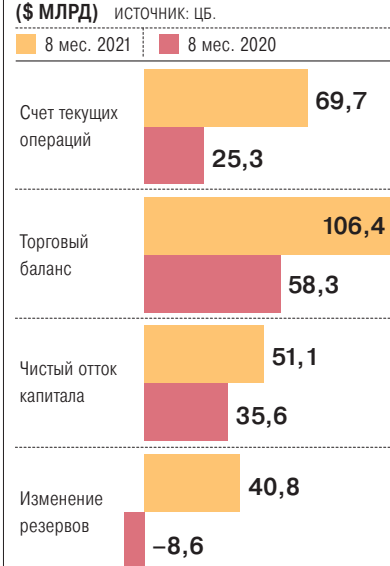
МАКРОЭКОНОМИКА

Профицит текущего счета пошел на рекорд

Положительное сальдо счета текущих операций платежного баланса РФ по итогам января–августа 2021 года выросло до рекордного за последние восемь лет значения — \$69,7 млрд. Год назад по итогам «пандемийных» восьми месяцев этот показатель был в 2,8 раза меньше — \$25,3 млрд. Рекордное сальдо текущего счета прежде всего сложилось из увеличения в 1,8 раза профицита торгового баланса — до \$106,4 млрд с \$58,3 млрд. В свою очередь, торговый профицит стал результатом наращивания экспорта, прирост которого был выше, чем у импорта.

ЦБ поясняет, что общий дефицит других компонентов счета текущих операций несколько вырос по сравнению с показателем вось-

ПОКАЗАТЕЛИ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА РФ (\$ МЛРД) ИСТОЧНИК: ЦБ



ми месяцев прошлого года за счет начисленных в пользу нерезидентов инвестиционных доходов. «В то же время дефицит баланса внешней торговли услугами сократился за счет начавшегося восстановления экспорта при сохранении неизменным уровня импорта услуг», — отмечает регулятор.

Чистый отток капитала частного сектора из России в январе–августе 2021 года, по предварительным данным, составил \$51,1 млрд против \$35,6 млрд годом ранее. По обновленному в июле прогнозу ЦБ, отток должен составить \$50 млрд за весь 2021 год (по итогам 2020 года этот показатель был равен \$47,8 млрд). Ключевую роль в нынешнем приросте сыграло наращивание внешних активов прочих секторов (в наибольшей степени — в рамках прямых инвестиций), а также иных вложений компаний и домохозяйств в зарубежные финансовые инструменты. В то же время, в отличие от прошлогодней ситуации, когда на формирование показателя повлияло снижение обязательств банков перед нерезидентами, в январе–августе 2021 года операции банков были сбалансированными, поясняет ЦБ.

Международные резервы по итогам восьми месяцев увеличились на \$40,8 млрд — как в результате покупки иностранной валюты в рамках бюджетного правила, так и недавнего получения Россией специальных прав заимствования (СДР) в размере \$17,5 млрд в рамках их нового распределения среди стран-членов фонда. Напомним, 23 августа вступило в силу решение совета управляющих МВФ об эмиссии СДР на сумму \$650 млрд, которые были распределены между странами пропорционально их квотам в МВФ (см. „Ъ“ за 24 августа). В итоге по состоянию на 3 сентября международные резервы РФ составили \$620,8 млрд.

Вадим Вислогузов

Тираж газеты «Коммерсантъ» 63 219

Издательская группа «Коммерсантъ»

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбург, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Лондоне, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске.

В региональные выпуски газеты редакция может быть внесены изменения.

Размещение заказов и услуги подлежат обязательной сертификации.

Материалы на нашем сайте публикуются на коммерческих условиях.

НОВОСТИ

«Чистым воздухом» и не пахнет

Загрязненные города проветриваются медленнее, чем планировалось

В 2020 году в пяти российских городах из числа 12 самых неблагоприятных с точки зрения качества воздуха увеличился объем вредных выбросов от промышленных предприятий и объектов коммунального сектора. В двух из них — Норильске и Новокузнецке — этот показатель продолжает расти: с 2017 года на 9% и 8,5% соответственно. Это следует из доклада Минприроды. Часть опрошенных „Ъ“ экспертов отмечают при этом, что данные доклада «сложно верифицировать» из-за методики их получения. Согласно указу президента и федеральному проекту «Чистый воздух», объем выбросов в этих городах за шесть лет должен сократиться не менее чем на 20%. В Минприроды „Ъ“ заявили, что эффект от экологических мероприятий уже есть: власти смогли снизить выбросы на 33,2 тыс. тонн из запланированных 1,4 млн тонн к концу 2024 года.

Из проекта ежегодного экологического доклада Минприроды, опубликованного для общественности, следует, что выбросы от стационарных источников в ряде городов — участников ФП «Чистый воздух» увеличились в 2020 году. Ранее Владимир Путин поручал к концу 2024 года не менее чем на 20% снизить выбросы в Братске, Красноярске, Липецке, Магнитогорске, Медногорске, Нижнем Тагиле, Новокузнецке, Норильске, Омске, Челябинске, Череповце и Чите. Эта цель закреплена в ФП «Чистый воздух» (нацпроект «Экология»).

Однако в пяти городах из 12 объем загрязняющих воздух веществ в прошлом году вырос по сравнению с 2019-м. Так, в Магнитогорске он увеличился на 64%, в Нижнем Тагиле на 1%, в Братске на 0,9%, в Норильске на 2%, в Новокузнецке на 4,1%. Причем в двух последних городах выбросы выросли с 2017 года — в Норильске с 1,72 млн тонн до 1,87 млн тонн и в Новокузнецке с 313,3 тыс. тонн до 340,1 тыс. тонн.

Эксперт «Гринпис России» Василий Яблоков напоминает, что в 2020 году многие предприятия снижали объемы производства из-за пандемии коро-

навируса: «Но теперь производство возвращается к прежним показателям, поэтому можно ожидать, что выбросы от стационарных источников в 2021 году будут еще больше». Эколог считает, что «цель проекта должна быть другой: не просто снижение общего объема выбросов, а приведение в соответствие качества воздуха санитарно-эпидемиологическим нормативам».

Директор Института экологии ВШЭ Борис Моргунов обращает внимание, что данные в этих докладах основаны на статистической отчетности по форме 2-ТП «Воздух». Она зачастую формируется на основании не фактических выбросов, фиксируемых датчиками на предприятии, а рассчитывается по формуле. «Такие данные невозможно верифицировать, и, соответственно, нельзя исключить возможности манипуляций с ними», — считает господин Моргунов. — Система учета выбросов в нашей стране требует коренной модернизации».

Доводы эксперта подтверждают ответы от региональных чиновников. Как и в предыдущие годы, цифры федерального доклада отличаются от некоторых региональных отчетов, несмотря на то что они основываются на данных Росприроднадзора.

В минприроды Забайкальского края, например, удивились данным по Чите за 2020 год, приведенным в таблице (из нее следует, что выбросы в городе сократились с 27,8 тыс. тонн до 21,2 тыс. тонн): «Наши данные по выбросам загрязняющих веществ в атмосферу фиксируют цифру 27,17 тыс. тонн, а не 21,2 тыс. тонн, как указано в таблице. И именно эти данные мы отправляли в Минприроды РФ. То есть по сравнению с 2019 годом большого снижения не произошло».

«Выбросы загрязняющих веществ в атмосферный воздух от стационарных источников в Нижнем Тагиле в 2019 году составили 121,2 тыс. тонн, в 2020 году 121,9 тыс. тонн (выросли на 0,6%, а не 1%, как указано в федеральном докладе. — „Ъ“), — заявили в департаменте информационной политики Свердловской области. Как следует из доклада министерства природ-

ных ресурсов и экологии Кузбасса, в Новокузнецке в 2019 году выбросы загрязняющих веществ от стационарных источников составили 294,1 тыс. тонн, а в 2020-м — 277,5 тыс. тонн. В Красноярском крае и Челябинской области вопрос о причинах увеличения выбросов переадресовали в Росприроднадзор.

Впрочем, в Минприроды „Ъ“ заявили, что в ряде городов совокупный объем выбросов с 2017 года все же снизился. Так, по данным Единой межведомственной информационно-статистической системы, совокупный объем выбросов загрязняющих веществ от стационарных и передвижных источников снижен в Магнитогорске (21%), Нижнем Тагиле (13%), Челябинске (9%), Новокузнецке (4%), Братске (4%).

Проверить эту информацию практически невозможно — в докладе публикуются данные только о выбросах со стационарных источников в этих городах. Впрочем, ранее „Ъ“ сообщал, что в 2019 году изменилась методика учета оксида углерода от выхлопов автотранспорта (см. „Ъ“ от 19 сентября 2020 года). Это дало резкое снижение совокупного объема выбросов «на бумаге» — так, если с 2014 по 2018 год они были на уровне 32,3 млн тонн, то в 2019 году опустились до 22,7 млн тонн и до 21,5 млн тонн в 2020 году.

Все мероприятия ФП «Чистый воздух» реализуются в плановом режиме, заверили „Ъ“ в Минприроды: «В рамках соглашений для сокращения выбросов продолжают внедрение новых технологических решений, устанавливаются современные очистные сооружения, модернизируют производство. В указанных городах подписано 17 соглашений о реализации мероприятий по снижению выбросов в атмосферу на общую сумму внебюджетного финансирования 184 млрд руб. Из них на 30 июля проведены мероприятия на 49 млрд руб.». В Минприроды настаивают, что к концу 2024 года совокупный объем выбросов должен снизиться на 1,4 млн тонн, в то время как на конец июля 2021 года — за два года реализации программы — регионы добились уменьшения на 33,2 тыс. тонн.

Анна Васильева;
региональная корсетъ „Ъ“

Под крылом самолета теперь не шумят

СИ

В аппарате президента РФ признали увеличение числа жалоб на шум от жителей, но отметили, что «Красногорск географически и исторически расположен в границах аэродрома Шереметьево и не является запретной зоной для полетов воздушных судов». В Шереметьево в ответ на запрос „Ъ“ тогда сообщили, что при разработке новой структуры воздушного пространства и схем маневрирования воздушных судов учитывались рекомендации и требования Международной организации гражданской авиации (ИКАО). Лишь подмосковный Роспотребнадзор, проведя измерение шумового фона, счел, что авиационные власти не провели «реальных мероприятий по снижению уровня шума в зоне влияния аэропорта Шереметьево». Санитарное ведомство направило материалы в прокуратуру «для принятия мер прокурорского реагирования».

Как признались представители инициативной группы возмущенных граждан, они уже не надеялись на успех протеста. Однако Минтранс и Росавиация в своем послании, адресованном представителям инициативной группы, сообщили о решении изменить маршруты в Шереметьево с 9 сентября. В Росавиации пояснили, что схемы вылета с взлетно-посадочной полосы (ВПП) 06 и ВПП 24 будут изменены «в рамках ранее запланированной работы по корректировке схем маневрирования аэродрома Шереметьево». В тексте говорится, что «основная схема вылета с курсом 244 градуса, вводимая в действие, исключает левый разворот в сторону границ

города Москвы, где расположены населенные пункты Митино, Красногорск, Юрлово, Сабурово». Из письма также следует, что схема вылета с курсом 224 градуса сохраняется, но полеты по ней будут выполняться в непосредственной близости от указанных населенных пунктов в дневное время и «только в отдельных случаях по указанию органа обслуживания воздушного движения».

Житель Юрлово Олег Горошко заявил „Ъ“, что уже в четверг «жить стало намного легче»: «Сейчас в Голыково и Юрлово значительно тише. Все остальные населенные пункты на юг до Красногорска взлетающих самолетов не слышат. Хотя пару раз все-таки пролетели над нами». Он назвал перемены «победой здравого смысла».

В Шереметьево в четверг не ответили на просьбу „Ъ“ прокомментировать ситуацию, переадресовав в Госкорпорацию по организации воздушного движения в РФ (ОрВД). Там от официальных комментариев отказались.

Как выяснил „Ъ“, Госкорпорация по ОрВД действительно меняет схему вылетов и заходов на посадку, но эти изменения не связаны с протестами местных жителей. 9 сентября корректировки произошли во всей Московской зоне единой системы ОрВД в рамках оптимизации принятой в декабре 2020 года новой схемы воздушного движения с учетом предложений перевозчиков. Эта зона охватывает почти две трети европейской части страны, включая более сотни аэродромов, а Московский центр организации воздушного движения координирует более 60% полетов по РФ. «Возможно, в отдельных аэ-

ропортах учитывали пожелания местных жителей и депутатов, но основная причина изменений — предложения пользователей воздушного пространства, то есть авиакомпаний», — заявил собеседник „Ъ“ в авиаотрасли. По его словам, новая схема будет постоянной, но может «корректироваться в будущем с учетом предложений эксплуатантов».

В Росавиации „Ъ“ подтвердили, что 9 сентября Московский центр автоматизированного управления воздушным движением (филиал Госкорпорации по ОрВД) приступил ко второму этапу перехода на новую структуру воздушного пространства Московской зоны. Корректировки провели на основе предложений, которые появились у эксплуатантов в ходе первого этапа освоения новой структуры (введена 3 декабря 2020 года). «Маршруты полетов, схемы вылетов и заходов на посадку в аэропортах стали удобнее. Для перевозчиков это решение повысит экономическую эффективность. Также продлена работа по снижению авиашума», — добавили в Росавиации.

В аэропорту Московского авиаузла (МАУ) также оставили вопросы „Ъ“ без ответа. Источник в одном из аэропортов МАУ сообщил „Ъ“, что «вопрос на повестке дня у регулятора». «Задача поставлена рассмотреть возможности для внесения корректировок», — уточнил он.

Напомним, на аналогичную проблему жаловались жители и других районов Москвы и Подмосковья — они страдают от гула самолетов, взлетающих во Внуково и Домодедово.

Мария Литвинова, Айгуль Абдуллина

Михаилу Хабарову перекрыли «Деловые линии»

Закончено уголовное дело топ-менеджера банка «Траст»

Как стало известно „Ъ“, Следственный комитет России (СКР), предъявив обвинение в окончательной редакции первому заместителю президента — главному исполнительному директору банка проблемных активов «Траст» Михаилу Хабарову, закончил расследование скандального дела. Теперь финансист, которому инкриминируют мошенничество на 842 млн руб. в отношении его бывшего партнера по группе компаний «Деловые линии» Александра Богатикова, приступит к ознакомлению с материалами следствия. Судебные перспективы итогов расследования выглядят туманно, поскольку Лондонский международный третейский суд взыскал по иску Михаила Хабарова с господина Богатикова по спорной ситуации крупную сумму. При этом последний, выступая в ходе разбирательства, фактически отказался от обвинения в адрес своего экс-партнера.

Предъявление заключительного обвинения находящемуся под домашним арестом Михаилу Хабарову прошло в главном следственном управлении (ГСУ) СКР, в которое дело было передано из столичного следственного главка. В ходе этой процедуры господин Хабаров, как и ранее, отказался признать вину, составившись на абсолютную законность своих действий в отношении заявителя — бывшего партнера по группе компаний «Деловые линии» Александра Богатикова. Напомним, что год назад тот подал в столичное ГСУ заявление, в котором обвинил Михаила Хабарова и его неустановленных сообщников в хищении с 2014 по 2017 год более 840 млн руб. Основанием послужила сделка — опционное соглашение, по условиям которого Александр Богатиков должен был продать Михаилу Хабарову 30% компании «Деловые линии» за \$60 млн.

Но к моменту исполнения опциона группа сменила владельцев, и господину Хабарову заблокировали доступ в офис. Тогда компания Михаила Хабарова «Каледор Консалтинг Лимитед» и сам финансист обратились в Лондонский международный третейский суд с иском о взыскании с господина Богатикова убытков в связи с отказом последнего исполнить условия опциона.

Как уже сообщал „Ъ“, первое решение Лондонского арбитража по этому делу было вынесено в начале 2020 года. Согласно ему, господин Богатиков обязали выплатить истцам крупный штраф за срыв соглашения. Но российский суд отказал в исполнении данного решения на том основании, что Лондонский арбитраж допустил ошибку в расчетах. При повторном рассмотрении иска суд в марте этого года уточнил сумму, которая должна быть взыскана с ответчика, определив ее размер в \$49 млн.

В заявлении господина Богатикова в следственные органы говорилось, что он не желал заключать опционное соглашение, но Михаил Хабаров обманом заставил его это сделать, в результате чего потерпевший лишился порядка 840 млн руб. По результатам доследственной проверки ГСУ 30 сентября 2020 года возбудило уголовное дело по ч. 4 ст. 159 УК РФ (особо крупное мошенничество), а 9 октября по ходатайству следствия Пресненский райсуд Москвы заключил Михаила Хабарова под стражу. Узнав, что один из руководителей банка проблемных активов оказался в СИЗО, глава ЦБ Эльвира Набиуллина обратилась к президенту Владимиру Путину с просьбой разобраться в ситуации и изменить меру пресечения финансисту. 10 ноября тем же Пресненским судом по ходатайству столичного СКР господин Хабаров был переведен из СИЗО на домашний арест. Финансист рассчитывал вернуться на работу, используя линию спецслужб из дома, но условия его домашнего ареста суд не изменил.

Тем временем в марте этого года подоспело повторное решение Лондонского арбитража, по которому Александра Богатикова обязали выплатить истцам почти \$50 млн. Причем, как удалось выяснить „Ъ“, в данном решении важен не только факт удовлетворения иска Михаила Хабарова, но и то обстоятельство, что, выступая в суде, господин Богатиков не отрицал добровольного заключения опционной сделки, ставшей причиной возбуждения уголовного дела.

Защитники обвиняемого воздержались от комментариев, сославшись на адвокатскую этику. Но совершенно очевидно, что решение Лондонского арбитража будет приобщено к материалам дела в расчете на то, что, ознакомившись с ним, Генпрокуратура не утвердит обвинение.

Алексей Соковнин

По делу генерала обыскали его шефа

Заместителю начальника инженерных войск вменили солдатские работы на садовом участке

„Ъ“ стали известны подробности уголовного дела, расследуемого главным военным следственным управлением (ГВСУ) СКР в отношении заместителя начальника инженерных войск вооруженных сил РФ генерал-майора Руслана Алахвердиева. Генерал, по версии следствия, незаконно давал указания о привлечении военнослужащих к работам на дачных участках у себя самого и своих знакомых, а также получил взятку от руководства подрядной организации, занимающейся научными исследованиями и разработками. Не исключено, что в деле могут появиться другие фигуранты. Пока же обыск был проведен у начальника инженерных войск генерал-лейтенанта Юрия Ставицкого, проходящего по делу свидетелем. Тем временем суд подтвердил законность ареста господина Алахвердиева.

Уголовное дело сразу по двум статьям УК РФ — ч. 6 ст. 290 (получение взятки в особо крупном размере) и ч. 1 ст. 285 (злоупотребление должностными полномочиями) — 3-й следственный отдел ГВСУ возбудил 28 июля 2021 года. 11 августа следствие в рамках дела предъявило обвинение заместителю начальника инженерных войск по вооружению и военно-научной работе генерал-майору Руслану Алахвердиеву.

По версии следствия, Руслан Алахвердиев, будучи должностным лицом в системе вооруженных сил и действуя из корыстной заинтересованности, с 2017 по 2021 год получил через посредника, некоего Монахо-

ва, взятку «за незаконное оказание услуг в пользу взяткодателя», каковым по делу является гендиректор столичного ООО «Логис» (занимается научными исследованиями и разработками в области естественных и технических наук) Николай Семенович, а также за покровительство по последнему, незаконно давал указания о привлечении военнослужащих к работам на дачных участках, более 6,7 млн руб.

Кроме того, по материалам дела, генерал-майор Алахвердиев с 2019 по 2021 год неоднократно давал командирам воинских частей и учреждений, дислоцированных в Москве и Московской области, незаконные указания о направлении военнослужащих для выполнения различных работ на садовых участках в СНТ «Липки» Красногорского района Московской области, принадлежащих как самому господину Алахвердиеву, так и его близким знакомым.

Следует отметить, что 4 августа 2021 года следствие избрало для господина Алахвердиева меру пресечения в виде подписки о невыезде и надлежащем поведении. Однако, после того как неделю спустя генерал был допрошен уже в качестве обвиняемого и вину в инкриминируемых ему преступлениях не признал, руководитель следственной бригады обратился в 235-й военный гарнизонный суд с ходатайством об изменении Руслану Алахвердиеву меры пресечения с подписки о невыезде на заключение под стражу сроком на один месяц и десять дней, до 28 сентября.

Мотивируя в суде ходатайство, представитель следствия указал, что генерал Алахвердиев за то время, ко-

торое длится его уголовное преследование, успел нарушить требования подписки о невыезде. Следователь также отметил, что господин Алахвердиев обвиняется в двух преступлениях, одно из которых относится к категории особо тяжких. Мало того, следствие, по словам представителя ГВСУ, установило, что генерал, находясь под подпиской, пытался всячески препятствовать расследованию уголовного дела, оказывая давление на свидетелей и свою пользу.

Привлеченный в следственную группу следователь-криминалист ВСО по Самарскому гарнизону поддержал своего столичного коллегу, заявив, что никакая другая мера пресечения не сможет гарантировать надлежащее поведение генерала Алахвердиева во время следствия. Военный прокурор также поддержал ходатайство.

В свою очередь, генерал просил суд отказать в удовлетворении ходатайства следствия. Он не согласился с тем, что каким-либо образом мешал расследованию уголовного дела, и заявил, что не собирается скрываться от следствия и суда. По мнению же защиты господина Алахвердиева, прошивший суд ограничиться для генерала запретом определенных действий или в крайнем случае домашним арестом, следствие не представило суду достаточного обоснования ужесточения меры пресечения. Тем не менее, изучив представленные ему документы, суд пришел к выводу, что заместитель начальника инженерных войск Алахвердиев действительно не раз нарушал требования подписки о невыезде, оказывая воздействие

на свидетелей, тем самым препятствуя проведению предварительного следствия. Поэтому, оставаясь на свободе, по мнению суда, генерал может и дальше оказывать давление на участников уголовного судопроизводства, а также уничтожить доказательства по уголовному делу.

Защита не согласилась с решением суда и обжаловала его. Однако вчера 2-й Западный окружной военный суд жалобу адвокатов оставил без удовлетворения, оставив в силе арест высокопоставленного военнослужащего.

Между тем источники „Ъ“ говорят, что в деле могут появиться и но-

вые фигуранты. Пока же, по словам источника, в рамках уголовного дела генерал-майора Алахвердиева также был проведен обыск и у начальника инженерных войск генерал-лейтенанта Юрия Ставицкого. Он проходит по делу свидетелем.

Юрий Сенаторов

22.09

конференция

kommersant.ru/conference

Партнеры





Корпоративное мошенничество и корпоративные расследования: теория и практика

Коммерсантъ

мировая политика

Министры оказались на дружеской волне

Настроение главам МИД России и Израиля не испортили ни иранский вопрос, ни сирийский, ни палестинский

Первые переговоры главы МИД РФ Сергея Лаврова с его израильским коллегой Яиром Лапидом показали: предположения о смене курса Москвы в отношении Израиля после прихода к власти в этой стране нового правительства явно преувеличены. Ни одного слова не прозвучало в осуждение израильских ударов по Сирии. Напротив, российский министр подчеркнул: Москва не хотела бы, чтобы сирийская территория использовалась против Израиля или кого бы то ни было еще. Еще одним жестом в сторону гостей стало высказанное Москвой понимание, что сейчас не время педалировать вопрос о политическом урегулировании палестино-израильского конфликта.

Первый визит в Москву главы МИД Израиля Яира Лапида был очень коротким, но это не помешало министру найти общий язык с принимающей стороной в лице Сергея Лаврова. Встреча началась с личных нот: глава МИД РФ поздравил своего коллегу с недавним вступлением в должность, а тот выразил соболезнования в связи с гибелью главы МЧС Евгения Зиничева. Традиционно обе стороны сошлись на теме недопустимости пересмотра истории и оправдания нацизма. «Холокост определил моего отца, и через него он определил меня», — сказал господин Лапид несколько лет назад на церемонии поминовения жертв нацизма в Израиле. К истории своего отца он вернулся и в Москве, рассказав, как Красная армия освободила 13-летнего мальчика из будапештского гетто. Примечательно, что его предшественник Габи Ашкенази полгода назад в Москве также вспоминал об освобождении своего отца, родившегося в Болгарии, Красной армией. И это не пустые слова, сказанные из вежливости. Во многом на таких общих воспоминаниях и строятся современные российско-израильские отношения. Все непростые страницы совместной истории, которых также было немало, стороны как-то постарались перевернуть. «Мы вам должны. И мы народ с долгой памятью», — сказал Яир Лапид, говоря о роли Красной армии в победе над фашизмом, а также вспоминая участие СССР в создании Государства Израиль.

Все эти слова не помешали израильскому министру обрушиться на пресс-конференции с обвинениями в адрес Ирана, который в Москве рассматривают как своего важного регионального партнера. «Последнее, что кто-то из нас хотел бы видеть, — это то, как ядерное оружие попадает не в те руки. Мир должен предотвратить появление у Ирана ядерного потенциала. Если мир с этим не справится, Израиль резервирует за собой право действовать. Израиль не позволит Ирану стать ядерной державой», — сказал Яир Лапид. Москва, как правило, выступает против воинственной риторики в адрес Тегерана, считая ее контрпродуктивной. Буквально накануне это подчеркнул замминистра иностранных дел РФ Сергей Рябков. Но в этот раз Сергей Лавров никак не отреа-



На переговорах в Москве главы МИД Израиля и России Яир Лапид и Сергей Лавров продемонстрировали, что дружеские отношения между двумя странами никуда не делись
ФОТО АЛЕКСАНДРА КАЗАКОВА

гировал на реплику коллеги, видимо не желая выносить на публику различия в видении того, как надо коммуницировать с Ираном. А в главном у Москвы возражений нет — ядерное оружие в руках Тегерана или еще кого-либо нового никому не нужно. Другой вопрос, что Россия считает виновным в разрыве сделки, которая ограничивала ядерную программу Ирана, Вашингтон, а не Тегеран. Отметим, что в день встречи с Яиром Лапидом глава МИД РФ побеседовал по телефону со своим иранским коллегой Хосейном Амиром-Абдоллахияном — звонок состоялся по просьбе последнего. Так что равновесие между своими партнерами Москве удалось соблюсти.

В то же время на пресс-конференции Сергей Лавров продемонстрировал понимание израильской точки зрения, когда зашла речь об иранском присутствии в Сирии. Глава МИД РФ назвал интересы Израиля в Сирии «легитимными» (в отличие от американских). Эти слова прозвучали в ответ на вопрос «Б», обсуждались ли на переговорах

израильские удары по сирийской территории и высказала ли российская сторона какие-либо претензии на этот счет. По словам российского министра, Москва всегда подчеркивала, что для нее «безопасность Израиля — один из ключевых приоритетов». «Говоря об израильских ударах по сирийской территории, мы против того, чтобы Сирия превращалась в арену противостояния между третьими странами. И в этой связи мы не хотим, чтобы сирийская территория использовалась против Израиля или против кого бы то ни было еще», — отметил Сергей Лавров. Эти слова можно расценивать как явный намек Ирану не переходить границ. Впрочем, это не значит, что Москва при необходимости не обозначит израильтянам их границы в Сирии, но пока российские дипломаты дают понять, что никакие перемены в отношениях с Израилем нет.

Напомним, что в последнее время российские военные взяли за правило комментировать каждый удар Израиля, сообщая об уничтожении израильских ракет сирийской ПВО при помощи комплексов «Панцирь-С» и «Бук-М2», что было воспринято арабской прессой как изменение «правил игры Москвой» после ухода Биньямина Нетаньяху с поста премьер-министра Израиля. Между тем дипломатические источники «Б» в Москве отметили,

что в отношениях двух стран все по-прежнему хорошо. А источники «Б» в Израиле недавно высоко оценивали усилия России по примирению на юге Сирии, вблизи израильских границ. Яир Лапид же дал понять, что в Израиле всегда готовы обсуждать с Россией вопросы, касающиеся Сирии. Так что можно сказать, что и в этом вопросе стороны, несмотря на нюансы, находят общий язык и им важнее продемонстрировать общность взглядов, чем заострять внимание на разногласиях.

Еще одним примером взаимопонимания стали высказывания на тему палестино-израильского конфликта. Москва по-прежнему готова оказывать содействие в установлении контактов между сторонами — как на двустороннем уровне, так и в рамках «квартета ближневосточных посредников» (РФ, США, ЕС и ООН). Проведение встречи «квартета» на министерском уровне Сергей Лавров назвал полезным, но признал, что есть причины, из-за которых «политические аспекты ближневосточного урегулирования» поставлены на паузу. Педалировать эту тему Москва явно не будет, понимая ее бесперспективность на данный момент. «Пока нечего обсуждать», — сказал, в свою очередь, Яир Лапид, отвечая на вопрос, возможна ли встреча «квартета» на полях Генассамблеи ООН.

Израилю действительно не до переговоров с Палестиной о политическом будущем, удержаться бы от новой войны. Накануне визита в Москву господина Лапида вновь вспыхнули столкновения между палестинцами и израильскими силами безопасности. Они были спровоцированы побегом палестинских заключенных из тюрьмы на севере Израиля. На палестинских территориях объявили акции солидарности с заключенными. Впрочем, эта тема никак не была затронута на пресс-конференции в Москве. Все же главное было — сосредоточиться на двусторонних отношениях.

«Я не хочу, чтобы создалось впечатление, что весь разговор между мной и Лавровым был только об угрозах и войнах. Страны имеют глубокие и прочные связи, которые касаются экономики, культуры, туризма, энергетики и науки. Мы хотим и можем развивать эти отношения. В мире, пораженном коронавирусом, мы должны найти новые способы ведения бизнеса и развития культурных и коммерческих связей», — сказал Яир Лапид. Позитивным сигналом выглядело присутствие в израильской делегации министра туризма Константина Развозова. Пока приехать в Израиль из-за коронавирусных ограничений непорочно — для этого нужно специальное разрешение. Как правило, оно дается по семейным или медицинским обстоятельствам. После выезда нужно отсидеть недельный карантин. Но обе стороны надеются на изменение ситуации к лучшему. Пока же Яир Лапид пригласил Сергея Лаврова посетить Израиль (для таких визитов тоже могут быть исключения), и российский министр с удовольствием согласился.

Марианна Беленькая

«Мы не играем в политические игры вокруг стратегической стабильности»

Замглавы МИД РФ Сергей Рябков о предстоящих консультациях с США

В конце сентября в Женеве пройдет второй очный раунд консультаций между Россией и США по стратегической стабильности. Запустить такой диалог президенты Владимир Путин и Джо Байден решили на саммите в июне. О том, что Москва ожидает от предстоящей встречи, глава российской делегации, заместитель министра иностранных дел Сергей Рябков рассказал специальному корреспонденту «Б» Елене Черненко.

— После первой встречи в рамках возобновленного стратегического диалога в Женеве сообщалось, что между ней и следующим раундом обмен информацией будет продолжаться в рабочем порядке. Как идет эта работа? Какие темы и аспекты в центре внимания?

— Речь идет о контактах в формате видеоконференц-связи на уровне экспертов, об обмене посланиями и сигналами на уровне посольств. И в том, и в другом случае работа идет не только по организационной составляющей, но и по содержанию того, что предстоит делать. То есть не только по процессу, но и по его смыслу.

— Есть ли уже понимание, сколько в рамках двустороннего диалога будет рабочих групп и каких?

— Пока мы не договорились, какие группы будут созданы и с каким мандатом. Это вопрос достаточно сложный, хотя и не главный. Сложность его в том, что, как говорилось в известном мультфильме, «как корабль назовешь, так он и поплывет». В данном случае от тематического охвата рабочих групп во многом будет зависеть и темп продвижения вперед, и шансы на достижение искомого результата.

Американцы это тоже прекрасно понимают и уделяют этому аспекту существенное внимание. Не думаю, что мы сможем что-то объявить в этом плане до проведения очной встречи в последних числах сентября, хотя, наверное, к этому надо стремиться. Но один вопрос тянет за собой другие.

По содержательной части, повторю, базовая позиция Российской Федерации полностью идентична тому, что передавалось американской стороне в октябре прошлого года на излете прежней администрации и в конце января текущего года уже нынешней администрации вскоре после инаугурации президента Байдена. Это отражение того, что наша позиция не конъюнктурна, а последовательна. Она зиждется на глубоком анализе и четком осознании наших национальных интересов. Говорю это для того, чтобы подчеркнуть: мы не играем в политические игры вокруг стратегической стабильности. Нам очевидно фундаментальное значение этих вопросов для обеспечения и нашей безопасности, и международного мира. Рассчитываем, что с американской стороны будет столь же ответственный подход.

Понимаем, что администрация США находится в процессе обзора, используя их термин, то есть пересмотра действующих доктринальных документов. Готовятся их обновленные версии. Это непосредственно влияет на позицию, которую США будут отрабатывать. Нам не хотелось бы, чтобы наш диалог, который уже запущен, попадал в полную зависимость от неких внутренних процессов в США. Наоборот, мы хотели бы надеяться, что в крайнюю меру, что ход и содержание нашего диалога будут оказывать прямое и существенное воздействие на то, как развиваются мыслительный процесс и межведомственная работа в Вашингтоне по доктринальным документам.



— Замсекретаря США по контролю над вооружениями и международной безопасности Бонни Дженкинс на днях заявила, что Вашингтон в диалоге с Москвой будет руководствоваться тремя принципами. Во-первых, США хотят охватить новые виды ядерных систем доставки межконтинентальной дальности. Во-вторых, они хотят охватить все ядерные боеголовки, включая нестратегическое ядерное оружие. В-третьих, надеются сохранить наложенные на российские стратегические ядерные силы ограничения после истечения в 2026 году срока действия Договора о стратегических наступательных вооружениях (ДСНВ). Насколько эта запросная позиция приемлема для России?

— Надо смотреть на то, как эти сигналы будут воплощаться в конкретных позициях в рамках диалога и в рамках переговоров, на которые, я надеюсь, мы сможем выйти со временем. Это отвечало бы интересам наших стран, мы в этом убеждены. Я говорю о разработке юридически обязывающего документа, возможно не одного, а нескольких текстов. И юридически, и политически обязывающих, если такая опция будет сочтена обеими сторонами более предпочтительной.

Но то, что вы процитировали, пока выглядит достаточно фрагментарно. Из этих трех компонентов трудно вывести устраивающее обе стороны «уровнение безопасности», в пользу разработки которого мы, как известно, последовательно выступаем. У нас иные приоритеты. Хотя не могу сказать, что в упомянутом вами трехчлене нет ничего, что представляло бы для нас интерес.

Мы хотели бы, конечно, конкретизации американской позиции. В частности, по ограничению средств доставки средней дальности. Российские предложения на этот счет выдвигались уже давно, они остаются на столе. Я думаю, что здесь база для определенной дискуссии имеется.

Что касается «всех боезарядов», мы считаем, что, при всей важности тематики боезарядов как таковой, все же приоритетное внимание должно уделяться средствам доставки, то есть носителям. Позиция по нестратегическому ядерному оружию в том виде, в котором ее проповедует американцы, неприемлема для нас. Начинать надо с другого. И вообще, перспективы разговора на эту тему более чем туманны.

США никак не могут понять, что разница в географии наших стран (но не только в ней) настолько фундаментальна, что попытки проведения параллелей между ситуацией, в которой находятся сами США и в которой находимся мы в контексте нестратегического ядерного оружия, это просто путь в никуда. Это абсолютно надуманная искусственная постановка вопроса. Так что мы

к обсуждению этой темы не готовы. Нужно искать какие-то другие подходы.

Многое другое можно сказать на эту тему. Видимо, лучше делать это все же не путем обмена публичными сигналами, а за столом диалога. Тем более что до его продолжения на уровне межведомственных делегаций остается не так много времени.

— Бонни Дженкинс оценила арсенал российского нестратегического ядерного оружия в 1–2 тыс. единиц. Я знаю, что российская сторона не раскрывает точные цифры. Но вы могли бы сказать, такая оценка это «горячо» или «холодно»?

— Мы принимаем во внимание те цифры, которые представители США озвучивают в отношении нашего арсенала. Не всегда эти цифры одинаковы, надо сказать. Американское восприятие нашего арсенала меняется. Это тоже довольно любопытный момент. Послушаем, что они скажут нам дальше.

— Вы сказали, что соглашений с США может быть несколько и они могут иметь разный характер — юридически обязывающий или политический. С точки зрения запросной позиции России какие соглашения нужно заключить и в каких конкретно форматах?

— По большому счету это зависит от того, какую линию будут проводить США. Мы серьезно относимся к американским сигналам о том, что могут быть и, скорее всего, будут проблемы с ратификацией гипотетического нового договора. А такая ратификация потребует, если скоро в этом гипотетическом договоре речь пойдет о вопросах контроля над вооружениями и национальной безопасности США, ну и нашей, конечно, тоже.

В идеале мы бы, естественно, хотели все наши договоренности с США облекать в максимально обязывающую — то есть юридически обязывающую — форму. И я хотел бы с ходу, прямо на нынешней стадии, когда мы и близко не подошли к такому рода вопросам, подчеркнуть, что у любой администрации в Вашингтоне есть огромный политический, организационный и бюрократический ресурс для того, чтобы формировать нужное ей большинство в Сенате, а именно две трети, требуемые для ратификации соответствующих соглашений. Как правило, отсылки к проблемам с Сенатом свидетельствуют о том, что у самой администрации нет достаточной политической воли.

— То есть вы уверены, что если захотят, то продавят. — По крайней мере могут приложить усилия, достаточные для того, чтобы продвинуться в этом направлении.

Но по ряду вопросов я допускаю, что оптимальным может стать путь заключения исполнительных соглашений, не требующих ратификации либо выхода на определенные политические понимания. Мы ранее имели опыт заключения такого рода документов в самых разных областях, и они работали.

Время, конечно, изменилось. Отношение Вашингтона к двусторонним да и многосторонним договоренностям стало очень легким, простым, без заморочек и комплексов. «Хотим — будем оставаться, не хотим — выйдем». Это по большому счету относится и к юридически обязывающим документам. Так что абсолютной гарантии здесь нет. Соответственно, мы постараемся вывести на максимум то, что поддается приданию этим договоренностям именно юридически обязывающего характера.

Если нет, будем действовать по «second best scenario», не идеальному, но все же приемлемому для нас сценарию. И такой микс может сложиться. Я думаю, что говорить об этом сейчас по меньшей мере странно, потому что

именно в этом миксе мы и увидим взаимосвязь разных составных частей все того же уравнения безопасности, о котором мы столь часто говорим, касаясь данной темы.

— А если говорить о единственном действующем соглашении в этой сфере, ДСНВ, возобновились ли уже проверочные миссии в рамках договора? — Пока нет. Но эту тему мы рассматриваем в контакте с американцами. Мы послали им определенные сигналы. Они, видимо, вскоре конкретизируют свой подход. Вообще эта тема относится к кругу ведения Двусторонней консультативной комиссии, и в ближайшее время, видимо, прояснится вопрос, когда состоится очередная сессия в этом формате. Это очень важно, потому что это материальное свидетельство и воплощение того, что ДСНВ жив, и его продление означает восстановление его функционирования в полном объеме в том виде, как он был заключен.

— А возобновить инспекции мешает пандемия? — Да, только и исключительно она.

— Вопрос по другой тематике. В середине августа Пентагон объявил о планах размещения на территории Германии нового подразделения — межвидовой оперативной группы, которую планируют оснастить в том числе ранее запрещенными наземными ракетами средней дальности. Руководить частью будет воссоздаваемое 56-е командование полевой артиллерии, которое во времена холодной войны эксплуатировало беспокоевшие советское руководство ядерные ракеты Pershing II, развернутые в ФРГ. Это свидетельство того, что США окончательно отказались от рассмотрения предложения России по мораторию на размещение в Европе РСМД?

— Надеюсь, что нет. В американской системе процессы зачастую идут на параллельных треках, причем довольно инерционно. После принятия тех или иных стартовых решений «американский супертанкер», прежде чем остановиться, может пройти еще значительное расстояние. Но мы будем прилагать усилия к тому, чтобы он все же остановился.

Я бы не придавал какого-то особого значения тому, в рамках каких организационных, штатных и кадровых структур вооруженных сил США осуществляются те или иные мероприятия. Да, конечно, американцы — мастера посылать сигналы в большом и малом. И помимо практической материальной деятельности они зачастую политизируют некоторые аспекты, чтобы там, на другой стороне, в данном случае у нас, лишний раз задумались, что к чему. Но все же это не тот случай, где мы можем говорить, что движение бесповоротно идет именно в этом направлении. Мы продолжим следовать нашему подходу.

— По мораторию? — Да, разумеется. По проверяемым встречным мораториям. Мы будем об этом говорить и с американцами, и с их европейскими союзниками. Такой разговор идет. Он не прерывался. Сейчас с учетом нашего с американцами достаточно интенсивного обмена сигналами и продолжения диалога в межведомственном формате, тема обретет дополнительную актуальность. Посмотрим, что получится. По крайней мере в этой сфере мы просто не можем не добиваться как минимум ясности, но, разумеется, в идеале запуска поисковых процессов, которые могут все же, как я надеюсь, привести к нахождению точек соприкосновения.



Свобода Матвея

Девятилетнего мальчика спасет реабилитация

Матвей Фирсов с мамой Еленой и котом Зевсом живут в Ленинске-Кузнецком Кемеровской области. После страшной автокатастрофы, в которую семья попала в 2015 году, ребенок чудом остался жив. Однако был поврежден спинной мозг: мальчик совершенно не чувствовал нижнюю часть тела, не мог сидеть. За шесть лет благодаря курсам реабилитации Матвей научился стоять с опорой сзади, управлять инвалидной коляской. Следующий шаг — научиться ходить с опорой на трости. Но денег на лечение у мамы Матвея больше нет.

Очнувшись после аварии — в них влетела машина со встречной полосы — Елена сразу же повернулась к сыну. Двухлетний Матвей сидел в детском сиденье с круглыми от страха глазами и тихо хлопал носом. Без единой царапины или синяка. «Неужто пронесло?» — не верила счастью мама.

На скорой пострадавших доставили в ближайшую больницу. Врачи на рентгеновских снимках переломов не увидели. Но Елена не находила себе места: сын жаловался на боль в спине, за целый день ни разу не попросился в туалет. Тогда она повезла его в детскую больницу в Кемерове. Там срочно сделали МРТ и КТ спинного мозга и позвоночника.

— Ничего хорошего, — сказал нейрохирург, — ушиб спинного мозга, кровоизлияние в верхнегрудной и поясничной отделах позвоночника, нарушение функций органов малого таза, парапарез нижних конечностей. Мальчик вряд ли когда-нибудь встанет с постели.

— Я радуюсь, что после такой мясорубки мы остались живы, — ответила мама, — сделаем все, чтобы поправиться.

Ног Матвей не чувствовал, мочеиспускание отсутствовало, руки почти не шевелились. Все, что мог мальчик, — это повернуть голову.

Ребенку делали массаж и следили за температурой — она поднималась безо всякой причины до 40 и выше. Никакие лекарства не помогали — врачи объяснили, что нарушение терморегуляции возникло из-за стресса. Мальчик панически боялся темноты, еды и одиночества.

— По ночам Матвей кричал, — вспоминает мама, — у нас круглые сутки горел свет, я все время держала его за руку. Бульон давала по чайной ложке, но еда все



До аварии Матвей мечтал стать хоккеистом, обещал, что мама будет им гордиться. Но Елена и так гордится сыном
ФОТО НАДЕЖДЫ ХРАМОВОЙ

равно выходила наружу. Сын болелся захлебнуться, упасть с кровати, опасался чужих людей.

Врачи больше ничем не могли помочь. Через месяц после аварии Матвея выписали домой.

Елена не опускала руки, ездила по платным медцентрам, сама занималась с сыном.

— Дело сдвинулось с мертвой точки, когда Матвей смог вернуться на живот, — рассказы-

вает она. — Представьте, несколько месяцев ребенок смотрел в потолок, а тут взял и совершил кругосветное путешествие вокруг себя. Проснулся интерес к жизни, он поверил в свои силы.

Через полтора года Матвей уже мог ползать на четвереньках и сидеть на стуле. Он понемногу начал чувствовать наполняемость мочевого пузыря и кишечника. Дома появились различные тренажеры для тренировки рук и ног: велотренажер «Мотомед», аппарат Гросса. На них Матвей занимался между курсами лечения.

А в свободное время лепил из пластилина фигурки животных. И даже начал учиться в первом классе — учителя приходили к нему домой.

До аварии мальчик мечтал стать хоккеистом. Просил записать его в секцию и обещал, что мама будет им гордиться. Но Елена и так гордится сыном. Впрочем, он может добраться на коляске до холодильника и сделать бутерброд, во-вторых, самостоятельно одеться, в-третьих, помыться в бане.

И все это благодаря курсам реабилитации. Самым насыщенным и полезным для Матвея оказался прошлый год, когда он прошел три курса лечения в подмосковном реабилитационном центре «Три сестры». Его научили пере-

саживаться с кровати в коляску и управлять ею, плавать и нырять на полтора метра. А в конце года зафиксировали колени тугими повязками — и мальчик мог несколько минут постоять с опорой сзади.

Этим летом он сделал первые шаги, опираясь на ходунки.

— Вы бы видели его лицо! — улыбается Елена. — Здоровые люди даже не задумываются, что возможность ходить — это свобода.

Врачи говорят, что надо обязательно продолжить лечение, чтобы научить мальчика ходить с четырехопорными тростями. Но денег у мамы больше нет. Виножник аварии выплачивает по 100 рублей в месяц. Матвей подсчитал, что сумму, которую его обязал выплатить суд, он вернет через 716 лет, 3 месяца и 2 дня.

На днях в семье Фирсовых случился настоящий праздник. Елена начала щекотать сына — и он вдруг засмеялся! Впервые за долгие годы. А еще пощарапал ногу и сказал, что ему больно.

— Значит, нервные ткани восстанавливаются, — улыбается мама. — Никогда не думала, что для большого счастья надо так мало!
Светлана Иванова,
Кемеровская область

КАК ПОМОЧЬ ДЛЯ СПАСЕНИЯ МАТВЕЯ ФИРСОВА НЕ ХВАТАЕТ 776 258 РУБ.

Невролог реабилитационного центра «Три сестры» Дарья Тишина (д. Райки, Московская область): «Благодаря нескольким курсам реабилитации в нашем центре мальчик стал самостоятельным в быту, научился ходить в специальных аппаратах. Матвей очень замотивирован на восстановление и работу, так же как и его мама. Цель следующего курса реабилитации — пройти 15 метров в трехзамковых аппаратах и с ходунками. Далее мы начнем работать над уменьшением площади опоры и поставим Матвея вместо ходунков на четырехопорные трости».

Стоимость восстановительного лечения 1 106 000 руб. Фонд «СУЭК — РЕГИОНАМ» внес 156 742 руб. Компания,

пожелавшая остаться неназванной, — 150 тыс. руб. Телезрители ГТРК «Кузбасс» соберут 23 тыс. руб. Не хватает 776 258 руб.

Дорогие друзья! Если вы решили спасти Матвея Фирсова, пусть вас не смущает цена спасения. Любое ваше пожертвование будет с благодарностью принято. Деньги можно перечислить в Русфонд или на банковский счет мамы Матвея — Елены Владимировны Фирсовой. Все необходимые реквизиты есть в Русфонде. Можно воспользоваться и нашей системой электронных платежей, сделав пожертвование с банковской карты, мобильного телефона или электронной наличностью, в том числе и из-за рубежа (подробности на rusfond.ru).

Экспертная группа Русфонда

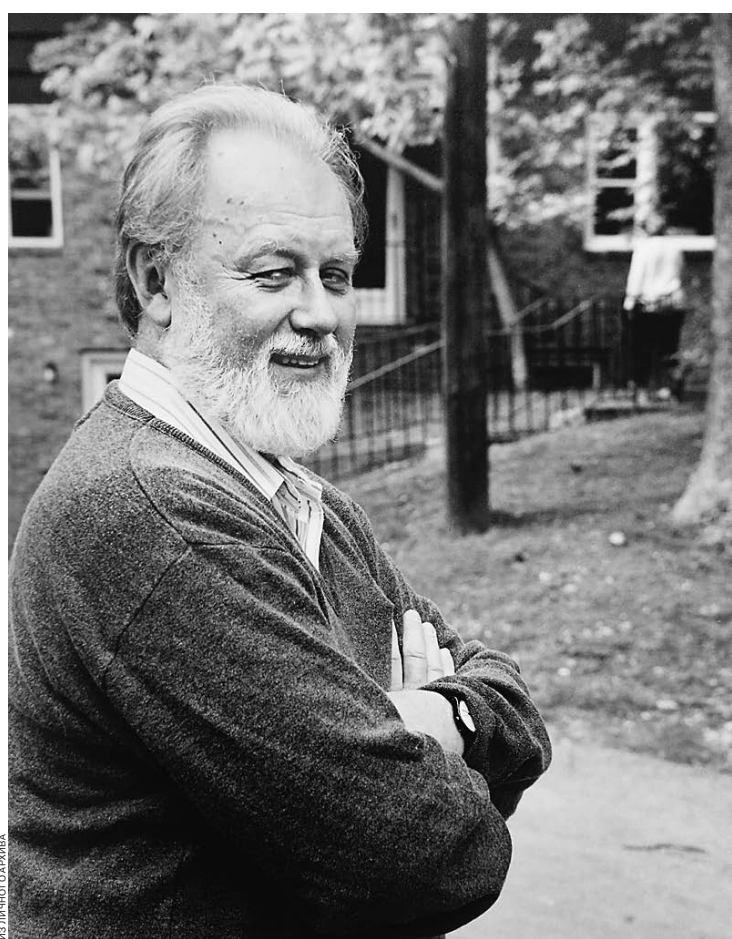
Сохранить связь

Умер священник Леонид Кишковский

Скорбное известие дошло до нас с опозданием. Служивший в Америке православный священник отец Леонид Кишковский умер, как принято говорить, после тяжелой и продолжительной болезни в городе Глен-Коув (Нью-Йорк) 3 августа 2021 года. Почти до самых последних своих дней, уже сидя в инвалидном кресле или используя средства электронной связи, батюшка служил и проповедовал в своем небольшом храме Казанской иконы Божией Матери в городке Си-Клифф. Его приход был своеобразным центром русской общины: русские эмигранты съезжались в храм со всего Северо-Запада. Прихожане отца Леонида много лет регулярно жертвовали деньги, чтобы совместно с Русфондом лечить тяжелобольных российских детей.

Твердость и снисходительность

Относительно широкая общественность в России, православная интеллигенция обратили внимание на отца Леонида Кишковского в 1994 году, во время конференции «Единство Церкви», проходившей в Москве. На конференции этой огульной критике со стороны православных фундаменталистов подверглись известные и любимые многими священники-миссионеры Георгий Кочетков и Александр Борисов — их критиковали за то, что в их службах было слишком мало церковнославянского языка и слишком много современного русского, а проповеди слишком привязаны были к современным реалиям и отвечали на вопросы, непосредственно волновавшие прихожан.



Отец Леонид сказал тогда, что жестоко осуждать священников за то, что стараются разъяснить плавание евангельское слово и сделать литургию понятной. — Это «духовный большевизм».

При всем уважении к каноническому богослужению на церковнославянском языке сам отец Леонид у себя в Си-Клиффе служил и на английском, и на русском. Среди его прихожан были и давнишние эмигранты, для которых русский язык за многие годы стал труднее английского, а церковнославянский — непо-

нятен вовсе. Были и эмигранты недавние, изыскавшиеся преимущественно по-русски. Служить целесообразно было так, чтобы вразумение и утешение получали все, чтобы чуду Евхаристии сопричастны были все вне зависимости от знания церковнославянского языка.

Единство Церкви отец Леонид видел не в том, чтобы все бездумно следовали древнему канону, а в том, чтобы понимали друг друга и молились вместе. Такая человечность Церкви отвечала чаяниям многих православных людей.

Церковная демократия

Кроме собственно священнического служения отец Леонид принял еще и так называемые послушания — светским языком говоря, общественную работу. Он был видным деятелем Православной церкви в Америке (ПЦА) и важной частью своей жизни считал Всеамериканские православные соборы.

Эти соборы, регулярные встречи православных людей разного толка, замечательны тем, что в них участвуют не только епископы и священники, но и прихожане. Дискуссии по богословским, каноническим и даже хозяйственным вопросам бывают жаркие, решения принимаются общим открытым голосованием, но именно в этой непростой церковной демократии, в равноправии прихожан, в независимости мирян отец Леонид и видел залог истинной церковной соборности, достигаемой не принуждением, а с трудом добытым согласием.

Отец Леонид говорил, что идея таких демократических церковных соборов принадлежала еще приснопамятному патриарху Тихону, авторитет которого в православном мире трудно переоценить.

Связи с родиной

Благотворительная деятельность отца Леонида тоже состояла не только в помощи тяжелобольным детям в России, но и в сохранении связей с родиной для себя и своих прихожан. Русские люди, эмигрировавшие в Америку и более или менее хорошо устроившие свою жизнь, с особым трепетом относились к тому, что могут, пусть и малой лептой, помочь соотечественникам, которым досталась, возможно, более тяжелая доля.

В 2004 году, беседуя с президентом Русфонда Львом Амбиндером, отец Леонид сетовал на то, что кардиологические операции для детей в Америке стоят совсем несусветных денег, но даже и в России очень дороги — \$7,5 тыс. по тем временам. Крайне щепетильный в денежных вопросах батюшка спрашивал, честно ли говорить жертвователям-прихожанам, что их усилиями спасены русские дети, если денег прихожане собрали едва ли треть от требуемой суммы.

Но на самом деле обстоятельство, что фонд отца Леонида «Русский дар жизни» вкладывал треть денег в лечение каждого ребенка, нуждающегося в кардиологической операции, удивительным образом мотивировало читателей Русфонда. Если Русфонд в одиночку публиковал статью, рассказывавшую о ребенке с пороком сердца и призывавшую жертвовать этому ребенку на операцию, сборы редко превышали требуемую сумму вдвое. Если публиковалась статья, где говорилось, что соотечественники в Америке треть необходимой суммы уже собрали, — пожертвования вырастали вдесятеро, лечили десятерых.

Тот факт, что где-то за океаном люди думают о нас, сопереживают нам, заботятся о наших детях, вселял в жертвователей Русфонда надежду, даже уверенность, что общими усилиями мы сможем справиться со всякой бедой, добиться необходимого лечения для каждого ребенка.

С уходом отца Леонида в лучший мир здесь, в нашем мире, возвращенные батюшкой надежда и уверенность в силе человеческой солидарности — остаются.

Валерий Панюшкин,
главный редактор
Русфонда

Из свежей почты

Артем Коваль, 9 лет, детский церебральный паралич, требуется лечение. 179 498 руб.

Внимание! Цена лечения 197 498 руб.

Телезрители ГТРК «Лотос» соберут 18 тыс. руб.

Артем родился недоношенным, слабым, перенес кровоизлияние в головной мозг. Месяц его выхаживали в больнице, выписали с диагнозом «поражение центральной нервной системы». Сын сильно отставал в развитии, в восемь месяцев поставили диагноз ДЦП. С помощью Русфонда нам удалось попасть в московский Институт медтехнологий. В результате Артем окреп, держит спину, ходит с поддержкой, перестал подволакивать левую ногу, начал произносить слова и простые фразы. Лечение нужно продолжить, и я опять прошу помощи.
Жанна Коваль, Астраханская область

Невролог ИМТ Елена Малахова (Москва): «Мальчику требуется продолжить лечение — надо укрепить мышцы, улучшить опору на ноги, выработать навыки ходьбы, увеличить словарный запас».

Лера Ерина, 14 лет, синдром Крузона, деформация челюстей, требуется ортодонтическое лечение. 214 100 руб.

Внимание! Цена лечения 387 100 руб. Компания, пожелавшая остаться неназванной, внесла 150 тыс. руб.

Телезрители ГТРК «Волгоград-ТРВ» соберут 23 тыс. руб.

У дочки редкое генетическое заболевание, вызвавшее деформацию черепа и костей лица. Лера перенесла около 30 сложных нейрохирургических операций. А теперь предстоит долгое ортодонтическое лечение — у дочки недоразвиты челюсти, зубы растут криво, нарушен прикус. Лицо асимметричное, речь невнятная, жевать не может, ест только протертую пищу. Уже запланирована операция на челюсть, которая сформирует правильный прикус. Но к ней требуется серьезная подготовка — помогите, пожалуйста!
Татьяна Ерина, Волгоградская область

Руководитель Центра челюстно-лицевой хирургии Виталий Рогинский (Москва): «Девочке требуется ортодонтическое лечение с помощью несъемной техники для подготовки к ортогнатической операции».

Матвей Косинов, 7 лет, врожденная деформация левой ноги, требуется хирургическое лечение. 208 039 руб.

Внимание! Цена лечения 226 039 руб.

Телезрители ГТРК «Брянск» соберут 18 тыс. руб.

Матвей родился с подвернутой левой стопой, врачи диагностировали косолапость. С первой недели жизни мы начали лечение: ножку гипсовали, расклеили пяточное сухожилие, опять гипсовали и надели брейсы. Казалось, все налажилось. Но через два года левая нога у сына стала тоньше и короче правой. Массаж, упражнения и физиопроцедуры не помогли. Мы обратились к ярославскому ортопеду Максиму Вавилову. Сыну провели сложное хирургическое лечение, нога выровнялась. Но уже через пару месяцев стопа опять подвернулась. В июне мы вновь приехали к доктору Вавилову. Он обследовал сына и сказал, что поможет только хирургическое лечение в несколько этапов. Но мы не можем его оплатить.
Юлия Косинова, Брянская область

Травматолог-ортопед ООО «Клиника Константа» Максим Вавилов (Ярославль): «Матвею требуется этапное хирургическое лечение с использованием пластин и винтов, а также костная пластика левой стопы».

Кирилл Жданов, 11 лет, врожденный порок сердца, спасет эндоваскулярная операция. 224 625 руб.

Внимание! Цена операции 345 625 руб. Компания, пожелавшая остаться неназванной, внесла 100 тыс. руб.

Телезрители ГТРК «Томск» соберут 21 тыс. руб.

Когда Кириллу было восемь лет, меня встревожило, что он стал худеть. Начали обследовать, серьезных заболеваний не нашли, но врач услышала у сына шум в сердце. Направила к кардиологу, сделали УЗИ, но решили, что лечения не требуется. А весной этого года у Кирилла обнаружили врожденный порок сердца — дефект межпредсердной перегородки. Чтобы избежать тяжелых осложнений, дефект надо закрыть в ближайшее время. Кириллу готовы провести операцию щадяще, без вскрытия грудной клетки, но ее оплата для нас непосильна. Помогите нам!
Татьяна Шлисс, Томская область

Детский кардиолог НИИ кардиологии Виктор Савченко (Томск): «У Кирилла врожденный порок сердца — дефект межпредсердной перегородки. Учитывая состояние мальчика и анатомию порока, рекомендовано эндоваскулярное закрытие дефекта с помощью окклюдера. Это щадящая операция, после нее Кирилл быстро восстановится и окрепнет».

Реквизиты для помощи есть в фонде. Возможны электронные пожертвования (подробности на rusfond.ru).

Почта за неделю 3.09.21–9.09.21

ПОЛУЧЕНО ПИСЕМ — **56**
ПРИНЯТО В РАБОТУ — **41**
ОТПРАВЛЕНО В МИНЗДРАВ РФ — **0**
ПОЛУЧЕНО ОТВЕТОВ ИЗ МИНЗДРАВА РФ — **1**

ВСЕ СЮЖЕТЫ
rusfond.ru/pomogite; rusfond.ru/minzdrav

О РУСФОНДЕ

Русфонд (Российский фонд помощи) создан осенью 1996 года для помощи авторам отчаянных писем в Б*. Проверив письма, мы размещаем их в Б*, на сайтах rusfond.ru, kommersant.ru, в эфире телеканала «Россия 1» и радио «Вера», в социальных сетях, а также в 141 печатном, телевизионном и интернет-СМИ. Возможны переводы с банковских карт, электронной наличностью и SMS-сообщением, в том числе из-за рубежа (подробности на rusfond.ru). Мы просто помогаем вам помогать. Всего собрано свыше 16,488 млрд руб. В 2021 году (на 9 сентября) собрано 989 234 364 руб., помощь получили 1006 детей. Русфонд — лауреат национальной премии «Серебряный лучник» за 2000 год, входит в реестр НКО — исполнителей общественно полезных услуг. В 2020 году Русфонд получил грант Фонда Владимира Потанина, а также президентские гранты на издание журнала Кровь5 и развитие Национального РДКМ. Президент Русфонда Лев Амбиндер — лауреат Государственной премии РФ.
Адрес фонда: 125315, г. Москва, а/я 110;
rusfond.ru; e-mail: rusfond@rusfond.ru
Приложение для айфона и андроида rusfond.ru/app
Телефон: 8-800-250-75-25 (звонок по России бесплатный), 8 (495) 926-35-63 с 10:00 до 20:00

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

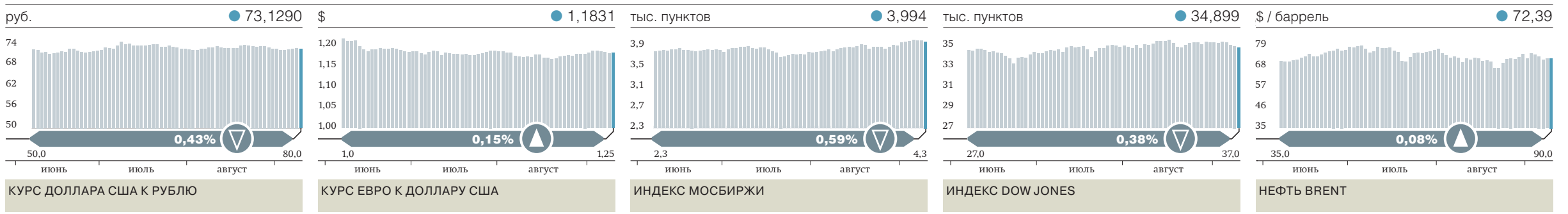
+ индикаторы

Официальные курсы ЦБ России на 10.09.21

Австралийский доллар	53,9692	Доллар США	73,1290	Канадский доллар	57,6182	Сингапурский доллар	54,4115	Швейцарский франк	79,5486
Английский фунт	100,9619	Евро	86,4677	Китайский юань*	11,3248	Новая турецкая лира	86,0837	Японская иена**	66,5263
Белорусский рубль	13,7401	Индийская рупия**	99,3803	Норвежская крона*	84,0447	Украинская гривна*	27,3496	*За 10 **За 100	
Датская крона*	11,6336	Казахский тенге**	17,1523	СДР	104,0867	Шведская крона*	84,8108	По данным агентства Reuters.	

Индексы ведущих фондовых бирж на 9.09.21 (пунктов)

Nikkei 225	30008,19 (-173,02)	DAX 30*	15623,15 (+12,87)
FTSE 100	7024,21 (-71,32)	NASDAQ Composite*	15264,716 (-21,921)
PTS	1726,37 (-0,16)	DJA*	34903,47 (-127,60)



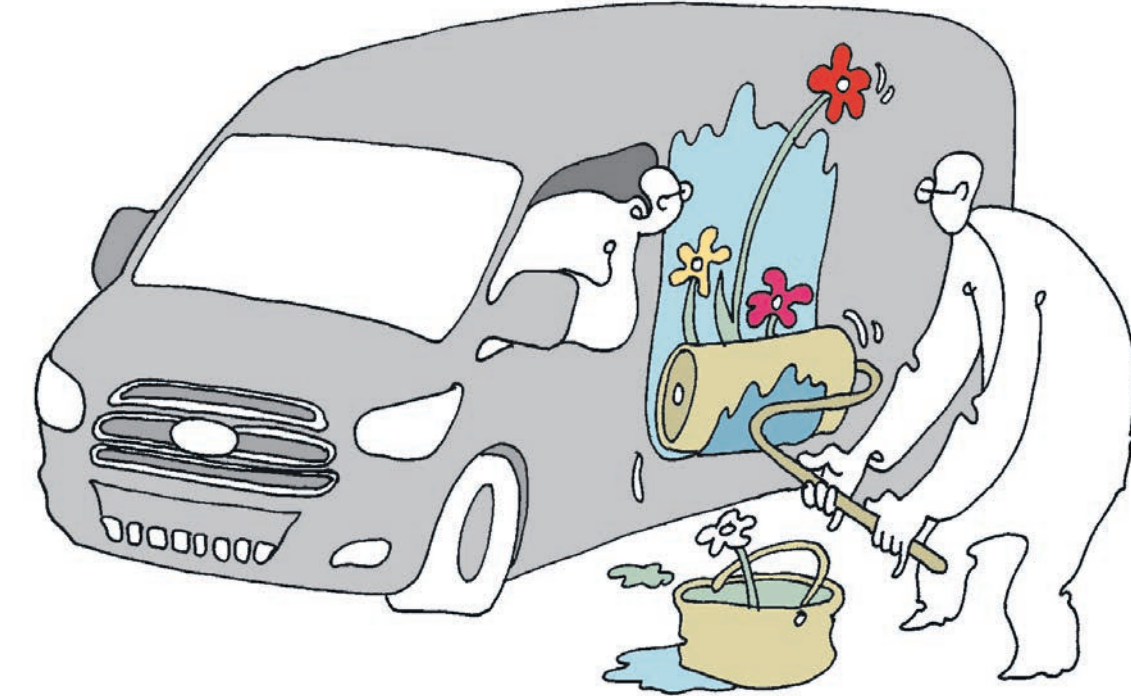
Скорые ушли в доставку

Ford Transit потерял доступ к госзакупкам

«Соллерс Форд» заметно снизил уровень локализации Ford Transit из-за изменения параметров ее расчета. С середины августа машины перестали соответствовать минимальным требованиям для участия в госзакупках — правительство выбрало других поставщиков на крупный тендер почти на 5,6 млрд руб. на поставку скорых и на 9,7 млрд руб. по школьным автобусам. Кроме того, автозавод начал терять часть компенсаций утильсбора, что ударит по рентабельности. В «Соллерс Авто» называют текущий уровень локализации предвратительным и пока делают ставку на отгрузки в сегменте e-commerce, а не госзаказа.

Автомобили Ford Transit потеряли около 500 баллов за локализацию за последний год. Как следует из заключения о подтверждении производства продукции в РФ от 12 августа, машины набирают около 1,2 тыс. баллов за локализацию, а версии, на базе которых сделаны автомобили скорой помощи и школьные автобусы, — 1195 баллов. Годом ранее в заключении было около 1,7 тыс. баллов. В «Соллерс Авто», «Б» сказали, что снижение количества баллов связано с изменениями в 719-м постановлении о локализации «в части уточнения расчета НИОКР и требований к ряду компонентов».

Основное различие — 400 баллов — действительно в оценке за НИОКР. Такой объем баллов можно получить, если отчислять на



НИОКР ежегодно 1% выручки. Источники «Б» отмечают, что подтвердить выполнение требований именно по этой статье «сложно и долго». Один из них полагает, что заключение от 12 августа могло быть получено оперативно, например под логистическую субсидию, по которой компенсируется часть затрат при экспорте продукции за рубеж (срок подачи заявок истек 31 августа). Сейчас планка доступа на логистическую субсидию — 1 тыс. баллов. Он считает, что есть и вторая заявка с баллами за НИОКР, которая еще на рассмотрении.

Даже если балльная оценка локализации в ближайшее время вы-

растет, Ford Transit частично потеряет компенсацию утильсбора. В этом году специнвестконтракт, который есть у «Соллерс Форд», гарантирует лишь компенсацию 25% от уплаченного в бюджет сбора, а для полной необходимо 1,5 тыс. баллов. Поэтому как минимум на автомобили, выпущенные с 12 августа, даты выдачи нового заключения, компенсации будут заменены снижены. Это ударит по рентабельности производства.

В «Соллерс Авто» говорят, что работают над увеличением числа баллов вместе с рядом поставщиков, «которые получают необходимые акты Торгово-промышленной пала-

ты для подтверждения локальности своей продукции». С учетом неучтенных в новом заключении компонентов и операций речь может идти еще примерно о 100 баллах (помимо НИОКР). В компании не берутся оценивать объем возможных выпадающих доходов. Но источники «Б» говорят, что теоретически в электронном ПТС автомобиля можно написать любое число баллов, хотя обычно «никто не рискует завешать цифру на несколько сотен».

Кроме того, «Соллерс Форд» пока потерял доступ к госзакупкам — для этого машины должны набрать 2,9 тыс. баллов. Правительство выделило на закупки скорых в июле

почти 5,6 млрд руб. 31 августа единственными поставщиками 1,6 тыс. машин выбраны ГАЗ и УАЗ (также входит в «Соллерс Авто»). Также компания поставит 4,2 тыс. школьных автобусов на 9,7 млрд руб. В «Соллерс Авто» заявили, что видят огромный спрос на Ford Transit со стороны онлайн-ритейлеров и корпоративных клиентов и «в связи с этим «Соллерс Форд» не ощущает на себе негативного влияния, связанного с сокращением объемов госзакупок». «Но компания ведет работу над тем, чтобы автомобили Ford Transit соответствовали требованиям для допуска к госзакупкам, поскольку есть серьезный спрос со стороны государственных структур», — добавляет там.

В прошлом году именно автомобили скорой помощи на базе Ford Transit были наиболее востребованной опцией в рамках госзакупок — поставлено 653 автомобиля класса С в 67 регионов. Также компания реализовала на базе Transit 362 школьных автобуса. Но продажи машин бренда действительно в 2021 году активно растут: только в августе, по данным АЕБ, они увеличились на 72%, до 1,9 тыс. машин, по итогам восьми месяцев — на 66%, до 12 тыс. штук. Сергей Удалов из «Автостата» отмечает, что сегмент цельнометаллических фургонов сейчас растет наиболее активно, поскольку такие машины используются в e-commerce и при доставке. По его мнению, в нынешней ситуации, когда техника в дефиците, потеря госзаказа действительно малооптима для «Соллерс Форд».

Ольга Никитина

правила игры



в распределение рекламы замеряла корреспондент отдела медиа и телекоммуникаций

Валерия Лебедева

На рынке телерекламы сложилась парадоксальная ситуация: хотя телесмотрение падает и телеканалы теряют зрителей, стоимость ТВ-рекламы растет беспрецедентными темпами.

Показатель Total TVR (общий рейтинг всех телеканалов) среди людей старше четырех лет в российских городах с населением от 100 тыс. жителей в январе—июле 2019 года составлял 14,5%, в январе—июле 2020 года — 14,6% (вырос на фоне локдауна), а в первые семь месяцев этого года снизился до 13,3%, по оценке Mediascope. По его же данным, в январе—августе 2021 года россияне проводили у телевизоров на 22 минуты меньше, чем годом ранее. Не растет и покупательная способность зрителей: по оценке Росстата, во втором квартале реальные располагаемые доходы населения остались ниже аналогичного периода 2019 года на 0,8%.

Сложилась парадоксальная ситуация: хотя телесмотрение падает и телеканалы теряют зрителей, стоимость ТВ-рекламы растет

И хотя при размещении каналы продают не количество роликов или минут, а свою аудиторию, реклама на ТВ только дорожает, и стремительно. На фоне падения телесмотрения сокращается и рекламный инвентарь, а разместить больше роликов невозможно, поскольку каналы ограничены 12 минутами рекламы в час. Доступной к покупке рекламы меньше, это и провоцирует рост цен: в 2021 году главный селлер телерекламы «Национальный рекламный альянс» уже четыре раза повышал стоимость размещения. В итоге цены выросли минимум на 10%. В следующем году телереклама, по его прогнозу, подорожает еще на 15–20%.

В 2018 году справиться с нехваткой инвентаря из-за сокращения аудитории на ТВ помогло государственное регулирование: был принят закон о перераспределении рекламного времени, что позволило каналам увеличить его с 9 до 12 минут в час. Восполнить нынешний дефицит и «выравнять ситуацию с ценами», по мнению участников рынка, тоже может законодательная машина. Так, например, оттянуть часть бюджетов с ТВ способен закон о новом едином измерителе инвентаря интернет-ресурсов, который будет работать по аналогии с подсчетом зрителей на телевидении. Телеканалы жалуются, что у рекламодателей в интернете есть только данные, предоставляемые самими площадками, и сомневаются в их прозрачности. Впрочем, несколько моих собеседников на рекламном рынке сомневаются, что новый измеритель совершит революцию и интернет не сможет перетянуть часть спроса от телевидения и цены продолжат расти.

Более того, может оказаться так, что аудитория онлайн-сервисов не будет соответствовать заявленной сервисами после измерений и дефицит инвентаря на телевидении лишь усугубится. Смягчить ситуацию в перспективе ближайших лет может продолжающийся отток зрителей из ТВ, который снизит спрос со стороны рекламодателей. Но этот процесс вряд ли будет быстрым. Да и рекламодатели, особенно крупные, консервативны и предпочитают не делать резких движений. Вопрос в том, есть ли потолок роста цен на телерекламу и каков он.

Забайкальскую генерацию заедает сбыт

СУЭК может купить ТГК-14 для своего угля

Как выяснил «Б», 10 сентября должен закрыться очередной сбор заявок на покупку акций ТГК-14, где около 90% принадлежат ОАО РЖД и подконтрольному монополии НПФ «Благосостояние». Хотя это самая маленькая и дешевая из всех ТПК, у владельцев уже не первый год не выходит продать ее из-за низкого качества актива. Основным претендентом источника «Б» называют структуры СУЭК Андрея Мельниченко, консолидирующей угольные энергоактивы и заинтересованной в гарантированном сбыте своей продукции, который обеспечивает энергетика.

ОАО РЖД ведет переговоры о продаже своего пакета акций вместе с пакетом НПФ «Благосостояние» в генкомпани ТПК-14 с СУЭК Андрея Мельниченко, утверждают источники «Б» на энергорынке. По словам одного из них, другого претендента на актив, который ОАО РЖД пытается продать не первый год, пока нет и стороны близки к достижению твердых договоренностей. Источник, близкий к монополии, говорит, что их пока нет, отсутствие сделки подтверждает и собеседник «Б», близкий к НПФ. Другой

топ-менеджер фонда уточняет, что переговоры велись с СУЭК в начале года, но ничем не закончились. «Мы будем только счастливы, если продадим актив», — говорит один из источников «Б» в НПФ.

Официально в ОАО РЖД и НПФ ход продажи не комментируют. В СУЭК «Б» не ответили. По информации источника «Б», сбор предложений от потенциальных участников завершается 10 сентября, будут ли среди них структуры СУЭК, пока неизвестно.

● ТПК-14 — генкомпания, владеющая ТЭС в Бурятии и Забайкалье. На момент реформы РАО «ЕЭС России» это был самый маленький из активов, выделенных под продажу. Установленная мощность ТЭЦ — 649,6 МВт. В первом полугодии выручка по МСФО составила 6,74 млрд руб., чистая прибыль — 422,5 млн руб.

ОАО РЖД через «Энергопромсбыт», где у монополии контрольный пакет, а остальное — у УК НПФ «Благосостояние», владеет 39,8% акций ТПК-14. Под контролем других УК фонда — еще 47,5%. «Энергопромсбыт» приобрел 49,2% акций ТПК-14 в июле 2008 года, выкупив госпакет и допэмиссию за 6,22 млрд руб. Но исходя из текущей капи-

тализации ТПК-14, рыночную стоимость почти 90% компании, принадлежащих ОАО РЖД и НПФ «Благосостояние», можно оценить лишь в 3,44 млрд руб.

В этот раз ОАО РЖД и НПФ «Благосостояние» хотят реализовать консолидированный пакет, говорил в марте профильный заместитель гендиректора ОАО РЖД Александр Плутник, выражая надежду на выход из актива до конца года. Попытки ОАО РЖД продать неконтрольную долю не принесли результата. Стремление к выходу из ТПК-14, пояснил в 2016 и 2020 годах ведавший в то время непрофильными активами ОАО РЖД Андрей Старков, обусловлено тем, что покупалась компания во времена, когда не было дублирующих поставщиков электроэнергии для Восточного полигона. После реализации ряда инвестпрограмм энергетиков, в первую очередь ФСК, актив стал непрофильным. Также, пояснил в ТПК-14, перед ОАО РЖД, владеющим сетями, стоит проблема соответствия закону об электроэнергетике, запрещающему совмещение генерации и передачи.

Станции ТГК-14 — угольные, в 2020 году компания, согласно ее отчету, потребила 3,3 млн тонн угля на 4,3 млрд руб. Старший

аналитик Центра энергетике МШУ «Сколково» Юрий Мельников напоминает, что СУЭК последовательно консолидирует угольную генерацию: ранее были сделки с Енеf в отношении Рефтинской ГРЭС, с «Газпромом» — по Красноярской ГРЭС-2, с «РусГидро» — по Приморской ГРЭС, а четыре года назад компания приобрела несколько станций, входивших в СИБЭКО (см. также стр. 11).

В объединении добычи угля и генерации есть синергия, которая, в частности, состоит в гарантированном внутреннем спросе на уголь и даже его увеличении, говорит господин Мельников. Так, на Рефтинской ГРЭС СУЭК уже начала эксперименты по переводу ее на кузбасские угли вместо проектных экибастузских из Казахстана. Этот путь уже пройден на станциях Новосибирска. Что касается высокой углеродоемкости электроэнергии, то пока этот фактор не оказывает серьезного негативного влияния, поскольку введение платы за выбросы CO₂ в регионах присутствия СУЭК не обсуждается, а уголь часто — безальтернативное топливо.

Татьяна Дятел, Наталья Скорлыгина, Илья Усов

Деньги собрались на кладбище

Ритуальные агентства Москвы заработали на пандемии

Как выяснил «Б», московские операторы ритуальных услуг смогли по итогам прошлого года увеличить выручку на четверть. В то же время в целом по России рост оборота похоронного рынка оказался скромнее — всего на 6%. Причины такой разницы эксперты объясняют высокой смертностью в столице в первый год пандемии: она заметно опережала общероссийские показатели.

У похоронных организаций Москвы по итогам 2020 года общая выручка увеличилась на 25%, до 3,59 млрд руб., подсчитал «Б» на основании отчетностей компаний, оборудованных «СПАРК-Интерфакс». В подсчетах не учитывалась выручка крупнейшего игрока сегмента — принадлежащего мэрии Москвы ГБУ «Ритуал», так как учреждение не публикует данные. В самом ГБУ их предоставить отказались.

Рост выручки отраслевых компаний происходил на фоне увеличения смертности в Москве. По данным Росстата, в 2020 году,

на который пришелся пик пандемии, в городе умерло 150 тыс. человек, что на те же 25% больше, чем в предыдущем году.

Один из заметных участников похоронного рынка в Москве — ЗАО «Ритуал-сервис» — в 2020 году выручил 1,26 млрд руб., что больше на 16% год к году. При этом чистая прибыль компании увеличилась в 4,3 раза, до 72 млн руб. По данным «СПАРК-Интерфакс», учредителями «Ритуал-сервиса» на паритетной основе выступают ГБУ «Ритуал» и Олег Шелягов.

Еще одна компания семьи Шеляговых — «Ритуал.ру» — заработала 343 млн руб., увеличив выручку на 18%, а прибыль — до 10 млн руб. В то же время в 2019 году бизнес компании был убыточным. В «Ритуал-сервисе» и «Ритуал.ру» на запрос «Б» не ответили.

На эти компании совокупно приходится 45% всего объема рынка, следует из данных «СПАРК-Интерфакс». Остальные компании из топ-10 по объему выручки, включая «Мосгорритуал», «Канопус», «Стикс-С», делят в общей сложности 29% рынка. По итогам

прошлого года они заработали совокупно 1,04 млрд руб., что больше на 71% год к году.

Источники «Б» на ритуальном рынке отмечают, что в Москве все услуги, которые непосредственно связаны с кладбищами, включая копку могил, захоронение, кремацию и обслуживание могил, полностью выполняют ГБУ «Ритуал» и связанные с ним организации. Остальные игроки оказывают незначительную часть услуг, как, например, продажа ритуальной атрибутики и перевозка усопшего и его родственников во время похорон.

В целом по России ритуальные компании оказались не так доходны, как в Москве. В 2020 году объем рынка вырос всего на 6%, до 71,4 млрд руб., при росте смертности на 18%, до 2,1 млн человек, следует из данных Росстата. Ранее участники рынка связывали такую динамику с желанием россиян сэкономить на похоронных услугах (см. «Б» от 9 августа).

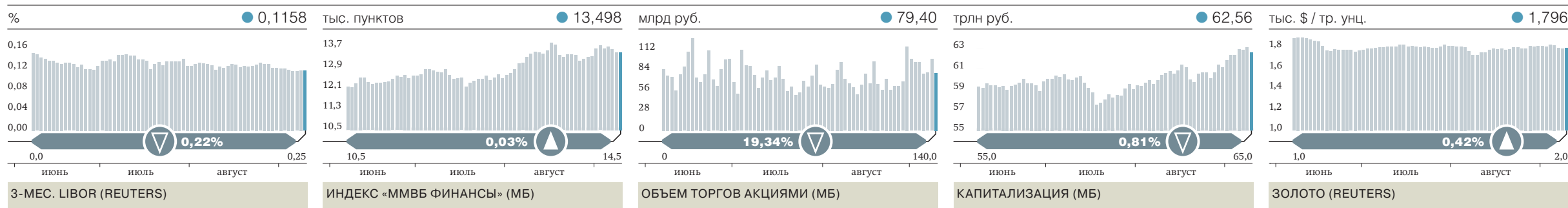
Гендиректор «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров считает, что значительный рост выручки московских агентств произо-

шел из-за повышения стоимости ритуальных услуг в столице. Он отмечает, что официальные данные не отображают весь объем рынка похоронных услуг. По подсчетам эксперта, емкость рынка Москвы в 2020 году выросла более чем на 30% с учетом неофициальных платежей за места на кладбищах и превысила 50 млрд руб., а по итогам 2021 года эта сумма может достичь 60 млрд руб.

Член комиссии по профессиональной квалификации в сфере похоронного дела Национального совета при президенте РФ Антон Авдеев, напротив, сомневается, что похоронным организациям удалось увеличить прибыль: «Как правило, доходы ритуальных агентств растут, только если накопления граждан позволяют им тратить больше денег. В последние пару лет на фоне кризиса мы наблюдаем обратную тенденцию». К тому же, отмечает он, рост числа похорон, финансируемых за счет государства, растет, а эта сумма едва ли покрывает расходы компании на организацию захоронения.

Дарья Андрианова

деловые новости



Инвесторов завалили долгами

Российские компании вернулись к размещению еврооблигаций

За первую декаду сентября российские эмитенты провели сразу несколько крупных размещений на рынке внешнего долга. Три промышленных компании привлекли почти \$1,3 млрд при высоком спросе и снижении ставок, а к выходу в ближайшем будущем готовятся два банка. Наряду с сезонными факторами компании спешат зафиксировать текущие низкие ставки, которые могут вырасти в случае сворачивания монетарных стимулов в США.

После полуторгового перерыва российские эмитенты вновь появились на рынке еврообондов. В минувшую среду СУЭК разместила пятилетние еврооблигации на \$500 млн с доходностью 3,375% годовых. В четверг «Фосагро» и Veon разместили семилетние и пятилетние еврооблигации на \$500 млн и 20 млрд руб. под 2,6% и 8,125% соответственно. Во всех случаях первоначальные ориентиры по доходности были снижены на 0,4–0,65 процентного пункта. В ближайших планах размещение еврооблигаций у МКБ и Тинькофф-банка. В сентябре традиционно происходит рост активности эмитентов в связи с выходом полугодных отчетностей по МСФО. К тому же в начале осени портфельные инвесторы выходят из летних отпусков и активно участвуют в первичных размещениях для пополнения своих портфелей, указывают участники рынка.

Учитывая, что в течение всего года на рынках сохранялась волатильность, а сейчас благоприятное окно для размещения, многие эмитенты решили им воспользоваться

и выйти на международный рынок с новыми выпусками, не дожидаясь еще большего объема первичного предложения не только из России, но и с развивающихся рынков», — отмечает первый вице-президент Газпромбанка Денис Шулаков. По мнению главы «Арикапитала» Алексея Третьякова, российские эмитенты решили воспользоваться возможностью разместить еврооблигации под низкие

1,3 миллиарда в долларовом эквиваленте привлекли российские эмитенты на рынке еврообондов в начале сентября 2021 года

ставки. Тем более что на рынке растут опасения роста базовых ставок в долларах США, что неизбежно произойдет в случае сворачивания мягкой денежно-кредитной политики ФРС. В последние месяцы представители американского регулятора неоднократно заявляли о том, что при дальнейшем восстановлении экономики ФРС может пойти на сокращение программы выкупа активов уже до конца этого года или в начале следующего года.

Несмотря на ожидания роста ставок, инвесторы охотно покупают российские еврооблигации. «Большую инфляцию вряд ли удастся победить только словесными интервенциями, поэтому возможный рост ставок

в США вполне вероятен и волнует многих инвесторов. Но денег сейчас настолько много и они настолько дешевы, что инвесторы покупают активы, не учитывая возможные риски, которые могут реализоваться в будущем», — отмечает управляющий активами УК «Регион Эссет Менеджмент» Алексей Скабалланович.

В ближайшие месяцы участники рынка ожидают большого выхода эмитентов на рынок. По данным Алексея Третьякова, в первом полугодии 2022 года будут погашаться 13 выпусков, и компании, не попадающие под санкции, такие как «Русаль», Evraz, РЖД, «Норильский никель», «Полюс Золото», Global Ports и «Северсталь», вполне могут досрочно рефинансироваться. «В сентябре и октябре состоится значительное количество размещений российских эмитентов на внешних долговых рынках. Компании предлагают еврооблигации, номинированные во всех основных валютах — долларе, евро, швейцарских франках, также планируется несколько еврорублевых размещений», — рассказал руководитель управления рынков долгового капитала «ВТБ Капитала» Андрей Соловьев. Судя по прежним размещениям, металлургические компании предпочитают размещать долларовые еврообонды. В швейцарских франках ранее размещались в основном «Газпром» и РЖД, в евро — «Газпром», в рублях — «РусГидро». «Российские эмитенты провели серьезную подготовительную работу, в том числе в части учета требований ответственного финансирования (ESG), что, несомненно, оживляет интерес инвесторов к новым выпускам», — отмечает Денис Шулаков.

Виталий Гайдаев

Имущество на вырост

Акционер сделает взнос в капитал МТС-банка для будущих покупок

МТС-банк пошел на редко применяемую схему увеличения собственного капитала — привлечение средств акционера в имущество. При этом если раньше банк получал в капитал по 3,5–5 млрд руб., то сейчас сумма значительно выше — 7,6 млрд руб. Банк может быть заинтересован в неорганическом росте, говорят собеседники «Ъ». МТС-банк назывался в числе претендентов на Азиатско-Тихоокеанский банк, который ЦБ собирается продать на следующей неделе.

МТС-банк до 10 сентября получит имущественный вклад от акционера — Mobile TeleSystems B.V. (99,82% акций) — в форме денежных средств на сумму 7,6 млрд руб., сообщили в банке. «Преимущество формы докапитализации через имущественный вклад в том, что она позволяет проще и быстрее провести процедуру получения денежных средств за счет отсутствия корпоративных процедур, связанных с утверждением и регистрацией документов по увеличению уставного капитала, утверждения и регистрации решения и отчета о выпуске акций», — пояснили «Ъ» в банке.

Вклад в имущество позволяет увеличить собственный капитал банка без увеличения уставного капитала. При этом номинальный размер долей акционеров не меняется. До этого в начале года банк проводил докапитализацию на 4 млрд руб. через допэмиссию, которую завершил в июне (см. «Ъ» от 23 марта). Начиная с 2019 года банк ежегодно получал в капитал по 3,5–5 млрд руб. В этот раз сумма более существенная (17% от капитала) и делается второй раз за год.

В банке отметили, что докапитализация поможет поддержать темпы роста розничного бизнеса: до конца текущего года там намерены увеличить рост продаж розничных продуктов и услуг на 50%. Однако аналитики полагают, что острой потребности в капитале у банка нет: активы МТС-банка быстро растут, на этом фоне нормативы по капиталу плавно снижаются, говорит Екатерина За-

донская из Fitch. «Острая потребность в докапитализации у банка на текущий момент отсутствует: все нормативы достаточности капитала выполняются с заметным запасом к регулятивным минимумам», — соглашается руководитель направления банковских рейтингов агентства НКР Михаил Доронкин.

По оценке госпожи Задонской, взнос увеличит нормативы достаточности МТС-банка примерно на 200 базисных пунктов, что с учетом имеющегося запаса капитала может позволить банку нарастить портфель розничных кредитов на 50%. По итогам первого полугодия 2021 года портфель увеличился на 59,9% и на 1 июля 2021 года составил 158,1 млрд руб., за указанный период доля продаж в цифровых каналах превысила половину от общего объема, указали в банке.

Однако тому, что был выбран именно такой вариант докапитализации вместо уже стандартного допвыпуска акций, могут быть и другие причины. Банк может готовиться к какой-то срочной покупке, например, кредитного портфеля, говорят собеседники «Ъ». «Такие сделки, как правило, достаточно крупные и способны оказать в моменте заметное давление на капитал. Если банк уже имеет на примете какие-то портфели для покупки, то упрощенная процедура докапитализации позволит быстро выйти на сделку без давления на нормативы», — отмечает господин Доронкин.

Ранее «Ъ» писал об интересе группы МТС к Азиатско-Тихоокеанскому банку (АТБ), аукцион которого состоится на следующей неделе (см. «Ъ» от 28 июня). По словам другого собеседника «Ъ», МТС-банк теоретически может быть заинтересован в покупке розничного портфеля Ситибанка, который в настоящее время выставлен на продажу (см. «Ъ» от 13 июля). Если банк полностью выкупит его портфель при увеличении капитала на 7,6 млрд руб., то «его нормативы плюс-минус сохранятся на текущем уровне».

Ольга Шерункова

Дивиденды проследуют в инвестпрограмму

ОАО РЖД сможет не платить по обыкновенным акциям три года подряд

ОАО РЖД разрешили не платить дивиденды по обыкновенным акциям из прибыли за 2021 и 2022 годы. Этого монополия добивалась в конце 2020 года, отмечая в своем финансовом отчете, что исполнение дивидендных требований Минфина обойдется ей в эти годы в 154 млрд руб., которые ей понадобятся на закрытие ожидаемой дыры в инвестпрограмме. По мнению экспертов, дыру таким образом полностью не закрыть, но зато ОАО РЖД за счет этих средств сможет компенсировать рост цен на материалы и закупить технику.

Правительство продлило дивидендную амнистию для ОАО РЖД. Согласно опубликованному в четверг распоряжению правительства от 7 сентября, монополия сможет не выплачивать дивиденды по обыкновенным акциям по итогам работы за 2021 и 2022 годы. Дивиденды за 2020 год компания также выплатит только в размере 4 млрд руб. по привилегированным акциям, которые на конец июля составляли 6% ее уставного капитала. Рекомендацию о таком уровне выплат дал совет директоров компании в конце июля. Единственный акционер монополии — государство.

ОАО РЖД не первый год просит себе право не платить дивиденды по обыкновенным акциям при условии, что направит прибыль на инвестпро-

грамму. С учетом такого условия сверстана и долгосрочная программа развития холдинга до 2025 года. Однако на практике в первый раз монополия это удалось лишь в пандемическом 2020 году, когда вопреки требованиям Минфина ей не только разрешили не распределять прибыль на дивиденды по обыкновенным акциям, но и в дальнейшем поэтапно доводить уровень этих дивидендов до 50% от чистой прибыли по МСФО лишь с учетом полного финансирования инвестпрограммы (см. «Ъ» от 2 октября 2020 года). В инвестпрограмме же год за годом обнаруживается дефицит, размеры которого зачастую превосходят всю чистую прибыль по МСФО.

Об отмене выплаты «минфинновских» дивидендов в 2022 и 2023 годах монополия просила в своем долгосрочном финансовом отчете в конце 2020 года. Речь шла об экономии 74 млрд руб. и 80,3 млрд руб. соответственно, что в числе других мер должно было спасти ОАО РЖД от прогнозного дефицита инвестпрограммы в 2021–2023 годах в 890 млрд руб. Он, как ожидала компания, возникнет, если будет решено исполнять все проекты комплексного плана модернизации инфраструктуры в полном объеме (см. «Ъ» от 8 декабря 2020 года). С тех пор многое поменялось — в частности, на расходную часть бюджета ОАО РЖД начал оказывать серьезное давление рост цен на материалы, ком-

пенсировать который монополия просит посредством модернизации формулы индексации тарифа, прямыми вливаниями в капитал или принятием тарифных предложений (см. «Ъ» от 21 июня и 3 августа).

По оценке главы «Infoline-Аналитики» Михаила Бурмистрова, исходя из прогноза чистой прибыли ОАО РЖД, речь может идти о сохранении в компании минимум 60 млрд руб. прибыли за два года. Это не позволяет закрыть глобальные дыры в инвестпрограмме, но позволит как минимум демпфировать повышение цен на металл, моторное топливо и т. п., а также решить вопросы с закупкойтовой техники, ведь сегодня хорошая конъюнктура с точки зрения перевозок сопровождается заметным ростом цен на материалы. Отказ в изъятии дивидендов, полагает эксперт, самая разумная форма господдержки, отражающая прямую взаимосвязь между инвестпрограммой, являющейся, по сути, госзаказом, и возвратом ОАО РЖД средств государству. Тем не менее, считает господин Бурмистров, эту форму господдержки имело бы смысл в будущем увязать с показателями эффективности не только по экономии издержек, но и по получению монополией допдоходов, поскольку сейчас она критически недоиспользует возможность расширения грузовой базы из-за невозможности провезти груз.

Наталья Скорлыгина

Доверительный иск

НПФ «Будущее» требует со своей бывшей УК 28,5 млрд рублей

Негосударственный пенсионный фонд (НПФ) «Будущее» подал иск к своей бывшей управляющей компании. Взыскать с нее он хочет 28,5 млрд руб. — разницу между стоимостью переданными в доверительное управление активами и полученными обратно средствами. Причина таких убытков — весьма спорное управление пенсионными средствами при бывших собственниках НПФ. Впрочем, иск скорее репетиционный: взыскать средства вряд ли удастся, солидарный участники рынка.

НПФ «Будущее», который в настоящее время входит в группу «Регион-Россимум», подал иск к своей бывшей управляющей компании «Конкорд Управление активами», которая управляла средствами фонда до его перехода к мажоритарному акционеру группы компаний «Регион» Сергею Сударикину. Сумма требований составляет 28,5 млрд руб., следует из картотеки арбитражных дел. Третьими лицами в иске указаны Независимый специализированный депозитарий, «ВТБ специальный депозитарий» и спецдепозитарий «Гарант». Предварительное судебное заседание по данному делу планируется провести 20 октября.

УК «Конкорд Управление активами» (до 2018 года называлась EG Capital Partners) управляла средствами НПФ «Будущее» до 2019 года. В первом квартале 2018 года под управлением компании находилось 228,3 млрд руб. пенсионных накоплений. В дальнейшем начался переход ряда фондов, в том числе НПФ «Будущее», из пенсионной группы Бориса Минца в ГК «Регион» господина Сударикина. С момента завершения перехода пенсионными средствами «Будущего» управляет УК «Регион Траст», также входящая в группу компаний, а под управлением «Конкорд Управление активами» не осталось пенсионных средств.

Впрочем, эта управляющая компания осталась управлять тремя закрытыми ПИФа — «Конкорд Эстейт», «Конкорд Эстейт Первый», «Стратегия—Деловая недвижимость». В паи двух первых фондов инвестировали

НПФ «Будущее» и также перешедший от господина Минца в группу «Регион-Россимум» НПФ «Телеком-союз». С конца первого квартала 2018 года по начало 2021 года стоимость чистых активов ЗПИФ «Конкорд Эстейт» сократилась на 21%, а «Конкорд Эстейт Первый» — на 94%.

В феврале этого года ЦБ аннулировал лицензию «Конкорд Управление активами». Согласно последнему раскрытию акционерной структуры, эта компания через кипрский офшор Dagat Services принадлежала Александру Чернову. На ноябрь 2020 года собственные средства компании были отрицательными. Связаться с «Конкорд Управление активами» не удалось: указанные на сайте e-mail и телефон не работают.

УК «Конкорд Управление активами» проводила весьма рискованную инвестиционную политику, в том числе инвестируя пенсионные средства НПФ «Будущее» в связанные с бывшим собственником активы (см. «Ъ» от 12 апреля 2018 года). Из-за этого большая часть портфеля фонда подверглась отрицательной переоценке либо списанию. «Данный иск подан в связи с убытком от управления активами, переданными в доверительное управление УК», — заявили в НПФ «Будущее». Представитель фонда также добавил, что сумма иска — это «разница стоимости переданных активов в управление и выведенных из управления при закрытии договора доверительного управления». «Фонд подал данный иск в рамках реализуемых новым акционером комплекса мер по защите прав застрахованных лиц», — отметил он.

Впрочем, вернуть значительные средства даже при удовлетворении иска вряд ли удастся, говорят два человека с рынка УК. «Там уже, скорее всего, ничего нет», — уверен один из собеседников «Ъ». Такой же позиции придерживается управляющий директор «Эксперт РА» Павел Митрофанов. «Скорее это репутационный шаг, поскольку что-нибудь взыскать с компании с отозванной лицензией и отрицательным капиталом крайне сложно», — отмечает он.

Илья Усов

недвижимость

Размещение рекламы по телефону: 8 (495) 797 6996

РЕКЛАМА

Продажа – Бизнес-центр «Арт-Плаза» г. Москва, Лужнецкая наб., вл. 2/4, стр. 4



Описание объекта: бизнес-центр класса «В+», вблизи Воробьевых гор и стадиона «Лужники»
Общая площадь – 15 360 кв. м
Количество этажей – 6 + подвал

Продажа на площадке
www.roseltorg.ru
Процедура: COM24082100118

Тел. 8 916 162 6585
e-mail: sale@bm-bank.ru

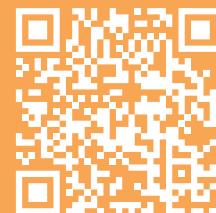
подписка на скорость



только в сентябре успеете подписаться на 2022 год со скидкой до 25%

оформите подписку прямо сейчас по промокоду **22s25** на сайте **kommersant.ru** по телефону **8 800 600 0556** (звонок бесплатный по РФ)

Доставка осуществляется силами АО «Почта России». В Москве возможна курьерская доставка.



Ежедневная общенациональная деловая газета «Коммерсантъ» Главные события в бизнесе, политике и обществе

Коммерсантъ

ПОВТОРНОЕ ИЗВЕЩЕНИЕ О ТОРГАХ НА ПРАВО ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРА КУПЛИ-ПРОДАЖИ ОБЫКНОВЕННЫХ ИМЕННЫХ АКЦИЙ АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА «ЗАП-СИБТРАНСТЕЛЕКОМ» И ДОЛЕЙ ОБЩЕСТВА С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ «ТТК-СВЯЗЬ», ПРОВОДИМЫХ В ФОРМЕ ОТКРЫТОГО АУКЦИОНА С ПОДАЧЕЙ ПРЕДЛОЖЕНИЙ О ЦЕНЕ АКЦИЙ В ОТКРЫТОЙ ФОРМЕ

Настоящим акционерное общество ВТБ Капитал, зарегистрированное в соответствии с законодательством Российской Федерации, ОГРН 1067746393780 (далее – «Организатор аукциона»), действующее на основании заключенного с акционерным обществом «Компания ТрансТелеКом», зарегистрированным в соответствии с законодательством Российской Федерации, ОГРН 1027739598248 (далее – «ТТК»), Договора на оказание услуг №КТТ202000138 от 30 июня 2020 года (с учетом дополнительных соглашений), дополнительно сообщает о проведении торгов на право заключения договора купли-продажи обыкновенных именных акций акционерного общества «Зап-СибТранстелеком», зарегистрированного в соответствии с законодательством Российской Федерации, ОГРН 1025403190922 (далее – «Общество 1») в размере 75,2% уставного капитала и 100% долей общества с ограниченной ответственностью «ТТК-Связь», зарегистрированного в соответствии с законодательством Российской Федерации, ОГРН 1037739164451 (далее – «Общество 2»), проводимых в форме открытого аукциона с подачей предложений о цене Акции (здесь и далее – как этот термин определен ниже) в открытой форме (далее – «Аукцион»).

ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Извещение о проведении Аукциона. Настоящее извещение о проведении Аукциона (далее – «Извещение») публикуется в соответствии с пунктом 2 статьи 448 Гражданского кодекса Российской Федерации и составлено в соответствии с положениями статей 447 и 448 Гражданского кодекса Российской Федерации.

Предмет Аукциона. Право на заключение договора купли-продажи 752 (семисот пятидесяти двух) обыкновенных именных акций Общества 1, номинальной стоимостью 2 000 (две тысячи) рублей каждая, государственный регистрационный номер выпуска 1-01-21957-N, принадлежащих ТТК и составляющих 75,2% уставного капитала Общества 1 (далее – «Продаваемые акции»), и 100% долей Общества 2, принадлежащих ТТК (далее – «Продаваемая доля») (далее Продаваемые акции и Продаваемая доля совместно – «Акции») (далее такой договор купли-продажи Акции – «Договор купли-продажи акций»). Обременения Акции отсутствуют. Условия подлежащего заключению по результатам Аукциона Договора купли-продажи акций предусматривают отчуждение Акции единым пакетом.

Общество 1. Полное наименование – акционерное общество «Зап-СибТранстелеком». Основной государственный регистрационный номер (ОГРН) – 1025403190922. Место нахождения и почтовый адрес: 630004, г. Новосибирск, просп. Комсомольский, д. 1, к. 4.

Общество 2. Полное наименование – общество с ограниченной ответственностью «ТТК-Связь». Основной государственный регистрационный номер (ОГРН) – 1037739164451. Место нахождения и почтовый адрес: 121357, г. Москва, ул. Верейская, д. 29, стр. 33, эт. 6, ком. 4.

Продавец Акции. Полное наименование – акционерное общество «Компания ТрансТелеКом». Основной государственный регистрационный номер (ОГРН) – 1027739598248. Место нахождения и почтовый адрес: Российская Федерация, 121357, г. Москва, ул. Верейская, д. 29, стр. 33, эт. 6, ком. 12.

Организатор аукциона. Полное наименование – акционерное общество ВТБ Капитал. Основной государственный регистрационный номер (ОГРН) 1067746393780. Место нахождения и почтовый адрес: Российская Федерация, 123112, г. Москва, Пресненская наб., д. 12, эт./каб. 20.32/20.31А;32.30.

Интернет-сайт. Дополнительная информация и документы в отношении Аукциона размещены на <https://www.vtbcapital.ru/about/information-tenders/> («Интернет-сайт»).

Форма торгов. Открытый аукцион с подачей предложений о цене Акции в открытой форме.

Стартовая (минимальная) цена продажи Акции. 8 900 000 000 (восемь миллиардов девятьсот миллионов) рублей.

Аукционная документация. Детальные условия Аукциона изложены в документации о торгах на право заключения Договора купли-продажи акций, проводимых в форме открытого аукциона с подачей предложений о цене Акции в открытой форме (далее – «Аукционная документация»). Доступ к Аукционной документации предоставляется юридическому лицу, намеренному принять участие в Аукционе (далее – «Претендент»), в сети Интернет посредством информационного ресурса (далее – «Информационная комната») или посредством направленной копии Аукционной документации по адресу электронной почты Претендента (в случае, если Претендент не обращается за получением доступа в Информационную комнату). Порядок предоставления доступа к Аукционной документации, а также доступа в Информационную комнату изложен на Интернет-сайте.

Требования к Претендентам. Аукцион проводится среди Претендентов, признанных участниками Аукциона, отвечающих нижеприведенным требованиям, и, без ограничения для прочих положений Аукционной документации, внесших на Счет ТТК (здесь и далее как этот термин определен ниже) сумму Задатка (здесь и далее как этот термин определен ниже) и подавших Заявку (здесь и далее как этот термин определен ниже) с приложением требуемых в соответствии с настоящим Извещением и Аукционной документацией документов.

К участию в Аукционе допускается Претендент, если он отвечает совокупности следующих требований:

- Претендент является российским или иностранным юридическим лицом, не входящим в группу лиц ОАО «РЖД»;
- Претендент осуществляет приобретение Акции без привлечения средств группы лиц ОАО «РЖД», и исполнение каких-либо обязательств Претендента в связи с участием в Аукционе и (или) приобретением Акции не обеспечивается с помощью залогов, поручительств, гарантий и (или) иных способов обеспечения исполнения обязательств, предоставленных какими-либо лицами, входящими в группу лиц ОАО «РЖД»;
- Претендент имеет достаточный уровень финансирования для покрытия как минимум стартовой (начальной) и минимальной цены продажи Акции в форме денежных средств, размещенных на счетах Претендента, или наличия кредитного договора, договора займа, договора поручительства, независимой гарантии или иного юридического обязывающего документа, предусматривающего обязательство какого-либо лица по выплате денежных средств в пользу Претендента или ТТК в указанном размере;
- Претендент или группа лиц Претендента не имеет убытков в соответствии с бухгалтерской (финансовой) отчетностью Претендента или консолидированной бухгалтерской (финансовой) отчетностью группы лиц Претендента (в зависимости от того, что применимо) за последний завершённый отчетный финансовый год;
- Претендент не имеет просроченной задолженности перед бюджетами бюджетной системы Российской Федерации и государственными внебюджетными фондами;
- Претендент и лица, Контролирующие Претендента, не находятся в процессе ликвидации и в отношении них не инициирована процедура банкротства или, если Претендентом или лицом, Контролирующим Претендента, является иностранное юридическое лицо, иная процедура аналогичная ликвидации и банкротству, предусмотренная Применимым законодательством;
- Претендент предоставил задаток в размере 10% минимальной цены продажи Акции;
- Претендент обладает полной правоспособностью и дееспособностью в соответствии с Применимым законодательством и имеет право на участие в Аукционе, а также на заключение, подписание, оформление, предоставление и исполнение всех сделок и документов в связи с Аукционом и куплей-продажей Акции, включая Документы по сделке (включая Договор купли-продажи), а также совершение любых иных фактических и юридических действий, связанных с любым из вышеуказанного, в каждом случае на условиях, изложенных в Аукционной документации, не ограниченное применимым законодательством, каким-либо договорным или иным обязательством.

Для целей настоящего Извещения, **«Применимое законодательство»** означает все международные договоры, законодательство и иные нормативно-правовые акты, включая законы, указы, решения, инструкции, законодательные акты, правила, положения и иные акты, имеющие силу закона или иного нормативного правового акта в любой юрисдикции, в каждом случае применяющиеся к соответствующему вопросу или лицу, судебный приказ или решение суда, которые затрагивают соответствующий вопрос или соответствующее лицо;

«Контроль» означает, применительно к какому-либо юридическому лицу, владение прямо или косвенно более чем 50% от общего количества размещенных перелюющих акций (долей) этого юридического лица, а термины **«Контролирующий», «Контролируемый» и «находящийся под общим Контролем»** толкуются соответствующим образом.

Формы документов, размещенных на Интернет-сайте Организатора аукциона. На Интернет-сайте размещены следующие формы документов, необходимых Претендентам для получения доступа в Информационную комнату и к Аукционной документации:

- форма описи документов, необходимых для получения доступа в Информационную комнату;
- форма сведений о Претенденте;
- форма соглашения о конфиденциальности;
- форма доверенности в отношении заключения, подписания, оформления, предоставления, исполнения и совершения иных фактических и юридических действий в отношении документов, подаваемых Претендентом для получения доступа к Аукционной документации и доступа в Информационную комнату;
- правила доступа в Информационную комнату;
- порядок предоставления доступа к Аукционной документации и доступа в Информационную комнату;
- форма договора о задатке.

Документы, которые необходимо предоставить Организатору аукциона для целей участия в Аукционе. Для участия в Аукционе Претендент должен предоставить:

- заявку на участие в Аукционе («Заявка»), составленную по форме и в соответствии с требованиями, приведенными в Аукционной документации (в двух экземплярах);
- опись прилагаемых к Заявке документов, составленную по форме, приведенной в Аукционной документации (в двух экземплярах);
- все прилагаемые к Заявке документы, перечисленные в вышеуказанной описи, в том числе, без ограничения, копию ходатайства о получении согласия ФАС России и (или) иных государственных органов в случаях и в порядке, предусмотренных в Аукционной документации;
- в случае направления Организатором аукциона Претенденту требования о предоставлении подтверждающих документов в соответствии с положениями Аукционной документации, все запрошенные Организатором аукциона в соответствии с таким требованием документы.

Период, время и место приема Заявок. Заявка, а также иные документы, которые должны быть приложены к Заявке в соответствии с Аукционной документацией, принимаются Организатором аукциона в период с 12 июля 2021 года по 11 октября 2021 года (включительно) («Дата окончания приема заявок») по адресу: 123112, г. Москва, Пресненская наб., д. 12, эт. 29, Департамент инвестиционно-банковской деятельности на глобальных рынках, переговорная «Ломоносов», в рабочие дни с 10.00 до 18.00 (в пятницу и предпраздничные дни с 10.00 до 17.00) по московскому времени.

Задаток. Для участия в Аукционе Претендент обязан внести на Счет ТТК задаток в размере 890 000 000 (восемьсот девяносто миллионов) рублей (что составляет 10% (десять процентов) стартовой (минимальной) цены продажи Акции) («Задаток»).

Реквизиты для внесения Задатка:

Получатель: Акционерное общество «Компания ТрансТелеКом», ИНН 7709219099, КПП 775050001, р/с 40702810092000002376, в АО «ГПБ» г. Москва, к/с 30101810200000000823, БИК 044525823 (далее – «Счет ТТК»)

Задаток должен поступить на Счет ТТК в следующие сроки:

- в случае, если Претендент обращается за получением доступа в Информационную комнату:
 - часть Задатка в размере 10 000 000 (десять миллионов) рублей должна поступить в полном объеме на Счет ТТК в срок не позднее 2 (двух) Рабочих дней с даты предоставления Претендентом полного комплекта документов, необходимого для получения доступа в Информационную комнату; и
 - часть Задатка в размере 880 000 000 (восемьсот восемьдесят миллионов) рублей должна поступить в полном объеме на Счет ТТК в срок не позднее Даты окончания приема заявок; или
 - в случае, если Претендент не обращается за получением доступа в Информационную комнату сумма Задатка в полном объеме должна поступить на Счет ТТК не позднее Даты окончания приема заявок.
- Форма договора о Задатке будет размещена на Интернет-сайте.

Порядок внесения суммы Задатка. Задаток считается внесенным с момента зачисления суммы Задатка на Счет ТТК.

В платежном поручении на уплату Задатка в строке «Назначение платежа» должно быть указано «Уплата задатка для участия в открытом аукционе на право заключения договора купли-продажи акций Акционерного общества «Зап-СибТранстелеком» и долей Общества с ограниченной ответственностью «ТТК-Связь», а также наименование Претендента, за которого вносится Задаток.

В случае, если сумма Задатка не поступит в полном объеме на Счет ТТК До даты окончания приема заявок, Задаток не будет считаться внесенным в срок, и Претендент не будет допущен к участию в Аукционе. Претендент вправе предоставить ТТК следующие документы в подтверждение внесения суммы Задатка на Счет ТТК:

- оригинал (для электронного платежного документа – копия) платежного поручения на перечисление суммы Задатка с указанием назначения платежа выше, с отметкой банка о принятии данного платежного поручения к исполнению; или
- оригинал заверенной банком Претендента выписки по банковскому счету Претендента, подтверждающей списание суммы Задатка с банковского счета Претендента.

ОФОРМЛЕНИЕ УЧАСТИЯ В АУКЦИОНЕ

Дата принятия Аукционной комиссией решения о допуске или об отказе в допуске Претендентов к участию в Аукционе. Аукционная комиссия рассматривает Заявки и прилагаемые к ним документы и принимает решение о допуске или об отказе в допуске Претендентов к участию в Аукционе 21 октября 2021 года.

ПОРЯДОК ПРОВЕДЕНИЯ АУКЦИОНА

Дата, время и место проведения Аукциона. 25 октября 2021 года, в 15.00 по московскому времени, по адресу: г. Москва, ул. Мясницкая, д. 35, 8 этаж, конференц-зал. Регистрация Участников проходит по месту проведения Аукциона в Дату проведения аукциона: начало в 13.30 по московскому времени, окончание в 14.30 по московскому времени.

Процедура проведения Аукциона. От каждого участника на Аукционе могут присутствовать не более двух лиц, включая самого участника (если участник действует от своего имени самостоятельно) и его представителей. Процедура проведения Аукциона состоит из следующих основных этапов:

- Аукцион проводит назначаемый Организатором аукциона аукционист.
- Аукцион начинается с оглашения аукционистом основных правил Аукциона, наименования, основных характеристик и стартовой (минимальной) цены продажи Акции, шага Аукциона, а также объявления об открытии Аукциона. Шаг аукциона может быть изменен в течение Аукциона по решению Аукционной комиссии.
- После оглашения аукционистом стартовой (минимальной) цены продажи Акции всем участникам предлагается заявить эту цену путем поднятия карточки участника с аукционным номером (далее – «Карточка»).
- После заявления любым из участников стартовой (минимальной) цены продажи Акции или объявления о продолжении Аукциона, аукционист предлагает участникам заявлять свои предложения о цене продажи, превышающей стартовую (минимальную) цену продажи Акции на шаг Аукциона. Заявления участниками увеличения цены продажи Акции допускается только на сумму, равную шагу Аукциона.

• Аукционист называет номер Карточки участника, который первым заявил стартовую (минимальную) или последующую цену продажи Акции, указывает на этого участника и объявляет заявленную цену как цену продажи Акции. При отсутствии предложений, превышающих заявленную цену, со стороны других участников, аукционист повторяет эту цену три раза. Если после трехкратного повторения цены ни один из участников не заявит большую цену продажи Акции путем поднятия Карточки, аукционист ударит молотком, и Аукцион завершится. Полное описание процедуры проведения Аукциона, которое считается включенным в настоящее Извещение посредством ссылки, установлено в Аукционной документации.

ПОДВЕДЕНИЕ ИТОГОВ АУКЦИОНА

Определение победителя Аукциона; условия и заключение (подписание) протокола и Договора купли-продажи Акции. Победителем Аукциона признается участник, который, с учетом требований Аукционной документации, предложил в ходе Аукциона наиболее высокую цену за Акции и номер Карточки которого и заявленная им цена продажи Акции были названы аукционистом последними (при условии, что такая цена не превышает предельной цены Акции, указанной в корпоративных соглашениях, представленных участником в составе Заявки (в случае если такие корпоративные соглашения были представлены), либо в доверенностях (иных документах, подтверждающих полномочия представителей), представленных представителями участников в соответствии с Аукционной документацией (если участники действуют через представителей)) (далее – «Победитель»).

Победитель подписывает в день проведения Аукциона протокол об итогах Аукциона, который является смешанным договором (по смыслу пункта 3 статьи 421 ГК РФ), который содержит элементы:

- применительно к Продаваемым акциям, предварительного договора на заключение Договора купли-продажи акций (по смыслу статьи 429 ГК РФ); и
- применительно к Продаваемой доле, договора, устанавливающего обязательство совершить сделку, направленную на отчуждение Продаваемой доли по смыслу пункта 11 статьи 21 Закона об ООО.

Договор купли-продажи акций заключается на условиях, предусмотренных в настоящем Извещении, а также иных условиях, приведенных в Аукционной документации (включая проект Договора купли-продажи акций), которые считаются включенными в настоящее Извещение посредством ссылки. Претенденты имеют право ознакомиться с Аукционной документацией (включая проект Договора купли-продажи акций) путем получения доступа к Аукционной документации в порядке, опубликованном на Интернет-сайте.

Определение Второго победителя. Участник, заявивший вторым после Победителя ту же цену продажи Акции, что и Победитель или, в случае отсутствия такого участника, участник, предложение по цене продажи Акции которого было заявлено, с учетом требований Аукционной документации, непосредственно до предложения по цене продажи Акции, заявленного Победителем признается Вторым победителем Аукциона (при условии, что цена, заявленная таким участником, не превышает предельной цены Акции, предусмотренной в корпоративных соглашениях, представленных участником в составе Заявки (в случае если такие корпоративные соглашения были представлены), либо в доверенностях (иных документах, подтверждающих полномочия представителей), представленных представителями участников в соответствии с Аукционной документацией (если участники действуют через представителей)) (далее – «Второй победитель»).

Второй победитель подписывает в день проведения Аукциона протокол об итогах Аукциона и вправе заключить с ТТК Договор купли-продажи акций в случае признания его Победителем в сроки и в порядке, установленные Аукционной документацией.

Во избежание сомнений, если ни один участник не заявит вторым ту же цену продажи Акции, что и Победитель, и отсутствует участник, предложение по цене продажи Акции которого было заявлено непосредственно до предложения по цене продажи Акции, заявленного Победителем, то ни один из участников не признается Вторым победителем. Договор купли-продажи акций со Вторым победителем не заключается.

Информация об итогах Аукциона. Информация об итогах Аукциона публикуется на Интернет-сайте.

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Дополнительная информация. Дополнительная информация о проведении Аукциона можно получить у представителей Организатора аукциона:

+ 7 (495) 960-9999, доб. 264267 или по e-mail: Maksat.Kulmanov@vtbcapital.com (контактное лицо: Кузьманов Максат Байрамович), +7 (495) 589-2124, доб. 264124 или по e-mail: Georgy.Nadyrov@vtbcapital.com (контактное лицо: Надыров Георгий Шанович).

Получение доступа в здания офисов Организатора аукциона. Для получения доступа в здания офисов Организатора аукциона, расположенных по адресам: Российская Федерация, 123112, г. Москва, Пресненская наб., д. 12 и Российская Федерация, 101000, г. Москва, ул. Мясницкая, д. 35, Претенденты/Участники должны предварительно оформить пропуски, обратившись к следующим лицам с таким запросом по телефону или электронной почте: Кузьманов Максат Байрамович, +7 (495) 960-9999, доб. 264267, e-mail: Maksat.Kulmanov@vtbcapital.com или Надырову Георгию Шановичу, +7 (495) 589-2124, доб. 264124, e-mail: Georgy.Nadyrov@vtbcapital.com.

Внесение изменений в Извещение. Организатор аукциона, при условии получения им письменного указания ТТК, вправе внести изменения в настоящее Извещение (за исключением изменения предмета Аукциона) не позднее последнего рабочего дня перед Датой окончания приема заявок. В любое время не позднее последнего рабочего дня перед датой проведения Аукциона Организатор аукциона, при условии получения им письменного указания ТТК, вправе перенести на более поздний срок дату принятия решения о допуске или об отказе в допуске Претендентов к участию в Аукционе, дату проведения Аукциона, место проведения Аукциона, дату оформления протокола об итогах Аукциона, объявления Победителя и Второго победителя и заключения Договора купли-продажи акций. При внесении изменений в Извещение текст таких изменений публикуется в тех же средствах массовой информации и Интернет-сайте, в которых было опубликовано Извещение.

Любые изменения, внесенные в Извещение в установленном порядке, являются неотъемлемой частью Извещения и являются обязательными для всех Претендентов.

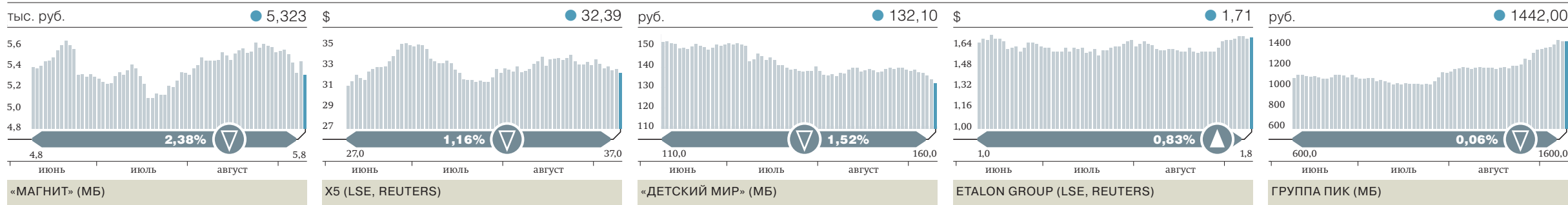
Организатор аукциона и ТТК не несут ответственность за какие-либо убытки, риски и потери со стороны Претендента в случае, если Претендент не ознакомился с Извещением или изменениями, внесенными в Извещение.

Отказ от проведения Аукциона. Организатор аукциона, при условии получения им письменного указания ТТК, оставляет за собой право отказаться от проведения Аукциона в любое время без выплаты компенсации или возмещения убытков Претендентам или каким-либо третьим лицам со стороны Организатора аукциона или ТТК.

Освобождение от ответственности. Сведения, указанные в настоящем Извещении или каким-либо образом предоставленные Претендентам Организатором аукциона, ТТК, Обществом или любыми их консультантами, предоставляются Претендентам или их уполномоченным представителям с единственной целью предоставления им возможности подать Заявку и принять участие в Аукционе. Несмотря на то, что Организатор аукциона приложил разумные усилия для предоставления Претендентам достоверной информации, ни ТТК, ни Организатор аукциона не дают каких-либо заверений или гарантий в отношении полноты и точности настоящего Извещения и не несут ответственность в случае неточности или неполноты сведений, предоставленных Претендентам или их уполномоченным представителям.

Толкование. Если в настоящем Извещении не указано иное, термины, используемые в настоящем Извещении с заглавной буквы, имеют значения, определенные для них в Аукционной документации. В случае противоречия между условиями настоящего Извещения и Аукционной документацией, преимущество имеют условия Аукционной документации.

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



Агрегаторам такси пересчитали обязанности

Верховный суд поддержал Gett в споре с властями Москвы

Длившаяся полтора года тяжба между Московской административной дорожной инспекцией (МАДИ) и сервисом такси Gett из-за передачи заказов нелегальным перевозчикам завершилась в пользу последнего. Точку в споре поставил Верховный суд (ВС), посчитавший, что законодательство не требует от агрегаторов проверять лицензии партнеров. В Москве проблема с нелегальными таксистами стоит не так остро, но в ряде регионов их число может достигать 90%.

Верховный суд отказался рассматривать жалобу МАДИ на решение нижестоящих инстанций, не поддерживающих инспекцию в споре с Gett, следуя из текста решения. Судья согласился с доводами всех предыдущих инстанций.

МАДИ подала иск в мае 2020 года, пытаясь через суд запретить Gett передавать заказы лицам без разрешения на перевозку пассажиров и багажа в Москве и Подмосковье. Однако нижестоящие суды постановили, что по действующему законодательству агрегатор не обязан проверять лицензии своих партнеров на услуги перевозок на такси. В Gett воздержался от оценки решения ВС. В пресс-службе МАДИ на запрос «Ъ» не ответили.

По словам управляющего партнера Hogan Lovells CIS Натальи Гуляевой, истец может подать в течение месяца жалобу заместителю председателя Верховного суда, но «перспективы обжалования крайне низки». Для этого необходимы вновь открывшиеся обстоятельства», — говорит адвокат юрфирмы «Интеллектуальный капитал» Ирина Каплун.

Gett — не единственный сервис, с которым судилась МАДИ. Вес-

ной 2020 года инспекция подала аналогичные иски к «Ситимобилу» и «Яндекс.Такси». Но эти агрегаторы заключили с МАДИ мировое соглашение, по которому агрегаторы обязались не передавать заказы водителям, не имеющим разрешения. Gett

ЦИТАТА



Количество нелегальных «болбил», которые исторически пытались работать в Москве, уменьшилось — Максим Лисков, вице-мэр Москвы

отказался присоединяться к конкурентам. «Мировое соглашение должно отражать взаимную волю обеих сторон, учитывать их интересы, а также требования законодательства. Нам не удалось в ходе переговоров достичь согласия по всем пунктам соглашения», — пояснили «Ъ» в юридическом департаменте Gett. Там добавили, что не отказываются от борьбы с нелегалами, но для этого используют другие инструменты — например, проверяют водителей по доступным реестрам и взаимодействуют с контролирующими органами.

В Москве на Gett приходится менее 2% заказов такси, свидетельствуют последние данные дептранса. Либерство удерживает «Яндекс.Такси» с долей 84–86%, следом идет «Ситимобил» с 12–14%.

Власти Москвы пытаются бороться с нелегалами в такси, взаимодействуя в том числе с агрегаторами. В конце 2020 года вице-мэр Максим Лисков отчитывался, что доля легальных перевозок в городе достигла 98%. На борьбу с нелегалами, в частности, нацелена и запущенная в августе комплексная информационная система «Аналитика работы такси» (КИС АРТ). Собеседники «Ъ» на рынке ранее жаловались, что система «сырая». Но в департаменте транспорта столицы уверяют, что система работает бесперебойно и к ней подключились почти все водители. «Комментировать работу системы КИС АРТ преждевременно», — заявил «Ъ» гендиректор Gett в России Анатолий Сморгонский.

Председатель комитета по вопросам пассажирских перевозок Московской торгово-промышленной палаты Богдан Коношенко не видит смысла в юридическом противостоянии Gett со столичными властями. «Сам агрегатор уже не передает заказы нелегальным перевозчикам. При всем желании сформировать пул таких нелегалов уже не представляется возможным», — рассуждает эксперт.

Хотя в Москве проблема стоит не так остро, но в регионах от 30% до 90% автомобилей, выполняющих заказы агрегаторов, не имеют соответствующих разрешений, утверждает глава центра компетенций Международного Евразийского форума такси Станислав Швагерус. По его словам, в рамках рабочей группы «Общероссийского народного фронта» уже подготовлены поправки к КоАП, которые введут наказание для агрегаторов за передачу заказа автомобилю без разрешения на работу такси.

Дмитрий Шестоперов

В Окко поцветит «Лампа»

Видеосервис заключил партнерство с новой продюсерской компанией

Видеосервис Окко заключил свою первую сделку first look deal, дающую приоритетное право отбора 12 сериальных проектов в год, с компанией «Лампа» продюсера Рубена Дишдишяна. Продюсеры полагают, что это партнерство важно в первую очередь для платформы, у которой сейчас самая высокая нехватка производственных мощностей относительно ближайших конкурентов. Но при этом сама «Лампа» создана меньше года назад и еще ничем на рынке не известна.

Представитель видеосервиса Окко (входит в экосистему Сбербанка) рассказал «Ъ», что компания заключила сделку first look deal на производство контента с продюсерской компанией «Лампа». Формат first look deal предполагает, что Окко будет иметь приоритет на выбор сериальных проектов «Лампы». Видеосервис сможет выбирать не менее 12 проектов в год в течение трех лет. Первым проектом «Лампы» для Окко станет двенадцатисерийный драматический детектив «Кунгур» о рыбацком поселке. Съемки начнутся в сентябре и продлятся до января 2022 года.

«Лампу» в декабре 2020 года в равных долях учредили продюсер Рубен Дишдишян и бизнесмен Александр Липский. По данным Kartoteka.ru, господин Липский возглавляет компанию «Енисей», которая занималась добычей нефти в Коми. Господин Дишдишян — владелец студии «Марс Медиа Энтертейнмент», которая с 2020 года входит в число лидеров отечественного кинопроизводства; среди ее проектов — фильмы «Обратная связь», «Аритмия» (совместно с СТВ), сериалы для онлайн-платформ «Шторм» и «Чики» и др. Рубен Дишдишян не ответил на запрос. О готовых продуктах самой «Лампы» ничего не известно.

В последние два года формат first look deal получил широкое распространение среди продюсеров и онлайн-платформ. Нескольких сделок уже заключил видеосервис ivi — со сценаристом Андреем Золотаревым, кинокомпанией Нуре Film, продюсером Владимиром Масловым и др. «Кинопоиск HD» заключил first look deal

с компанией «МедиаСлово», Национальная Медиа Групп (НМГ) — со сценаристом и шоураннером Ильей Куликовым. Кроме того, НМГ создала СП «Марс Медиа Энтертейнмент» — «Марс Медиа Вижн» для производства в интересах ресурсов НМГ.

На Окко раньше уже выходили оригинальные проекты, такие как «Нагиев на карантине», «Чикатило» и «Выжившие», среди ее производственных партнеров — «Тим Фильмз», студия Dikidigital и К.Б.А. Сарика Андреасяна. Но потребность платформы в оригинальных сериалах высока относительно крупнейших конкурентов, утверждает собеседник «Ъ» среди продюсеров. По данным Telecom Daily за первое полугодие 2021 года, доля Окко на рынке упала до 12,4% против 15% по итогам 2020 года, платформа стала третьей после ivi и «Кинопоиска». За последние годы в Окко сменилось несколько руководящих команд, а сама компания стала частью экосистемы Сбербанка в результате поглощения Rambler Group в 2019–2020 годах; в январе генеральным продюсером Окко стал Джаник Файзиев.

Для Окко сделка с «Лампой» — первое партнерство формата first look deal. Но обязательство представить не менее 12 проектов очень амбициозно, полагает руководитель крупной студии, работающей с каналами и платформами: «Невозможно сделать столько крутых проектов за год, на рынке нет готового сценарного материала».

«Телеканалы уже проходили всю систему first look deal и всех этих договоров — они у нас не работают», — рассказывал на Russian Creative Week генеральный продюсер НТВ Тимур Вайнштейн. Невозможно в рамках сделки заставить людей всегда приносить хиты, поясняет господин Вайнштейн, приводя в пример своих бывших партнеров Sony Pictures Television (SPT, купила у него и партнеров продюсерскую компанию): когда SPT пришла в Россию, она считала, что при производстве десяти проектов в год из них два должны быть успешны, два могут быть провальными и шесть — «нормальными».

Анна Афанасьева

ДНИ РОЖДЕНИЯ



Сегодня исполняется 51 год председателю совета директоров АО «Русская медная компания» Игорю Алтушкину

Его поздравляет руководитель центра «Эрмитаж-Урал», директор Екатеринбургского музея изобразительных искусств Никита Корыгин:

— Уважаемый Игорь Алексеевич! Решительность — свойство воли человека, заключающееся в умении быстро принимать смелые и сложные решения и незамедлительно их реализовывать. Именно это — главная черта Вашей личности, уже позволившая создать могучую промышленную империю, возвысившую огромную семью детей и внуков, оставив за собой широкий след благотворительности, конкретных дел, искренней и прямой помощи людям. Даже Ваши личные увлечения оставляют материальный

и общественно значимый след, исполненный на самом высоком уровне требований: единоборства — построен спортивный дворец, стрелковое оружие — организован музей, практическая стрельба — создан спортивный клуб. Ваша компания поддерживает сотни проектов и инициатив на благотворительных началах. Пожалуй, главный знак присутствия в Екатеринбурге Вас как горожанина — первый объект архитектурного бюро Нормана Фостера в России — штаб-квартира РМК. Желаю Вам главного — сохранять высокие требования к своим достижениям и всегда продолжать оставаться человеком действия.

Рубрику ведет группа «Прямая речь»

Электроника попросилась в лизинг

Разработчики продукции предложили сменить вид господдержки

«ИКС Холдинг» предложил правительству изменить формат поддержки российских производителей электронной компонентной базы (ЭКБ), перейдя от прямых субсидий разработчикам к программам льготного лизинга для потребителей. Такие схемы уже успешно работают в ряде других отраслей. Но ряд участников рынка опасаются, что отказ от нынешних мер усложнит положение небольших дизайн-центров, которые выжили за счет субсидий. В правительстве готовы ввести льготный лизинг, сохранив и старые формы поддержки.

По данным «Ъ», в конце августа «ИКС Холдинг» (объединяет 30 IT-компаний, в том числе разработчиков микроэлектроники; на 100% принадлежит «ЮЭСЭМ Холдинг» Алишера Усманова) направил в Минпромторг предложения по мерам поддержки российских производителей микроэлектроники. Речь идет в том числе о введении вместо прямого субсидирования разработки продуктов поддержки спроса за счет расширения программ льготного лизинга для конечных потребителей. Разработчики также предлагают поддержать через льготные кредиты.

В Минпромторге «Ъ» сообщили, что вопрос расширения программы льготного лизинга на вычислительную технику прорабатывается. В аппарате курирующего радиоэлектронику вице-премьера Юрия Борисова

отметили, что поддерживают любые эффективные инструменты, помогающие развивать отрасль и стимулировать производство, «главное, чтобы предлагаемые меры не заменяли уже существующие, а дополняли их». В «ИКС Холдинге» отказались от комментариев.

По словам источника «Ъ» в правительстве, «ИКС Холдинг» предложил плавный переход к поддержке не только производителя, но и конечного потребителя оборудования. «Субсидии производителям процессоров никто не собирается отменять, в этом случае дизайн-центры просто не выживут. Идея ввести программы льготного лизинга для конечных потребителей, например серверов и СХД, нашла поддержку в правительстве. На это будут направлены средства», — сказал он.

Общий объем выпуска российской радиоэлектроники по итогам 2020 года Минпромторг оценил в 1,5 трлн руб. Сейчас действует несколько программ поддержки — через запрет заказа иностранных товаров в рамках госзакупок, финансирование разработчиков ЭКБ и субсидии конечным потребителям на закупку российских изделий. Лизинговых программ в перечне нет. В целом в РФ уже применяются программы льготного лизинга для коммерческого автотранспорта, сельхозтехники, речных и морских судов и самолетов российского производства. Как правило, программы предусматривают оплачиваемую из бюджета скидку на авансовый платеж.

Предложенные «ИКС Холдингом» меры необходимы, так как текущий комплекс поддержки больше направлен на разработчиков компонентов, которые на российском рынке уже появились, но их массовое использование запустить пока не получилось, отмечает директор по развитию бизнеса «Байкал Электроникс» Виталий Богданов. Стимулирование производителей через субсидирование спроса всегда лучше, чем напрямую, считает заместитель гендиректора по развитию дизайн-центра ЗАО «НТЦ „Модуль“» Алексей Мохнаткин. Но это, подчеркивает он, не должно отменять уже существующие меры поддержки.

Заместитель директора АО МЦСТ (разработчик процессоров «Эльбрус») Константин Трушкин также настаивает на сохранении текущей системы: «Отдельные дополнительные меры — льготный лизинг, льготные кредиты — безусловно, полезны. Но как дополнение, а не вместо. Инициативы холдинга — часть их борьбы против конкурирующих российских дизайн-центров и технологий».

С учетом стоимости разработок, которые могут измеряться сотнями миллионов рублей за изделие, субсидирование является важным инструментом, и его замена на лизинг не решит проблему, согласен заместитель гендиректора по развитию бизнеса АО «Микрон» Денис Вараксин. При этом он поддерживает идею льготного кредитования на развитие производства.

Татьяна Исакова, Никита Королев

«Прометей» раскованный

Неликвидная земля на юго-западе Москвы подорожала и продана

Повышенный спрос на дефицитные площадки под застройку жилья в Москве вынуждает девелоперов бороться за такие активы. С рынка стали уходить даже те участки, которые раньше были не востребованы у застройщиков. Так, Level Group экс-сенатора Вадима Мошковича выкупила на юго-западе столицы землю, где можно построить 40 тыс. кв. м жилья и выручить до 12 млрд руб.

Level Group Вадима Мошковича получила принадлежавшую ООО «Прометей» площадку под застройку на Профсоюзной улице на юго-западе Москвы, сообщил источник «Ъ» на рынке недвижимости. «Прометей» владеет 1,3 га на этой улице, обнаружил «Ъ» в Едином госреестре недвижимости. Из данных ЕРЮЛ следует, что 18 августа этого года ООО «Левел Скай», структура Level Group, наложило обременения на доли учредителей «Прометей» Ильи Гаджиева и Берда Кодзоева.

Источник «Ъ», также проявивший интерес к покупке этой площадки, утверждает, что ее фактические собственники — родственники депутата Госдумы, члена парламентского комитета по транспорту и строительству Мурада Гаджиева. «Ъ» не удалось с ним связаться. В Level Group и Берд Кодзоев от комментариев отказались.

У Level Group в портфеле 11 проектов в Москве. По данным информсистемы «Наш Дом.РФ», объем текущего строительства компании составляет 150 тыс. кв. м. Некоторые объекты застройщик возводит совместно с другими игроками. Так, комплекс «Павелецкая сити» рядом с одноименным вокзалом девелопер строит совместно с MR Group Романа Тимохина и Виктора Лабудко. А проект в Ильменском парке на севере Москвы компания намерена реализовать вместе с тверским застройщиком «Наследие» (см. «Ъ» от 26 июля).

Рунет не для протокола

Эти технологии внедряют разработчики браузеров Firefox (компания Mozilla) и Google Chrome, чтобы создавать защищенные интернет-соединения. Google начала поэтапно включать поддержку DoH для пользователей своего браузера Chrome на мобильной платформе Android в сентябре 2020 года. Тогда же Минцифры разработало законопроект, позволяющий блокировать протоколы шифрования, которые скрывают имя сайта (см. «Ъ» от 22 сентября 2020 года). Но инициатива не продвинулась дальше обсуждения.

В министерстве «Ъ» сообщили, что в феврале 2020 года было принято постановление правительства №127 «Об утверждении Правил централизованного управления сетью связи общего пользования», которое регулирует предмет законопроекта и наделает соответствующими полномочиями Роскомнадзор.

Постановление принято в рамках закона «о суверенном рунете» (вступил в силу в ноябре 2019 года), по которому в случае угрозы отключения национального сегмента от глобального интернета Россия может ввести централизованное управление сетью. В рамках этого же закона с 1 января 2021 года начало действовать требование о том, чтобы владельцы ASN (специальных номеров автономных сетей в интернете крупных компаний) подключались к НСДИ, отмечает преподаватель Moscow Digital School Олег Блинов. Именно на уровне НСДИ решается задача блокировки запросов к запрещенным ресурсам, объясняет он. Ранее Роскомнадзор уже начал штрафовать компании за отказ подключиться к системе (см. «Ъ» от 31 августа).

Партнер «Метриума» Мария Литвинская знает, что четыре года назад участок на Профсоюзной улице выставлялся на продажу, но тогда не был востребован у застройщиков. На тот момент начальная цена площадки составляла 250 млн руб., вспоминает эксперт. Сейчас цена выросла почти в пять раз — до 1–1,2 млрд руб., оценивает директор группы по инвестициям JLL Николай Горюнов.

На участке можно построить жилой комплекс на 35–40 тыс. кв. м за 4–5 млрд руб., подсчитал партнер Colliers Владимир Сергунин. При этом, добавляет он, потенциальная выручка от продажи квартир достигнет 10–12 млрд руб. Господин Горюнов считает, что сумма может быть и ниже — 7,5 млрд руб.

Жилищное строительство остается быстрорастущим сегментом на рынке недвижимости Москвы из-за высоких цен на фоне сохраняющегося спроса на квартиры в новостройках, отмечает директор департамента консалтинга и аналитики Knight Frank Ольга Широкова. Поэтому спрос на площадки в столице преобладает над предложением, и ожидать снижения стоимости на участки не стоит, если даже ажиотажный объем покупок квартир в новостройках, подстегнутый льготной ипотекой, вернется к обычным показателям, считает партнер Cushman & Wakefield Алан Балаев.

По данным Knight Frank, только в первом полугодии 2021 года в целом по стране застройщики потратили на приобретение площадок под застройку совокупно 54,8 млрд руб. — это 50% всего объема инвестиций в коммерческую недвижимость. ВJLL прогнозируют, что по итогам 2021 года на долю Москвы придется 70–75% всех сделок девелоперов по покупке участков.

Дарья Андрианова

Роскомнадзор пресекает использование приложениями защищенных DNS-серверов по шифрованному соединению, которые помогают обходить блокировки, объясняет независимый эксперт, автор Telegram-канала «Эшер П» Филипп Кулин. Такие технологии, по его словам, использовал в 2018 году Telegram, чтобы избежать блокировки. Если будут заблокированы перечисленные DNS-серверы и протоколы, перестанут работать браузер Firefox, считает эксперт.

В случае блокировки DNS-серверов Google и Cloudflare провайдеры оперативно поменяют их на другие DNS-серверы, считает директор АНО «Информационная культура» Иван Бегтин. Но сейчас это самые быстрые DNS-серверы с высокой степенью защищенности, добавляет он: «Их блокировка может привести не только к снижению приватности, но и безопасности интернет-соединений, чем непременно воспользуются мошенники».

Анастасия Гаврилюк

Тенденции / угольная отрасль

Карбонарии всех стран, развивайтесь

Как отрасль переживает высокие цены на уголь и риски снижения его потребления

Российские производители энергетического угля в этом году вернулись к прибыли благодаря высоким экспортным ценам. Однако угроза декарбонизации и решения властей многих стран вытеснить уголь из энергобаланса создают риски для спроса. В этой ситуации компаниям предстоит решить, следует ли им инвестировать в развитие добычи или, наоборот, продать активы на пике. В России дополнительную сложность создают планы правительства повысить налоговую нагрузку на экспортеров, если те не нарастят инвестиции. „Ъ“ разбирается, какие стратегии выбирают производители угля в России и мире.

Российские производители энергетического угля, как и их коллеги по всему миру, стоят перед сложной дилеммой. Им предстоит решить, что делать со своими активами, которые прямо сейчас приносят хорошую прибыль, но в будущем, по многочисленным мрачным прогнозам, резко потеряют в стоимости из-за политики декарбонизации и глобального энергоперехода.

С одной стороны, в этом году для отрасли сложилась отличная конъюнктура. По данным агентства «Металл эксперт», мировые цены на энергетический уголь только за лето выросли более чем на 60%. Так, в европейском направлении экспортная цена на российский уголь 6000 ккал/кг увеличилась с \$74 в мае до \$137 на базисе FOB порты Балтии, в азиатском — с \$96 до \$146 на базисе FOB порты Дальнего Востока. На внутреннем рынке страны уголь марки «Д», который является основным для энергетики, подорожал с 2,1 тыс. до 3,15 тыс. руб. за тонну.

На этом фоне экспорт угля в первом полугодии вырос на 9,8%, до 107,3 млн тонн, в том числе в Европу — на 2,4%, до 22,5 млн тонн, в Китай — на 49%, до 24,15 млн тонн. Как сообщили „Ъ“ в Минэнерго со ссылкой на данные ЦДУ ТЭК, за первые семь месяцев добыча энергетических углей выросла на 10%, до 191,8 млн тонн.

Высокие цены и рост производства обеспечили российским компаниям выход в прибыль, позволив компенсировать убытки прошлых лет. По данным ЦДУ ТЭК, за первое полугодие прибыль угольных предприятий России до налогообложения составила 155,8 млрд руб. (4,1 млрд руб. за аналогичный период 2020 года). Общий убыток тех, кому не удалось достичь прибыли, уменьшился с 56,1 млрд руб. в первом полугодии 2020 года до 7,4 млрд руб. в январе—июне 2021 года (их убыток в целом за 2020 год составил 42,3 млрд руб., в 2019 году — 116,9 млрд руб.).

Есть ли жизнь после 2030 года

В то же время на отрасль все сильнее давят заявления политиков разных стран об отказе от угля в энергетике, а также соответствующие прогнозы международных институтов. По оценкам Международного энергетического агентства (МЭА), потребление угля в 2020 году сократилось на 7% вследствие снижения потребления электроэнергии.

При этом спрос на возобновляемые источники энергии (ВИЭ) вырос на 0,9%, несмотря на пандемию, отмечает АКРА. МЭА в своем последнем прогнозе до 2030 года предсказывает снижение спроса на уголь в мире на 11%, до 5 млрд тонн в год, даже в консервативном сценарии «текущая политика». А в более амбициозном с точки зрения сокращения выбросов CO2 сценарии спрос на уголь падает сразу на 43% всего за десять лет (см. график).

Многие крупные фонды и банки в рамках проводимой ESG-политики прописывают в своих инвестиционных декларациях запрет на инвестирование средств в проекты, связанные с добычей и использованием твердых углеводородов. На этом фоне спецпредставитель президента Анатолий Чубайс 3 сентября в ВЭФ усомнился в реалистичности стратегии развития угольной отрасли РФ, предполагающей рост добычи и экспорта, подчеркнув, что Китай собирается сокращать потребление угля к 2025 году.

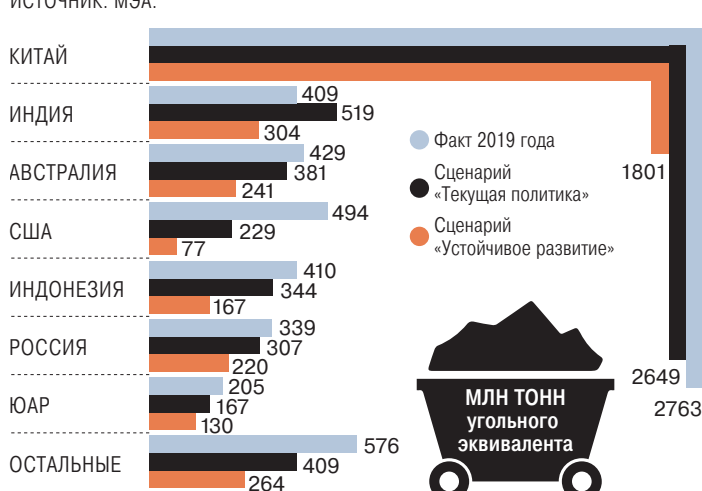
Угольные компании с такими прогнозами не согласны. В крупнейшем в России производителе СУЭК считают, что в среднесрочной перспективе спрос на энергетический уголь драматически не снизится. Спрос на электроэнергию в развивающихся странах растет, и в течение ближайших десятилетий современные и высокоэкологичные мощности угольной генерации будут играть важную роль в энергобалансе многих регионов мира, полагают в компании.

В СУЭК напоминают, что в Китае около 60% всей электроэнергии производится из угля, эти мощности являются основой энергетики страны и в обозримой перспективе никуда не денутся. «Более того, КНР уже запланировала ввод более 100 ГВт новой угольной генерации, и только за первое полугодие 2021 года было одобрено строительство 24 новых угольных электростанций. В Юго-Восточной и Южной Азии на фоне роста экономик этих стран мы прогнозируем увеличение спроса со среднегодовым темпом как минимум в 5%. Мы уверены, что в мире пока сохранится стабильный спрос на высококачественный и высококалорийный российский уголь с низким содержанием серы и азота», — считают в компании.

Борис Красноженов из Альфа-банка согласен, что как минимум в текущем десятилетии спрос на уголь в Азиатско-Тихоокеанском регионе сохранится и, возможно, даже будет расти. «Мы говорим о Китае, Индии, Вьетнаме, Малайзии и ряде других стран. Уголь

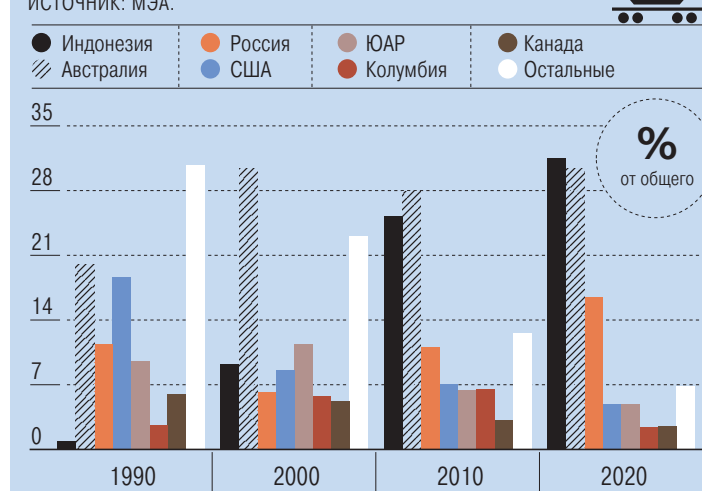
ПРОГНОЗ ДОБЫЧИ УГЛЯ К 2030 ГОДУ

ИСТОЧНИК: МЭА.



КРУПНЕЙШИЕ ЭКСПОРТЕРЫ УГЛЯ

ИСТОЧНИК: МЭА.



в энергобалансе Китая составляет около 60%, и заменить его другими источниками энергии в настоящее время достаточно сложно. Страны Азии увеличивают установленную мощность в основном за счет угольных электростанций. В то же время предложение угля сокращается, так как Индонезия увеличивает внутреннее потребление, а поставки из США и ЮАР сталкиваются с определенными ограничениями», — поясняет он.

Добывать тяжело, бросить жалко
В условиях, когда цены на рынке высоки, существует негативное отношение инвесторов к уголю и риски сокращения спроса, перед угольными компаниями встает вопрос целесообразности дальнейших масштабных инвестиций и добывающие активы, которые при негативном сценарии могут стать пассивами.

Так, британо-австралийская горнодобывающая компания ВНР отрицательно оценила свои активы по добыче энергетического угля и уже начала распродавать их.

Второй подход, к которому прибегают большинство компаний, заключается в минимизации инвестиций и концентрации на производстве более качественных марок энергетического угля, которые с меньшей вероятностью пострадают от сокращения спроса. По такому пути пошла, например, крупная китайская компания Yancoal.

Третий сценарий предполагает попытку увеличить добычу или продлить срок службы рудника за счет сравнительно небольших инвестиций. Такой подход используют более мелкие австралийские производители угля, в том числе TetraCom, которая недавно продала срок эксплуатации своей угольной шахты Blair Athol мощностью 2 млн тонн на десять лет.

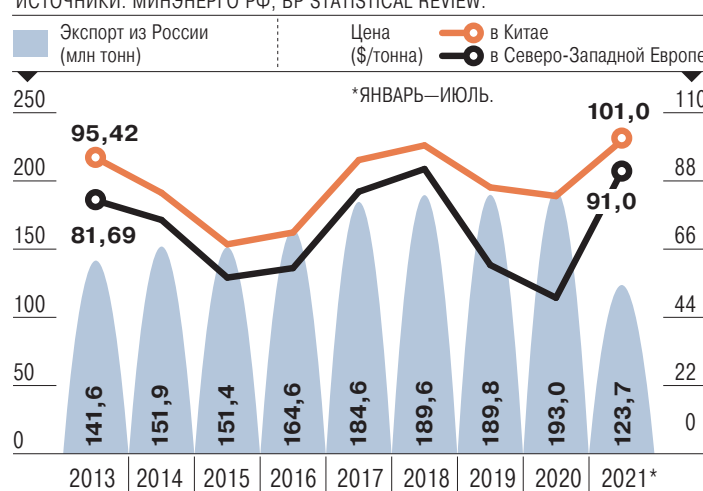
Директор группы корпоративных рейтингов АКРА Илья Макаров полагает, что каждый инвестор «должен решать сам, исходя из специфики добывающего актива» (себестоимости добычи, качества угля, сроков окупаемости и пр.). При высоких показателях доходности от проекта и коротких сроках окупаемости вложения в увеличение добычи будут иметь смысл, отмечает эксперт. Так, трейдер Glencore сейчас приобретает доли в активах в расчете, что прибыль, полученная в период высоких цен, перекроет расходы на закрытие шахт в будущем. Glencore выкупил доли своих партнеров ВНР и Anglo American в колумбийской шахте Tegejop, но заявил о намерении снизить там добычу с 2030 года.

По мнению директора группы корпоративных рейтингов агентства НКР Александра Шуракова, если владельцы угольных компаний будут их продавать из-за опасений, что скоро «такие активы превратятся в тыкву», то покупатели, обладая аналогичной информацией, потребуют существенного дисконта. В то же время активность M&A в угольной отрасли может возрасти, в случае если возникнут значительные перекосы в стоимости фондирования, уточняет эксперт.

Например, если значительная часть институциональных инвесторов примет инвестполитику, запрещающую вложения в активы, результатом деятельности которых является повышенная эмиссия парниковых газов. «Тогда стоимость заемного капитала для угольщиков может существенно вырасти, и мы можем увидеть рост сделок M&A, в которых покупателями будут выступать инвесторы, менее щепетильные к вопросам экологии и изменения климата. Но мы не ожидаем, что на горизонте пяти лет такие изменения инвестиционных политик приведут к возникновению значительного диспаритета в стоимости фондирования», — поясняет он.

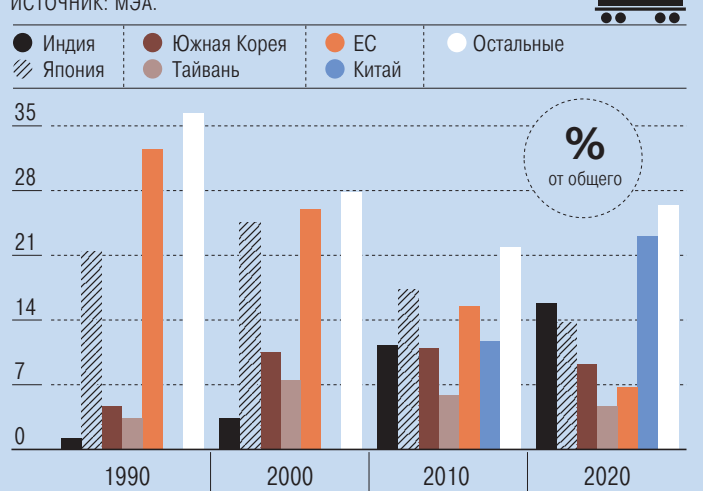
ЭКСПОРТ УГЛЯ ИЗ РОССИИ

ИСТОЧНИКИ: МИНЭНЕРГО РФ, BP STATISTICAL REVIEW.



КРУПНЕЙШИЕ ИМПОРТЕРЫ УГЛЯ

ИСТОЧНИК: МЭА.



Борис Красноженов полагает, что можно ожидать консолидации активов крупными игроками, которые обладают собственным вагонным парком и торговыми мощностями: «Действующие месторождения с качественным углем вполне могут найти покупателя».

Российский уголь на распустье
Российские компании в целом разделяют разнообразие стратегий зарубежных конкурентов. Причем даже внутри одного узкого сегмента рынка подходы могут отличаться.

Так, Evraz, которому принадлежит «Распадская» — один из крупнейших производителей коксующихся углей в РФ, — намерен выделить угольные активы в самостоятельный бизнес до конца 2021 года. Сделка может пройти через распределение акций угольной компании, находящихся в прямом владении Evraz (около 90,9%), всем акционерам пропорционально их долям. Evraz решил выделить уголь, несмотря на то что коксующиеся сорта, как ожидается, в меньшей степени пострадают от предстоящего сокращения спроса, так как их сложнее заменить. В «ВТБ Капитале» считают, что после разделения угольных активов профиль Evraz в части ESG улучшится, что позволит расширить базу инвесторов.

Обратный пример — «А-Проперти» Альберта Авдольца, которая в последние годы активно использует заемный капитал для консолидации месторождений, в основном коксующегося угля. Так, только на покупку Эльгинского месторождения «А-Проперти» потратила 142 млрд руб. Компания также планирует крупные инвестиции в рост добычи и увеличение экспорта в Азию.

За первое полугодие «Эльгауголь» отчитался о росте добычи на 300% в годовом выражении, до 7,5 млн тонн. По итогам 2021 года добыча, как ожидает компания, достигнет 18 млн тонн, а к 2023 году вырастет до 33 млн тонн. Сейчас обсуждается строительство железной дороги от месторождения и порта в акватории Охотского моря стоимостью 100 млрд руб.

В энергетическом сегменте наблюдаются столь же разные стратегии. Так, Еп+ объявила о намерении сократить выбросы углерода к 2030 году минимум на 35% по отношению к 2018-му, а к 2050 году довести до нуля. Компания уже завершила перевод угольных активов на отдельный баланс, что в ее положении объяснимо: гидроэнергетические активы составляют 15,1 ГВт из 19,6 ГВт установленной мощности Еп+. В то же время большинство крупных угольных компаний с активами в Кузбассе, например, «Кузбассразрезуголь», не сообщали, собираются ли они каким-то образом реагировать на угрозу декарбонизации.

СУЭК в последние годы реализует определенную защитную стратегию, активно скупая угольные электростанции в РФ. Сделки СУЭКа направлены на сохранение долгосрочного спроса на свою продукцию — энергетический уголь, говорит Владимир Скляр из «ВТБ Капитала». Так, фактически за год в энергетический портфель компании — к уже существующим активам «Кузбассэнерго» и ТЭК-13 — были добавлены Рефтинская ГРЭС «Энел Россия», Красноярская ГРЭС-2 («Газпром энергохолдинг»), Приморская ГРЭС «РусГидро». По данным „Ъ“, СУЭК также интересуется ТЭК-14, принадлежащей фонду «Благосостояние» и ОАО РЖД, и активами «Юнипро».

По словам аналитика, СУЭК принимает активное участие в оплачиваемой оптовом энергорынке программе модернизации ТЭС, оставляя их при этом на основном топливе — угле. «Модернизированные станции фактически получают карт-бланш на ра-

Цена вопроса



Сергей Гришунин,
управляющий директор
рейтинговой службы Национального
рейтингового агентства

Климатическая повестка в этом году заполнила все возможные информационные каналы. Так, Анатолий Чубайс заявил об ошибочности стратегии развития угольной отрасли России до 2035 года, объяснив это планами Китая по сворачиванию строительства новых угольных электростанций. Подобные алармистские заявления опираются на исторические прецеденты: Великобритания, когда-то сама являвшаяся центром угольной добычи, а впоследствии ставшая крупным импортером российского угля (22,8 млн тонн в 2005 году), в итоге практически отказалась от этого вида топлива (1,6 млн тонн в 2021 году).

Мировые гранды угольной отрасли также демонстрируют растерянность. ВНР пытается избавиться от угольных активов, даже несмотря на текущую высокую рентабельность отрасли. Glencore усиленно дорабатывает свои месторождения, отказываясь вкладываться в их развитие. Иначе ведут себя китайские и индийские компании: пользуясь замешательством европейских конкурентов, они задешево скупают дорогостоящие прежде месторождения качественного угля. Возникает вопрос, а действительно ли стратегия развития угольной отрасли России с ориентацией ее на Азиатско-Тихоокеанский регион, и прежде всего Китай, ошибочна?

В прошлом году добыча угля в Китае достигла 3,84 млрд тонн, но потребление было еще больше — на уровне

Китайские и индийские компании, пользуясь замешательством европейских конкурентов, задешево скупают дорогостоящие прежде месторождения качественного угля

не 4,14 млрд тонн. Действительно, есть планы по ограничению потребления — к 2025 году оно не должно превышать 4,2 млрд тонн. Таким образом, Китай намеревается сдерживать использование угля в собственной энергетике, но снижать его потребление пока не планирует. Более того, в стране серьезно озабочены снижением выбросов вредных газов (в том числе и CO2). В связи с этим старые электростанции выводятся из эксплуатации и заменяются новыми, с котлами, работающими на сверхкритических режимах. Они обеспечивают сжигание угля при очень высоких температурах, что приводит к низкому уровню образования вредных веществ (оксидов серы и азота).

На фоне технической модернизации электроэнергетики отрасли происходит постепенный отказ от низкосортных углей, закупаемых в Индонезии. Они заменяются качественными марками, которые поставляются в том числе из России. Стремление Китая к более экологичной угольной электроэнергетике может способствовать росту спроса на российский уголь марок А, Т и СС, а также концентраты марок Д и Г. Уже в прошлом году из 199 млн тонн экспорта российского угля две трети ушло в Азию. Существует надежда, что азиатские страны будут прагматично подходить к климатической повестке — не отказываясь в принципе от ископаемого топлива, а улавливая CO2 и компенсировать выбросы развитием углеродных ферм, поглощающих углекислый газ за счет интенсивного роста растений.

Очевидно, что для низкосортных углей — бурых и каменных углей марок Д, ДГ и Г — наступают плохие времена. Период высоких цен на уголь на мировых рынках неизбежно закончится, и продавать такую продукцию на внешние рынки станет нерентабельно. Для такой продукции, которая занимает до 30% российской добычи, необходимо уже сегодня планировать развитие углекислотных мощностей. При этом речь должна идти не только о традиционных вариантах — производстве синтетических топлив, антрацена, толуола и прочей углехимии, но и инновационных продуктах — углеродных волокон, графенах и других высокотехнологичных углеродных материалах.

Обсудить
kommerstant.ru/13160



Для тех, кому за ABBA

Шведская легенда бьет рекорды

После объявления о воссоединении группы ABBA и выходе нового альбома в прессе появились сообщения о рекордах, которые один за другим ставит шведский коллектив, молчавший 40 лет. О новом феномене рассказывает Борис Барабанов.

Н еделю назад, 2 сентября, в ходе специального эфира в YouTube музыканты шведской группы ABBA, распавшейся в 1983 году, сообщили о том, что 5 ноября выйдет в свет первый за 40 лет альбом оригинального материала. Он получил название «Voyage», и две песни из него, «I Still Have Faith in You» и «Don't Shut Me Down», прямо во время эфира появились на цифровых площадках. Также было объявлено, что в мае 2022 года в театре, специально построенном для этого в Олимпийском парке Лондона, начнется прокат шоу «ABBA Voyage», для которого были созданы цифровые аватары участников ABBA — Бени Андерссона, Бьорна Ульвеуса, Агнеты Фельтског и Анни-Фрид Лингстад.

Продажи билетов на лондонские шоу стартовали 7 сентября. Рядом со счастливыми твитами типа «Подарил маме на день рождения билет на ABBA!» в интернете реплики вроде «Е80 за голограммы? Да они воры!» «Не голограммы!» — настойчиво отмечают в своих интервью музыканты. Они очень хотят, чтобы новое шоу расценивалось как передний край технологий, а голограмма — это нечто из далекого XX века.

Фактически люди платят не за концерт, а за коллективное ностальгическое переживание в зале на 3 тыс. зрителей. «Не голограммы», они же «аббаты», как и новые песни ABBA, — лишь приложение к эмоциям, которые ABBA научились продавать не хуже Queen, достаточно вспомнить успех мюзикла «Mamma Mia!», одноименного фильма, его сиквела и сборни-



Воссоединившаяся группа ABBA выпускает первый за 40 лет альбом оригинального материала

ка «ABBA Gold» (1992), который продержался в британском чарте более тысячи недель.

И все же люди увидят на площадке ABBA Arena еще и десяток живых музыкантов, которые будут сопровождать цифровым персонажем. В их числе — Джеймс Райтон из нью-рейв-группы Klaxons. Также в группе — Виктория Хескет, известная миру как Little Boots. Она будет играть на клавишных и петь на бэк-вокале. В своем посте, изво сил пытаясь избежать спойлеров, Джеймс Райтон пишет, что ансамбль шоу «ABBA Voyage» — это лучший состав, в котором он когда-либо играл.

Если аватары ABBA создавались при помощи технологии motion capture (захвата движения) и специальные датчики во время цифровых сессий фиксировали движения и мимику четверых участников группы, то для шоу с участием артистов, ушедших в мир иной, эта технология не годится. Вероятнее все-

го, нужно будет обрабатывать тонны изображений, чтобы сделать подобное зрелище с участием Элвиса Пресли или Курта Кобейна. Впрочем, создатели «ABBA Voyage» не скрывают, что у их технологии много общего с уже имевшим место «оживлением» Тупака Шакура. Так что эпоха цифровых камбэков не то что не за горами — она уже настала.

Да и действующие кумиры тоже не гнушаются виртуализации. Например, молодежные герои Twenty One Pilots первое шоу первого после локдауна турне собираются показать в игре Roblox. Почти годом раньше там же в присутствии 33 млн геймеров выступил лауреат Grammy Lil Nas X.

Реализация билетов в ABBA Arena только началась, а вот альбом «Voyage» в Великобритании в первые три дня после анонса его релиза был заказан более 80 тыс. раз. Это лучший показатель рекорд-мейджора Universal на острове. В Германии в предзаказе реализовано 50 тыс. копий — это в восемь раз больше, чем средний показатель здешней индустрии. «I Still Have Faith in You» и «Don't Shut Me Down» сегодня вечером наверняка закрепятся в

британском топ-10, где они боролся со свежими синглами Дрейка и Эда Ширана и в середине недели были на шестом и восьмом местах соответственно.

Но главная сенсация, которую произвели ABBA, относится к самому эффективному медиуму сегодняшней реальности — TikTok. Группа запустила свой аккаунт в соцсети 30 августа, и по состоянию на 9 сентября у него было 1,8 млн подписчиков, а у роликов в сумме 13,6 млн лайков. Прошла всего неделя. И речь идет о группе, которая 40 лет не выпускала новую музыку.

Стоит, кстати, отметить, что авторы музыки ABBA Бени Андерссон и Бьорн Ульвеус играют в эту игру по-честному. Они объявляют челленджи для подписчиков и сами принимают участие в создании роликов с молодыми музыкантами — поют с ними хиты ABBA и обсуждают сценические костюмы.

В одном из недавних интервью Бени Андерссон сказал, что одно из главных достоинств пребывания в ABBA — возможность не думать о деньгах и продолжать писать музыку. Им это, похоже, на самом деле интересно.

Галереи вышли в поле

В Париже открылся Art Paris

23-й салон Art Paris открылся вчера в новом выставочном зале Grand Palais Ephemere на Марсовом поле. Он продлится четыре дня, до 12 сентября, и объединит 140 галерей из двух десятков стран. Его организаторы надеются, что ярмарка современного искусства наконец-то идет на поправку. Рассказывает корреспондент „Ъ“ во Франции Алексей Тарханов.

Art Paris не самая большая ярмарка современного искусства во Франции. Но, пожалуй, самая храбрая. Год тому назад, когда все салоны, выставки и ярмарки мира сбежали в интернет, директор Art Paris Гийом Пьенс отказался провести реальный художественный салон — единственный в ту опасную осень. В результате он опередил самых именитых соперников — и лондонский Frieze, и маастрихтский TEFAF, и бросельскую BRAFA, и великий Art Basel, и старшего парижского конкурента — FIAC. В этом апреле салон открылся не смог, но переехал на сентябрь и чувствует себя совершенно здоровым.

Гийом Пьенс старается не забывать о названии Art Paris: «Смысл салона в том, что он сводит вместе региональные и интернациональные галереи. До санитарного кризиса у нас было по 50% французских и иностранных участников». Нарочито скромная парижская ориентация салона позволяла надеяться: даже если большие международные шоу окажутся под угрозой, французские галереи смогут выставиться в столице. В результате в Grand Palais Ephemere появились новые галереи (почти 40% новичков), а среди участников оказались многие главные игроки рынка, в том числе Emmanuel Perrotin, Almine Rech, Thaddaeus Ropac, Massimo de Carlo, Lelong & Co, kamel mennour.

Интереса салону добавило то, что он стал первой крупной художественной выставкой в только что появившемся на Марсовом поле временном Grand Palais Ephemere. В течение ближайших нескольких лет в это здание, построенное архитектором Жан-Мишелем Вильмоттом, переселятся многие артистические, а потом и спортивные события — пока старый Grand Palais ремонтируют. Понятно, что в новом дворце и площади поменьше (как сетует Гийом Пьенс, потеряно 25%), и объем скромнее, но уже сейчас понятно, что пространство вполне удобно для организации выставок.

Здесь сегодня нет, как бывало в старом Grand Palais, центральной площади, окруженной «главными» галереями. Но иерархия сохраняется и в размерах стендов — мейджоры отхватили полторные и двой-

ные порции площадей, и в расположении их у главного входа в широком трансепте. Новички — галереи, родившиеся шесть и менее лет назад, — объединены в группу Promesses и находятся в самом конце главного нефа у выхода в парк. В слове promesses все-таки множество смыслов — тут и «обещания» и «обязательства», и «избранники» и «пржектеры» с их belles promesses, но зато «обещатели» получили изрядную скидку. 45% стоимости стендов взяли на себя организаторы.

Одной из тем салона стало возрождение фигуративной живописи. Опытный куратор Эрве Микаэллофф, работающий сейчас с художественными коллекциями LVMH, предложил программу «Портрет и фигуратив. Взгляд на французскую сцену». В галерее Le Feuvre & Roze представлена персональная выставка молодого и очень талантливого француза Франсуа Малингрея с серией живописных портретов и барельефов-обманок. Художник, уже прославившийся новыми диорамами в парижском Музее охоты и природы и гигантской скульптурой на выставке в швейцарском музее Villa dei Cedri, рассказывает о своем видении «Красной комнаты» швейцарского классика Феликса Валлоттона. Так и называется его экспозиция на Art Paris. И конечно, на «французской сцене» действуют не только коренные французы: галерея Thaddaeus Ropac отпечата серией автопортретов китайца Ян Пейтинга.

Среди достойных внимания работ — живопись живущей во Франции иранки Марджан Сатрапи, автора «Персеполиса», а парижской Françoise Livinec; собранный из зеркал и люминесцентных ламп «Икосадрон» британца Энтони Джеймса у Orega Gallery; «Тоблерон Тесс» классика поп-арта Мела Рамоса — обнаженная на шоколадке, символ сладости наготы, у галереи Patrice Trigano; наконец, полароиды Энди Уорхола в Galerie Italienne.

Есть на салоне и вполне музейные экспозиции — вроде керамики Пикассо, которую показывает парижская галерея Helene Bailly Gallery. Среди заметных вещей — работа 1957 года из мастерских Валлориса, «ацтекская ваза с двумя лицами», сосуд, созданный и расписанный художником в мифическом «духе доколумбовой Америки», который оценивают в €300–400 тыс. В парижской галерее Jean-Francois Cazeau предлагают «Маску Горгоны» Джакомо — €650–850 тыс.

Нынешний Art Paris, может быть, имеет недостатки, но мы готовы их простить заранее. Хотя бы за то, что это вновь первая художественная ярмарка года, состоявшаяся в реальности. Эстафета уже 20 сентября перейдет к Art Basel, а в конце октября на Марсовом поле обнуется FIAC.

Рассчитались на двадцать второй

Большинство грандов после сентябрьских матчей практически обеспечили себе путевки в Катар

В среду закрылось сентябрьское окно, отведенное Международной федерацией футбола (FIFA) под матчи сборных в рамках квалификации к чемпионату мира 2022 года в Катаре. Перед заключительным отрезком отборочной кампании в европейской зоне — матчами в октябре и ноябре — интрига, связанная с борьбой за первое место, то есть прямую путевку на первенство, фактически исчезла более чем в половине из десяти групп европейской зоны. Впрочем, есть и такие, где ее градус очень высок. В список входит и российская группа Н.

Группа А

В этой группе практически все ясно. Сборная Португалии в пяти матчах не одержала победу один раз — когда сыграла на выезде вничью с сербами, своими единственными конкурентами в борьбе за первое место, которых пережигает на два очка. Эти две команды могли бы идти и вровень, если бы сербской команде хватило концентрации в гостевом матче с ирландцами, последнем в рамках сентябрьского окна. Но она не удержала победу, пропустив дурацкий гол. Дистанция в два балла, впрочем, вроде бы небольшая, но надо учитывать, что ответный матч лидеров, который вполне может приобрести статус решающего, пройдет на поле португальцев. Так что, скорее всего, сербской команде надо смириться с тем, что ей достанется только второе место, а следовательно, право участвовать в стыковых матчах.

Группа В

Тут все немного сложнее. Запутал ситуацию матч в рамках сентябрьского окна, в котором шведы одолели фаворитов испанцев со счетом 2:1. После него казалось, что это сборная Швеции — железный претендент на первое место. Испанцам помогли греки, которые нанесли шведской

команде поражение. Теперь она отстает от испанской сборной на четыре очка, но аж при двух матчах в запасе. В заключительном туре две сильнейшие сборные группы играют друг с другом в Испании. Но перед ним испанцев ждет, возможно, непростой вояж в Грецию.

Группа С

Победитель европейского первенства сборная Италии довела свою беспроигрышную серию уже до 37 матчей, но не сказать, что в отборе она абсолютно безупречна. Были уже две ничьи — с болгарами и швейцарцами, которые по потерянному очку сыграли на два матча меньше, идут вровень с итальянцами. Но второй матч этих команд состоится в Италии. А разница мячей у чемпионов Европы (именно она является приоритетным дополнительным показателем) гораздо лучше, чем у конкурентов. — «плюс 11» против «плюс 3».

Группа D

Яркость — это не про игру обладателя титула чемпионов мира француз-

зов в очередном цикле. В половине из шести матчей они разошлись с соперниками миром, победы одерживали без особого блеска. Но остальные команды тоже исправно очки теряют. Так что позиции французской железобетонные — семь очков отрыва от ближайших преследователей, украинцев, у которых в таблице слышны ничьи, и финнов. За второе место битва, видимо, будет жестокая.

Группа E

У сборной Бельгии все прекрасно: пять выигранных при одной ничьей, запас прочности — колоссальный. А за стыковые матчи будут наверняка рубиться чехи и валлийцы. У них поровну очков при матче в запасе у сборной Уэльса. Но в октябрьской встрече, которая похожа на решающую, они будут играть с чешской командой на чужом поле.

Группа F

Сборная Дании оседлала волну и после фантастически трудного, но фантастически успешного чемпионата Европы, обернувшегося для

датчан, несмотря на потерю главной звезды — Кристиана Эриксена, на неудачный старт, выходящий в полуфинал, показывает замечательные результаты и замечательную игру и в отборе к первенству мирового. Датчане вообще, видимо, лучшая пока команда европейской зоны: шесть побед в шести матчах, 22 гола забито и ни одного не пропущено! Сюрприз тут — посредственное выступление недурно смотревшихся на европейском чемпионате австрийцев, которые идут лишь четвертыми, отставая, помимо датчан, от шотландцев и израильтян.

Группа G

В этой группе интрига как раз разострейшая. У сборных Нидерландов и Норвегии одинаковое количество набранных очков. Турецкая команда испортила свое положение неожиданной крупным — 1:6 — поражением от голландцев, но отставание в два очка представляется все-таки не фатальным. Много, разумеется, будет зависеть от очных матчей между этими тремя командами. Их в календаре

осталось всего два: в октябре сборная Турции принимает норвежцев, а в ноябре голландцы, имеющие дополнительную фору в виде шикарной разницы мячей, — норвежскую команду.

Группа H

Сборная России в трех сентябрьских матчах под руководством нового главного тренера Валерия Карпина выполнила стоявшую перед ней задачу-минимум. Ничья с фаворитами группы хорватами, победы над киприотами и мальтийцами — этого было вполне достаточно, чтобы не отпустить хорватскую команду вперед. Российская все еще идет бок о бок с ней. Преимущество хорватов чисто символическое: если бы россияне в сентябре во встречах с аутсайдерами забили на гол больше, формально впереди были бы они. Но все же шансы на финиш на верхней строчке у двух лидеров не кажутся идентичными. У сборной России, конечно, тяжелее график в kommenden туре ей предстоит принять еще не расстроившихся с надеждами на второе место слова-

ками (они в четырех баллах от возглавляющего классификацию тандема), а вслед за этим она отправится в гости к крепким словенцам. Хорваты в октябре сначала сыграют со слабыми мальтийцами на выезде, а потом со словаками дома. В ноябре в предпоследнем туре лидеры разойдутся на отстающих — кипрской и мальтийской командах, чтобы в туре последнем сойтись в главной схватке отбора. И в ней на домашнем стадионе сыграют хорваты, которым, чтобы получить прямую путевку на чемпионат мира, может оказаться достаточно и ничьей.

Группа I

Тем, кто неравнодушен к английской сборной, за ее судьбу можно уже не волноваться. Она уверенно лидирует в группе и может позволить себе даже какую-то необязательную осянку. Другое дело — война за второе место. В ней будут участвовать сразу три сборные: албанская на очко опережает польскую и на два — венгерскую. Но неплохая сумма баллов, набранная албанцами, — это во многом следствие их умения разбираться с «карликами», андоррцами и санмаринцами. Сейчас халва для них почти закончилась. В трех будущих турах сборная Албании будет противостоять венграм, полякам и англичанам.

Группа J

В этой группе долго удивляли армяне, которые, взяв верх над котировавшимися выше исландцами и румынами, даже обозначили сопротивление сборной Германии. Но в сентябре сказке пришел конец. Армянская команда попала под немецкий каток, проиграв — 0:6, а затем потеряла два очка в матче с лихтенштейнцами. Правда, вторую — вслед за немцами — позицию она пока удерживает, находясь в одном очко от румын и в двух — от сборной Северной Македонии.

Алексей Доспехов

Отборочный турнир чемпионата мира 2022 года

Группа А	И	В	Н	П	М	О
1. Португалия	5	4	1	0	11:4	13
2. Сербия	5	3	2	0	12:7	11
3. Люксембург	4	2	0	2	5:8	6
4. Ирландия	5	0	2	3	5:8	2
5. Азербайджан	5	0	1	4	3:9	1
Группа В	И	В	Н	П	М	О
1. Испания	6	4	1	1	13:5	13
2. Швеция	4	3	0	1	7:3	9
3. Греция	4	1	3	0	5:4	6
4. Косово	5	1	1	3	3:9	4
5. Грузия	5	0	1	4	2:9	1
Группа С	И	В	Н	П	М	О
1. Италия	6	4	2	0	12:1	14
2. Швейцария	4	2	2	0	4:1	8
3. Северная Ирландия	4	1	2	1	4:3	5

4. Болгария	5	1	2	2	3:6	5
5. Литва	5	0	0	5	1:13	0
Группа D	И	В	Н	П	М	О
1. Франция	6	3	3	0	8:3	12
2. Украина	5	0	5	0	6:6	5
3. Финляндия	4	1	2	1	4:5	5
4. Босния и Герцеговина	4	0	3	1	5:6	3
5. Казахстан	5	0	3	2	5:8	3
Группа E	И	В	Н	П	М	О
1. Бельгия	6	5	1	0	21:4	16
2. Чехия	5	2	1	2	8:7	7
3. Уэльс	4	2	1	1	6:5	7
4. Белоруссия	5	1	0	4	6:15	3
5. Эстония	4	0	1	3	6:15	1
Группа F	И	В	Н	П	М	О
1. Дания	6	6	0	0	22:0	18

2. Шотландия	6	3	2	1	9:5	11
3. Израиль	6	3	1	2	14:11	10
4. Австрия	6	2	1	3	9:13	7
5. Фарерские острова	6	1	1	4	4:14	4
6. Молдавия	6	0	1	5	3:18	1
Группа G	И	В	Н	П	М	О
1. Нидерланды	6	4	1	1	22:6	13
2. Норвегия	6	4	1	1	12:5	13
3. Турция	6	3	2	1	16:13	11
4. Черногория	6	2	2	2	8:9	8
5. Латвия	6	1	2	3	7:10	5
6. Гибралтар	6	0	0	6	3:25	0
Группа H	И	В	Н	П	М	О
1. Хорватия	6	4	1	1	8:1	13
2. Россия	6	4	1	1	10:4	13
3. Словакия	6	2	3	1	7:5	9
4. Словения	6	2	1	3	4:7	7

5. Мальта	6	1	1	4	6:11	4
6. Кипр	6	1	1	4	1:8	4
Группа I	И	В	Н	П	М	О
1. Англия	6	5	1	0	18:2	16
2. Албания	6	4	0	2	10:6	12
3. Польша	6	3	2	1	9:8	11
4. Венгрия	6	3	1	2	12:10	10
5. Андорра	6	1	0	5	4:14	3
6. Сан-Марино	6	0	0	6	1:24	0
Группа J	И	В	Н	П	М	О
1. Германия	6	5	0	1	17:2	15
2. Армения	6	3	2	1	7:9	11
3. Румыния	6	3	1	2	9:6	10
4. Северная Македония	6	2	3	1	11:6	9
5. Исландия	6	1	1	4	6:14	4
6. Лихтенштейн	6	0	1	5	2:15	1