

Коммерсантъ



Понедельник 15 июня 2020 №103/П (6824 с момента основания)

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

новости | Убийство в Атланте повысило градус гражданского противостояния в США — 4



новости | Вымогательство у владельца «Пегас туристик» может не пройти лингвистическую экспертизу — 3

От Российского фонда помощи — 8

Ущерб для проверяющей среды

Депутаты хотят ограничить оценку рисков опасного строительства

Как стало известно, депутаты Госдумы предлагают полностью отменить государственную экологическую экспертизу (ГЭЭ) при строительстве наиболее опасных объектов — например, мусоросжигательных заводов. Такую норму, обнаружив в пакете поправок, подготовленных ко второму чтению законопроекта на другую тему. Опрошенные «Б» эксперты опасаются рисков «возникновения техногенных ЧС и значительного ущерба природным ресурсам и населению». В свою очередь, бизнес заявляет, что проекты опасных объектов все равно будут проходить проверку на соответствие экологическим требованиям Главгосэкспертизы при Минстрое, а отмена ГЭЭ существенно ускорит процесс согласования и сроки сдачи строек.

В распоряжении «Б» оказался документ, подготовленный комитетом по транспорту и строительству Госдумы ко второму чтению законопроекта, призванного ускорить приоритетные стройки ОАО РЖД. Напомним, тот законопроект предполагает наделить президента РФ полномочиями отменять различные нормы при строительстве наиболее важных железнодорожных объектов. Он был принят в конце декабря 2019 года, позже Совет по кодификации гражданского законодательства счел такой подход «концептуально непригодным» (см. «Б» от 29 апреля).

Тем не менее депутаты решили пойти еще дальше: как обнаружил «Б», ко второму чтению профильный комитет предложил изменить закон «Об экологической экспертизе». Неизвестные авторы поправок считают необходимым полностью отменить обязательную ГЭЭ проектной документации строительства объектов первой категории. Именно они дают наибольший вклад в загрязнение окружающей среды. Кроме того, депутаты предлагают отказаться от ГЭЭ при строительстве всех объектов обращения с отходами — в частности, мусоросжигательных заводов, предприятий по утилизации и обезвреживанию мусора, а также проектов рекультивации свалок. Также госэкспертизу не нужно будет проходить практикующим всем стройкам на особо охраняемых природных территориях.



В Думе считают, что скорость строительства опасных производств важнее, чем оценка их экологической безопасности
ФОТО АЛЕКСАНДРА ЧИЖЕНКА

Законопроект был 1 июня направлен для отзыва в государственно-правовое управление президента РФ. Сопроводительное письмо подписано главой комитета по транспорту и строитель-

ству Евгением Москвичевым. Он на звонки «Б» не ответил. Зампред комитета Виталий Ефимов заявил «Б», что не видел этого документа. Росприроднадзор (отвечает за ГЭЭ) перенаправил «Б» в Минприроды, там на запрос не ответили.

Отмену ГЭЭ наверняка одобрит бизнес, причем не только те недобросовестные компании, проекты которых никогда не пройдут экологическую экспертизу, говорит генеральный директор Юридического центра промышленной эко-

логии Дмитрий Мишуков. Даже ответственных участников рынка не устраивают бюрократия, сложность и длительность существующей процедуры, указывает он. Стоимость прохождения ГЭЭ, включая подготовку всех документов и проведение расчетов, зависит от конкретного объекта, но в среднем обходится в несколько миллионов рублей. Кроме того, проведение экспертизы отодвигает сроки сдачи объекта примерно на семь-восемь месяцев. «Сейчас в рамках

подготовки к ГЭЭ необходимо проходить процедуру оценки воздействия на окружающую среду и общественные слушания, — говорит господин Мишуков. — После положительного заключения ГЭЭ документация проверяется в Главгосэкспертизе при Минстрое. А если там нашлись замечания, то компании придется проходить все стадии заново. Это отодвигает проект еще минимум на год».

НОВОСТИ — С2

КОМПЛЕКСНАЯ ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ДЕФОРМАЦИЯ ПРАВИТЕЛЬСТВО ДЕЛАЕТ НОВЫЙ ПОДХОД К ОТКРЫТИЮ ДАННЫХ О СОСТОЯНИИ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

Вице-премьер Виктория Абрамченко вернула на доработку в Минприроды проект концепции создания комплексной информационной системы мониторинга окружающей среды, призванной сделать экологическую информацию полной и открытой для всех заинтересованных лиц. В документе нет ни архитектуры такой системы, ни четких параметров данных, ни этапов построения и объемов ее финансирования, ни ответственных исполнителей. Попытки открыть гарантированный гражданам Конституцией доступ к экологической информации предпринимаются

чиновниками много лет — но успеха не достигают. В РФ до сих пор нет ни ее определения, ни системы показателей, характеризующих качество окружающей среды.

Проект концепции создания информационной системы мониторинга окружающей среды в РФ «экологический» вице-премьер Виктория Абрамченко вернула на доработку в Минприроды, Росприроднадзор и Росгидромет до 24 июня. Президент Владимир Путин еще в январе поручил утвердить документ к 1 июня, но в концепции не обнаружено базовых составляющих такой системы — архитектуры, измеряемых параметров, этапов создания, стоимости и исполнителей.

Представитель вице-преьера Виктории Абрамченко заявил «Б», что концепция отправлена на доработку с требованием включить в нее «проработанную архитектуру создаваемых и имеющихся систем и необходимую информацию от всех поставщиков данных», а «подходы должны быть единообразными и охватывать весь перечень объектов мониторинга».

«Б» изучил проект Минприроды — по нему система должна содержать данные о метеонаблюдениях, нерадиоактивных и радиоактивных веществах в воздухе, почве, поверхностных и подземных водах, водных ресурсах, экосистемах, состоянии вечной мерзлоты и ее изменениях.

С2

Стоп-Султан

Казахстан закрылся от российских вагонов

Казахстан, уже запрещавший зимой въезд на свою железнодорожную сеть чужих вагонов, вновь вводит такое ограничение. С 15 июня в Казахстане не смогут въезжать российские порожние полувагоны, которые из-за низких ставок сегодня выигрывают конкуренцию за грузы у местных операторов. Формально Нур-Султан вводит запрет по причине перегруженности инфраструктуры, но по мнению экспертов и источников «Б», причины запрета сугубо коммерческие.

С 15 июня Казахстан вводит запрет на въезд на свою сеть всех порожних собственных и арендованных полувагонов всех сторонних железнодорожных администраций, включая РФ. «Б» видел соответствующую телеграмму председателя дирекции Совета по железнодорожному транспорту государств-участников Содружества (орган, координирующий работу железнодорожных администраций стран с «русской» шириной колеи) Виктора Попова от 11 июня, а также обращение в совет и. о. первого зампреда правления «Казахстан темир жолы» (КТЖ, «Железные дороги Казахстана») Каната Альмагамбетова.

В письме господина Альмагамбетова объясняются причины введения запрета. Это инфраструктурные ограничения пропускной способности сети, значительное увеличение количества порожних вагонов, не востребованных к погрузке, ежесуточное наличие бо-

лее 240 временно отставленных от движения поездов, а также проведение летних работ по содержанию верхнего строения пути. Вместе с тем источник, знакомый с результатами внутреннего анализа КТЖ, объясняет запрет другими соображениями. Он говорит о большом скоплении «чужих» вагонов на сети КТЖ. По его словам, по оценкам КТЖ, из-за переброски вагонов с сети ОАО РЖД на казахстанскую сеть погрузки сторонних железнодорожных администраций в 2020 году увеличится на 30%. В анализе говорится о демпинге со стороны РФ: цена аренды российских вагонов — 4,64 тыс. тенге за вагон в сутки, парка «Казтемиртранса» (КТТ, на 100% принадлежит КТЖ) — 8,5 тыс. тенге (800 руб. и 1,47 тыс. руб. соответственно). Введение запрета, рассказывает он, позволит обеспечить контроль ценовой политики на казахстанской сети, а также сократить растущий невостребованный парк КТТ. По оценке Argus, в июне стоимость привлечения полувагонов в Казахстане снизилась до \$15–18 за сутки с \$17–20 в мае, или на 10–12%.

Как говорит заместитель исполнительного директора Ассоциации горнодобывающих и горно-металлургических предприятий Казахстана (АГМП) Максим Кононов, услуги российских операторов обходятся казахстанским грузоотправителям значительно дешевле, чем аналогичные услуги КТТ.

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ — С6

«Гостех» кладут в Сбербанк

Для платформы предложили назначить оператора

Несмотря на наличие альтернативных предложений, Минкомсвязь хочет провести эксперимент по переводу до конца 2021 года государственных сервисов на цифровую платформу «Гостех» на базе разработок Сбербанка. В «Гостехе» будут представлены сервисы кадастровой регистрации, аренды госимущества и ОМС. Разработка платформы, по экспертным оценкам, может стоить 4–6 млрд руб., а рынок ее услуг оценивается в десятки миллиардов рублей в год. Эксперты говорят о рисках монополизации и слияния «Гостеха» с информационными системами Сбербанка. В Минкомсвязи утверждают, что бюджетных расходов не потребуются, а в эксперименте смогут принять участие и другие разработчики.

Эксперимент по созданию, миграции и развитию государственных сервисов и информационных систем на цифровой платформе «Гостех» может пройти до конца 2021 года на базе разработок Сбербанка, который выступит оператором платформы. Это следует из проекта постановления правительства (есть у «Б»), который Минкомсвязь 10 июня направила на согласование министерствам по итогам заседания президиума правительственной комиссии по цифровому развитию 20 апреля. В Минюсте

подтвердили, что проект рассматривается. В Сбербанке от комментариев отказались.

На платформе будут представлены сервисы аренды государственного имущества и кадастрового учета недвижимости, а также система получения цифрового полиса обязательного медицинского страхования (ОМС), следует из проекта постановления. Их операторами выступают соответственно Росимущество, Росреестр и Фонд ОМС.

Как сообщил «Б» 18 апреля, Сбербанк выступил инициатором создания «Гостеха». По мнению одного из источников, знакомых с ситуацией, банк таким образом хочет фактически замкнуть на себе оказание финансовых услуг, страхования, услуг связи и других продуктов, которые есть в его экосистеме, во взаимодействии государства с гражданами и бизнесом. Эксперты оценивали объем этого рынка в несколько десятков миллиардов рублей в год.

Но Сбербанк не единственный претендент на участие в создании «Гостеха». Как сообщил «Б» 9 июня, задействовать свои сервисы и разработки для платформы предлагали также ВТБ, «Ростелеком» и «Почта России» в совместном письме премьер-министру Михаилу Мишустину. Они также предлагают запустить «Гостех» на базе уже создающейся системы «Гособлако».

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ — С7

05 Тариф мелочиться не будет
Поглощение мелких электросетевых компаний оплатят потребители

05 Вас много, а я офлайн
Банковских клиентов потянуло к живому общению с менеджерами

05 Вода двойного назначения
Между разведением и ловлей рыбы просят убрать границы

06 Российский рынок получил дивиденды
Инвесторы покупают его активы лучше других бумаг emerging markets

06 Кредиты длительного хранения
Банкиры ищут новые способы одолжить гражданам денег на покупку товаров

07 Для инвесторов настал час овсяного коктейля
У производителя напитков Velle сменились владельцы

07 Белоруссия становится оптически ближе
Госзакупки кабеля расширяют на Евразийский союз

Вместо пляжа колбаса

Продовольственные ритейлеры заработают на невъездных туристах

Спад туротрасли из-за ограничения на международные перелеты из-за пандемии COVID-19 может сыграть на руку продовольственным ритейлерам, прогнозируют в Национальном рейтинговом агентстве (НРА). Россияне, отказавшись от зарубежных курортов, будут тратить деньги внутри страны, что может принести рознице дополнительно до 80 млрд руб.

«Часть потребителей, которая в прошлые годы находилась за рубежом (в отпусках, а теперь решила остаться дома, — «Б»), войдет в активную клиентскую базу ритейлеров этим летом», — говорится в предостереженном «Б» НРА обзоре продуктового ритейла. Аналитики констатируют, что число выездных поездок почти в два раза больше количества въездных. Россияне, отказавшись от отпуска за границей, позволят ритейлерам увеличить выручку по итогам третьего квартала, традиционно не самого удачного периода, приходят к выводу аналитики.

С этим соглашаются в X5 Retail Group и Auchan. Итоги второго квартала для продуктового сектора могут оказаться выше ожиданий из-за ажиотажного спроса во время режима повышенной готовности из-за пандемии, полагают в НРА. Но, говорит руководитель рейтинговой службы НРА Сергей Гришунин, такой спрос вынудил ритейлеров нарастить запасы: так, у X5 их доля на конец марта в составе оборотных активов достигла 76% — это максимум за последние десять лет.

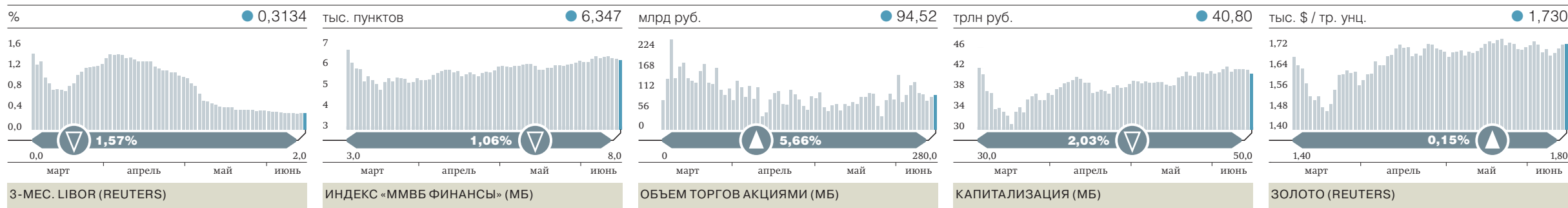
От спада туротрасли продуктовый ритейл может дополнительно получить в июле—сентябре 60–80 млрд руб., прогнозирует начальник управления торговых операций на российском фондовом рынке «Фридом Финанс» Георгий Ващенко. Ранее Ассоциация туроператоров России оценивала потери компаний сектора выездного туризма в 25 млрд руб. этим летом. Эффект от сокращения турпотока сети смогут увидеть только в Москве и Санкт-Петербурге, считает старший аналитик Газпромбанка Марат Ибрагимов. При этом, отмечает он, у «Мегнит» в третьем квартале обычно продажи растут за счет домашних рынков сети — это юг России, где находятся летние курорты страны.

Между тем в НРК признают, что «эффект застрявшего дома туриста» не так заметно скажется на росте оборота розницы в целом по итогам 2020 года. Он может увеличиться до 17,1 трлн руб. при базовом сценарии, предполагающем снижение ВВП на 3,5–4% и инфляцию на уровне 4,5–5%. При пессимистичном сценарии (сокращение ВВП на 6,7–7,5% и инфляция на уровне 5–6%) показатель достигнет 16,7 трлн руб.

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ — С7

Подписной индекс 50060 П1125

деловые новости



Российский рынок получил дивиденды

Инвесторы покупают его активы лучше других бумаг emerging markets

Неопределенность последствий пандемии для мировой экономики и рост напряженности в отношениях США и Китая вынуждают инвесторов сокращать рискованные активы и уходить с развивающихся рынков. За неделю фонды emerging markets потеряли почти \$4,5 млрд. Редким исключением стали российские фонды, которые привлекают инвесторов сильными фундаментальными показателями локального рынка. Спросом пользуются и активы развитых стран, поддержку которым оказывают масштабные программы стимулирования экономики.

Последние данные Emerging Portfolio Fund Research (EPFR) говорят об усилении ухода международных инвесторов из активов развивающихся стран. По оценкам, «Б», основанным на отчете Bank of America (учитывает данные EPFR), суммарный объем средств, который был выведен из фондов emerging markets за неделю, закончившуюся 10 июня, составил почти \$4,5 млрд. Это на 45% больше оттока, зафиксированного неделей ранее.

Отток средств из фондов данной категории продолжается семнадцатую неделю подряд, за это время инвесторы забрали более \$50 млрд. Беспокоество у инвесторов вызывают последствия карантинных мер из-за пандемии коронавируса для мировой экономики, а также рост геополитической напряженности в отношениях между США и Китаем.

Впрочем, некоторые развивающиеся страны выбиваются из общей статистики. Так, по данным EPFR, за отчетную неделю инвесторы вложили в российский фондовый рынок

\$56 млн, что в восемь раз больше притока на предшествующей неделе. Такого скромного результата хватило, чтобы вывести российский фондовый рынок в число лидеров по привлечению инвестиций среди стран БРИК. Приток капитала в бразильские фонды составил \$42 млн, в индийские — \$38 млн. В это же время фонды Китая лишились за неделю более \$2,8 млрд.

56 миллионов долларов вложили иностранные инвесторы в российские инвестфонды за минувшую неделю

По мнению начальника отдела доверительного управления «КСП Капитал Управление активами» Дмитрия Хомякова, основными драйверами роста спроса на рублевые активы стали значительное улучшение ситуации с COVID-19 в России, снятие ограничений и возвращение к работе всех предприятий. Добавляют привлекательности вложениям в рублевые активы возвращение цен на нефть к \$40 за баррель, а также высокая дивидендная доходность российского рынка, которая по индексу Московской биржи составляет около 8%. «В этой ситуации многие менеджеры продолжают держать по российским бумагам долю выше рынка, и, вероятно, эта тенденция сохранится как минимум до ближайшего сезона отчетности», — отмечает директор аналитического департамента ГК «Регион» Валерий Вайсберг.

Растет спрос у международных инвесторов и на активы развитых стран. По данным EPFR, на минувшей неделе в фонды developed markets поступило более \$16 млрд. Наиболее активно инвесторы наращивали вложения в американские фонды — \$11,5 млрд, почти вдвое больше, чем неделей ранее. В европейские фонды приток усилился почти в четыре раза — до \$2,4 млрд. По мнению аналитика General Invest Татьяны Симоновой, притоки в фонды развитых стран обусловлены гигантскими вливаниями ликвидности со стороны финансовых регуляторов и правительств. «Инвесторы мигрируют туда, куда идут масштабные госсредства, предназначенные для поддержания стабильности финансовой системы, а это происходит в основном в развитых странах», — отмечает госпожа Симонова.

Впрочем, в устойчивости нынешних притоков в отдельные страны фонды участники рынка сомневаются. «События последних месяцев нанесли серьезный урон экономикам и компаниям, последствия которого пока еще не оценены. В таких условиях инвесторы более склонны к фиксированию результата и более чувствительно реагируют на новостной фон, что и показала кондовка недели», — отмечает Дмитрий Хомяков. По мнению директора по инвестициям БКС Константина Черепанова, в случае «охлаждения» спроса на риск произойдет рост цен на защитные активы, в частности на золото, привлекательность которого вновь подтверждается планами ФРС США сохранять предельно низкие процентные ставки до 2022 года.

Виталий Гайдаев

Стоп-Султан

«Экспортерам угля, например, это позволяет сэкономить около \$2,5 за тонну при перевозках в порты Балтийского и Черного моря», — рассказал он. По информации АГМП, экспортеры казахстанского угля с начала года неоднократно просили КТЖ и КТТ снизить ставки на полувагоны, но КТТ продолжает рассчитывать их «исходя из уже далеко не рыночной ставки их суточной аренды в 8,3–8,5 тыс. тенге в сутки (без НДС)». Невостребованный парк КТТ, в свою очередь, ежемесячно увеличивается — по информации АГМП, на 8 июня он составляет порядка 5,4 тыс. полувагонов, — а выпадающие доходы КТТ негативно сказываются на консолидированной финансовой отчетности КТЖ в целом. По мнению господина Кононова, запрет введен для защиты доходов КТТ.

Предыдущие конвенционные ограничения на следование «чужих» вагонов Казахстан ввел под Новый год, с 5 января российские вагоны перестали поступать на сеть. Однако уже с 20 января казахстанский бизнес, заинтересованный в российском порожняке, добился отмены ограничений на полувагоны, а с 20 февраля был отменен запрет и для других видов парка. Еще тогда, прося об отмене запрета, Ассоциация операторов железнодорожного подвижного состава предупреждала, что есть риск ответных мер со стороны ОАО РЖД, количество вагоноотправок со станций которого по парку, приписанному к КТЖ, в год составляет около 1 млн. В ОАО РЖД и операторских компаниях комментариев, «Б» не дали, в КТЖ оперативно не ответили на запрос.

Хотя формально рынок вагонов общий, Казахстан систематически

ограничивает конкуренцию со стороны российских операторов, отмечает глава «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров. Сейчас на сети ОАО РЖД наблюдается значительный профицит парка, при этом все больше типовых полувагонов на более маржинальных экспортных маршрутах замещается парком с увеличенной осевой нагрузкой и попадает на спот, где они за счет более низких ставок борются за грузовую базу Казахстана, говорит господин Бурмистров. По его мнению, введенные Казахстаном ограничения могут действовать долгое время: нет никаких сигналов, что грузовая база увеличится, а казахстанским операторам трудно конкурировать с российскими, в том числе из-за высокого уровня закредитованности.

Наталья Скорльгина;
Александр Константинов,
Нур-Султан

Кредиты длительного хранения

Банкиры ищут новые способы одолжить гражданам денег на покупку товаров

Рынок кредитов на товары в магазинах (POS-кредиты) начал восстанавливаться после резкого падения в период пандемии (см. «Б» от 9 июня), однако игрокам приходится искать новые способы работы с клиентами. Так, ряд крупных банков начали активно выдавать POS-кредит на карту, лимитом которой заемщик может пользоваться после возврата стоимости товара.

О том, что крупнейшие банки по портфелю POS-кредитов стали внедрять новые способы работы с заемщиками, «Б» рассказали участники рынка. Самый распространенный механизм — так называемый POS-кредит на карту. Если при скоринге на получение товарного кредита оказывается, что заемщик достаточно надежный, ему предлагают сразу получить кредитную карту. Клиент погашает задолженность, как и при стандартной ссуде на товар, равными платежами и в зависимости от условий банка (по мере погашения или после полного погашения) получает возможность использовать данный или увеличенный лимит по своему усмотрению.

В крупнейшем по портфелю кредитов на товары банке «Хоум Кредит» (по данным Frank RG, более 60 млрд руб. на начало года) активно внедряют оформление POS-кредита на карту рассрочки. «В результате клиент получает и нужный товар, и удобную карту с возобновляемым лимитом», — говорит директор департамента развития бизнеса ХКФБ-банка Владимир Борисенко. «Клиенты с картой рассрочки в 3–3,5 раза чаще возвращаются в магазин, где ее оформили, по сравнению с клиентами, оформившими обычный POS-кредит». В МТС-банке (26,6 млрд руб.) также прорабатывают данную технологию. «В случае ее внедрения банк также продол-

жит выдавать классические кредиты на товары», — добавляет представитель МТС-банка Ирина Брусенцева.

На внедрение новых продуктов в консервативном сегменте POS-кредитования банки толкают рыночные условия. «Появляются продукты — заемщики традиционных ссуд, например карты рассрочки, растет популярность кредитных карт с длинным

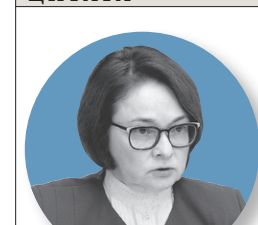
нов, «при выдаче клиенту сразу банковской карты уменьшаются затраты по дальнейшей работе с ним, после закрытия POS-кредита продать ему карту выгоднее, конверсия значительно уменьшается».

Однако не во всех банках считают технологию оптимальной. «Мы рассматривали такой вариант предоставления POS-кредита, но проведенные с клиентами фокус-группы показали, что продукт слишком сложен и непонятен целевой аудитории», — говорит директор департамента продаж банковских продуктов «Ренессанс Кредит» Сергей Васильев. «Клиент, приходя в магазин, планирует уйти оттуда с конкретной вещью, приобретает ее в рассрочку», — говорит директор по развитию партнерской сети Почта-банка Андрей Павлов. «Такая технология большинству понятна, приемлема, и это неплохо работает». По словам зампреда правления ОТП-банка Александра Васильева, для клиентов важно предложить продукт, сочетающий традиционные опции товарных кредитов и возможности современных технологий для полного дистанционного оформления и сопровождения кредита. «Мы тестируем различные варианты предложений продуктам клиентам, которые боются сложности кредитной карты, но при этом хотят использовать заемные средства для совершения периодических покупок», — отмечает он.

При этом от внедрения новых продуктов выигрывают все участники рынка, считают эксперты. «Банк сможет рассматривать на большую лояльность клиентов, предлагая им наиболее подходящие продукты и услуги, а для клиентов, в свою очередь, такой способ взаимодействия более быстрый и понятный», — отмечает аналитик БКС Егор Дахлер.

Светлана Самусева

ЦИТАТА



Уровень долговой нагрузки почти достиг 11%, но качество кредитов нормальное
— Эльвира Набиуллина, глава ЦБ, на заседании Госдумы 10 июня 2020 года

грейс-периодом, и те, кто работает в классическом POS-сегменте, вынуждены искать более технологичные решения», — говорит гендиректор Frank RG Юрий Грибанов. По его словам, значительную роль играет и ПСК, которая в сегменте ссуд на товары достигла довольно низких значений и заставляет кредиторов искать возможность снизить издержки.

Так, по данным ЦБ, ПСК для коротких POS-кредитов в первом квартале 2020 года составляла 19–22%, тогда как год назад была выше — 22–25%. При этом ПСК по кредитным картам в начале этого года составляла 28–29% годовых, столько же, как и год назад (29–30% годовых). При этом, как отмечает господин Гриба-

«Арктику» сдадут к зиме

Атомный ледокол будет эксплуатироваться с ограничением мощности

Как выяснил «Б», самый мощный атомный ледокол «Арктика» на 60 МВт, у которого в феврале частично вышел из строя электродвигатель на правом валу, может быть все-таки сдан осенью. До конца месяца он должен выйти на ходовые испытания. Предполагается, что «Арктика» будет принята в эксплуатацию с ограничениями по мощности, а смена двигателя запланирована в августе 2021 года.

Головной атомный ледокол «Арктика» проекта 22220 может быть сдан осенью, говорят собеседники «Б». По словам некоторых из них, ледокол готовится принять в сентябре-октябре, но другие источники «Б» дают более осторожный прогноз — четвертый квартал.

Ледокол «Арктика» изначально должен был быть сдан в 2017 году (контракт был заключен в 2012 году за 37 млрд руб.). Строительство ведет входящий в Объединенную судостроительную корпорацию (ОСК) Балтзавод. Сроки уже переносились дважды — сначала на май 2019 года, потом на апрель 2020 года. Однако в феврале в ходе швартовых испытаний у «Арктики» частично вышел из строя правый гребной электродвигатель (ГЭД, см. «Б» от 10 февраля), что поставило под вопрос сдачу судна в этом году. Всего по данному проекту законтрактовано пять ледоколов.

Основная задача — до конца месяца выйти на ходовые испытания, по предварительной оценке, это займет порядка трех недель, уточняют

источники «Б». Затем «Арктика» вернется в порт для проведения ревизионных механизмов (займет около месяца). После этого ледокол будет сдан с ограничениями «под определенные гарантии и обязательства». Пока, не считая проблем с ГЭД, остальные этапы швартовых испытаний прошли штатно, говорит один из собеседников «Б». Какова будет реальная потеря мощности относительно проектной из-за проблем с ГЭД, будет выяснено в ходе испытаний, уточняют источники «Б». Один из них добавляет, что предположительно «Арктика» потеряет 8–12 МВт. Ранее собеседники «Б» предполагали, что в ходе эксплуатации придется снижать мощность и на левом электродвигателе, что может привести к общей потере в 20 МВт (см. «Б» от 19 февраля).

Как сообщил «Б» 30 марта, уже сейчас понятно, что двигатель не подлежит восстановлению и ледокол придется в будущем ставить в док для замены ГЭД. Предположительно работы будут произведены в Кронштадте. Собеседники «Б» говорят, что замена ГЭД планируется на август 2021 года. Как сообщили «Б» в ОСК, правый ГЭД атомного «Арктика» в рабочем состоянии, но потерял 10 МВт мощности. По расчету 50 МВт на трех винтах будет достаточно для обеспечения проектной ледопробитости в 2,8 м, уточняют в корпорации. Судно будет сдано и введено в эксплуатацию до конца 2020 года, добавляют там. К концу третьего квартала 2021 года планируется изготовить новый двигатель и провести агрегатную замену,

говорят в ОСК. Оптимальная технология будет определена после проработки всех вариантов, замена ГЭД в доке Кронштадтского морского завода также рассматривается, заключили в корпорации.

Источники «Б» в аппарате правительства РФ говорят, что даже с ограничениями по мощности в одном из трех двигателей ожидается, что в ходе испытаний будут подтверждены все характеристики ледокола. Поэтому на данный момент планируется принять «Арктику» в эксплуатацию, окончательное решение должно быть принято на неделе, заключает он. В «Росатоме», который должен эксплуатировать ледокол, тему не комментируют.

Глава консультационного центра «Гекон» Михаил Григорьев считает, что принятие в эксплуатацию «Арктики» в сложившихся обстоятельствах — наиболее правильное решение. В немалой степени это связано с тем, что позволит провести натурные испытания ледокола. Один из вопросов, на который испытания должны дать ответ, — возможность эффективной работы этих двухосадочных ледоколов на мелководье Обской губы и Енисея. Так, Михаил Григорьев приводит мнение профессора ЦНИИМФ Лолита Цоя, который полагает, что в связи с превышением весового водоизмещения ледокола и увеличением минимальной осадки до 9,3 м (вместо 8,55 м по проекту) следует ожидать значительного падения его ледопробитости на мелководье (более чем в 1,5 раза).

Анастасия Веденева

На сайте ИД «Коммерсантъ» вы можете оформить и оплатить заказ за несколько минут, не выходя из дома

подписка за считанные минуты

Чтобы подписаться, достаточно:

Выбрать интересующее вас издание в разделе «Подписка»

Указать контактные данные для доставки

Оплатить заказ любым удобным способом



direct mail

Издательский дом «Коммерсантъ» распространяет вместе со своими изданиями буклеты и листовки

Распространение осуществляется с розничным и подписным тиражами газеты «Коммерсантъ» в Москве и регионах России,

а также подписчикам журнала «Огонёк»
Дирекция по рекламе:
8 (495) 797 6996; 8 (495) 926 5262

kommersant.ru

