

Коммерсантъ



4 601865 000219

Понедельник 26 ноября 2018 №217/П (6455 с момента возобновления изда

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

мировая политика | Результат столкновений полиции и «желтых жилетов» на Елисейских Полях — более ста арестованных и десятки раненых — 6



новости | Аварийность с участием легковых такси за три года выросла на 35%, причем половина ДТП произошла в ЦФО — 5

Последняя капля в море

Украина подталкивает Россию к ответным действиям в Керченском проливе

У берегов Крыма 25 ноября произошло столкновение российских и украинских военных кораблей. Его результатом стало закрытие Россией Керченского пролива и задержание украинских судов. Российская ФСБ называет нарушителями украинские суда, «незаконно» пересекшие границу РФ. Украина считает незаконными действия российских пограничников и ссылается на соглашение с РФ, гарантирующее свободу судоходства как в проливе, так и в Азовском море. Конфликт может выйти на международный уровень, что чревато для России новыми санкциями.

Две версии и один таран

Новости об инциденте в Черном море стали появляться вчера после 10:00 по московскому времени. По версии ФСБ России, которую в 11:00 опубликовало агентство «Интерфакс», во всем виновата украинская сторона: «Около 7:00 по московскому времени три корабля ВМС Украины в нарушение статей 19 и 21 Конвенции ООН по морскому праву, определяющих право прибрежного государства на обеспечение безопасности в морском пространстве, пересекли государственную границу РФ, неправомерно зашли во временно закрытую акваторию территориального моря Российской Федерации».

От таране буксира никаких упоминаний в пресс-релизе ФСБ не было, но отмечалось, что «украинские военные корабли продолжают движение к Керченскому проливу, в котором действует разрешительный порядок движения и стоянки судов, в соответствии с графиком движения и расстановки судов, утвержденным капитаном российского морского порта». Отдельно в ФСБ подчеркивали: «До настоящего времени заявки установленным порядком не поданы, в график прохода корабли не включены. Корабли опасно маневрируют, не подчиняются законным требованиям российских властей».

Параллельно свои сводки о ситуации у берегов Крыма публиковали военно-морские силы (ВМС) Украины. Утром на странице ведомства в Facebook было опубликовано сообщение, приведенное и на сайте ВМС. В нем говорится, что два малых бронированных артиллерийских катера «Бердянск» и «Никополь», а также буксир «Яны Капу» осуществляли «плановый переход из порта Одессы в порт Мариуполь Азовского моря».



Чтобы воспрепятствовать проходу через Керченский пролив украинских военных кораблей, Россия перекрыла его гражданским сухогрузом. ФОТО ВИКТОРА КОРОТАЕВА

КИЕВСКИЙ СУД ВЕРНУЛ РОССИЮ В ОТВЕТЧИКИ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЕ ПРОИЗВОДСТВО В ОТНОШЕНИИ «ДОЧЕК» ГОСБАНКОВ ОТМЕНЕНО

Российские госбанки оспорили постановления об открытии исполнительных производств в отношении акций и имущества их украинских дочерних структур. Отмену производств суд мотивировал тем, что произошла подмена ответчика: вместо РФ (в лице Минюста) санкции оказались наложены на российские госбанки. Но для отмены самого ареста активов понадобится соответствующее решение Верховного суда Украины.

Информация о том, что Киевский апелляционный суд отменил решение об открытии исполнительного производства в отношении акций и имущества украинского Сбербанка, содержится в материалах суда от 20 ноября,

опубликованных в Едином реестре судебных решений Украины. «Отменить постановление частного исполнителя исполнительного округа города Киева от 20 сентября 2018 года об открытии исполнительного производства и постановление от 28 сентября 2018 года об аресте всего движимого и недвижимого имущества», — говорится в материалах.

Апелляционный суд Киева в сентябре арестовал акции украинского Сбербанка, ВТБ и Проминвестбанка (дочерняя структура ВЭБа) в рамках обеспечения исполнения решения Арбитражного суда Гааги о взыскании с РФ в лице Минюста компенсации имущества, утерянного в Крыму украинскими компаниями, на сумму около \$130,5 млн.

с8

Космической группировке не хватило «Ресурса»

Два из трех спутников преждевременно вышли из строя

Как стало известно, «Б», российская гражданская орбитальная группировка лишилась двух из трех спутников дистанционного зондирования Земли (ДЗЗ) «Ресурс-П». Оба аппарата не отработали по целевому назначению положенных пяти лет из-за критических проблем, появившихся уже после их запуска. В группировке остался один аппарат, который и так функционирует за пределами гарантийного срока. Следующие спутники данного типа планируется изготовить лишь в 2019–2020 годах.

Три аппарата «Ресурс-П» были отправлены в космос в июне 2013 года, декабре 2014-го и марте 2016-го соответственно. Они образовали космическую систему для наблюдения земной поверхности в интересах гражданских структур — госкорпорации «Роскосмос», Минприроды, Минсельхоза, Росрыболовства, Росгидромета, МЧС и Росреестра. Установленная на них основная оптико-электронная аппаратура «Геотон-Л1» позволяла «Ресурсу» с рабочей орбиты проводить панхроматиче-

скую съемку с разрешением 0,7–1 м и спектрально-разрешением — 2–3 м. По словам источника «Б», близкого к Минобороны, возможности «Ресурса» №1 использовались не только для гражданских, но и для военных целей. Например, наравне со спутниками оптико-электронной разведки «Персона» он привлекался для съемки местности в Сирии.

Спутники «Ресурс-П» созданы на базе аппарата «Ресурс-ДК», который был запущен в июне 2006 года и успешно отработал в космосе в три раза больше гарантийного срока, составлявшего три года. Гарантированный производитель — Самарским ракетно-космическим центром (РКЦ) «Прогресс» — ресурс работы спутников составляет пять лет. У первого «Ресурса-П» уже закончился положенный срок службы, однако аппарат, несмотря на многочисленные проблемы с системами, за счет их резервирования продолжает функционировать по целевому назначению в интересах заказчиков», — сообщил «Б» источник в космической отрасли.

новости — с3

Билет в тоннель оказался дорог

Новая «стройка века» на БАМе может обойтись в 261 млрд руб.

Постройка нового Северомуйского тоннеля на БАМе целесообразна для пропуска в восточном направлении растущих объемов грузов, но проект обойдется в 261 млрд руб. К такому выводу пришел отраслевой институт ИЭРТ, выполнивший анализ проекта по заказу ОАО РЖД. По мнению экспертов, стоимость строительства и его сроки слишком велики, чтобы привлечь частных инвесторов, в том числе проявляющего интерес к проекту «Сибантрацита» Дмитрия Босова.

«Б» ознакомился с ТЭО нового Северомуйского тоннеля, представленным 15 ноября Институтом экономики и развития транспорта (ИЭРТ). ИЭРТ работал по августовскому техзаданию ОАО РЖД и анализировал два варианта пропуска перспективного грузопотока на восток: по БАМу (Тайшет—Таксимо—Тында—Комсомольск) и по Транссибу (Тайшет—Бамовская—Волочаевская) с учетом увеличения пропускной способности БАМа за счет строительства но-

вого Северомуйского тоннеля и без него. В ОАО РЖД отказались от комментариев.

Тоннель, строившийся 23 года, — одно из основных узких мест на БАМе. Его пропускная способность — 16 пар поездов в сутки, или 16 млн тонн. Учитывая перспективы роста грузопотока на восток в августе был поднят вопрос строительства нового Северомуйского тоннеля, которое может занять не менее 10 лет. ТЭО сформировано из расчета пропуска дополнительных 34 пар поездов в сутки. ИЭРТ подсчитал, что инвестиции в пропуск этого груза по участку БАМа Тайшет—Комсомольск составят 950,2 млрд руб., по Транссибу — 1103,1 млрд руб. Наиболее целесообразным сочтен вариант пропуска по БАМу со строительством нового Северомуйского тоннеля. Однако ученые оговариваются, что приведенные показатели реализуются только при очень плотном движении — с интервалом попутного следования поездов не более 10 мин.

деловые новости — с9

07 Автобусы направят в онлайн-кассу
Участники рынка предлагают законодательно закрепить электронные билеты

07 СПИК стал на 2% привлекательнее
Держатели контрактов могут получить компенсацию повышения НДС

07 «Владимир» станет «Большим»
Объединенные пенсионные активы группы «Ренова» могут быть выставлены на продажу

08 Банкиры поделятся киберугрозами
Киберплатформа финансистов заинтересовала ОАО РЖД и «Норникель»

Биткойн выделки не стоит

Частный майнинг становится нерентабельным

Обвал цен на основные криптовалюты привел к коллапсу в майнинговом бизнесе. Это заметно как в промышленном секторе, где действуют крупнейшие компании, так и в частном, рентабельность которого стремится к нулю. В то же время, отмечают эксперты, майнинг как отрасль сокращается и в силу развития новых технологий. В ближайшем будущем, вероятно, небольшие компании и частные майнеры уйдут с рынка полностью, уступив место крупным организациям, имеющим ресурсы для технологической и рыночной перестройки бизнеса.

Стоимость биткойна в ночь на 25 ноября впервые с сентября 2017 года опустилась ниже отметки \$4 тыс. По информации портала Coinmarketcap, высчитывающего среднюю цену более чем по 20 биржам, по состоянию на 01:17 по московскому времени биткойн дешевел на 10,17%, до \$3,879 тыс. За неполные 11 месяцев 2018 года капитализация мирового рынка криптовалют сократилась более чем в 2,5 раза — с \$370 млрд до \$140 млрд. Значительно потеряли в цене все ведущие монеты. Только в ноябре капитализация биткойна менее чем за месяц сократилась почти в полтора раза — с \$110 млрд до \$75 млрд. Вторая по востребованности криптовалюта эфир (Ethereum) подешевела в ноябре более чем на 39%, а ее капитализация снизилась до \$12,5 млрд (\$20,5 млрд на 1 ноября).

Такая ситуация не могла не сказаться на майнинговой отрасли. В середине ноября портал Cointelegraph сообщил со ссылкой на исследование трейдера Susquehanna, что месячный доход майнеров эфира упадет до нуля. 21 ноября стало известно о банкротстве успешной майнинговой Giga Watt (США), чьи долги оценили в \$10–50 млн, тогда как активы не превышают \$50 тыс.

деловые новости — с8

Подписной индекс 50060 П1125

ИД «Коммерсантъ» выпускает тематическое приложение к газете «Коммерсантъ»	«Авто. Коммерческий транспорт»	6.12.2018
	«Дом»	6.12.2018
	«Логистика»	11.12.2018

по вопросам размещения рекламы: (495) 797 6996, (495) 926 5262



с 26 по 30 НОЯБРЯ
30 000
РУБЛЕЙ В ПОДАРОК

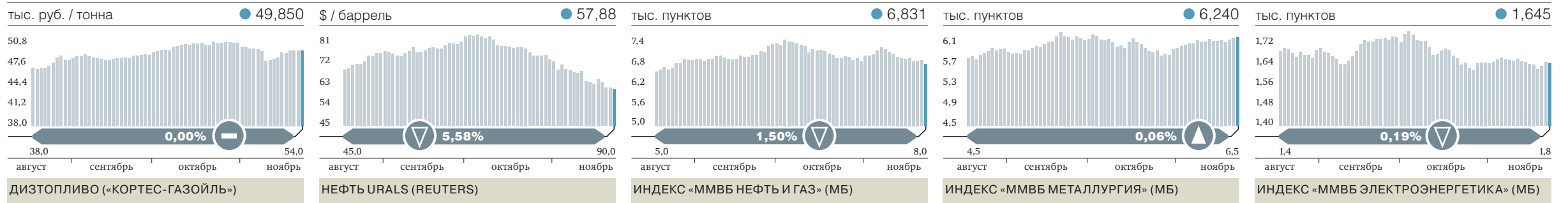
ПРИ СОВЕРШЕНИИ ПОКУПКИ
ОТ 100 000 РУБЛЕЙ*



tsum.ru

*Источник информации об организаторе мероприятия, о правилах его проведения, количестве призов или выигрышей по результатам мероприятия, сроках, месте и порядке их получения на сайте www.tsum.ru. 2018 г. ОАО «ТД ЦУМ» Москва, ул. Петровка, д. 2, стр. 1, 2. ОГРН 1027739063208. Реклама.

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



Спецстали пошли на переплавку «Т Плюс» отдает пар в руки потребителя

ВМК «Красный Октябрь» меняет владельца и защищается от банкротства

Как стало известно, «Б», контролирующим акционером крупнейшего производителя спецсталей РФ ВМК «Красный Октябрь» и Златоустовского ЭМЗ стал Павел Кротов, которого связывают с окружением главы Чечни Рамзана Кадырова. Основную часть своей доли ему продал находящийся в международном розыске Дмитрий Герасименко, оставившись миноритарием. Но «Красный Октябрь» недавно признан банкротом, и новому владельцу придется восстанавливать корпоративный контроль над заводом.

Дмитрий Герасименко рассказал «Б», что продал бизнесмену Павлу Кротову контроль в группе, владеющей АО «Волгоградский меткомбинат «Красный Октябрь» (ВМК КО) и АО «Златоустовский электрометаллургический завод» (ЭМЗ, Челябинская область), поскольку «исчерпал моральные и финансовые ресурсы в борьбе».

«Красный Октябрь» — крупнейший производитель спецсталей в России, до начала банкротства в ноябре ежемесячно выпускал до 20 тыс. тонн продукции на сумму около 1,5 млрд руб., ЭМЗ — 2–3 тыс. тонн на 500–600 млн руб., говорит господин Герасименко. Сам он с весны 2016 года выступает фигурантом ряда уголовных дел в РФ и объявлен в международный розыск, ему вменяется в вину мошенничество при сделках с имуществом ВМК КО (исходно обвинения строились вокруг кредита ВТБ на \$65,5 млн, который был обеспечен имуществом завода: бизнесмен, проживающий сейчас, по его словам, на Кипре, вины не признает).

«Павел Кротов должен будет восстановить корпоративный контроль над ВМК КО, урегулировать претензии кредиторов группы и обеспечить второй этап ее развития, предполагающий инвестиции 6 млрд руб. в стро-

ительство стана холоднокатаного проката на «Красном Октябре», — говорит Дмитрий Герасименко. Детали сделки он не раскрывает, но уточняет, что опциона на обратный выкуп доли нет. Управляющий партнер «Юридического содействия бизнесу» Евгений Бобренов (бюро сопровождает сделку со стороны Павла Кротова) передал «Б» слова господина Кротова о том, что сделка шла три месяца, она завершена и бизнесмен стал «лицом, контролирующим группу ЭМЗ и «Красный Октябрь». Ранее головной компанией группы называлась швейцарская Red October International SA.

Павел Кротов известен тем, что в начале 2010 года выкупил у бывшего совладельца «Вроцемент групп» Георгия Краснянского права требования долга на \$600 млн к владельцу группы Филарету Гальчеву. Источники, «Б» среди металлургов, которые слышали о сделке с ВМК КО, называют господина Кротова человеком из окружения Рамзана Кадырова. Об этом же говорили собеседники «Б» и «Ведомостей» в 2010 году, которые связывали господина Кротова с депутатом Госдумы от Чечни и другом главы республики Адамом Делимхановым. Павел Кротов опровергал «Ведомостям», что он «якобы действует в интересах Адама Делимханова». Господин Бобренов сказал, что не уполномочен комментировать это, а «сам Павел будет готов ответить на вопросы, касающиеся его личности и проектов, после 27–28 ноября, когда вернется в РФ из командировки». Телефон пресс-секретаря Рамзана Кадырова 23 ноября не отвечал, связаться с Адамом Делимхановым не удалось.

Осложняет ситуацию запутанное банкротство ВМК КО по инициативе ФНС (см. справку) в отсутствие требований в реестре. Юристы в один голос называют дело странным и уверены, что оно долгу не устоит. Так,

глава совета директоров правового бюро «Олевинский, Буюкян и партнеры» Эдуард Олевинский отмечает, что решение первой инстанции «поражает нацеленностью на введение конкурсного производства и слабостью юридической аргументации». «Несмотря на всю возможную сложность ситуации, отягощенной криминальным аспектом, такие решения выносить нельзя. У меня нет сомнений в том, что оно будет отменено», — говорит юрист. Партнер юрфирмы ЮСТ Александр Боломатов согласен, что «по всем формальным признакам» апелляция должна отменить решение волгоградского суда.

Пока серьезно на «Красный Октябрь» банкротство не повлияло: завод останавливался на два дня, но 13 ноября заработал. Дмитрий Герасименко уверяет, что сырье на складах принадлежит ЭМЗ (используется толлинговая схема). Сам бизнесмен связывает ситуацию вокруг банкротства с тем, что некие структуры пытаются «захватить контроль над активами с целью его перепродажи» — по адресу завода создано ООО «ГК „Красный Октябрь“» (ГК КО), которое, по его словам, уже пытается установить контакты с контрагентами. ГК КО, по данным ЕРЮЛ, создано 15 ноября Андреем Марченко, телефон компании не указан, а на «Красном Октябре» на звонки «Б» 23 ноября не ответил. Глава Минпромторга Денис Мантуров 19 ноября провел совещание с губернатором Волгоградской области Андреем Бочаровым, на котором «особое внимание было уделено ситуации вокруг ВМК КО». В Минпромторге на запрос «Б» не ответили. Но по итогам встречи сообщалось, что губернатор «обратился за поддержкой в решении вопросов оздоровления ситуации», а министр подтвердил готовность эту поддержку оказать.

Анатолий Джумайло

«Т Плюс» отдает пар в руки потребителя

БСЗ купит одну из самых старых ТЭЦ в Пермском крае

Березниковский содовый завод (БСЗ), входящий в состав «Башкирма», крупнейшего в России производителя соды, вынужден купить у «Т Плюс» устаревшую ТЭЦ, чтобы не остаться без тепла. По данным «Б», сумма сделки составит около 144 млн руб., она может быть закрыта до конца года. Источники «Б» полагают, что БСЗ также придется инвестировать в модернизацию электростанции, построенной в 1931 году.

БСЗ (входит в «Башхим») планирует купить у «Т Плюс» обеспечивающую завод паром ТЭЦ-4, говорится в отчете компании за первый квартал. Электростанция установленной мощностью 29,2 МВт по электроэнергии и 276,4 Ккал/ч по теплу является единственным источником теплотенергии для предприятия. «Т Плюс» в ноябре 2017 года сообщила БСЗ, что собирается вывести ТЭЦ из эксплуатации с 1 января 2019 года. И так как максимальный срок продления вывоза из эксплуатации составляет три года, БСЗ пришлось искать альтернативные варианты обеспечения теплотенергией. В частности, компания могла купить эту ТЭЦ у «Т Плюс» или построить собственную станцию. В пятницу в БСЗ и «Башхиме» получить комментарии не удалось. Интерфак-

су в БСЗ сообщили, что вопрос о покупке ТЭЦ-4 вынесен на рассмотрение совета директоров.

В «Т Плюс» «Б» пояснили, что на данный момент сделка по Березниковской ТЭЦ-4 получила все необходимые одобрения и компания рассчитывает до конца года передать актив новому собственнику. «Объединение производственных контуров теплоцентрали и завода принесет градообразующему предприятию синергетический эффект. Станция не несет нагрузку жилого фонда, поэтому смена владельца не скажется на ходопитательного сезона в Березниках. Сложности продолжает работу на станции», — уточнили в компании. Сумма сделки, по данным источников «Б», может составить 144 млн руб.

«Т Плюс» не в первый раз передает свои возрастные активы потребителю или иным инвесторам. Так, в начале года энергокомпания сдала в аренду Новочебоксарскую ТЭЦ местному «Химпрому» (также подконтролен структурам Алексея Вексельберга), а также продала Кизеловскую ГРЭС (23,6 МВт) и Сарapulьскую ТЭЦ (10 МВт) бизнесмену Алексею Колеснику для энергоснабжения дата-центров (см. «Б» от 12 января).

ТЭЦ-4, построенная в 1931 году, сейчас является самым старым акти-

вом «Т Плюс» в регионе. «Из четырех котлов работают только два, капремонт давно не проводился, ресурс они выработали», — говорит источник «Б» среди пермских энергетиков. Но, поясняет он, станция подставляет БСЗ необходимый заводу пар с давлением 4 атмосферы. При этом у предприятия есть своя котельная, которая выпускает пар с давлением 16 атмосфер, но ее мощность не хватает для нужд завода, отмечает собеседник «Б». Он добавляет, что БСЗ придется сделать значительные инвестиции в модернизацию ТЭЦ, а также в снижение потерь в сетях (котельная находится в 3 км от завода), их окупаемость под вопросом. Председатель совета директоров ООО «Сода-Хлорат» (расположено на одной площадке с БСЗ) Марина Медведева сообщила, что предприятие не будет покупать котельную, поскольку считает покупку невыгодной.

Но у БСЗ нет выбора, поскольку компания намерена увеличить производство с текущего уровня 600 тыс. тонн соды в год, чтобы компенсировать снижение объемов выпуска на башкирском заводе «Башсода», вызванное истощением ресурсной базы.

Ольга Мордюшенко, Вячеслав Суханов, Пермь

Аэропорты готовятся к рекордному взлету

Пока авиакомпания терпят убытки

Аэропорты РФ в этом году побьют рекорд по пассажиропотоку: он может достигнуть 68,9 млн человек на внутренних направлениях и 67,1 млн человек на внешних, следует из прогноза Домодедово. Рост вызван увеличением авиаперевозок, поскольку авиакомпании в борьбе за клиента держат низкие цены на билеты. Но, если аэропорты должны заработать на увеличении числа пассажиров, авиакомпании пока терпят рекордные убытки из-за низких тарифов и высоких цен на авиакеросин.

Российские аэропорты в 2018 году побьют рекорд по пассажиропотоку, говорится в ежегодном прогнозе Домодедово. Пассажиропоток на внутренних линиях вырастет до 68,9 млн человек, что в полтора раза больше, чем в 2014 году. По данным Росавиации, в 2017 году пассажиропоток на внутренних перевозках составил 125,44 млн человек — столь высокий показатель связан с методикой подсчета Росавиации, которая учитывает одного пассажира дважды: при посадке в самолет в одном аэропорту и при приземлении в другом. Если разделить данные Росавиации на два, получается около 62,72 млн человек, то есть рост по сравнению с 2017 годом может составить примерно 9,9%. Число пассажиров, прошедших через аэропорты РФ после перевозки на меж-

дународных линиях, также увеличится — до 67,1 млн человек, считают в Домодедово. По данным Росавиации, в 2017 году показатель был равен 61,3 млн человек, таким образом, рост составит 9,5%.

Прогнозов по собственному пассажиропотоку в Домодедово не приводят, в 2017 году он вырос на 7,6%, до 30,7 млн человек, однако пока за три квартала 2018 года пассажиропоток через Домодедово упал на 3,5%, до 23,2 млн человек. В опрошенных «Б» крупнейших российских аэропортах также ожидают рост, в том числе увеличения международных перевозок. Так, в Шереметьево рассчитывают увеличить пассажиропоток на 14%, до 46 млн пассажиров, благодаря интенсивному развитию «Аэрофлота» и привлечению новых авиакомпаний. В октябре переезд в Шереметьево начала «Россия», ранее использовавшая «Внуково» в качестве базового аэропорта. В петербургском Пулково ожидается роста на 17,9%, до 18,1 млн человек. В холдинге «Аэропорты регионов» (входит в «Ренову» Виктора Вексельберга) говорят о 14,2%, до 15,15 млн человек (по ростовскому Платову — 3,2 млн человек, самарскому Курумочу — 3,1 млн, нижегородскому Стригину — 1,12 млн, екатеринбургскому Кольцово — 6,06 млн, камчатскому Елизово — 684 тыс., Новому Уренгою — 964 тыс.).

Российские авиакомпании за январь—октябрь увеличили перевозки на 10,4%, до 99,2 млн человек. Это произошло благодаря снижению цен на авиабилеты до предельно низкого за последние годы уровня из-за избыточности парка самолетов. При этом за три квартала отрасль получила рекордные операционные убытки в 19 млрд руб., в том числе из-за роста цен на авиакеросин — на прошлой неделе Ассоциация эксплуатантов воздушного транспорта обратилась к вице-премьеру Максиму Акимову с просьбой увеличить господдержку авиакомпаний.

Бизнес аэропортов, топливозаправщиков, компаний по техобслуживанию, лизингу и других смежных с авиаперевозками отраслей гораздо стабильнее, чем работа самих авиакомпаний, отмечает ведущий эксперт института экономики транспорта НИУ ВШЭ Андрей Крамаренко. «Чтобы аэропорт по итогам года ушел в убыток, должно что-то экстраординарное случиться», — подчеркивает эксперт. Он отмечает, что Домодедово, хотя и испытывает проблемы после ухода с рынка «ВИМ-Авиа» (базировалась в этом аэропорту), в состоянии выйти в плюс по итогам года за счет роста перевозок другими авиакомпаниями. Внуково также покажет рост пассажиропотока, несмотря на уход авиакомпании «Россия» в Шереметьево.

Герман Костринский

ИСТОРИЯ ВОПРОСА

КАК И ПОЧЕМУ ВМК КО БЫЛ ПРИЗНАН БАНКРОТОМ

ВМК КО был признан банкротом 8 ноября Волгоградским арбитражным судом по требованию ФНС, заявившей, что у завода есть непогашенные налоги на сумму свыше 130 млн руб. (не были включены в реестр), также у налоговой есть претензии к исключению из реестра суммы требований в размере 8,4 млн руб.

Дмитрий Герасименко говорит, что «ситуация абсурдна», поскольку завод признан банкротом при фактическом отсутствии требований в реестре кредиторов. Согласно материалам суда, по состоянию на 23 октября все реестровые требования к ВМК КО на сумму свыше 615 млн руб. консолидировал ЭМЗ, который выступил за исключение требований из реестра и мировое соглашение. Но представитель ФНС помимо долгов по налогам ссылалась и на анализ временного управляющего завода Евгения Веснина, который «пришел к выводу о наличии признаков неплатежеспособности должника, его финансовой неустойчивости, зависимости от кредито-

ров, целесообразности введения процедуры конкурсного производства».

Суд отказался утверждать мировое соглашение между «Красным Октябрем» и ЭМЗ, обосновав это тем, что третье лицо — АО «ТД ВМК „Красный Октябрь“» (дочерняя компания завода), — которое 29 сентября и 2 октября перевело 623,99 млн руб. всем кредиторам завода, не было поименовано в мировом соглашении и не был указан характер его заинтересованности при заключении соглашения. ЭМЗ также перечислил деньги в счет долгов завода перед водоканалом и ФНС, фактически продублировав платежи, сделанные торговым домом, следует из материалов дела. Дмитрий Герасименко говорит, что «для подстраховки заплатили вообще три раза», а завод также выплатил деньги торговому дому, чтобы замкнуть цепочку и не иметь долгов в рамках дела.

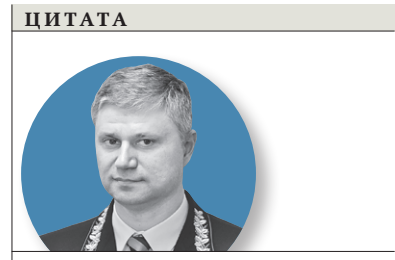
Но судья, не утвердив мирового соглашения, сочла, что в силу этого действия ЭМЗ по погашению долгов перед водо-

каналом и налоговой «являются ничтожными», и восстановила организации в реестре кредиторов. Судья также отметила требования кредиторов, не включенные в реестр (около 1,7 млн руб.), и то, что у завода на конец 2017 года был непокрытый убыток в размере 2 млрд руб. и краткосрочные обязательства на 8,56 млрд руб. По итогу судья отметила, что все обстоятельства «свидетельствуют о неэффективном менеджменте и отсутствии интереса собственника должника к принятию мер по упреждению наращения кредиторской задолженности». Конкурсное производство в отношении «Красного Октября» открыто на пять месяцев, а требования ЭМЗ исключены из реестра.

ЭМЗ и ВМК КО 22–23 ноября подали апелляционные жалобы, требуя прекратить банкротство «Красного Октября». В жалобе ЭМЗ (есть у «Б») отмечается и то, что основной кредитор ВМК КО — Red October International SA — «предоставил отсрочку / рассрочку» по долгам на 5,5 млрд руб.

Билет в тоннель оказался дорог

Согласно оценке ИЭРТ, стоимость строительства самого тоннеля по укрупненным показателям составит 190 млрд руб. без НДС. С учетом дефляторов и индексов цен производителей до 2024 года прогнозная стоимость оценивается в 260,79 млрд руб. Эта стоимость гораздо выше 100 млрд руб. — той цифры, которую называли источники «Б» летом (см. «Б» от 30 августа). В то же время это единственный крупный проект на БАМе, где может появиться частный инвестор. В конце августа «Сибирский антрацит» Дмитрия Босова уведомил ОАО РЖД о том, что готов участвовать в проекте (см. «Б» от 27 сентября). Монополия затем предложила изменить нормативную базу так, чтобы можно было за плату резервировать для грузоуправителя пропускную способность узких мест. В отрасли оценили идею неоднозначно (см. «Б» от 12 октября), но в ФАС подтвердили, «Б», что прорабатывают ее. Представитель Дмитрия Босова отказался от комментариев. Источник «Б», знакомый с ситуацией, говорит, что «Сибантрацит» по-прежнему заинтересован в проекте.



Если мы построим второй тоннель, то это даст возможность провозить не 16 млн, а 100 млн тонн грузов — Олег Белозеров, глава ОАО РЖД, 27 августа

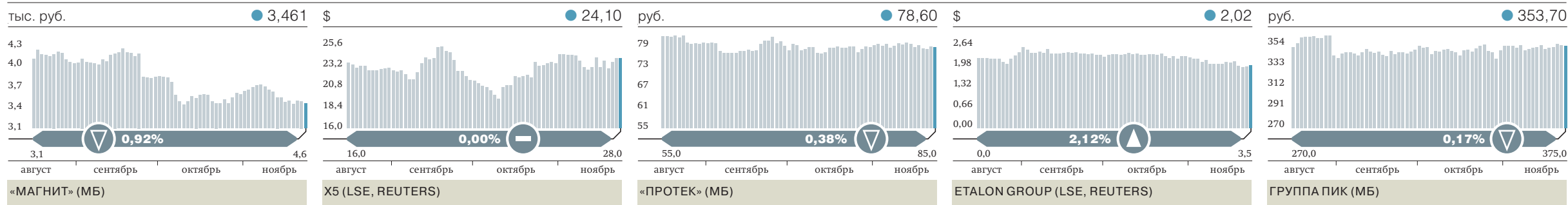
после тоннеля, поэтому инвестиция в расширение на условиях приоритетного пропуски выглядит странно, ведь нужно вкладывать в расшивку других проблем. Собеседник «Б» резко против этой идеи и замечает, что в протоколе совещания у Дмитрия Медведева в Бекасово 29 октября пропущена «необходимость безусловного соблюдения в ходе осуществления своей деятельности принципов публичности заключаемых договоров перевозок» (см. «Б» от 30 октября и 7 ноября). Он полагает, что это строительст-

во следует финансировать за счет кредитов, изучив и альтернативные варианты расширения движения.

Стоимость, сроки и сложность строительства нового тоннеля почти исключают возможность привлечения частного капитала, полагает глава «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров. «Экономическая эффективность проекта выглядит неоднозначно», — отмечает он. — Есть значительный потенциал повышения пропускной способности действующего тоннеля за счет реконструкции транспортно-дренажной штольни, верхнего строения пути, а также систем вентиляции, что позволит повысить максимально допустимые скорости, отказаться от климатических ворот и организовать движение с одновременным нахождением нескольких поездов в тоннеле». Михаил Бурмистров отмечает, что после реализации проекта БАМ-2 целый ряд участков западного БАМа останутся однопутными (например, БП 813 км — Таковка, Умбелла — Калакачан — Сурина, Нижнеангарск — Холодный — БП 1116 км) или частично однопутными и целесообразно расширить их, прежде чем принимать решение по тоннелю.

Наталья Скорлыгина, Анатолий Джумайло

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



Facebook зачистит репутацию

Социальные сети начали блокировать в России посты по решению суда

Facebook и Instagram начали скрывать для российских пользователей посты по решению местного суда. Социальные сети закрыли доступ из России к публикациям, которые, по мнению Тушинского районного суда Москвы, порочат честь, достоинство и деловую репутацию владельца БТА-банка Кенеса Ракишева. Это первый заметный случай блокировки по закону, вступающему в силу в апреле 2018 года, но число подобных дел будет расти, уверены юристы.

В октябре 2018 года Тушинский районный суд Москвы частично удовлетворил иск Кенеса Ракишева к 40 интернет-площадкам, включая Facebook, Instagram, «Компромат.Ру» и LiveInternet, признав опубликованную на них информацию о казахстанском бизнесмене порочащей честь, достоинство и деловую репутацию. Господин Ракишев требовал удалить информацию, признать ее запрещенной к распространению на территории России, а также признать действительность сайтов-ответчиков незаконной. Суд согласился на блокировку отдельных страниц и признал нарушение прав на защиту персональных данных, но отказался удовлетворять два последних требования. Кроме того, были отклонены претензии к онлайн-изданию Republic и хостинг-провайдеру «Наунет СП».

Как убедились «Б», на части площадок информация заблокирована операторами связи, другие же, включая Facebook и Instagram, сами заблокировали спорные посты. В частности, на страницах публикаций в Facebook указано: «Контент в стране Россия недоступен». Для пользователей из других стран посты по-прежнему доступны. Представитель Facebook (владеет Instagram) не стал комментировать решение Тушинского райсуда.

Спорная информация касалась личной жизни и бизнеса владельца БТА-банка Кенеса Ракишева. Ресурсы, информация на которых он требовал заблокировать, обвиняли бизнесмена в отношениях с несовершеннолетними, доведении до самоубийства и укрывательстве преступлений, говорится в материалах суда. В частности, в Facebook и Instagram речь шла о постах, размещенных с аккаунта под именем бывшего владельца БТА-банка Мухтара Аблязова. При этом процесс еще не закончен, суд будет рассматривать апелляционную жалобу.

Сам Кенес Ракишев рассказал «Б», что это вторая волна подобных блокировок. По его словам, история с публикацией ложных сведений продолжается уже два года. Само появление публикаций он связывает с приватизацией БТА-банка, который выкупил у Казахстана в 2013 году вместе с Казкоммерцбанком. БТА-банк, в свою очередь, был национализирован еще в 2008 году, а впоследствии Высокий суд Лондона признал его бывшего собственника Мухтара Аблязова виновным в выводе \$6 млрд.

Сейчас господин Аблязов пытается затормозить возврат активов и

ЦИТАТА



Штрафы на сегодня не останавливают людей от распространения клеветы, потому что зачастую проплаты этого контента оказываются в десятки раз выше

— Андрей Исаев, первый заместитель главы фракции «Единой России», в июле 2017 года

очернить нового собственника банка в глазах деловых партнеров, настаивает Кенес Ракишев. Единственным способом бороться с порочащими публикациями остается правовой путь, но после блокировок одних сайтов появляются новые аналогичные площадки, отмечает господин Ракишев. По его словам, сейчас аналогичные суды идут не только в России, но и в Казахстане и на Украине. Господин Аблязов, в свою очередь, заявил «Б», что «не следит» за деятельностью господина Ракишева.

Блокировка ложной информации в социальных сетях стала возможной с апреля 2018 года, когда соотствующий законодательные поправки подписал президент РФ Владимир Путин. За отказ удалить информацию площадкам грозят штрафы до 50 млн руб. До этого подобные требования распространялись в первую очередь на СМИ. К примеру, в 2017 году суд по иску президента «Роснефти» Игоря Сечина постановил, что порочащие сведения должны удалить издание РБК. Оно закрасило черным цветом спорную информацию, но сам текст при этом остался на странице — просто его отрывки стало невозможно прочесть.

Судебной практики в рамках нового закона с апреля пока немного, говорит юрист «Роскомсвободы» Саркис Дарбинян. Но число подобных дел будет расти, уверен он: блокировку наверняка будут использовать люди, у которых есть деньги на юристов, например, политики и бизнесмены. «Для обычных людей блокировка, скорее всего, останется недоступной, поскольку судебный процесс достаточно долгий и требует затрат», — рассуждает юрист. В целом судебных решений о признании информации порочащей честь и достоинство становится все больше, отмечает партнер Herbert Smith Freehills Алексей Панич. Однако судебный контроль за сайтами для платной публикации негативных материалов он считает не «самым эффективным» механизмом, потому что процесс длится несколько месяцев, а все это время статьи остаются доступными.

Елизавета Макарова, Владислав Новий

В Danone приглашают «Фрутоняню»

Французская компания может купить липецкую

На крупнейшего производителя детского питания «Прогресс» (бренд «Фрутоняня»), который пытаются продать несколько лет, нашелся новый претендент. Переговоры о покупке актива, стоимость которого оценивается до \$530 млн, начала французская Danone. Сделка позволит компании нарастить долю российского рынка детского питания более чем вдвое, до 40%.

О том, что Danone рассматривает возможность покупки липецкого АО «Прогресс» (крупнейший в России производитель детского питания; бренды «Фрутоняня» и «Малыш»), рассказали два источника, «Б» в отрасли. Чиновник из администрации Липецкой области также слышал об интересе французской компании к активу, но полагает, что переговоры пока на ранней стадии. В Danone и «Прогресс» отказались от комментариев.

По данным источника «Б», знакомого с данными Nielsen, на ноябрь 2018 года «Прогресс» занимал около 25% этого рынка в годовом выражении. Предприятие также выпускает минеральную воду «Липецкий бюет». Основными владельцами «Прогресса» выступают Ольга Белявцева и Светлана Борцова. В 2018 году Forbes оценил их состояние в

\$500 млн и \$260 млн соответственно. Выручка «Прогресса» в 2017 году сократилась на 15,7%, до 20,3 млрд руб., чистая прибыль осталась на уровне 3 млрд руб.

Danone входит в тройку производителей молочных продуктов в стране. Портфель брендов включает «Активиа», «Простоквашино» и т. д., детское питание выпускается под марками «Тёма», «Растишка» и пр. В 2017 году выручка компании в РФ выросла на 3%, до 115 млрд руб. без НДС, подсчитали в Infoline.

«Прогресс» ранее был частью производителя соков «Лебедянский» семьи Борцовых, госпожи Белявцевой и Дмитрия Фадеева. В 2008 году PepsiCo приобрела 75,53% «Лебедянского» за \$1,4 млрд, консолидировав всю компанию, но производство детского питания и воды было предварительно выделено в отдельную структуру. Через некоторое время владельцы «Прогресса» начали искать покупателей на этот бизнес. В 2011 году стало известно об интересе к активу Nestle (выпускает детское питание под марками Nan, Nestogen, Gerber), но стороны не сошлись в цене. По данным источника «Б», в отрасли, собственники «Прогресса» тогда оценивали компанию в \$485 млн. В Nestle не предоставили комментарий.

Управляющий партнер Walnut Capital Артем Моторный сегодня оценивает возможную стоимость «Прогресса» в диапазоне 25–35 млрд руб. (\$381,09–535,53 млн по курсу ЦБ на пятницу): «С одной стороны, компания — крупнейший производитель детского питания в стране, с другой — в ближайшие годы прежнего роста рождаемости и рынка ждать не стоит». Начальник управления операций на российском фондовом рынке ИК «Фридом Финанс» Георгий Ващенко полагает, что торги за актив могут начаться от суммы 25 млрд руб.

На ноябрь 2018 года Danone был третьим производителем детского питания с примерной долей 15% после PepsiCo («Агуша», около 20%), делится данными Nielsen источник «Б» в пищевой компании. По его словам, сделка позволит Danone не только занять 40% рынка, но и получить весь ассортимент детского питания, включая фруктовые и овощные смеси. Директор по работе с клиентами «Nielsen Россия» Ольга Дашкевич говорит, что на конец сентября 2018 года продажи детского питания в России росли на 10% в натуральном выражении и на 5,5% в деньгах год к году. В Euromonitor International оценивают объем рынка в 2018 году в 708,6 тыс. тонн (без учета молочной

формулы), а оборот — в 242,8 млрд руб. По словам господина Моторного, если сделка по продаже «Прогресса» состоится, она станет одной из крупнейших на российском потребительском рынке за последние годы. Последним значимым независимым производителем детского питания в стране останется ГК «Сивма» Василия Лабзина (бренд «Бабушкино лукошко»), отмечает он.

Основной интерес для Danone в «Прогрессе» представляет бизнес по производству детского питания, а не «Липецкий бюет», считают источники «Б». Сегодня в портфеле французской компании есть бренды премиальной воды Evian, Volvic и Badoit. В текущем виде бизнес «Липецкого бюета» находится на грани рентабельности, а марка представлена в сетях только из-за «Фрутоняни», говорит топ-менеджер крупного производителя воды. Президент Союза производителей безалкогольных напитков и минеральных вод Максим Новиков все же полагает, что синергия локального производства сильной региональной марки в сочетании с опытом поставок импортных премиальных брендов потенциально может создать хорошую базу для масштабирования бизнеса.

Анатолий Костырев

В Seven Sky произошел корпоративный сбой

Акционерный конфликт вызвал проблемы у абонентов

Конфликт акционеров интернет-провайдера «Искрателеком» (Seven Sky) привел к перебою с интернетом у 45 тыс. абонентов в Подмоскovie. Сеть оператора в Одинцовском районе не работает с 23 ноября, а доступ нового руководства в офис компании заблокирован. Обе стороны конфликта уже обратились в полицию, но конфликт придется решать в судебном порядке, считают юристы.

Гендиректор интернет-провайдера «Искрателеком» (бренд Seven Sky; работает в Москве и Подмоскovie) Виталий Спасский подал в полицию заявление (есть у «Б») о незаконном блокировании доступа к документации и оборудованию компании со стороны бывшего гендиректора Алексея Мирзабекова. В заявлении утверждается, что господин Мирзабеков перевел права аренды офиса на подконтрольную миноритарному акционеру «Искрателеком» Алексею Запорожцу компанию «Бродбэнд». Юристы «Искрателекома» также подали в полицию заявление о том, что люди, представившиеся

представителями «Бродбэнда», пришли в офис провайдера в Москве с требованием освободить его. Заявления зарегистрированы 22 ноября, первое — в УВД по ЮАО ГУ МВД России по Москве, второе — в отделе МВД Москвы по району Раменки, следует из документов, имеющихся у «Б». Сам господин Спасский, также занимающий должность директора фонда Russia Partners (акционер «Искрателекома») по инвестициям в телеком-проекты, был назначен гендиректором интернет-провайдера советом директоров 12 ноября.

«Бродбэнд», в свою очередь, требует от «Искрателекома» погасить задолженность в размере 13,8 млн руб., в том числе по аренде помещения, следует из писем от 22 и 23 ноября, подписанных Алексеем Запорожцем (есть у «Б»). В случае неисполнения требований в тот же день «Бродбэнд» предупреждал, что закроет доступ «Искрателекома» к офису и подаст в суд, а с 24 ноября отключит оператора от автоматизированной системы расчетов с абонентами (биллинга). Кроме того, бывший гендиректор подал в полицию заявление о

попытке его незаконного смещения с поста с целью рейдерского захвата оператора и вывода активов, сообщила 19 ноября «Ведомости».

● «Искрателеком» принадлежит кипрской Anilora Enterprises Ltd. По данным кипрского реестра, крупнейшие акционеры последней — Wintergate Holdings Ltd (51%) и Wertica Holding Ltd (46%). Wintergate Holdings Ltd принадлежит Russia Partners, a Wertica Holding Ltd — Алексею Запорожцу.

Проблемы с управлением компанией уже привели к перебою с доступом к интернету и ТВ у пользователей оператора, следует из заявления. Проблема коснулась 45 тыс. абонентов в Одинцовском районе, уточнил «Б» Виталий Спасский. На сайте Seven Sky 23 ноября была опубликована новость о крупной аварии на сети и проведении восстановительных работ.

По данным «ТМТ Консалтинг» на конец третьего квартала 2018 года, у «Искрателекома» около 190 тыс. абонентов в Москве и Подмоскovie, это 11-й провайдер в России по размеру базы. «Для телеком-рынка подобные корпоративные конфликты — ред-

кость, но подобная ситуация была, например, с поволжским оператором СМАРТС в 2010 году», — напоминает глава «ТМТ Консалтинг» Константин Анкилов. Перебой на сети «Искрателекома» грозит компании потерей абонентской базы, если продлится долго, предупреждает эксперт.

Основная проблема в корпоративных конфликтах — соблюдение сторонами корпоративных процедур, напоминает партнер юридической фирмы «Рустам Курмаев и партнеры» Дмитрий Горбунов. «Если соответствующие формальности соблюдены, то у каждой из сторон есть объективные шансы отстоять своего гендиректора и сохранить операционный и корпоративный контроль», — рассуждает он. При этом полиция, скорее всего, откажет в возбуждении уголовного дела со ссылкой на то, что конфликт должен разрешаться в судебном порядке, считает заместитель руководителя практики НЮС «Амулекс» Галина Гамбург.

Олия Тихина, Андрей Райский, Евгений Хвостик

Green Flow перетекает в отели

Бывший перевозчик инвестирует в отдых и здоровье

Экс-совладелец «Нефтегазсервиса», оператора железнодорожных перевозок, Александр Тертычный намерен инвестировать более 5 млрд руб. в разви-

тие гостиничной сети Green Flow. За три года он планирует пополнить портфель своих объектов семью-девятью отелями в России и Европе и создать сеть wellness-центров. Консультанты называют обнаруженные планы авантюриными, так как для заявленных целей потребуется больше времени.

Подконтрольному Александру Тертычному «Антерра» (развивает гостиничный бренд Green Flow) планирует за три года открыть пять-девять новых гостиниц в формате health & wellness, рассказал «Б» бизнесмен. По его словам, речь идет о четырех-пяти объектах в России и трех-четырех в Европе. Он предполагает, что инвестиции в российские объекты, каждый из которых будет насчитывать 100–150 номеров, составят 4–5 млрд руб., при этом речь будет идти о новом строительстве. В Европе «Антерра» рассматривает возможность размещения отелей (стоимость каждого объекта — 8–7 млн). В России «Антерра» рассматривает возможность размещения отелей на Сахалине, в Алтайском крае и окрестностях Байкала, за границей — в Восточной Европе. Александр Тертычный уточнил, что конкретных договоренностей о площадках или объектах для покупки пока нет.

Руководитель департамента гостиничного бизнеса JLL Татьяна Веллер называет выбранную Green Flow концепцию удачной: сейчас в тренде отдых с акцентом на здоровье. По ее

мнению, аудиторию таких гостиниц составляют, как правило, обеспеченные люди. Партнер Cushman & Wakefield Марина Смирнова предупреждает, что в задуманных локациях заполняемость отелей на старте окажется на уровне 30–35% в год и лишь через пять лет показатель может быть 50–55%. «Эти направления в основном популярны среди жителей соседних с ними регионов и стран», — рассуждает эксперт. — Транспортное плечо для туристов из Центральной России часто оказывается неподъемным по стоимости: например, стоимость перелета до Южно-Сахалинска из Москвы в августе — сентябре доходит до 70–100 тыс. руб.». По прогнозам госпожи Смирновой, среднегодовая стоимость размещения в гостиницах составит 3–3,5 тыс. руб. за ночь. Также, по ее мнению, «Антерра» может столкнуться со сложностями в управлении объектами: они существенно удалены друг от друга, в разных часовых поясах, что станет реальной проблемой. «Быстрого развития сети ждать не стоит: если проект будет реализован за семь-восемь лет, это будет уже хорошо», — указывает госпожа Смирнова.

«Антерра», существующая с 2017 года, пока управляет одним объектом — гостиницей Green Flow уровня «четыре звезды» на 154 номера на курорте «Роза Хутор» в Сочи. Этот объект «Антерра» запустила в декабре прошлого года, арендуя у «Интерроса» Владимира Потанина зда-

ние, где жили спортсмены во время зимней Олимпиады 2014 года. Основной собственник компании Александр Тертычный ранее являлся совладельцем «Нефтегазсервиса», одного из операторов железнодорожных перевозок. По данным «Интерфакса», в 2015 году свои 10% в этой компании он продал Александру Курту. По словам господина Тертычного, в гостиничные активы он инвестирует собственные средства.

Отели не единственный бизнес «Антерры». Компания также хочет открывать сеть wellness-центров под брендом Green Flow средней площадью 3,5 тыс. кв. м. По словам господина Тертычного, сейчас планируется реализация тестового проекта в Подмоскovie, в дальнейшем аналогичный объект «Антерра» рассчитывает разместить в Краснодарском крае. После этого речь может пойти о продаже франшизы: в компании ожидают, что в перспективе четырех-пяти лет сеть wellness-центров Green Flow вырастет до 100 объектов. Господин Тертычный оценивает затраты на создание одного центра в 300–400 млн руб. Гендиректор «Infoline-Аналитика» Михаил Бурмистров называет проект авантюриным, несмотря на то что востребованность wellness-центров достаточно высокая. Он прогнозирует, что окупаемость одного объекта в лучшем случае составит пять лет при условии его размещения рядом с местом притяжения заинтересованной аудитории.

Александр Мерцалова

16+ реклама

это возможность получать в течение января газету «Коммерсантъ» или журнал «Огонёк» за 99 рублей с доставкой на дом или в офис

ТЕСТОВАЯ ПОДПИСКА

Коммерсантъ

Подробнее
 ■ по QR-коду
 ■ по телефону
 8 800 200 2556
 (бесплатно по РФ)

Доставка изданий осуществляется силами ФГУП «Почта России»

Предложение действительно только для новых редакционных подписчиков

Убедитесь в качестве наших изданий!

власть, бизнес, общество, культура, актуальные события, качественная информация, объективный анализ

первые лица

«Наш бизнес он хорошо знает и понимает»

Глава ГК «Хевел» Игорь Шахрай о новом владельце компании

«Роснано» выходит из капитала ГК «Хевел» — крупнейшего российского инвестора в солнечную энергетику, 49% долей выкупит «Реам Менеджмент» Михаила Сиволдаева, экс-менеджера «Реновы» Виктора Вексельберга. «Реам Менеджмент» в августе уже приобрела у «Реновы» 5% в «Хевел», отведя от компании угрозу санкций США. Как «Хевел» будет работать с новой структурой акционеров, о возможном продлении поддержки зеленой генерации в РФ и о перспективах экспорта "Ъ" рассказал гендиректор ГК «Хевел» Игорь Шахрай.

— До конца года «Роснано» планирует продать 49% в «Хевел». Кто приобретет пакет?

— Один из наших акционеров — компания «Реам Менеджмент» (в августе она выкупила у структуры «Реновы» Виктора Вексельберга 5% «Хевела». — „Ъ“). С основателем «Реама» Михаилом Сиволдаевым мы знакомы уже несколько лет, с февраля 2016 года он входит в совет директоров «Хевела», при его непосредственном участии мы построили СЭС мощностью порядка 200 МВт, начали зарубежную экспансию, заканчиваем второй этап модернизации завода в Новочебоксарске. Поэтому наш бизнес он хорошо знает и понимает.

— «Реам Менеджмент» или господин Сиволдаев сейчас имеют прямые или косвенные связи со структурами Виктора Вексельберга?

— Господин Сиволдаев, насколько мне известно, работал с господином Вексельбергом еще в ТНК, потом у него были разные инвестпроекты, как связанные с «Реновой», так и собственные. В апреле (6 апреля США ввели санкции против ряда российских граждан, в том числе Виктора Вексельберга. — „Ъ“) он уволился и занялся собственным бизнесом, в том числе «Хевелом». Мы с ним разговаривали после того, как он принял оферту «Роснано», в целом он поддерживает наши планы по развитию. «Реам Менеджмент» — независимый от «Реновы» проект Сиволдаева.

— Какова цена пакета и сроки закрытия сделки?

— «Хевел» не является стороной сделки, поэтому мы не можем это комментировать. Нам известно только, что «Реам Менеджмент» взял для этого банковский кредит на рыночных условиях. Насколько мне известно, сделку планируют закрыть в этом году. «Роснано» останется кредитором, и мы продолжим возвращать сформированную перед ней задолженность по утвержденному графику.

— А сколько осталось выплатить по долгу?

— Мы не раскрываем эту информацию.

— У «Реновы» было право на преимущественный выкуп акций?

— Насколько я знаю, да, такое право есть у всех сторон.

— Почему «Роснано» решила выйти из «Хевела» именно сейчас?

— То, что «Роснано» выйдет из капитала «Хевела», было понятно сразу.

Зеленые облигации — это такой репутационный вклад. У крупных международных компаний есть активы в России, и для них важно покупать электроэнергию у зеленого производителя

Это госкомпания, которая работает по принципу private equity funds, то есть выходит из бизнеса после успешного запуска. По сути, продажа пакета сегодня говорит о том, что «Роснано» спокойна за будущее «Хевела». Я считаю, что это весьма своевременный шаг.

— Нет опасений, что потеря крупного лоббиста в лице «Роснано» негативно отразится на развитии компании?

— «Роснано» не отстаивает интересы лишь отдельных компаний, она отстаивает интересы отрасли. В будущем «Роснано» продолжит развивать зеленую энергетику, включая поддержку «Хевела», поскольку вся отрасль ВИЭ является их стратегическим направлением. Они заинтересованы в этом в том числе и как кредиторы.

— Смена основного акционера отразится на стратегии «Хевела»?

— Стратегия остается прежней. «Хевел» продолжает и дальше активно развивать сегмент сетевой и розничной генерации, а также дальше работать на экспортном рынке. Кроме того, мы планируем усилить свое присутствие в Сибири и на Дальнем Востоке.

— Как санкции США в отношении «Реновы» влияют на текущую деятельность «Хевела»?



МАРИНА ЖЕЛТОВА

— Сложившаяся структура владения и управления компанией «Хевел» не налагала и не налагает на ее деятельность никаких ограничений.

— А были случаи, когда до снижения доли «Реновы» в «Хевеле» потенциальные контрагенты срывали сделки?

— Мы не почувствовали никаких последствий, на реализацию наших планов это не повлияло.

— То, что один из ваших акционеров под санкциями США, не создает для бизнеса за рубежом никакой токсичности?

То, что «Роснано» выйдет из капитала «Хевела», было понятно сразу. Это госкомпания, которая работает по принципу private equity funds

— Нет.

— Сложности с привлечением проектного финансирования были?

— У нас многогранное финансирование. Сегодня мы взаимодействуем с несколькими финансовыми институтами, число желающих предоставить средства под наши проекты возросло. Проект в Казахстане (в октябре «Хевел» выиграл тендер на строительство двух СЭС на 70 МВт в Казахстане. — „Ъ“) будет реализован с привлечением международных коммерческих институтов. Кредиты могут быть мультивалютными, индексация валютной составляющей на различных рынках может быть разной. Альтернативная энергетика популярна, и все понимают

условия работы и по каким правилам инвесторы готовы выходить на те или иные рынки.

— Есть планы по выводу на рынок публичного долга?

— В долгосрочной перспективе выход на рынок публичного долга является логичным этапом развития нашей стратегии. Это может произойти в перспективе двух-трех лет и только в том случае, если откроется окно возможностей на финансовых рынках. Сегодня фон там недостаточно оптимистичный. Первым шагом может стать размещение облигаций.

— Почему не рассматриваете выход на IPO сейчас?

— Мы реализуем высококачественные проекты на перспективных рынках и должны быть привлекательными для инвесторов. Но сегодня мы находимся на инвестиционной стадии, поэтому выход на IPO пока считаем преждевременным.

— Потенциально вы рассматриваете возможность размещения зеленых облигаций?

— Мы прорабатываем этот вопрос. Интерес к зеленым облигациям есть. Зеленые облигации — это такой репутационный вклад. У крупных международных компаний есть активы в России, и для них важно покупать электроэнергию у зеленого производителя.

— Правильно ли я понимаю, что дивиденды «Хевел» пока платить не планирует?

— Сейчас мы в активной фазе роста. Наличие свободного капитала играет важную роль в нашем дальнейшем развитии, поэтому в ближайшем будущем направлять на развитие компании и на снижение долговой нагрузки. Только после этого сможем выйти на стабильную выплату дивидендов.

— Рынок ветрогенерации в РФ сложился довольно высококонкурентным, что привело к сниже-

нию CAPEX на отборах проектов. Почему такого не произошло в «солнце», где много лет сосуществует вы и «Солар Системс», а CAPEX на СЭС до последнего времени существенно не падал?

— Если вспомнить 2013 год, то станет очевидно, что вся активность сначала была сконцентрирована в «солнце». Там тогда работало 8–10 компаний, в «ветре» такого числа игроков не было. Это объясняется разными требованиями как от отрасля.

У «солнца» это беспрецедентная локализация до 70%, требующая технологического погружения и строительства новых заводов. Активность того периода была коммерческой, мы взвешивали свои риски, еще не понимая тех результатов и технологических усилий, которые потребуются для создания производства.

Только после пуска завода можно было сделать вывод о том, укладываемся мы в CAPEX или нет, соответствуем требованиям или нет. Поэтому в дальнейшем из года в год мы снижали CAPEX на 5%.

Но если смотреть CAPEX в долларах, то стоимость на конкурсах по «солнцу» снизилась примерно в 1,5 раза. Главное — необходимый объем рынка как ключ к достижению эффекта масштаба. Объем российского рынка солнечной энергетики сегодня в два раза меньше ветроэнергетики. Плюс в ветровой энергетике используется немного другая схема — это прежде всего использование специнвестконтракта (СПИК, заключаются с Минпромторгом и регионом, фиксируют налоговые льготы на 10 лет в обмен на инвестиции. — „Ъ“). Поэтому барьер вхождения в «ветер» ниже, чем был по «солнцу». В 2018 году рынок находится в более продвинутом состоянии и достаточно точно уже понимает, из чего складывается себестоимость. СПИК помогает ветрогенерации активно идти вперед — это показывают отборы не только по стоимости.

— СПИКи в «солнце» не обсуждались?

— Когда мы начинали строить завод, такого инструмента в солнечной энергетике не было. И, насколько мне известно, их больше не будет.

— Отбор 2018 года показал существенное снижение CAPEX ВИЭ, но если по «ветру» он сравнялся с мировыми бенчмарками, то по

«солнцу» все равно выше, где-то на 20%. Есть ли потенциал для снижения?

— За год нам удалось снизить себестоимость производства на 20%, то есть сейчас, по сути, мы достигли конкурентоспособности в сегменте высокотехнологичных модулей и видим потенциал снижения стоимости производства в дальнейшем. Мы продолжим увеличивать объем выпускаемой продукции и продолжим инвестировать в НИОКР.

— Можно ли сейчас строить СЭС в России по цене, которую предложил Fortum (по одной из заявок Fortum снизил CAPEX с 99 тыс. руб. за кВт до 58,9 тыс. руб.)?

— Думаю, можно. Если говорить о проектах со сроками реализации в 2021–2022 годах, это вполне достижимый порог, если тренд на снижение себестоимости сохранится и не будет негативных промышленных революций. Я имею в виду всплески (цен. — „Ъ“) по сырьевым цепочкам, потому что у каждой отрасли есть свои индикаторы и драйверы движения. Например, на стоимость кремния или пластин повлияют могут новые гибридные технологии.

— Сейчас правительство обсуждает, надо ли продлевать поддержку ВИЭ после 2024 года, например сохранив систему договоров на поставку мощности (ДПМ), гарантирующих возврат инвестиций за счет повышенных платежей потребителей. При продлении нужно отталкиваться именно от цен последнего отбора проектов ВИЭ?

— Да, мы предполагаем, что в новой программе нужно отталкиваться вниз от CAPEX и OPEX, по которому разыгрывался объем, полученный Fortum. Можно его взять за базу. В последнем отборе мы недалеко были от цифр Fortum, поэтому 38,5 МВт все же выиграли. Мы предложили Минэнерго ежегодно снижать CAPEX на отборах как один из критериев продления поддержки ВИЭ.

Инвестируя в НИОКР, мы понимаем, что себестоимость продукции будет снижаться. Когда в апреле 2017 года мы запустили завод в Чувашии, мощность модулей из 60 ячеек составляла 290 Вт, сейчас в среднем примерно 315 Вт. Используя же двусторонние модули, которые мы планируем выпускать в 2019 году, мы увеличиваем выработку и коэффициент использования установленной мощности (КИУМ) примерно на 10% при консервативном сценарии. Дальнейшее снижение себестоимости основано на технологических улучшениях. Есть сопутствующие производства, за которыми мы внимательно наблюдаем: это производство стекла, инверторов, распределителей, которые также из года в год снижают

свою стоимость. Кумулятивно это даст значительный эффект и позволит дальше снижать тариф.

— Вы будете ставить панели для СЭС Fortum в РФ? Если они предлагали это, устроила ли вас цена?

— Fortum к нам обращался. Идут переговоры, пока финальной договоренности нет. У них свой уровень риска и требования к доходности, у нас тоже есть аналогичные требования.

— А почему вы предложили для проектов СЭС в Казахстане CAPEX на уровне Fortum в РФ, но не готовы были дать такую цену в РФ?

— В Казахстане другая структура рынка солнечной энергетики. Уровень инсоляции в южном регионе — 1760–1800 кВт•ч на квадратный метр в год, что значительно выше, чем в РФ. Второй критерий — ниже стоимость привлечения долга, мы планируем использовать средства международных институтов развития. С учетом индексации тарифа, которая также заложена в условия работы на местном рынке, мы рассчитываем уложиться в ту цифру, которую предложили в Казахстане.

— В Казахстан вы будете поставлять свои панели?

— Финальный перечень и набор определим в начале следующего года. Часть продукции обязательно будет нашего производства, часть — импорт.

— Импортные — это Китай?

— Пока об этом рано говорить.

— Правительство РФ хочет привязать программу поддержки ВИЭ к объему экспорта. Какие рынки вы считаете перспективными для себя?

— Рынок «солнца» огромен. Мы рассматриваем Ближний Восток, СНГ, Латинскую Америку, Африку, европейский рынок тоже привлекателен. Практически все рынки, за исключением, возможно, Северной Америки и Австралии

Латинскую Америку, Африку, европейский рынок тоже привлекателен. Практически все рынки, за исключением, возможно, Северной Америки и Австралии

— Какую у вас программа по экспорту?

— В среднесрочной перспективе — это три-пять лет не менее 1 ГВт. Такой объем вполне может быть нами реализован.

— Какой объем СЭС вы готовы построить при продлении механизма поддержки на оптовом энергорынке в России?

— Считаю, что для российской отрасли эффект масштаба очень важен и он может быть достигнут при увеличении внутреннего рынка еще на 4–5 ГВт.

— Ваши инвестиции при продлении механизма сколько могут составить?

— Суммарные инвестиции на такой объем проектов ориентировочно могут достигать \$4–5 млрд.

— Каков оптимальный объем солнечной генерации для российского энергорынка?

— Если брать установленную мощность российского энергорынка в 240 ГВт, то для «солнца» достаточно 25–30 ГВт на долгосрочный период. Этот объем не окажет никакого существенного воздействия на работу энергосистемы. По моему мнению, есть некоторое количество «энергопамятников» (старой генерации. — „Ъ“), за которые платят

ЛИЧНОЕ ДЕЛО ШАХРАЙ ИГОРЬ СТЕПАНОВИЧ

Родился 14 июля 1975 года. В 1997 году окончил Иркутскую государственную экономическую академию по специальности «экономист». В 2008-м получил степень MBA в РАНХиГС при правительстве РФ по направлению «Управление стоимостью компании».

В 1998–2002 годах работал в ЗАО «Кремний», занимаясь вопросами производства и экономики. В 2002 году перешел в «СУАЛ-Холдинг», где занимал должности в экономическом блоке. С 2007 года в ГК «Ренова» был директором инвестиционно-го департамента. В 2010 году назначен на должность заместителя гендиректора по экономике и финансам ГК «Хевел», позже первый заместитель гендиректора. С декабря 2013 года — директор завода «Хевел» по производству солнечных модулей. С августа 2015 года — гендиректор ГК «Хевел».

Женат, воспитывает троих детей.

COMPANY PROFILE ГРУППА КОМПАНИЙ «ХЕВЕЛ»

Крупнейшая в России интегрированная компания в отрасли солнечной энергетики. В структуру компании входят завод по производству солнечных модулей в Новочебоксарске, девелоперское подразделение (проектирование, строительство и эксплуатация солнечных электростанций) и научно-технический центр тонкопленочных технологий в энергетике в Петербурге. С 2017 года на заводе «Хевел» началось производство солнечных модулей по собственной гетероструктурной технологии. Текущая мощность завода составляет 160 МВт, в 2019 году планируется нарастить объем выпуска солнечных модулей до 260 МВт в год.

Значительно «Хевел» — проект «Реновы» Виктора Вексельберга. Сейчас у «Реновы» 46%, у «Роснано» — 49%, у «Реам менеджмент» экс-менеджера «Реновы» Михаила Сиволдаева — 5%. Доля «Роснано» до конца года должна быть продана «Реам менеджмент». Выручка ООО «Хевел» по РСБУ за 2017 год — 5,1 млрд руб., чистый убыток — 336,7 млн руб. Гендиректор ГК «Хевел» — Сергей Шахрай.

все участники рынка, но которые можно безболезненно вывести из эксплуатации, заменив гибридными станциями на ВИЭ.

— В мире развитие ВИЭ происходит по стандартной цепочке — снижение стоимости, экономия от масштабов, рост конкуренции, выход на внешние рынки. Не будет ли ограничение по объему ВИЭ в РФ задерживать развитие?

— Действительно, объем рынка альтернативной энергетики в РФ небольшой. Но система поддержки построена таким образом, что позволяет внутри рынка создавать нужные компетенции. Этот объем внутри сбалансирован требованием по локализации оборудования, по созданию производства, по требованию к эффективности, снижению CAPEX. То есть государство создает такие условия, которые сначала вынуждают инвестора стать производителем, затем эффективным производителем, снижающим издержки, а дальнейшая программа потребует стать и эффективным экспортером. Иными словами, требования ДПМ достигаются все необходимые ступени развития отрасли.

— Минпром также ставит условие о достижении 100% локализации при продлении ДПМ ВИЭ. Это достижимо?

— Мы в целом локализацию поддерживаем, но здесь нужно четко определить ее настройку. По «Хевелу» локализация составляет 100%, сюда мы относим расходы на строительство солнечных парков, производство ячейки и модуля полностью российские. Если говорить о точечной локализации, то надо обсуждать механизм. Если необходимо локализовать всю цепочку от производства кремния, роста слитков и до всех металлоконструкций, то есть, по сути, перейти на полный цикл, то с учетом тех объемов рынка ВИЭ, которые в России существуют, это может стать чрезмерной нагрузкой.

Интервью взяла Татьяна Дятел

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

полная версия kommersant.ru/12478

ЧЕМПИОНАТ РОССИИ ПО ФУТБОЛУ

Олег Кононов открыл счет

«Спартак» выиграл первый матч под руководством нового тренера



В воскресенье завершился 15-й тур чемпионата России по футболу. Первую победу под руководством нового главного тренера Олега Кононова одержал московский «Спартак», который взял верх в родных стенах над самарскими «Крыльями Советов» — 3:1. «Краснодар» разгромил на своем поле тульский «Арсенал» со счетом 3:0 и по-прежнему занимает второе место в турнирной таблице. Лидер премьер-лиги «Зенит» принимал «Ростов» и выиграл — 2:0, сохранив пятиочковое преимущество над кубанцами.

В 15-м туре чемпионата России состоялся дебют на посту главного тренера «Спартака» Олега Кононова, и данный факт, естественно, нельзя было оставить без внимания. На то, чтобы разьяснить и по возможности внедрить свои принципы построения игры, перед матчем с «Крыльями Советов» новый наставник красно-белых имел всего полторы недели, да и этот подготовительно-ознакомительный этап получился скамканым из-за отсутствия нескольких сборников. Тем не менее даже за столь короткий срок Кононову удалось упорядочить спартаковский футбол, который в последнее время носил весьма хаотичный характер. Конечно, и соперник, с одной стороны, не представлял слишком большой опасности, а с другой — «Спартак» после удачного старта в текущем первенстве уже откровенно раздавал очки направо и налево, опустившись со второго места на девятое, так что москвичам в их нынешнем состоянии относиться свысока к самарскому клубу не приходилось.

15-й тур

«Динамо» — «Енисей» 1:2
Жовозиньо, 53 (пен.) — Комков, 3; Яценко, 55.
Удаление: Морозов («Динамо»), 89 (2 ж. к.).

«Оренбург» — «Уфа» 1:0
Сутормин, 80. Удаление: Аликин («Уфа»), 59 (2 ж. к.).

«Анжи» — «Рубин» 1:1
Долгов, 36 — Калинин, 27.

«Спартак» — «Крылья Советов» 3:1
Ханни, 59; Мельгарехо, 61; Адриану, 90 — Корниленко, 49.

«Краснодар» — «Арсенал» 3:0
Вандерсон, 40; Игнатьев, 48; Сулейманов, 76.
Удаление: Каборе («Краснодар»), 88 (2 ж. к.).

«Зенит» — «Ростов» 2:0
Дриусси, 12; Ерохин, 63.
Удаление: Гулиев («Ростов»), 81 (2 ж. к.).

Что сразу бросилось в глаза — Кононов угадал с составом и по максимуму использовал кадровые ресурсы команды. Скажем, с первых минут на поле вышли Зе Луиш, Луис Адриано и Софьян Ханни, то есть, как и анонсировалось, при новом тренере «Спартак» попытался сыграть с акцентом на атаку. Около часа хозяева «Открытие Арены», правда, никак не могли забить и вообще мало в чем превосходили «Крылья». Более того, они оказались в положении отыгрывающихся, когда недоглядели в штрафной площадке за Сергеем Корниленко при подаче с фланга. Причем вскоре у арбитра встречи Владимира Москалева были основания для того, чтобы назначить пенальти в ворота красно-белых после того, как мяч попал в руку Зе Луиша. В итоге подопечные Кононова проявили волю к победе, что тоже можно записать в актив тренеру, начинающему карьеру в таком непростом, находящемся под увеличительным стеклом клубе. В частности, при нем ожил Луис Адриану, отдавший две голевые передачи и поразивший цель на исходе матча. Позитивное впечатление произвели и все остальные футболисты «Спартака», в том числе еще недавно «отверженные» Денис Глушаков и Андрей Ещенко. При этом Кононов угадал и с заменами, так как Лоренсо Мельгарехо и Ивелин Попов повлияли на результат. Разве что, похоже, он преждевременно выпустил Романа Зобнина, пропустившего из-за травмы недавние игры сборной. Впрочем, руководитель медицинского департамента «Спартака» Михаил Вартапетов заявил, что подозрений на серьезное повреждение у полузащитника вроде бы нет.

Между тем Олег Кононов так прокомментировал собственный дебют: «Важно, что все было вместе, играли друг за друга. И даже несмотря на то, что уступали по ходу встречи, добились победы за счет командного духа и командной игры. Это главное, чего я ждал. Остальное уже детали». Кроме того, тренер признался, что пока рассчитывает прежде всего на «стариков». Например, ворота защищал не молодой Александр Максименко, а опытный Артем Ребров. А что касается состояния команды, он охарактеризовал его следующим образом: «Не могу сказать, что оно плохое. Есть база, на которую можно опираться, чтобы на протяжении всех 90 минут прессинговать и лишать соперника мяча, а именно такая у нас задача. Да, нужно время, и спадов по ходу матчей не избежать. Сегодня брака в передачах тоже хватало. Но есть на что опираться, это важно».

Особое внимание привлекало также противостояние «Зенита» с «Ростовом» в Санкт-Петербурге, тем более учитывая, что «Красно-

Полузащитник «Спартака» Лоренсо Мельгарехо забил второй гол в ворота «Крыльев Советов» и принес команде победу в первом матче под руководством Олега Кононова. ФОТО ВАСИЛИЯ ПОНОМАРЕВА

дар» уверенно обыграл дома «Арсенал» и сократил отставание от лидера до двух очков. В принципе в этом матче можно было ждать неожиданностей, потому как клуб с берегов Дона довольно солидно смотрится в нынешнем чемпионате и борется за медали. Однако гости как-то пассивно начали игру, за что заплатились уже на 12-й минуте, когда отличился Себастьян Дриусси. Любопытно, что это произошло после ввода мяча из-за боковой линии, таким образом, «Ростову» забили уже четвертый гол в нынешнем сезоне из аута. Потом команда Валерия Карпина стала действовать смелее, но все равно скорее «Зенит» был ближе к успеху. Отличный момент упустил незадолго до перерыва Артем Дзюба, удар которого отразил Сергей Песьяков.

Во втором тайме ростовчане уже совсем избились от какого-либо пиетета по отношению к петербуржцам. Хотя и те отнюдь не претендовали на инициативу, предлагая сопернику максимально раскрыться с тем, чтобы подловить его на контракте. При такой тактике «Зенит», несомненно, рисковал очками и все же добился желаемого. На 63-й минуте Александр Ерохин замкнул прострел Дриусси, после чего миссия «Ростова», не отличающегося искрометным футболом, выглядела уже невыполнимой. Сине-бело-голубые победили и снова дистанцировались от ближайшего преследователя на пять очков.

Александр Ильин

Турнирная таблица

	В	Н	П	М	О
1. «Зенит»	11	1	3	24:11	34
2. «Краснодар»	9	2	4	28:12	29
3. ЦСКА	7	5	3	21:7	26
4. «Локомотив»	7	4	4	20:14	25
5. «Ростов»	6	5	4	14:10	23
6. «Урал»	6	4	5	18:22	22
7. «Спартак»	6	4	5	17:16	22
8. «Оренбург»	6	4	5	16:13	22
9. «Рубин»	4	9	2	14:12	21
10. «Ахмат»	5	4	6	12:16	19
11. «Арсенал»	4	5	6	19:21	17
12. «Динамо»	3	7	5	11:12	16
13. «Крылья Советов»	4	2	9	9:22	14
14. «Уфа»	3	5	7	11:17	14
15. «Анжи»	4	2	9	9:22	14
16. «Енисей»	2	3	10	9:25	9



ПАТРИК ЛАЙНЕ СДЕЛАЛ ПЯТЬ

20-летний форвард клуба НХЛ «Виннипег» Патрик Лайне в матче против «Сент-Луиса» пять раз поразил ворота соперника, обеспечив своей команде победу со счетом 8:4. Случившееся удивило не только зрителей, но и самого хоккеиста, который теперь возглавляет гонку снайперов НХЛ — на его счету 19 точных бросков. «Это что-то нереальное. В лучшей лиге мира очень трудно забрасывать шайбы, а тут такое. Мне кажется, что всякий раз, как я касался шайбы, она влетала в ворота, — отметил Лайне. — Не думаю, что такое повторится со мной в обозримом будущем, но я буду стараться».

Отметим, что за последние 20 лет только двум хоккеистам удавалось забросить пять шайб за матч — Мариану Габорику в 2007-м и Юхану Францену в 2011-м. Всего же за более чем столетнюю историю НХЛ зафиксировано — с учетом результата Лайне — только 45 таких случаев. Правда, не стоит забывать, что в первые годы существования лиги голы давались легче. Так, в 1920-м Джо Мэлоун сумел семь раз поразить ворота за игру. В его активе был также матч, в котором он отличился шесть раз, а пять шайб он забрасывал трижды. С тех пор достижение Мэлоуна так никому и не удалось превзойти или повторить. Но попыток было немало — шесть игроков были близки к тому, чтобы догнать Мэлоуна, но всякий раз останавливались на отметке в шесть шайб (последний случай был зафиксирован в 1976 году).

Арнольд Кабанов

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ БОКС

Дмитрий Бивол провел ударную защиту

Он выиграл у Жана Паскаля с гигантским перевесом

Один из самых интересных российских боксеров Дмитрий Бивол в третий раз защитил титул чемпиона мира в полутяжелом весе (до 79,4 кг) по версии Всемирной боксерской ассоциации. Очередная защита — против канадского ветерана Жана Паскаля в американском Атлантик-Сити — получилась убедительной, но не слишком зрелищной. Бивол выиграл у Паскаля с колоссальным перевесом, но публика, похоже, не слыхом не слухившая, не что еще более впечатляющее и кровавое, нежели просто убедительная победа по очкам.

Дмитрию Биволу довелось стать участником особенно бою: он был хедлайнером одного из последних шоу, которые транслировал лидер боксерского телевизионного рынка HBO перед тем, как его покинуть. И строго говоря, его выступление должно было по идее вызвать исключительно позитивные отзывы.

Соперник у Бивола был не то чтобы очень страшным, но точно непростым, со своим козырями, главный из которых — опыт боев с грандиозными бойцами вроде Бернарда Хопкинса и Сергея Ковалева, которого у Жана Паскаля в избытке. И чего-то острого, «перченого» от этого матча ждать стоило. Но с интригой совсем не склеилось. Паскаль, который, бывало, доставлял кое-какие проблемы и легендам, россиянину их не доставил вообще.

Расклад в этом бою отлично иллюстрируется цифрами. Счет на картах

Дмитрий Бивол выбросил в общей сложности 678 ударов, отправив в цель 217, и 127, больше половины из ударов, достигших цели, были из категории тех, что называют power punch, — силовые, акцентированные. Это жуткая канонада

трех арбитров (у двух — 119:111, у третьего, удивительно щедрого по отношению к канадцу, — 117:111) — еще не самые яркие цифры. Гораздо ярче, например, статистика ударов. Согласно данным системы CompuBox, Бивол выбросил их в общей сложности 678, отправив в цель 217, и 127, больше половины из ударов, достигших цели, были из категории тех, что в Америке называют power punch — силовые, акцентированные. Это жуткая канонада.

А вот что у Паскаля: 357 выброшенных ударов и 60 — всего 60 — добравшихся до головы или корпуса чемпиона. С джебом — оружием, помогающим сдерживать соперника, готовить контрвыпады, дела у него обстояли абсолютно катастрофи-

чески: полдюжины попаданий. То есть джеба Бивол вовсе не замечал.

А больше всего тех, кто знакомился со статистикой, изумляли цифры, имеющие отношение к первому раунду. Ну известно же, что чаще всего он отводится на разведку, прощупывание почвы, оценку чужих слабостей и собственного тонуса. Тут, казалось, такого подхода, как бы уверенно ни чувствовал себя Бивол, не избежать: все-таки оппонент довольно сложный. Россиянин в первом раунде «перебил» Паскаля — 17:1...

Но восторженные эмоции из рецензентов через край не хлестали. Комментарии были, как правило, сдержанными, и большинство из них содержали напоминание о том, что второй подряд бой Дмитрий Бивол, который, взбираясь к чемпионскому титулу, успел заработать репутацию классного «панчера», не довел до нокаута. Сначала против него устоял Айзек Чилемба, также не имевший никаких шансов, теперь — Жан Паскаль.

А самому Дмитрию Биволу после боя даже пришлось как бы оправдываться. Он объяснял, что, разумеется, держал в уме нокаут, выстреливал ударами ради него: «Но иногда ведь его так и не удается добиться».

И в этих рецензиях, в этих вопросах Биволу и ответах на них можно было разглядеть кое-что важное и скорее приятное для победителя. Знак, что от 27-летнего россиянина, про которого откровенно недавно мало кто знал, ждут чего-то такого же экстраординарного, чего ждут от бойцов, выступающих хедлайнерами крупных и дорогих шоу много-много лет. А выигрыши обычные, «рабочие», пусть с гигантским перевесом, уже не слишком-то устраивают.



У Дмитрия Бивола (на фото) в бою против Жана Паскаля было почти в четыре раза больше попаданий, чем у его соперника. ФОТО AP

КОНТЕКСТ ДЕНИС ЛЕБЕДЕВ НАЦЕЛИЛСЯ НА АБСОЛЮТНОГО ЧЕМПИОНА

Один из самых известных российских боксеров Денис Лебедев, выступающий в первом тяжелом весе (до 90,7 кг), в минувший уикенд одержал победу в Монте-Карло над американцем Майком Уилсоном. По ходу боя Лебедев был довольно близок к тому, чтобы отправить соперника в нокаут, но Уилсон все-таки дотянул до финального гонга. Все три арбитра зафиксировали громадное преимущество россиянина. На двух картах счет был 119:109 в его пользу, на третьей — 117:111. Этот поединок позволил Денису Лебедеву в 39 лет сохранить позиции в элите первого тяжелого веса. До прошлого года он владел в нем двумя чемпионскими титулами — WBA и IBF, во второй потерял после поражения от соотечественника Мурата

Гассиева. А позже Лебедева понизила в статусе, переведя его в так называемые чемпионы в отпуске, и WBA, ссылавшаяся на то, что россиянин редко проводит поединки.

После выигрыша у Майка Уилсона, считавшегося достаточно опасным оппонентом, Денис Лебедев подтвердил, что хотел бы встретиться с украинцем Александром Усиком. В данный момент Усик является безусловным лидером в категории, имея все четыре чемпионских пояса. «Если наши команды договорятся, а к этому все идет, то я приму эту бой», — заявил Лебедев. Между тем ранее представители команды Усика выражали сомнения в целесообразности организации такого матча. Арнольд Кабанов