

Нацелились на Европу: чем угрожает «Газпрому» начало экспорта американского СПГ

Как выход США на европейский рынок скажется на ценах на газ

«Сахалин-2» и другие: какие собственные проекты по производству СПГ готовит Россия

РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА



Артём Зарубенко и Михаил Ошкин,
создатели сервиса Cassby

Можно ли заработать на онлайн-кассах для малого бизнеса

СВОЙ БИЗНЕС, с. 18

ФОТО: Олег Яковлев/РБК

ПОЛИТИКА ЭКОНОМИКА ЛЮДИ БИЗНЕС ДЕНЬГИ 26 апреля 2016 Вторник No 74 (2330) WWW.RBC.RU

КУРСЫ ВАЛЮТ (ЦБ, 26.04.2016) ▲ \$1= Р66,63 ▲ €1= Р74,95	ЦЕНА НЕФТИ BRENT (BLOOMBERG, 25.04.2016, 20.00 МСК) \$44,98 ЗА БАРРЕЛЬ ▼	ИНДЕКС РТС (МОСКОВСКАЯ БИРЖА, 25.04.2016) 927,66 ПУНКТА ▼	МЕЖДУНАРОДНЫЕ РЕЗЕРВЫ РОССИИ (ЦБ, 15.04.2016) \$386,2 МЛРД ▼
---	--	---	---

БАНКИ Сбербанк резко снизил проценты по депозитам

Вклад «Нулевой»

ЮЛИЯ ТИТОВА

Сбербанк с 25 апреля резко снизил ставки по рублевым вкладам и фактически обнулil их по депозитам в валюте. Сбербанк задает тон на рынке: вероятно, другие банки последуют его примеру.

Ставки по рублевым депозитам «Сохраняй», «Пополняй» и «Управляй» госбанк снизил на 0,5–1,05 п.п. в зависимости от срока и суммы вклада (см. таблицу на стр. 15). Например, теперь минимальная ставка по этим вкладам для суммы в 50 тыс. руб. составит 5,5% на 12 месяцев против 6% ранее.

По депозитам в валюте Сбербанк снизил ставки практически до нуля: минимальная теперь составляет 0,01%. Если в апреле ставки по вкладу «Сохраняй» на сумму \$1 тыс. составляли 0,3% на три месяца, 0,9% на шесть месяцев и 1,35% на 12 месяцев, то сейчас ставка по депозиту на эту же сумму составляет 0,01% на срок от одного до шести месяцев и 0,65% по годовому вкладу. Ставка по этому же вкладу на сумму €1 тыс. в апреле составляла 0,15% на три месяца, 0,3% на шесть месяцев и 0,5% на 12 месяцев. Сейчас ставка по депозиту на эту сумму равна 0,01% на срок от одного месяца до двух лет.

Окончание на с. 15



У банков скопилось слишком много денег, это позволяет Сбербанку (на фото президент банка Герман Греф) снижать ставки по вкладам

ТЕНДЕР

Тихоокеанская «Чайка»

АННА ДЕРЯБИНА

РБК стали известны претенденты на столичный бассейн «Чайка» и земельные участки, выставленные на аукцион Банком Москвы. Среди них — фирма бывшего замминистра регионального развития и экс-главы Приморского края Сергея Дарькина.

НЕ ТОЛЬКО ДАЛЬНИЙ ВОСТОК

ПАО «Тихоокеанская инвестиционная группа», владельцем которой, по данным СПАРК, является Сергей Дарькин, подала заявку на участие в аукционе по покупке 100% акций ОАО «Чайка», следует из сообщения, размещенного на Единой электронной торговой площадке. До февраля 2012 года Дарькин занимал пост губернатора Приморского края, с июля 2012 по 2015 год был заместителем министра регионального развития.

Окончание на с. 16



ПОДПИСКА: (495) 363-11-01

Время побеждать.

TISSOT QUICKSTER ICE HOCKEY SPECIAL EDITION.



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ХРОНОМЕТРИСТ



БУТИК TISSOT, ТД ГУМ, КРАСНАЯ ПЛОЩАДЬ, Д. 3, 3-Я ЛИНИЯ, 1 ЭТАЖ, ТЕЛ. +7 (495) 543-90-59

БУТИК TISSOT В ЧАСОВОМ МАГАЗИНЕ HOUR PASSION: МЕГА БЕЛАЯ ДАЧА-2, ТЕЛ. +7 (495) 915-84-49

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР ООО «СВОТЧ ГРУП(РУС)» ПОЧТОВЫЙ АДРЕС: 105120, Г. МОСКВА, 2-ОЙ СЫРОМЯТНИЧЕСКИЙ ПЕРЕУЛОК, Д. 1.

TISSOTWATCHES.COM
TISSOT, НОВАТОРЫ ПО ТРАДИЦИИ

T+ TISSOT ЭТО ТВОЕ ВРЕМЯ

РБК
ежедневная
деловая
газета

16+

Ежедневная деловая газета РБК

Главный редактор:

Максим Павлович Солюс

Заместители главного редактора:

Петр Мироненко, Юлия Ярош

Выпуск: Дмитрий Иванов

Руководитель фотослужбы:

Алексей Зотов

Фоторедактор: Наталья Славгородская

Верстка: Константин Кузниченко

Корректурщик: Марина Колчак

Инфографика: Олеся Волкова,

Андрей Ситников

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК

Шеф-редактор проектов РБК:

Елизавета Осетинская

Главный редактор rbc.ru

и ИА РосБизнесКонсалтинг:

Роман Баданин

Заместители главного редактора:

Ирина Малкова, Надежда Иваницкая,

Владимир Моторин

Главный редактор журнала РБК:

Валерий Игуменов

Заместители главного редактора:

Анфиса Воронина, Алексей Яблоков

Арт-директор: Ирина Борисова

Руководитель фотослужбы:

Варвара Гладкая

Руководители направлений –

заместители главного редактора

Банки и финансы: Елена Тофанюк

Индустрия и энергоресурсы:

Максим Товкайло

Информация: Игорь Терентьев

Политика и общество: Максим Гликин

Спецпроекты: Елена Мязина

Редакторы отделов

Медиа и телеком: Полина Русяева

Международная жизнь:

Александр Артемьев

Мнения: Николай Гришин

Потребительский рынок:

Ксения Шамакина

Свой бизнес: Владислав Серегин

Экономика: Иван Ткачев

Адрес редакции: 117393, г. Москва,

ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1

Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177

Факс: (495) 363-1127. E-mail: daily@rbc.ru

Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Учредитель газеты: ООО «БизнесПресс»

Газета зарегистрирована в Федеральной службе по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций.

Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-63851 от 09.12.2015.

Издатель: ООО «БизнесПресс»

117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1

E-mail: business_press@rbc.ru

Генеральный директор: Екатерина Сон

Корпоративный коммерческий

директор: Людмила Гурей

Коммерческий директор

издательского дома «РБК»:

Анна Батыгина

Директор по рекламе

товаров группы люкс:

Виктория Ермакова

Директор по рекламе сегмента авто:

Мария Железнова

Директор по маркетингу:

Андрей Сикорский

Директор по распространению:

Анатолий Новгородов

Директор по производству:

Надежда Фомина

Подписка по каталогам:

«Роспечать», «Пресса России»,

подписной индекс: 19781

«Почта России», подписной индекс: 24698

Подписка в редакции:

Телефон: (495) 363-1101

Факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан

в ОАО «Московская газетная типография» 123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1

Заказ № 0823

Тираж: 80 000

Номер подписан в печать в 22.00

Свободная цена

Перепечатка редакционных материалов допускается только по согласованию с редакцией. При цитировании ссылка на газету РБК обязательна.

© «БизнесПресс», 2016



Американский госсекретарь Джон Керри предлагает разделить Сирию на зоны ответственности между США и Россией. В Госдуме опасаются, что такие действия могут привести к распаду страны

Что стоит за предложением Джона Керри о разделе страны на зоны влияния

Сирия пополам

ЕКАТЕРИНА МАРХУЛИЯ,
ПОЛИНА ХИМШИАШВИЛИ

После провала женеvских переговоров США предложили России разделить Сирию на зоны ответственности. В Москве ответеv жестко не отвергают, но опасаются, что разделение сирийских территорий приведет к распаду страны.

ПРЕДЛОЖЕНИЕ НА ПРОВАЛ ПЕРЕГОВОРОВ

Министр иностранных дел Сергей Лавров 25 февраля на пресс-конференции в Москве назвал «упрощенным подходом» предложение Вашингтона о разделении территории Сирии на «зоны правомочных военных действий». Согласно плану госдепартамента, который представил госсекретарь США Джон Керри в беседе с журналистами New York Times 23 апреля, Россия боролась бы с террористами на одной части Сирии, США — на другой, при этом обе страны вместе следили бы за соблюдением режима прекращения огня.

«Недавнее заявление Джона Керри, что нужно договориться, где ваши, где наши, и эти зоны не трогать, а между ними можно всех бомбить <...> — немного упрощенный подход. Все-таки принципиальным является борьба с террористами», — пояснил Лавров (цитата по «РИА Новости»).

Предложение Керри последовало после фактического провала очередного раунда межсирийских переговоров в Женеве. В четверг, 21 апреля, делегация сформированного в Эр-Рияде поддерживаемого Западом Высшего комитета по переговорам (ВКП) приостановила участие в консультациях и покинула город. В качестве причины был назван отказ Дамаска придерживаться изначально заявленных целей переговоров и нарушения режима прекращения огня, действующего в стране с 27 февраля.

США явно обеспокоены действиями российских войск в Сирии. В середине марта президент Владимир Путин приказал вывести основной контингент вооруженных сил, но Вашингтон не верит в окончательный уход Москвы со сцены

Эмиссары президента Башара Асада и оппозиционеры с 13 апреля вели переговоры не непосредственно, а при посредничестве спецпредставителя ООН по Сирии Стаффана де Мистуры. В их ходе они должны были решить, как разрабатывать новую Конституцию, формировать переходное правительство и организовывать парламентские и президентские выборы.

Судьба президента остается камнем преткновения в переговорах. ВКП требует отставки Аса-

да. Дамаск такой сценарий категорически отвергает: замминистра иностранных дел Сирии Файсал Мекдад в беседе с Associated Press 13 апреля заявил, что такой сценарий может обернуться государственным переворотом, и поэтому оппозиции придется оставить свою «мечту» о переходном правительстве. Один из членов правительственной делегации Омар Оуси обвинил оппозиционеров в том, что те не имеют собственного мнения, а на деле переговоры будут вестись «с англичанами,

При этом российский чиновник, знакомый с ходом сирийских переговоров, в беседе с РБК рассказал, что в Москве не видят существенного прогресса относительно межсирийских переговоров: «непримиримая оппозиция так и не стала отмежеваться от террористических группировок», отметил собеседник РБК.

Не видят в Москве и прогресса в переговорах с США об усилении координации в Сирии: стороны по-прежнему обмениваются информацией, но не разведданными; американские военные не соглашаются на координацию действий с российскими.

РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА

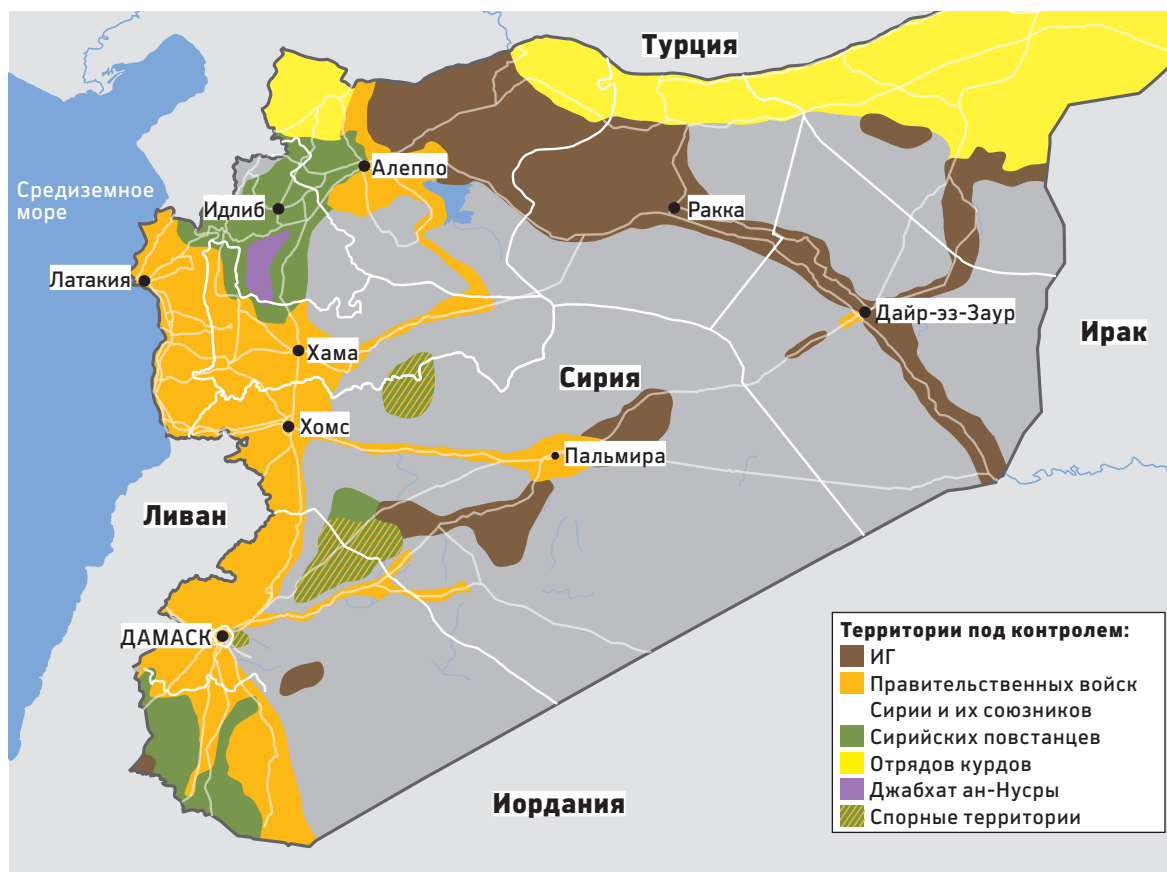
«Мы не собираемся сидеть и смотреть, как [Россия] поддерживает режим [Асада] и борется с оппозицией и говорит: «Это работает». Мы, очевидно, не так глупы, чтобы допустить это», — говорил Керри в беседе с New York Times. Президент Барак Обама в понедельник в Гамбурге объявил, что увеличит размещенный в Сирии для борьбы с ИГИЛ контингент спецназовцев с 50 до 300 человек.

США явно обеспокоены действиями российских войск в Сирии. В середине марта президент Владимир Путин приказал вывести основной контингент вооруженных сил, но Вашингтон не верит в окончательный уход Москвы со сцены. Источники Wall Street

Как США предлагают России поделить контроль над Сирией

Территории, которые, предположительно, могут попасть в сферу влияния:

■ России ■ Западной коалиции во главе с США



Источник: ISW, CBS

Journal в американской администрации утверждают, что Россия перебрасывает артиллерийские подразделения в районы на севере Сирии, где сосредоточены правительственные войска, и предполагают, что на фоне напряженной ситуации на переговорах в Женеве Москва и Дамаск готовятся возобновить полномасштабные боевые действия.

В самой администрации от обсуждения по сирийскому вопросу предпочли бы уйти — еще в октябре прошлого года, когда российская операция в Сирии только начиналась, Обама говорил, что не допустит сползания до си-

туации «войны чужими руками» с Москвой. Но в отношении намерений Москвы и ее союзников в Вашингтоне есть большие сомнения. Собеседники Wall Street Journal в Пентагоне утверждают, что интенсивность российских ракетно-бомбовых ударов по противникам Асада увеличилась в последние дни, хотя она и меньше, чем до объявления режима прекращения огня, — около десяти ударов в день против 100.

Не исключено, что, идя на конфронтацию, режим Асада вынуждает Россию как своего союзника принять его сторону. «Режим играет в очень, очень хитрую

игру», — заметил на днях Reuters эксперт американского Института Ближнего Востока Чарльз Листер.

Как заявил Керри, Вашингтон предлагает организовать в Сирии новую постоянно работающую систему мониторинга соблюдения режима прекращения огня, которая предусматривает распределение зон ответственности между Россией и США — так называемых «безопасных зон», на которых не должны вестись боевые действия и которые нельзя пересекать, — и установление зон военных действий против боевиков запрещенных в России «Исламского государства» и «Джебхат ан-Нусра».

Сейчас за соблюдением режима прекращения огня следят два центра: российский на авиабазе Хмеймим, расположенной недалеко от Латакии, и американский в столице Иордании Омане. В эти центры поступает вся информация о нарушениях режима перемирия.

КАК РЕАГИРУЕТ МОСКВА

Вслед за Лавровым идеи Керри о разделении зон ответственности отвергли и российские парламентарии из профильных комитетов.

Первый зампред комитета по международным делам Госдумы Леонид Калашников вообще сравнил разделение зон ответственности в Сирии с ситуацией с оккупацией и разделом послевоенной Германии, при том что власти в Дамаске «не приглашали США воевать» на их территории. Такое разделение неминуемо приведет к распаду страны, считает директор Центра изучения Ближнего Востока и Центральной Азии экс-депутат Госдумы Семен Багдасаров. «Предложение Керри — циничное и наглое. В переводе на русский — «давайте разделим Сирию», — сказал он РБК.

Глава комитета Совета Федерации по обороне и безопасности Виктор Озеров тоже не поддерживает предложение Керри. «Находить зоны ответственности не дело. Мы как гаранты прекращения огня должны быть уверены, что это происходит на всей территории Сирии. По этой причине мы неслучайно приглашали американцев сотрудничать с нами в информационном центре в Багдаде, мы и сейчас готовы с ними сотрудничать», — резюмирует он.

Только председатель комитета Госдумы по обороне Владимир Комоедов заметил — распределение усилий России и США в Сирии давно назрело: «Если бы это было сделано раньше, борьба с ИГ велась бы эффективнее» (цитата по «Интерфаксу»). ■

«Нам нужны настоящие переговоры»

Что говорит сирийская оппозиция

Мохаммед Аллуш,
участник переговоров
от сирийской оппозиции

«Нам нужны настоящие переговоры, а не этот фарс. Когда Иран продолжает посылать [в Сирию] вооруженных людей, а Россия отправляет крупную группу ракет и беспилотников — все это говорит об отсутствии реального желания найти политическое решение, обеспечивающее безопасность и стабильность в стране»

Салем ал-Меслет,

участник переговоров
от сирийской оппозиции

«Решение приостановить участие в переговорах в Женеве было принято, чтобы показать циничность режима [Асада], который, притворяясь, что ведет переговоры, провоцирует насилие»

Рияд Хиджаб,

координатор оппозиции
на переговорах

«Мы не можем продолжать переговоры в Женеве, когда наши люди умирают от голода и в результате бомбардировок. Мы будем бороться вне зависимости от обстоятельств. <...> Не может быть политического процесса, продлевающего существование этого режима»

www.biztorg.ru

РБК
БИЗТОРГ
ПРОДАЖА БИЗНЕСА

**ОТКРОЙ СВОЙ БИЗНЕС
ПОД ИЗВЕСТНЫМ БРЕНДОМ**

КАТАЛОГ ФРАНШИЗ



Продавайте
бизнес с нами!
biztorg.ru

+7 495 363-11-11 | biztorg@rbc.ru

ЗАО «РОСБИЗНЕСКОНСАЛТИНГ», 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1,
ОГРН — 1027700316159,
Search — поиск. Реклама. 16+

Как Саудовская Аравия хочет уйти от энергетической зависимости

Чем заменить нефть

ГЕОРГИЙ ПЕРЕМИТИН

Эр-Рияд обнародовал план по избавлению страны от нефтяной зависимости к 2020 году. Реформы будут невозможны без роста налогов и сокращения субсидий, что может замедлить экономический рост, говорят эксперты.

Уже к 2020 году Саудовская Аравия «сможет жить без нефти», объявил сын саудовского короля Сальмана Мухаммед бен Сальман. В понедельник он представил правительству план реформ до 2030 года, получивший название «Видение 2030». Кабинет без возражений одобрил его, и документ был подписан королем Сальманом. В интервью телеканалу Al-Arabiya принц Мухаммед заявил, что разработанный им план будет реализован при любых ценах на нефть — больших затрат его реализация не потребует. Саудовский фондовый индекс TASI в понедельник вырос на 2,5%.

Сын короля и заместитель наследного принца Мухаммед бен Сальман возглавляет Совет по делам экономики и развития — ключевой орган экономического планирования в стране, который в том числе курирует работу крупнейшей в мире нефтяной компании, государственной Saudi Aramco. СМИ называют Мухаммеда любимым и самым влиятельным сыном короля Сальмана, взошедшего на престол в начале 2015 года. После провала переговоров о заморозке цен в Дохе Bloomberg и FT писали, что теперь именно принц Мухаммед, а не министры-технократы, определяет политику королевства на нефтяном рынке.

ФОНД РЕФОРМ

Главным инструментом, который должен избавить страну от нефтяной зависимости, станет



По словам принца Мухаммеда бен Сальмана, саудиты избавятся от нефтяной зависимости, в частности, за счет снижения субсидий и привлечения высококвалифицированных кадров из других мусульманских стран

суверенный инвестиционный фонд Public Investment Fund, реформированием которого занимается принц Мухаммед. Основные параметры фонда были известны заранее, в понедельник принц только уточнил их. Общий объем фонда должен составить \$2 трлн. В активы фонда войдут крупные государственные предприятия — не только в промышленности, но и в недвижимости. Они будут ак-

ционированы и частично приватизированы.

Акционировать планируется и саудовский оборонный холдинг, о создании которого было недавно объявлено. «Как мы можем быть третьей в мире страной по затратам на вооружения и не иметь собственной военной промышленности?» — задавал риторический вопрос бен Сальман в ходе интервью. По его инициативе Эр-Рияд собирается создать холдинг под

полным госконтролем, который объединил бы все военно-промышленные предприятия страны. После этого компанию планируется сделать публичной, проведя ее IPO на саудовской бирже.

Вырученные от продажи госактивов средства Эр-Рияд планирует инвестировать в зарубежные активы. Как заявил телеканалу Al-Arabiya принц Мухаммед, на фонд будет приходиться около «10% мирового объема инвестиций».

АКЦИОНИРОВАНИЕ SAUDI ARAMCO

Главным активом фонда должна стать доля в крупнейшей в мире по объему запасов и экспорта нефтяной компании Saudi Aramco. Сейчас Saudi Aramco полностью принадлежит государству. В понедельник принц подтвердил намерение провести IPO крупнейшей в мире нефтяной компании. Продавать

prix benois de la danse

ГАЛА-КОНЦЕРТЫ
НОМИНАНТОВ
ПРИЗА 2016 года
и ЛАУРЕАТОВ
РАЗНЫХ ЛЕТ

17 и 18 мая
2016 года

ИСТОРИЧЕСКАЯ СЦЕНА БОЛЬШОГО ТЕАТРА ФЕСТИВАЛЬ МИРОВОГО БАЛЕТА

benois de la danse*

Художественный руководитель **Юрий ГРИГОРОВИЧ**

В ПРОГРАММАХ ГАЛА БУДУТ ПРЕДСТАВЛЕНЫ ЗВЁЗДЫ:

Большого театра России
Мариинского театра
Балета Парижской национальной Оперы
Балета Бежара в Лозанне (Швейцария)
Балета Джоффри (США)
Балета Прельжокажа (Франция)
Балета Римской Оперы

Балета театра Ла Скала (Италия)
Гамбургского балета
Китайской Академии балета
Королевского балета Великобритании
Национальной компании танца (Испания)
Нью-Йорк Сити балета
Шведского Королевского балета
Штутгартского государственного балета

МИНИСТЕРСТВО КУЛЬТУРЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ЦЕНТР БЕНУА
БОЛЬШОЙ ТЕАТР РОССИИ



ECP European Cultural Parliament

* Бенуа де ла Данс

ПРОДАЖА БИЛЕТОВ:
Центр Бенуа,
тел. 8-916-106-04-14
Кассы Большого театра,
тел. 8-915-453-31-50



16+

Эр-Рияд планирует лишь 5% акций Saudi Aramco. Акции компании будут размещены на саудовской бирже Tadawul, а также на зарубежных биржах, возможно, в США, заявил Мухаммед. Оставшиеся 95% поступят в распоряжение Public Investment Fund. Ранее СМИ называли в качестве вероятной даты акционирования Saudi Aramco 2017 год.

Принц Мухаммед заявил, что речь будет идти о «крупнейшем IPO в истории». Оценить непубличную Saudi Aramco трудно. Выручка компании в 2014 году составила \$378 млрд. Потенциальную рыночную стоимость

бочие места занимают приглашенные с Запада специалисты, Эр-Рияд, как и прочие страны Персидского залива, взял курс на замещение руководящих должностей местными кадрами. Только в минувшую пятницу министр труда Муфредж аль-Хакабани отчитывался об успехах в «саудизации» телекоммуникационного сектора.

В рамках плана развития страны также планируется привлекать в Саудовскую Аравию туристов. В частности, власти планируют построить крупнейший в мире музей, посвященный исламу.

Принц отметил, что сокращение государственных субсидий коснутся всех — включая и министров, и его самого. Это должно принести в бюджет королевства порядка \$30 млрд в год

Saudi Aramco оценивают не менее чем в \$1 трлн, сейчас так много не стоит ни одна из публичных компаний на мировом фондовом рынке. Выручку Saudi Aramco в 2014 году Bloomberg исходя из запасов (260 млрд барр.) и негативного прогноза цены на нефть (\$10 за баррель) оценивает Saudi Aramco не менее чем в \$2,5 трлн. В FT приводится даже оценка в \$10 трлн. Сам принц Мухаммед придерживается консервативной оценки \$2 трлн.

ЗЕЛЕНАЯ КАРТА ИСЛАМА

Другой частью программы реформ будет введение в течение пяти лет системы Green Card. Система позволит арабам и мусульманам из других стран жить и работать на территории Саудовской Аравии длительное время. «Это будет источником доходов для властей», — подчеркнул бен Сальман. Он не уточнил, как этот план будет сочетаться с давно принятой программой по «саудизации» местного бизнеса. Так как низкооплачиваемым физическим трудом в королевстве заняты в основном мигранты из Пакистана и Бангладеш (их доля в населении, согласно переписи 2010 года, составляла 31%), а высококвалифицированные ра-

МЕНЬШЕ СУБСИДИЙ, БОЛЬШЕ НАЛОГОВ

Властям придется сократить субсидии для населения. Принц Мухаммед пообещал, что Эр-Рияд постарается минимизировать ущерб для жителей страны — в частности, будет предоставлять денежные пособия семьям со средним и низким доходом. Но принц отметил, что сокращение государственных субсидий коснутся всех — включая и министров, и его самого. Это должно принести в бюджет королевства порядка \$30 млрд в год. Мухаммед также прокомментировал рост тарифов на бензин и электроэнергию, на который королевство пошло после обвала цен на нефть. По его словам, новые меры не затронут обычных граждан, чего нельзя сказать о росте тарифов на водоснабжение. По оценке Джона Сфакианакиса из исследовательского Gulf Research Center в Эр-Рияде, счета за воду выросли в 5-6 раз.

Согласно данным МВФ, в настоящее время в королевстве субсидии на бензин, дизельное топливо, электроэнергию и природный газ составляют до 10% ВВП, или около \$60 млрд в год.

Отменив субсидии, саудовские власти еще и введут новые

налоги — в частности, НДС и налога на роскошь, а также напитков с высоким содержанием сахара. За счет этого доходную часть бюджета планируется увеличить еще \$10 млрд в год. Бюджет этого года в королевстве был сверстан с дефицитом в \$87 млрд.

В то же время, принц подчеркнул, что Эр-Рияд не собирается отказываться от ранее запланированных инфраструктурных проектов. Подтверждением этого выглядит объявление о начале строительства «Моста короля Сальмана» — автомобильного моста через Красное море протяженностью 10 км. и стоимостью порядка \$4 млрд. В интервью Al-Arabiya принц Мухаммед заявил, что мост «соединит Европу и Азию и создаст огромные возможности для строительного бизнеса и инвестиций». В то же время затраты на развитие транспортной сети и инфраструктуры из бюджета все-таки сократились в 2016 году на 63% (к 2015 году), до \$6,4 млрд.

В 2016 году они планируют снизить бюджетный дефицит до 13% ВВП с 16% ВВП в 2015 году. Кроме того, Эр-Рияд планирует снизить уровень безработицы с 11,6% до 7%. Урезание бюджетных расходов уже дало свои плоды — если в 2015 году, по данным МВФ, бюджет королевства мог быть сбалансированным при цене на нефть марки Brent \$94 за баррель, то в 2016 году — при \$66.

РЕФОРМЫ ЗА СЧЕТ НИЗКОГО РОСТА

«Уход от экономики, зависимой от нефти, крайне сложен. Саудовская Аравия говорит о необходимости такого шага уже несколько десятилетий, но пока достигла большого прогресса в этом направлении. Принцу предстоит очень сложная задача», — говорит Bloomberg профессор Техасского университета А&М Грегори Гаус.

Эксперты Международного валютного фонда предупреждают, что сокращение госрасходов повлечет снижение темпов экономического роста. Согласно опубликованному 25 апреля докладу МВФ, в результате сокращения бюджетных затрат, темпы роста несырьевой экономики в нефтедобывающих

Потери в \$390 млрд

Снижение выручки

Из-за низких цен на нефть недополученная выручка экспортеров нефти с Ближнего Востока составила \$390 млрд в 2015 году. В этом году показатель может достигнуть \$150 млрд, отмечается в прогнозе МВФ, сообщает The Wall Street Journal. Снижение выручки — прямое следствие удешевления нефти, стоимость которой упала с \$115/барр. в середине 2014 года до ниже \$30/барр. в начале 2016 года. Сейчас котировки держатся выше \$40/барр.

Непопулярные меры

Уменьшение нефтяных доходов негативно воздействует на ведущие нефтедобывающие экономики, такие как Саудовская Аравия и Кувейт, которые закончили 2015 год с огромным дефицитом своих бюджетов. Для ослабления давления на фискальную сферу некоторым из них пришлось пойти на непопулярные меры: от снижения субсидий в энергетической сфере до повышения налогов. Кроме того, Саудовская Аравия и ее соседи по региону начали расходовать резервы в иностранных валютах и вышли на международный рынок заимствований. «2016 год — второй по счету в многолетнем цикле, за время

которого ближневосточным нефтедобывающим странам необходимо принять меры для балансировки своих бюджетов», — приводит издание слова Масуда Ахмеда, директора департамента МВФ по Ближнему Востоку и Центральной Азии.

Прогноз на будущее

ВВП нефтяных экономик региона по итогам 2016 года вырастет на 3% против 2% в прошлом году, главным образом за счет улучшившихся перспектив нарастившего нефтедобычу Ирака и Ирана, рассчитывающего извлечь выгоду за счет снятия санкций. При этом деловая активность в странах залива, как ожидается, замедлится на фоне усилий властей, направленных на обуздание растущего дефицита бюджетов. По мнению Ахмеда, страны региона «весьма решительно» реагируют на снижение цен на нефть. Однако им необходимо отказаться от экономической модели, в которой крупнейшим работодателем выступает государство, в пользу системы, при которой все большая роль в создании рабочих мест отводится частному сектору, отмечает Ахмед. Эксперт ставит в пример Малайзию, Индонезию и Чили, которым удалось уменьшить зависимость от энергоресурсов.

странах Персидского залива в 2016-2021 годах составят лишь 3,25% (в предыдущие 10 лет — в среднем 7,75% ежегодно). По словам руководителя департамента МВФ по Ближнему Востоку и Центральной Азии Масуда Ахмеда, это может привести к тому, что к 2021 году в странах региона будет порядка 3 млн безработных. Ахмед в интервью Bloomberg отмечает, что замедление роста — это «логическое следствие сокращения бюджетных затрат».

Вместе с тем Ахмед отметил, что в МВФ считают, что Саудовская Аравия «на правильном пути». «В текущих экономиче-

ских условиях абсолютно необходимо иметь план и цели на среднесрочную перспективу», — сказал представитель МВФ.

Проблемы для реализации саудовских реформ, по мнению экспертов, могут создать и традиционные институты королевства. В частности, по мнению Джеймса Дорси из Технологического университета Наньяна, в дальнейшем принцу Мухаммеду обязательно придется привносить изменения в отношения между саудовским правящим домом и исламским ортодоксальным духовенством, чей консерватизм вредит международной репутации Саудовской Аравии. ▣



ПМЭФ'16
ПЕТЕРБУРГСКИЙ
МЕЖДУНАРОДНЫЙ
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ
ФОРУМ

16–18 ИЮНЯ

ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ!

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР



СБЕРБАНК

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР



РОСНЕФТЬ

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР



ВТБ

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР



ВЭБ
БАНК РАЗВИТИЯ

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР



ГАЗПРОМ

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ПАРТНЕР



РОССЕТИ

ОФИЦИАЛЬНЫЙ АВТОМОБИЛЬ ФОРУМА



ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР



МЕГАФОН

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР



РПС

ПАО «Сбербанк России»; Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)»; Банк ВТБ (ПАО)



РОСКОНГРЕСС

Организатор Петербургского международного экономического форума

Реклама 6+

FORUMSPB.COM

ОТ СОЗДАТЕЛЕЙ
«ЗЕЛеной ЖЕНЩИНЫ»

↑ Компания «Московский сувенир плюс» проводит все крупные столичные фестивали с 2014 года. Светящийся шар-гигант высотой 11 м появился на Манежной площади при праздновании Нового года — 2014 — года. Тогда, по данным тендерной документации, Москва готова была отдать за него 2,5 млн руб. Летом 2015 года аналогичное украшение предстало в другом цвете и имитировало арбуз. Город назначил за него цену 5 млн руб.

→ Главным событием фестиваля «Московская весна» 2016 года стала композиция «Юность весны». Она настолько не понравилась горожанам, что власти «сослали» ее из центра Москвы в Тушино. За эту скульптуру мэрия, по данным закупочной документации, готова была заплатить до 2,8 млн руб.



«Яблоко» обнаружило владельца фирмы-создателя огромных скульптур в столице

Кто украшает Москву

ЕКАТЕРИНА БУРЛАКОВА,
АНАСТАСИЯ НАПАЛКОВА

Компания «Московский сувенир плюс», которая прославилась яркими скульптурами, появившимися весной в центре Москвы, принадлежит дочери депутата Мосгордумы и известного актера Евгения Герасимова, утверждает партия «Яблоко».

БЕЗ КОНКУРСА

Совладелица ООО «Московский сувенир плюс» Ольга Герасимова (ей принадлежит 30% в капитале компании) приходится дочерью депутату Московской городской думы, актеру и режиссеру Евгению Герасимову, говорится в сообщении антикоррупционного центра «Яблока», поступившем в РБК. Компания «Московский сувенир» прославилась тем, что озеленила центр Москвы в рамках ежегодного городского фестиваля «Московская весна». Среди наиболее

ярких объектов, установленных перед фестивалем, — пятиметровая скульптура «Три богатыря» (точная копия картины Виктора Васнецова) на площади Революции, четырехметровый милиционер Дядя Степа на улице Рождественка, огромная пятиметровая корзина с пасхальным куличом и крашеными яйцами на Арбате, пальмы у Большого театра, фигура влюбленной пары из зелени на Тверском бульваре, а также инсталляция «Юность весны» в виде гигантской зеленой головы женщины на Пушкинской площади.

ООО «Московский сувенир плюс» была единственным участником конкурса на проведение фестиваля «Московская весна». Конкурс был признан несостоявшимся, а контракт заключен с единственным участником. Начальная стоимость контракта составляла 189,3 млн руб., а «Московский сувенир плюс» предложила выполнить его за 187,2 млн руб. На прошлой неделе антикоррупционный центр партии «Яблоко»

сообщил, что обнаружил «признаки коррупции» в госзакупках, связанных с подготовкой и проведением фестиваля «Московская весна», поскольку прием заявок

ООО «Московский сувенир плюс» была единственным участником конкурса на проведение фестиваля «Московская весна»

закончился 13 апреля, а открытие фестиваля было намечено 22 апреля. То есть подрядчику дается «всего десять дней для того, чтобы заключить контракт, разработать макеты будущих объектов фестиваля, согласовать их, изготовить», говорил председатель Московского отделения партии «Яблоко» Сергей Митрохин (возглавляет также антикоррупционный центр партии) «Коммерсанту»: «А это сотни палаток, павильонов, шале и других площадок, на которых будет раскручиваться фестиваль».

У Герасимова действительно есть дочь Ольга, указано в его биографии на сайте ТАСС. Евгений Герасимов дважды повесил трубку, не выслушав вопрос РБК.

На СМС-сообщение с вопросом о том, является ли его дочь совладелицей компании, от также не ответил. Пресс-секретарь Гера-

симова в Мосгордуме сообщил, что передал вопросы РБК депутату, но ответов не последовало. По телефону компании ООО «Московский сувенир плюс», указанному на сайте компании и в базе данных СПАРК, ответили, что эта компания по данному телефону больше не значится, а теперь тут находится «Салон бронзы». Глава департамента торговли и услуг города Москвы Алексей Немерюк сказал РБК, что не знает владельцев «МС плюс». «Организация выходит на тендер, она выигрывает. Почему никто больше не выходит на тендеры? Мне тяжело по-

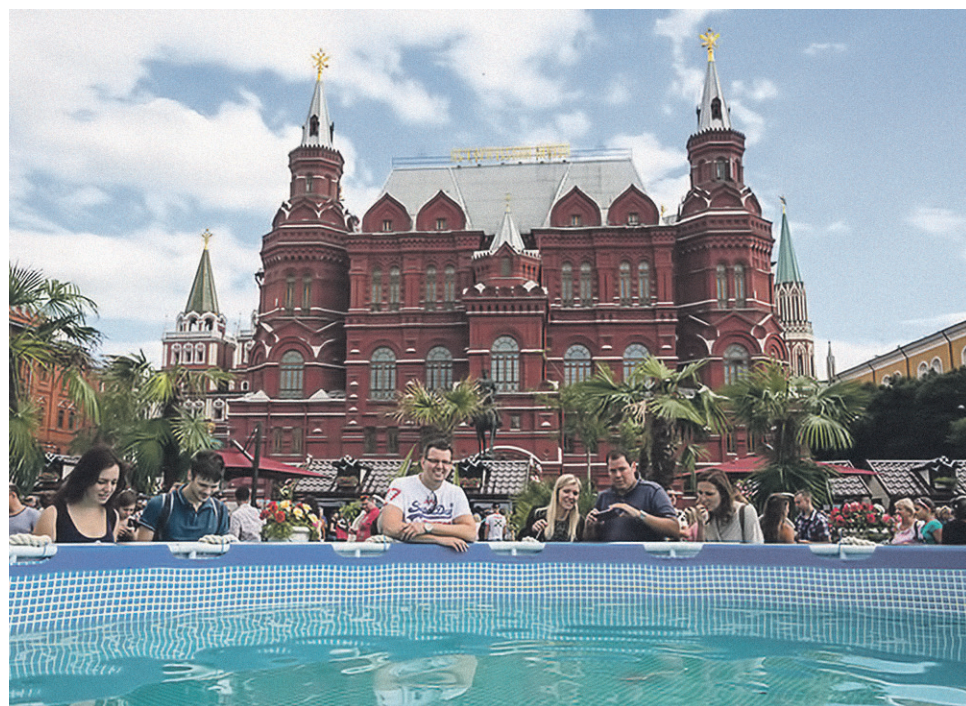
Робот и депутат

Евгений Герасимов — советский и российский актер театра и кино, кинорежиссер, народный артист России. Самая известная роль Герасимова — роль робота Вертера в фильме «Гостья из будущего» 1984 года. С 2001 года и по настоящее время депутат Московской городской думы. В Мосгордуме он возглавляет комиссию по культуре и массовым коммуникациям.

С 2001 года и по настоящее время депутат Московской городской думы. В Мосгордуме он возглавляет комиссию по культуре и массовым коммуникациям.



← Голова из фруктов и сцена в виде яблока летом 2015 года были главными элементами композиции «Фруктовый театр». По условиям технического задания победитель конкурса должен был обеспечить проведение на Театральной площади не менее четырех мастер-классов на протяжении всех 11 дней фестиваля



← На арт-объект «Сочная набережная», которая украшала площадь Революции на празднике «Московское лето. Фестиваль варенья» в 2015 году, город был готов потратить до 3 млн руб. В состав композиции входил бассейн диаметром более 5 м, «набережная из банок варенья» и бар, который в соответствии с техническим заданием представлял собой песчаный грот площадью не менее 20 кв. м, где была «воссоздана атмосфера настоящего бара»

яснить, почему никто не хочет — видимо, люди не хотят», — сказал РБК Немерюк.

РОЖДЕСТВО И ВАРЕНЬЕ

Компания «МС плюс» зарегистрирована в сентябре 2007 года, она специализируется на розничной торговле сувенирами, изделиях художественных народных промыслов, предметах культового и религиозного назначения, похоронных принадлежностях, говорится в данных ЕГРЮЛ. Учредители компании — Ольга Герасимова (ей принадлежит 30% в капитале ООО), Аркадий Хачатурян (30%) и Екатерина Иванова (40%), уставный капитал компании 10 тыс. руб. В описании на сайте «МС плюс» указано, что

компания устраивает бесплатные экскурсии на тему русских народных промыслов, мастер-классы по росписи матрешек, продает сувениры (лаковые миниатюры, павловопосадские платки, матрешки, изделия из бересты и др.).

С 2012 года компания выиграла контрактов более чем на 1 млрд руб. Украшать город компания стала не сразу — сначала организовывала музыкальные концерты. В 2012 году она выиграла конкурс комитета по культуре Солнечногорского района Московской области на 70 тыс. руб. на организацию выступления артиста Ильи Васильева и арт-группы «Василисы» на празднике 9 мая. В 2014 году «Московский сувенир плюс» сменила профиль и стала участвовать и регулярно побеж-

дать в закупках московской мэрии по поставке декораций и организации праздников, что оказалось для компании гораздо более доходным занятием.

Компания участвовала в подготовке почти всех крупных городских фестивалей. В 2014–2016 годах компания выиграла тендеры на 363,8 млн руб. по организации и поставке украшений для трех фестивалей «Московская весна» и «Пасхальный дар», за 230 млн руб. работала на двух фестивалях «Московское варенье», за 451,2 млн руб. — для двух праздников «Путешествие в Рождество».

Во всех этих тендерах, кроме одного, ООО «Московский сувенир плюс» была единственным участником. Конкурентная борьба происходила только на тендере по организации фестиваля «Московское варенье» в 2015 году, где заявку на участие подала также компания «МФ-Групп». Руководитель «МФ-Групп» Людмила Угольцова сказала, что не знакома с владельцами «Московский сувенир плюс».

В системе СПАРК приведены данные о финансовых показателях «МС плюс» только за 2013 и 2014 годы (более поздних данных нет). В 2013 году выручка компании составила 4,4 млн руб., а в 2014-м она увеличилась до 196 млн. Чистая прибыль в 2014 году составила 814 тыс. руб., увеличившись по сравнению с 2013 годом в шесть раз. ■

Что такое «Московская весна»

«Московская весна» — ежегодный городской фестиваль, посвященный весенним праздникам Пасхе и Дню Победы. В этом году он проходит с 22 апреля по 9 мая. В соответствии с техническим заданием «Московская весна» проходит на 26 площадках в центре города. Победитель должен был выполнить весь комплекс работ по организации

праздника: разработать дизайн арт-объектов, составить концепцию и план культурных мероприятий, разработать «корпоративный стиль» мероприятия и напечатать бумажные пакеты, арендовать и установить три сцены и подиум, 183 домика-шалы и другие объекты, организовать уборку и круглосуточную охрану.

Чиновники предложили обсуждать больше госзаказов

Поговорим о закупках

ЯНА МИЛЮКОВА

Минэкономразвития предлагает снизить планку по стоимости контрактов, которые должны проходить процедуру общественного обсуждения, с 1 млрд руб. до 500 млн руб.

НОВЫЙ ПОРОГ

Минэкономразвития предлагает увеличить число контрактов при госзакупках, которые должны в обязательном порядке проходить процедуру общественного обсуждения. Сейчас на общественное обсуждение выносятся контракты дороже 1 млрд руб., министерство предлагает с 1 января 2017 года снизить эту планку вдвое. Соответствующие предложения Минэкономразвития направило в ФАС и Минфин России (копия документа есть у РБК).

Представитель Минэкономразвития сообщил РБК, что установление такого порогового значения цены контракта позволит увеличить эффективность осуществления закупок. ФАС согласовала предложение без замечаний, говорит представитель ведомства. В Минфин документ поступил, над ним ведется работа, сообщил РБК представитель министерства.

Общественное обсуждение госзакупок ценой свыше 1 млрд руб. было предусмотрено законом, который вступил в силу в 2014 году. По нему регионы получили право снижать стоимость контрактов для общественных обсуждений по своему усмотрению. С 1 июля 2014 года на сайте госзакупок действует система, которая исключает возможность проведения закупки, если заказчик нарушил установленный порядок обязательного общественного обсуждения, говорится в сообщении на сайте Минэкономразвития. Закупки обсуждались в интернете — на сайте госзакупок — и на очных публичных слушаниях.

Теперь Минэкономразвития предлагает проводить общественные обсуждения закупок полумиллиардных контрактов, в том числе с единственным поставщиком. По-прежнему можно будет не обсуждать контракты, которые заключаются на закрытых аукционах и конкурсах — ими в основном пользуются силовые ведомства, и закупки, для которых единственный поставщик определен специальным указом президента или правительства. Теперь предлагается не обсуждать крупные закупки у естественных монополий.

БОРЬБА С ЗАНИЖЕНИЕМ ЦЕНЫ

Снижение порога начальной максимальной цены контракта для общественных обсуждений связано с тем, что заказчики начали преднамеренно занижать стоимость контрактов, чтобы избежать этой процедуры, говорит РБК чиновник Минэкономразвития: «Мы начали

фиксировать случаи, когда устанавливалась цена чуть ниже пороговой, к примеру 999 млн руб.». Случаев преднамеренного незначительного снижения цены было более 90 за 2015 год, уточняет чиновник. Для того чтобы обойти процедуру слушаний, заказчики готовы снижать цену до 5%, говорится в документе Минэкономразвития.

В основном под процедуру общественного обсуждения попадают контракты в сфере строительства. За первый квартал 2016 года под общественное обсуждение подпали 126 закупок с суммарной начальной ценой контрактов более 445 млрд руб., говорится в мониторинге Минэкономразвития. В 2015 году на общественные обсуждения выносились 337 крупных закупок на общую сумму более 1,05 трлн руб., это 16,2% от общего объема опубликованных извещений о закупках. Из них отменить в ходе слушаний удалось только 12 закупок на сумму около 28 млрд руб. Основные причины отмены: решение самого заказчика, решение вышестоящих органов власти, а также внесение изменений в извещения о закупках. В 2014 году обсуждалось 409 контрактов общей стоимостью более 3,2 трлн руб., по итогам обсуждений отменили 21 закупку на сумму свыше 55,7 млрд руб.

ФОРМАЛИЗМ ОСТАНЕТСЯ

Если планка по цене закупки будет снижена, число общественных слушаний увеличится примерно в три раза, рассчитывает Минэкономразвития. В 2015 году было проведено 323 закупки с начальной ценой от 1 млрд руб. и 1225 закупки с ценой от 500 млн руб., говорит собеседник РБК в министерстве. Таким образом, число закупок, которые будут проходить через общественные слушания, может увеличиться примерно на 900 в год.

Но вопросы к эффективности такого обсуждения останутся, считают опрошенные РБК эксперты. Профессиональная дискуссия в таких обсуждениях случается довольно редко, говорит гендиректор Национального института госзакупок Сергей Габестро. «Обычно это формально организованная процедура с участием потенциальных поставщиков», — соглашается глава Центра размещения госзаказа Александр Строганов.

Строганов считает, что «привязывать» процедуры общественного обсуждения к цене неверно. «Возможно, на общественное обсуждение следовало бы выносить только те закупки, которые относятся к социально значимым проектам», — рассуждает он. «Профессиональное обсуждение требует заинтересованности, а настоящие эксперты редко работают на общественных началах», — говорит Габестро. По его словам, возможным решением проблемы было бы создание экспертных групп при советах директоров госкомпаний или же при советах потребителей у государственных заказчиков. ■

ГОСКОМПАНИИ Счетная палата подсчитала убытки от неэффективных проектов госкомпаний

«Роснано» потеряло 13 млрд

ИРИНА ЮЗБЕКОВА

Счетная палата признала половину инвестпроектов «Роснано» неэффективными: расходы госкомпаний при выходе из них принесли компании убыток 13,1 млрд руб., подсчитали аудиторы.

«РЕАЛИЗАЦИЯ НЕЭФФЕКТИВНА»

Госкомпания «Роснано» вышла из 16 инвестиционных проектов по состоянию на 30 сентября 2015 года, в половине случаев — «с превышением расходов над доходами», говорится в отчете Счетной палаты (СП), которая провела проверку деятельности «Роснано» в 2010–2015 годах. Убыток по этим проектам составил 13,1 млрд руб.

В тех проектах, где расходы госкомпаний превысили доходы, часть средств составляли госгарантии — на сумму 7,7 млрд руб. Цели «достигнуты не были, а реализация неэффективна», констатировала аудитор Татьяна Мануйлова.

Общее количество заявок на инвестпроекты у «Роснано» с 2010 по 2015 год сократилось с 439 до 13 (в 34 раза), количество одобренных по заявкам проектов — с 44 до 6 (в семь раз). Число профинансированных проектов также уменьшилось — с 42 проектов в 2010 году до 27 в 2015-м, следует из расчетов Счетной палаты.



В «Роснано» в ответ на критику Счетной палаты заявили, что компания планирует последовательно снижать объем средств, привлекаемых под госгарантии. На фото — глава «Роснано» Анатолий Чубайс

Ведомство отметило и другие нарушения в работе госкомпаний. Так, из договора о передаче полномочий «Роснано» управляющей компании (УК) следует, что даже с убыточных инвестпроектов УК может получать комиссию: с 2014 по

2015 год по проектам с отрицательным доходом «Роснано» выплатило УК 25,4 млн руб.

Согласно подсчетам аудиторы, по состоянию на конец 2015 года государство предоставило «Роснано» гарантий на 157,1 млрд руб. Однако правила их предоставления не устанавливают «порядок или методику осуществления анализа финансового состояния «Роснано», отмечает СП. За это глава ведомства Татьяна Голикова раскритиковала Минфин. «Если бы Минфин использовал полномочия правильно и руководствовался полномочиями, данными Бюджетным кодексом, то выпустил бы порядок или методику, утвержденную при-

казом Минфина», — приводятся в сообщении слова Голиковой. Счетная палата предложила утвердить соответствующую методику.

По мнению СП, справедливая стоимость проектов, которые относятся к блоку антикризисного управления «Роснано», меньше средств, которые были на них потрачены, а сами проекты являются неэффективными. По данным на 30 сентября 2015-го, к блоку антикризисного управления относится 21 инвестпроект с общим объемом финансирования 60,53 млрд руб. Из них 20 проектов финансировались за счет средств, обеспеченных госгарантийной поддержкой на 25,88 млрд руб. Крупнейший среди

этих проектов — «Поликремний», который получил 9,4 млрд руб.

Справедливая стоимость кризисных проектов по МСФО составила 13,93 млрд руб., или 23% от объема их финансирования «Роснано», подчеркивают аудиторы. Даже оптимистичный прогноз развития этих проектов с 2017 по 2020 год компенсирует первоначальные инвестиции лишь на 50%. «Кризисные проекты... являются неэффективными, финансовые вложения в проектные компании — убыточными и неэффективными активами», — подвела итог аудитор Мануйлова.

По итогам проверки СП предложила изменить правила предоставления «Роснано» госгарантий и запретить выплаты руководству госкомпаний вознаграждений по убыточным проектам за счет кредитов и займов по госгарантиям.

ЧТО ОТВЕТИЛО «РОСНАНО»

«Роснано» приняло меры по устранению замечаний, которые выявила Счетная палата России, говорится в заявлении госкомпаний, поступившем в РБК. Компания учла замечания по выплатам комиссии за успех в пользу УК «Роснано» и проектам с отрицательной доходностью.

«Роснано» не перечисляло привлеченные под госгарантии деньги как для выплаты вознаграждений сотрудникам, так и на другие статьи расходов собственной УК с 2014 по 2016 год, утверждают в компании: «Это подтверждается ежеквартальными отчетами о целевом использовании полученных под госгарантии средств». Данные отчетов не вызвали замечаний у таких контролирурующих органов, как Минэкономразвития и Минфин, напоминают в «Роснано». Де-юре и де-факто создание УК не только не вывело «Роснано» из-под ограни-

Корпоратив на 3 млн

Счетная палата оценила стоимость новогоднего корпоратива «Роснано» на 300 человек. Она составила 3,3 млн руб., которые глава госкомпаний Анатолий Чубайс лично компенсировал через

два дня после мероприятия, перечислив эту сумму организатору мероприятия ЗАО «Континент Экспресс». Ранее «Роснано» сообщало, что корпоратив компании обошелся в 2,24 млн руб.

РЕЖИМ МВД закупит акустические пушки для подавления беспорядков

Глуши нарушителей

ИЛЬЯ РОЖДЕСТВЕНСКИЙ

МВД закупает системы акустического воздействия (акустические пушки) для борьбы с нарушителями порядка. Полиция получит две дальнобойные установки, имеющие аналоги в США. 116 более компактных систем уже используются МВД.

ПУШКА НА ПРИЦЕПЕ

Министерство внутренних дел разместило с лета 2014 года восемь заявок на портале госзакупок на приобретение систем нелетального акустического воздействия,

которые охраняют подразделения МВД, воздействовать на «нарушителей правопорядка и экстремистски настроенных лиц» и обеспечивать безопасность для личного состава, находящегося вблизи системы установок. Перемещать акустическую пушку предполагается на прицепе.

Дальность действия установки — до 60 м. Время развертывания — не более 10 минут. Непрерывно пушка может работать 4 часа.

Весной МВД объявило два тендера на поставку таких акустических пушек — по 5,1 млн руб.

каждую установку. По своим характеристикам они похожи на американские звуковые пушки LRAD. Звук, издаваемый военной модификацией пушки, слышен на расстоянии до 8,85 км. Модификация, используемая американской полицией, значительно слабее.

Издаваемый ею звук распространяется на расстояние до 300 м. На таком расстоянии это вызывает сильную головную боль.

МОЩНЕЕ, ЧЕМ В США

В 2011 году LRAD использовался для подавления беспорядков после финальной игры за звание чемпиона Национальной фут-

В 2011 году LRAD использовался для подавления беспорядков после финальной игры за звание чемпиона Национальной фут-

чений по использованию кредитов, привлекаемых под госгарантии, но и «существенно ужесточило их, распространив на все виды расходов управляющей компании», говорится в заявлении.

Проводить оценку эффективности прямых и венчурных инвестиций нужно не по отдельным проектам, а по инвестиционному портфелю в целом — это общепринятая практика, отмечают в «Роснано». За последние три года разница между оценкой портфеля проектов и объемом финансирования инвестпортфеля последовательно сокращалась, по данным госкомпании и Генпрокуратура возбудила четыре уголовных дела по целому ряду статей УК: злоупотребление полномочиями, мошенничество и т.д. Как рассказывали источники РБК, знакомые с ходом следствия и близкие к «Роснано» и лично главе компании Анатолию Чубайсу, до 2015 года все уголовные дела, связанные с госкомпанией, шли в вялотекущем режиме. Фигурантов дел «особо не трогали», «никаких опасений, связанных с вероятной оглаской и арестами, не было»,

Счетная палата отмечала, что количество отобранных для финансирования «Роснано» проектов сократилось с 2013 года. Госкомпания называет это позитивной тен-

денцией. Это отражает естественное завершение инвестиционного цикла для фондов прямых и венчурных инвестиций, который составляет пять-семь лет, считают в «Роснано». К 2013 году «Роснано» почти сформировала свой портфель и прекратила активно искать новые проекты. Сейчас компания управляет текущим портфелем и готовится к выходу из проинвестированных проектов. Вырученные при выходе деньги «Роснано» использует в новом инвестиционном цикле. Госкомпания направит эти средства на финансирование российской наноиндустрии через создаваемые фонды согласно долгосрочной программе развития на 2015–2020 годы, говорится в заявлении.

В «Роснано» считают, что переход к госгарантиям от использования прямых ассигнований бюджета свидетельствует «о новом уровне финансовой стабильности компании». Согласно долгосрочной программе развития «Роснано» планирует последовательно снижать объем средств, привлекаемых под госгарантии, и замещать их теми деньгами, которые будут получать при «выходах» из проектов. Это не первая проверка «Роснано», которую проводит Счетная палата. В 2013–2014 годах после проверки ведомства в госкомпании Генпрокуратура возбудила четыре уголовных дела по целому ряду статей УК: злоупотребление полномочиями, мошенничество и т.д. Как рассказывали источники РБК, знакомые с ходом следствия и близкие к «Роснано» и лично главе компании Анатолию Чубайсу, до 2015 года все уголовные дела, связанные с госкомпанией, шли в вялотекущем режиме. Фигурантов дел «особо не трогали», «никаких опасений, связанных с вероятной оглаской и арестами, не было»,

По итогам проверки СП предложила изменить правила предоставления «Роснано» госгарантий и запретить выплаты руководству госкомпании вознаграждений по убыточным проектам за счет кредитов и займов по госгарантиям

денцией. Это отражает естественное завершение инвестиционного цикла для фондов прямых и венчурных инвестиций, который составляет пять-семь лет, считают в «Роснано». К 2013 году «Роснано» почти сформировала свой портфель и прекратила активно искать новые проекты. Сейчас компания управляет текущим портфелем и готовится к выходу из проинвестированных проектов. Вырученные при выходе деньги «Роснано» использует в новом инвестиционном цикле. Госкомпания направит эти средства на финансирование российской наноиндустрии через создаваемые фонды согласно долгосрочной программе развития на 2015–2020 годы, говорится в заявлении.

рассказывал один из сотрудников госкорпорации. Летом 2015 года следователи задержали бывшего главу «Роснано» (в момент его работы корпорация называлась «РоснаноТех») Леонида Меламеда. Сейчас он находится под домашним арестом.

В 2015 году госкомпания стала прибыльной второй год подряд: чистая прибыль группы «Роснано» (АО «Роснано» и УК «Роснано») выросла с 8,2 млрд до 16,82 млрд руб. Выручка компании по итогам 2015 года составила 7,2 млрд руб., что на 6% больше, чем годом ранее. Основной доход принесли операции по размещению временных свободных денежных средств компании, отмечали в «Роснано». ■

больной лиги США. Также они применялись для разгона активистов в рамках движения Occupy Wall Street. В России, говорит собеседник РБК в правоохранительных органах, такие установки до сих пор не применялись для разгона демонстраций.

Еще шесть тендеров МВД ранее проводило для закупки более компактных систем нелетального акустического воздействия «Шепот», которые представляют собой щит с вмонтированным излучателем. Такие устройства не только используются в МВД, но и испытывались подразделением специального назначения «Факел» управления ФСИН Московской области.

Система «Шепот» воздействует на людей на меньшем расстоянии — до 10 м. Оптимальным временем излучения считается 30 секунд, после чего, соглас-

но технической документации, рекомендуется сделать перерыв на 15 секунд. От батареи такое устройство может работать не менее 50 минут.

Стоимость одной системы составляет около 1,5 млн руб. В общей сложности в МВД закупили 116 таких устройств.

В семи случаях из восьми (по последнему аукциону результаты еще не объявлены) контракт был заключен с московской компанией «Ротек-Элпом». С 2010 года фирма участвует в тендерах, объявленных МВД и ФСО. За это время, согласно данным «СПАРК-Интерфакс», она заключила контракты на сумму более 301,7 млн руб.

Представитель МВД сообщил РБК, что акустические пушки предназначены для Внутренних войск МВД, которые вошли в состав национальной гвардии. ■

МНЕНИЕ



ФОТО: из личного архива

ВЛАДИМИР ГЕЛЬМАН,
профессор Европейского университета в Санкт-Петербурге

Почему у реформы госуправления нет шансов

Эффективность управления не является приоритетом для российских чиновников, главное для них — результаты выборов и отсутствие социальных протестов.

ПОРОЧНЫЙ КРУГ

Недавнее предложение премьер-министра Дмитрия Медведева об очередной реформе государственного управления в России вызывает ощущение дежавю: ведь многие хорошо помнят административную реформу 2004 года, которая повлекла за собой масштабную реорганизацию правительственных учреждений. Кстати, одним из ее тогдашних кураторов был не кто иной, как тот же самый Дмитрий Медведев, возглавлявший в ту пору президентскую администрацию.

Нынешние идеи — внешняя оценка эффективности работы государственного аппарата и отдельных руководителей, координация действий различных ведомств, создание очередной комиссии по проведению реформы — кажутся если не полностью списанными с документов первого срока президентства Владимира Путина, то повторяющими многие прежние наработки. Почему же прежние дефекты системы государственного управления в стране воспроизводятся вновь и вновь в режиме «порочного круга» и почему попытка новой реформы, скроенной по прежним лекалам, воспринимается специалистами весьма скептически?

Главная проблема состоит в том, что реформы государственного управления в России затрагивают хотя и важные, но частные аспекты работы правительства и при этом не меняют существо созданного в стране политико-экономического порядка. Поскольку присвоение ренты — это главная цель и основное содержание управления государством на всех уровнях, то и аппарат управления на всех этажах вертикали власти прямо или косвенно заточен для решения этих задач. Даже если вывести за скобки коррупционную составляющую, то невозможно не признать, что многие органы исполнительной власти в стране представляют собой «кормушки» для чиновников и связанных с ними заинтересованных групп. В отсутствие подотчетности по отношению к парламенту и общественности они стремят-

ся не к преобразованиям во вверенных им сферах, а к сохранению статус-кво.

Отдельные приоритетные для высшего руководства страны проекты (например, Олимпиада в Сочи) удается реализовать в режиме «ручного» управления, однако таких проектов по определению не может быть много. В целом же исполнительная власть сталкивается с нарастанием проблем принципал-агентских отношений: чиновники бодро рапортуют наверх об исполнении руководящих указаний, но при этом оценить качество их работы руководство не в состоянии. Наивно полагать, что КРП для министерств и для отдельных руководителей помогут решить эти проблемы: скорее всего, новые формальные показатели для них окажутся примерно тем же, чем выступает пресловутая «палочная» система отчетности в рамках российской полиции.

ЛОЯЛЬНОСТЬ ВМЕСТО ЭФФЕКТИВНОСТИ

В таких условиях повышение качества управления для чиновников — это не более чем еще одна «заморочка», навязанная им начальством с подачи либеральных советников, которые, провозгласив реформы, при этом неспособны создать действенные карьерные стимулы. Трудно ожидать, что очередная президентская комиссия способна изменить положение дел к лучшему — хотя бы пойти, например, по пути Китая, где такие стимулы работают вполне успешно. Там назначение чиновников на многие посты на фиксированный срок сочетается с возможностью пойти на повышение лишь в случае реальных высоких достижений: региональные партийные секретари КПК жестко борются друг с другом за назначение на должности в ЦК по специально предусмотренной квоте.

В российском же случае как «кнут», так и «пряник» оказываются недостаточно значимыми. Продвижение вверх по карьерной лестнице для эффективно работающих чиновников по большей части обусловлено личными связями с начальством, в то время как неэффективные чиновники в худшем для себя варианте окажутся на хлебных должностях советников и консультантов в тех же офисах и/или связанных с начальством организациях.

Чиновники знают, что их карьера может пойти под откос лишь в случае, если после каких-то совсем уж выдающихся провалов они попадут под гнев начальства или (что более вероятно) если кто-то решит их посадить посредством заказного уголовного дела. Но и занять более высокие посты, скорее всего, со временем будет еще сложнее, поскольку приоритет при назначении часто будет отдаваться детям особ, приближенных к главе государства (как в случае Алексея Рогозина).

Лояльность для российских чиновников оказывается важнее эффективности управления и по другим причинам. Их первоочередной задачей является поддержание требуемого руководством политического порядка — достижение требуемых результатов выборов и отсутствие массовых протестов на вверенных им территориях и секторах управления. Так, американские политологи Джон Рейтер и Грэм Робертсон, проанализировав назначения и отставки глав исполнительной власти регионов России, пришли к выводу, что для работы на этих должностях способность принести Кремлю голоса на выборах была куда важнее, чем достижение успешных результатов в социально-экономической сфере. В преддверии нового цикла выборов стимулы к политической лояльности, скорее всего, лишь усилятся, отодвигая заботу об эффективности на второй план.

Поэтому следует ожидать, что результаты новой реформы государственного управления окажутся еще более скромными, нежели у предшествующих попыток. Увеличится вал отчетности на всех уровнях управления, возможно, появятся новые органы внутреннего контроля, и, наоборот, кто-то из чиновников будет демонстративно подвергнут публичной порке и с позором лишится должности. Но без кардинальных изменений стимулов и механизмов управления введение очередных формальных показателей и создание новых комиссий будут создавать лишь видимость преобразований.

Реальным переменам в сфере государственного управления препятствует прежде всего отсутствие политической воли у руководства страны, важнейшей политической опорой которого как раз и выступает российское чиновничество. Вести «огонь по штабам» на фоне экономического кризиса российские власти едва ли решатся. Поэтому миссия повышения качества управления страной в сегодняшних условиях оказывается невыполнимой — российское государство при нынешнем политическом устройстве невозможно значительно улучшить. А это означает, что качество управления российским государством будет оставаться на низком уровне долгие годы, если не десятилетия.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

ВЛАСТЬ И БИЗНЕС В Госдуме предложили смягчить наказание предпринимателям за первое нарушение

Выговор вместо штрафа

МАРИЯ МАКУТИНА,
ОЛЬГА ВОЛКОВА,
ВЛАДИСЛАВ СЕРЕГИН

За первое нарушение необходимо выносить предупреждение и лишь потом штрафовать малый и средний бизнес, следует из внесенного депутатами законопроекта. В предложении много оговорок, опасаются представители бизнеса.

Депутаты-единороссы Владимир Плигин и Мартин Шакум внесли в Госдуму законопроект, предлагающий заменять предпринимателям малого и среднего бизнеса наказание в виде административного штрафа на предупреждение.

Послабление возможно, только если административные нарушения, выявленные в ходе контрольно-надзорных мероприятий, были совершены впервые, не причинили вред жизни и здоровью людей, окружающей среде, культурным объектам и не нанесли имущественный ущерб. В предупреждении должно быть сказано, что нарушитель должен устранить нарушение. В противном случае ему выписывают штраф.

ПО ПОРУЧЕНИЮ ПРЕЗИДЕНТА

То, что первые штрафы предпринимателям надо заменить предупреждением, обсуждалось на форуме «Опоры России» в январе этого года. По итогам форума Путин дал соответствующее поручение правительству. Депутаты написали законопроект для исполнения поручения, сказано в исполнительной записке. Эти предложения вошли и в антикризисный план правительства.



Предложения Владимира Плигина (на фото) и Мартина Шакума вошли и в антикризисный план правительства

Раньше штрафы были 4 тыс. руб. для физлиц и 40 тыс. руб. максимум — для юрлиц, говорит президент «Опоры» Александр Калинин. За последние четыре года штрафы стали для юрлиц в среднем больше 100 тыс. руб., введена их кратность — то есть сейчас раз-

меры штрафов достигают 500 тыс. руб., частыми стали и штрафы на миллион рублей.

Сейчас норма о штрафах в КоАП носит вариативный характер: инспектор может выписать штраф, а может выдать предупреждение. Но по факту инспектор, чтобы его не

обвинили в сговоре с предпринимателем, всегда выносит штраф, говорит Калинин. Ежегодный сбор штрафов с предпринимателей превышает 10 млрд руб., оценивает Калинин. При большом количестве проверок штрафы могут привести к банкротству компании, говорит вице-президент «Деловой России» Андрей Назаров.

Обязательство для контролера сначала выписать предписание, а потом уже штраф — это «хорошие традиции советского времени», говорил на встрече с Путиным Калинин. Мотивацией контролирующих органов должна быть консультация, а не необходимость штрафовать, объясняет Назаров.

Реализация проекта направлена на то, чтобы «в конечном счете обеспечить дифференциацию условий административной ответственности субъектов малого и среднего бизнеса, предотвратить чрезмерное, не соотносимое с достигнутым уровнем социально-экономического развития России административное принуждение, сделать акцент на профилактике административных правонарушений, совершаемых субъектами малого и среднего бизнеса», отмечают авторы законопроекта в пояснительной записке.

ПРАКТИЧЕСКАЯ СТОРОНА

В текущем виде законопроект не достигнет поставленной цели, считает руководитель аудиторско-консалтинговой группы «АИП» Сергей Елин, так как неизвестно, будут ли послабления работать на практике.

Например, в текущей версии законопроекта вынесение предупреждения обусловлено различными «если»: нет угрозы жизни

и здоровью граждан, нет имущественного вреда и так далее, перечисляет опасения Елин. «Но под эти критерии при желании можно подвести любое правонарушение — даже неверно написанный ценник можно квалифицировать как желание нанести имущественный вред», — считает Елин. По его словам, правильно было бы прописать в КоАП безусловную обязанность проверяющих органов выносить предупреждение по конкретным видам правонарушений (с указанием статей и пунктов), не оставляя чиновникам возможности самим трактовать закон.

Указание конкретных статей, по которым нужно выносить предупреждение вместо штрафа, может обернуться выхолащиванием смысла инициативы, опасается Калинин: «Могут сказать, что законопроект принимается, но будет касаться только конкретных правонарушений, а других сфер не касаться, и сущность законопроекта будет «замылена».

«Должно быть четко прописано: если есть правонарушение и уже не произошло ущерба жизни и здоровью, тогда должна применяться превентивная норма», — говорит он. «С 1 августа будет создан реестр малого и среднего бизнеса, и норма должна работать следующим образом: если ты в этом реестре и совершил правонарушение, тебе нужно выписать предписание — это должно быть императивной нормой, а не вариативной. Если ты не выполнил это предписание в обозримые сроки, тогда тебе может быть выписан штраф», — объясняет свой взгляд на действие нормы законопроекта президент «Опоры». По его словам, в «Опоре» будут внимательно следить за прохождением законопроекта. ▣

КОНЬЮНКТУРА Число ставок на удорожание сорта WTI приблизилось к годовому максимуму

Спекулянты ставят на нефть

ОЛЕГ МАКАРОВ

Число ставок хедж-фондов на удорожание нефти WTI выросло до 11-месячного максимума. Спекулянты прогнозировали провал переговоров в Дохе и ставят на повышение цен на фоне растущего спроса на бензин в США.

За неделю по 19 апреля хедж-фонды увеличили число ставок на удорожание WTI до максимума с мая прошлого года, свидетельствуют данные Комиссии по торговле товарными фьючерсами США. Число чистых длинных позиций по WTI выросло на 30 357 контрактов, или 4,8%, до 245 987 фьючерсов и опционов. Количество ставок на удешевле-

ние бенчмарка, напротив, упало на 19% за отчетную неделю.

Провал переговоров ведущих нефтяных стран о заморозке добычи не оказал заметного воздействия на тактику хедж-фондов. После фиаско в Дохе стоимость нефти WTI подскочила на 8,3%. Оптимизм инвесторов обусловлен сокращением добычи в США, а также растущим спросом на бензин в преддверии сезона отпусков, когда традиционно отмечается увеличение числа автомобильных поездок.

Потребление бензина в США в марте выросло до максимума за месяц, или 9,25 млн барр. в сутки, сообщил 21 апреля Американский институт нефти. Потребление бензина в США увеличилось на 3,9% за четыре недели по 15 апреля, до

9,39 млн барр., следует из данных Агентства энергетической информации при Министерстве энергетики США. Спрос на бензин этим летом увеличится на 1,4% и до-

После фиаско в Дохе стоимость нефти WTI подскочила на 8,3%. Оптимизм инвесторов обусловлен сокращением добычи в США, а также растущим спросом на бензин в преддверии сезона отпусков

стигнет рекордного показателя, отмечало агентство в прогнозе от 12 апреля.

«Бессмысленно шортить нефть в преддверии лета из-за высокого спроса на бензин», — сказал агентству Bloomberg Скотт Ро-

бертс, управляющий активами на \$2,7 млрд в Invesco Advisers Inc. — Нефтеперерабатывающие заводы возобновляют работу, вырастет и спрос на нефть».

Нефть подешевела на 6,8% 18 апреля, спустя сутки после завершения бесплодных консультаций в столице Катара. Но на фоне новостей о забастовке нефтяников в Кувейте, занимающем четвертое место по объему нефтедобычи в

ОПЕК, котировки отыграли 1,4%. «Инвесторы... стремятся купить на минимуме», — сказал Bloomberg Тим Эванс, аналитик энергетического сектора отраслевого информресурса Citi Futures Perspective. — Негативная реакция рынка на отсутствие соглашения о заморозке сошла на нет за считанные часы».

Стоимость нефтяных фьючерсов выросла 20 апреля, после выхода данных о добыче в США — показатель достиг минимума с октября 2014 года. При этом с февраля спрос американских НПЗ на нефть вырос на 600 тыс. барр. в сутки. «Бензин пользуется высоким спросом, что и будет поддерживать цены на нефть», — приводит агентство слова Томаса Финлона, директора аналитической компании Energy Analytics Group. ▣

МНЕНИЕ



ФОТО: из личного архива

АНДРЕЙ СИЗОВ,
исполнительный директор аналитического центра «СовЭкон»

Эксплуатируя «священное право потребителя знать», заинтересованные группы могут популяризировать выгодные им идеи о вреде тех или иных продуктов

Должны ли потребители знать о еде все

Одно дело, когда мифы о продуктах питания эксплуатируются бизнесом. И совсем другое, когда мифотворцев начинает поддерживать государство. Потребитель однозначно испугается.

На недавней прямой линии президент Владимир Путин высказался о возможности введения акцизов на пальмовое масло или вынесении информации о его использовании в продуктах «крупными буквами» на упаковку. За прямой линией последовали и практические шаги. Министерство сельского хозяйства предложило ввести обязательную маркировку продуктов, содержащих заменитель молочного жира (обращу внимание, что сырьем для них может быть и не обязательно пальмовое масло). При этом надпись должна быть крупной и занимать 30% площади упаковки! Далее правительство получило поручение от президента проработать вопрос введения акциза на пальмовое масло.

Предположу, что с точки зрения значительной части чиновников — тема довольно выигрышная. Здесь и забота о сельском хозяйстве, которое, по словам задавшего вопрос на прямой линии, не выдерживает конкуренции с пальмовым маслом (может быть, вот она — первопричина?), и забота о здоровье нации и качестве продовольствия.

Уверен, что в ближайшее время при проработке этих вопросов мы, как принято, будем слышать не раз отсылки к «международной практике». И, действительно, при желании в ней можно найти примеры, которые могут использоваться для лоббирования решений об ограничении. Однако суть этих кейсов в другом.

ПАЛЬМОВОЕ МАСЛО ИЛИ ОРАНГУТАНГИ

Пальмовое масло — растительное масло №1 в мире по объему потребления. Пытаются ли те или иные

страны ограничивать его применение? Действительно, в некоторых случаях — да. Как и власти в развитых странах (например, принявшая в марте этого года соответствующий закон Франция), так и различные общественные организации неоднократно в последние десятилетия высказывались о необходимости сокращения использования пальмового масла, а огромные корпорации вроде Unilever и Pepsico подвергались активной критике за его использование.

«Корпорации подвергались активной критике за использование пальмового масла, но речь шла не о его вреде, а об ущербе природе, который наносили производители, расширяя плантации, уничтожая леса и сокращая популяцию редких животных, например орангутангов, ставших «лицом» кампании против пальмового масла»

Однако речь шла не о вреде самого пальмового масла, критиковались его производители, которые наносили ущерб природе, расширяя плантации, уничтожая леса и сокращая популяцию редких животных, например орангутангов, ставших «лицом» кампании против пальмового масла. Отметим, что крупнейшие производители пальмового масла активно занялись проблемой, внедряя практики экологически устойчивого сельского хозяйства и активно информируя о своих усилиях потребителей. Добавим, что многие критики указывают на то, что во втором они преуспели больше, чем в первом.

Потребители частично успокоились, а FMCG-компании, для которых пальмовое масло важнейший ингредиент, продолжили наращивать его использование. Например, с начала 2000-х годов

импорт пальмового масла в США вырос примерно в 6 раз, в ЕС — в 2,5 раза.

НАТУРАЛЬНАЯ ЗАМЕНА ТРАНСЖИРАМ

Причина популярности пальмового масла кроется не только в его относительной дешевизне. Все большее количество развитых стран начинает активно ограничивать использование трансжиров (трансизомеров жирных кислот), которые, как показывают много-

дрогенизированных масел в стране будет полностью запрещено. Ограничивают трансжиры и многие европейские страны. Что касается России, у нас ограничения по использованию трансжиров вступят в силу лишь с 2018 года и по очень небольшому перечню продуктов.

О ЧЕМ ХОЧЕТ ЗНАТЬ ПОТРЕБИТЕЛЬ?

Потребитель хочет знать все о том, что у него лежит на тарелке. Есть ли в этом практический смысл? Ответ, на мой взгляд, отрицательный. Во-первых, перечень данных о продукте может быть фактически бесконечен. Это может быть не только состав продукта, содержание белков, углеводов и различных жиров, но и указание используемых агротехнологий — какие использовались корма и стимуляторы роста, сколько использовалось ядохимикатов при выращивании растений (напомню, кстати, что их применение резко падает при выращивании ГМО-культур) и многое другое.

Во-вторых, в 90% случаев потребитель не понимает, как ему трактовать полученную информацию. Какие угрозы мнимы, а какие реальны? Что важно или неважно? Но знать все равно нужно. Наглядный казус, иллюстрирующий тягу потребителя к знаниям при полном неумении ими распорядиться, — результаты опроса американцев об их отношении к обязательной маркировке продуктов, содержащих ДНК, проведенного университетом Оклахомы в 2015 году. 80% респондентов поддержали ее необходимость. С таким же успехом можно было бы требовать обязательной маркировки продуктов, содержащих атомы.

Именно эксплуатируя «священное право потребителя знать», заинтересованные группы могут популяризировать выгодные им

идеи о вреде тех или иных продуктов. При этом множество массовых диетических поветрий в России, да и в мире (антиглутен, антипальмовое масло, антисоевые бобы, антиГМО) не имеют никакого научного обоснования. В России же успехи в мифотворчестве особенно сильны, что может выливаться в такие казусы, как наличие информации об отсутствии ГМО на пачках соли и бутылках с водой.

И ЧТО ДЕЛАЕТ ГОСУДАРСТВУ?

Однако одно дело, когда мифы создаются случайно или сознательно и начинают эксплуатироваться бизнесом, указывающим в маркетинговых целях, что, например, мороженое не содержит растительных жиров, а колбаса — соевого белка. Другое дело, когда мифотворцев начинает поддерживать государство, обязывая всех производителей указывать или тем более выделять то, что продукт содержит ингредиент А или Б. Потребитель однозначно испугается.

Роль властей должна быть обратной — тщательная проверка информации, благо инструментов в мире для этого достаточно (например Codex Alimentarius), и возведение барьеров на пути продовольственных мифов. Цель №2 — образование потребителя и создание и популяризация наглядных и научно обоснованных рекомендаций по питанию, благо спрос на них только растет. В русскоязычном сегменте социальных сетей есть множество «гуру» по питанию с аудиторией в сотни тысяч, а то и в миллионы. Их же советы зачастую либо безграмотны, либо просто вредны. Где же блогеры Minzdrav или Rospotrebnadzor?

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

CLASSIFIED | ДЕЛОВЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ

РЕКЛАМА

РБК СТИЛЬ
Жизнь в удовольствие
style.rbc.ru

РБК БИЗТОРГ
ПРОДАЖА БИЗНЕСА
ГОТОВЫЕ ИДЕИ ДЛЯ БИЗНЕСА
ПРОДАВАЙТЕ БИЗНЕС С НАМИ! www.biztorg.ru
+7 (495) 363-11-11 biztorg@rbc.ru
ЗАО «РОСБИЗНЕСОНСАЛТИНГ», 117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1, ОГРН — 1027700316159, 16+

АО «ПГК» извещает о проведении конкурсных процедур:

- Запрос котировок цен на поставку МФУ (окончание приема заявок - «06» мая 2016г. до 17.00ч.)
- Запрос котировок цен на поставку лицензий: JetBrains, AllRoundAutomations, DellSoftware, Altova (окончание приема заявок - «10» мая 2016г. до 18.00ч.)
- Открытый конкурс №70 на поставку серверного оборудования (окончание приема заявок - «12» мая 2016г. до 18.00ч.)

Конкурсную документацию возможно получить на сайте www.pgkweb.ru, в разделе «Клиентам и партнерам/Тендеры».

Удастся ли США потеснить «Газпром» в Европе

Три вопроса об американском СПГ

ЛЮДМИЛА ПОДОБЕДОВА

На европейском рынке газа появился новый игрок — в пятницу начались поставки СПГ из США в Европу. Но «Газпром» не боится конкуренции и намерен удержать 30% поставок.

В конце прошлой недели первый танкер со сжиженным природным газом (СПГ) объемом 98 тыс. т газа (около 133 млн куб. м) отправился из США (Луизиана) в Европу (первой об этом сообщила газета The Wall Street Journal). Судно под названием Creole Spirit должно прибыть к берегам Португалии 26 апреля. Поставщик — хьюстонская энергетическая компания Cheniere Energy, покупатель — португальская Galp Energia.

США начали экспортировать газ из северного побережья Мексиканского залива в феврале этого года. Тогда Cheniere Energy отправила первую партию газа в Бразилию. В портфеле компании еще ряд долгосрочных контрактов на поставку топлива: среди европейских клиентов Cheniere WSJ назвала BG Group, Royal Dutch Shell и Spain's Gas Natural.

Угрожают ли поставки американского СПГ «Газпрому»?

Поставки природного газа из США могут «всколыхнуть» европейский рынок, на котором давно доминирует Россия», и привести



Первую партию американского газа в Бразилию отправила Cheniere Energy в феврале этого года

к ценовой войне с «Газпромом», — прогнозирует WSJ.

В краткосрочной перспективе старт поставок американского СПГ не ударит по позициям «Газпрома» в Европе, не соглашается заместитель гендиректора Фонда национальной энергетической безопасности (ФНЭБ) Алексей Гривач. По сравнению с потребностями европейского рынка объем поставок из Северной Америки пока слишком мал, объясняет он. Сейчас в США

запущена только первая очередь СПГ-терминала Sabine мощностью 4,5 млн т в год (около 6 млрд куб. м). Из этого объема не весь газ идет в Европу — большая часть отправляется на рынки Азии и Латинской Америки, говорит эксперт. В течение 2016 года будут введены еще три очереди Sabine и общая мощность терминала увеличится до 18 млн т (около 24,5 млрд куб. м).

Для сравнения, «Газпром» в 2015 году поставил в Европу

158,6 млрд куб. м, увеличив объем поставок к 2014 году на 8,2%, говорил зампред правления монополии Александр Медведев в начале марта. Доля российской монополии на европейском рынке за прошлый год выросла с 30,2 до 31%, и это рекорд за последние десять лет. С 1 января по 16 апреля 2016 года, по словам предправления «Газпрома» Алексея Миллера, экспорт «Газпрома» в дальнее зарубежье вырос на 22,6% (данных

о том, какой объем пошел в Европу, концерн не предоставлял).

Вынудит ли конкуренция снижать цены на российский газ?

Пока объемы американского СПГ не играют существенной роли для ценообразования на рынке. Но до 2020 года США собираются ввести еще четыре терминала СПГ — Cove Point, Freeport, Cameron, Corpus Cristi. Их суммарная мощность (вместе с Sabine) составит 57,8 млн т в год (79 млрд куб. м). Всего к 2030 году объем мирового рынка СПГ вырастет в 1,8 раза, до 460 млн т (626 млрд куб. м) — такие данные приводил на СПГ-конгрессе в марте вице-президент по коммерческим вопросам Shell в России Дуглас Бакли.

Конкуренция американского СПГ по цене с российским трубопроводным газом в будущем будет жесткой, считает директор East European Gas Analysis Михаил Корчемкин. Стоимость поставок первого американского СПГ в Португалию не разглашается. Но по данным ценового агентства Argus, на которые ссылается WSJ, американский СПГ, поставляемый в Европу, может стоить сейчас примерно \$4,3 за 1 млн британских тепловых единиц (БТЕ). Для сравнения: по данным МВФ, российский газ на границе с Германией в марте 2016 года стоил \$4,09 за 1 млн БТЕ, указывает Корчемкин. По расчетам ФАС, цена реализации газа «Газпрома» за пределами СНГ в апреле составит \$4,65 за 1 млн БТЕ.

Какие СПГ-проекты реализуются или планируются в России

«Сахалин-2»

«Сахалин-2» — пока единственный в России действующий проект (с 2009 года) по производству сжиженного природного газа (СПГ). В рамках проекта осваиваются Пильтун-Астохское и Лунское месторождения сахалинского шельфа, извлекаемые запасы которых оцениваются в 150 млн т нефти и 500 млрд куб. м газа. Оператор проекта — «Сахалин Энерджи Инвестмент Компани Лтд», акционеры Sakhalin Energy — ОАО «Газпром» (50% плюс одна акция), концерн Shell (27,5% минус одна акция), группа компаний Mitsui (12,5%), группа компаний Mitsubishi (10% акций). В 2014 году «Сахалин-2» произвел 10,8 млн т СПГ (эквивалент 14,9 млрд куб. м), который затем транспортировали в Японию, Корею, Китай, Тайвань и Таиланд судами покупателей и танкерами-газовозами, зафрахтованными компанией.

«Ямал СПГ»

На 2017 год запланировано начало производства СПГ в рамках проекта «Ямал СПГ». Проект предусматривает строительство завода по про-

изводству сжиженного природного газа мощностью 16,5 млн т в год на ресурсной базе Южно-Тамбейского месторождения, расположенного на северо-востоке полуострова Ямал. Вероятные запасы газа месторождения по стандартам PRMS (Petroleum Resources Management System, Стандарт оценки и управления запасами углеводородов в недрах) оцениваются в 926 млрд куб. м. Оператор проекта и владелец всех активов — ОАО «Ямал СПГ», совместное предприятие НОВАТЭКа (50,1%), Total (20%), CNPC (20%) и китайского фонда «Шелкового пути» (9,9%). Общая сумма инвестиций в проект оценивается в \$27 млрд.

«Арктик СПГ-2»

Другой проект НОВАТЭКа на базе Салмановского месторождения на Гыданском полуострове разрабатывает «дочка» компании — «Арктик СПГ-2». Мощность завода может составить также 16,5 млн т, сроки строительства — 2022–2024 годы. Доказанные запасы Салмановского месторождения по классификации SEC на начало 2014

года оценивались в 235,2 млрд куб. м газа, по российской — в 1,2 трлн куб. м газа.

«Балтийский СПГ»

«Балтийский СПГ» — проект «Газпрома» по строительству СПГ-завода в Усть-Луге в Ленинградской области. Мощность завода составит до 10 млн т в год с возможностью расширения до 15 млн т в год. Изначально «Газпром» планировал запустить проект к 2018 году. Как писали «РИА Новости» летом 2015 года, первые отгрузки СПГ в рамках проекта были запланированы на четвертый квартал 2020 года, а в феврале 2016 года «Ведомости» сообщили о том, что завод могут запустить в 2021 году. Стоимость проекта, по данным «Ведомостей», осенью 2014 года оценивалась в \$10 млрд.

«Владивосток СПГ»

В начале февраля стало известно о том, что «Газпром» отложил реализацию другого своего проекта — «Владивосток СПГ», который планировалось запустить в 2018 году. Проект «Владивосток СПГ»

находится в инвестиционной стадии с февраля 2013 года. Предполагалось, что в районе Владивостока будет построен завод по производству СПГ мощностью 10 млн т в год с возможностью дальнейшего расширения. Стоимость строительства первых двух очередей завода оценивалась на 2012 год в 220 млрд руб.

«Дальневосточный СПГ»

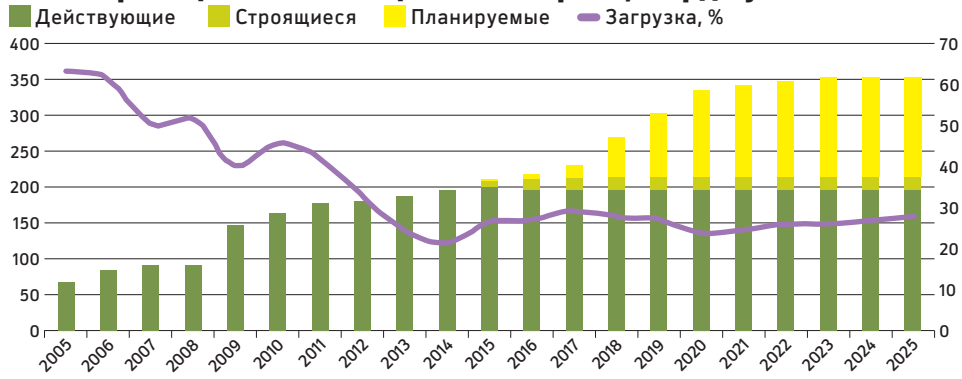
В сентябре 2015 года издание Reuters сообщило о том, что «Роснефть» откладывает срок запуска завода «Дальневосточный СПГ» на период после 2020 года. Работы над проектом компания начала в 2013 году. Предполагалось, что проектная мощность первой очереди завода, который может быть построен на Сахалине близ поселка Ильинский, составит 5 млн т в год, в будущем мощности завода могут быть увеличены. По первоначальному плану завод должен был начать работу в 2018–2019 годах, используя в качестве сырья собственные запасы «Роснефти» в регионе, а также запасы консорциума «Сахалин-1», в котором

20% принадлежит «дочкам» «Роснефти», а еще 30% — «дочке» компании ExxonMobil, являющейся партнером «Роснефти» в проекте «Дальневосточный СПГ». В октябре 2015 года стало известно о том, что «Роснефть» выбирает площадку для строительства завода в рамках проекта между Сахалинской областью и портом Де-Кастри, расположенным в Хабаровском крае.

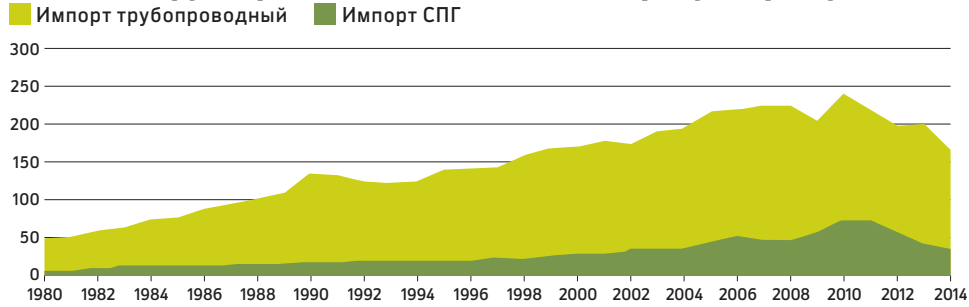
«Печора СПГ»

Другой проект «Роснефти» — «Печора СПГ», предполагающий разработку двух месторождений Ненецкого автономного округа: Кумжинского и Коровинского. В октябре технический директор ООО «Печора СПГ» Виктор Окороков озвучивал, что рассматривается два варианта строительства завода СПГ — мощностью 4 млн т или 8 млн т в год с инвестициями от \$5,5 млрд до \$12,5 млрд. Как сообщал в марте 2016 года ИТАР-ТАСС, «Роснефть» инвестировала в проект 7,5 млрд руб. «РН-Печора СПГ» принадлежит структуре «Роснефти» «РН-Газ» (50,1%) и Si Eich Gaz Pitii.Ltd (подконтрольна Alltech).

Регазификационные* мощности в Европе, млрд куб. м

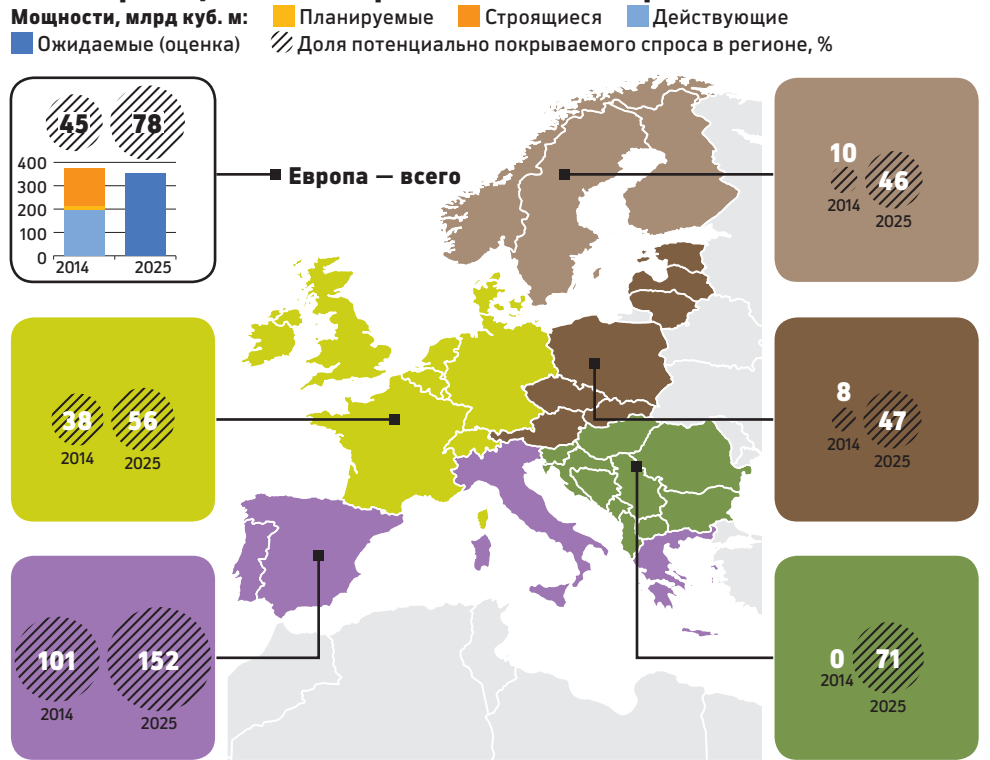


Поставки трубопроводного газа и СПГ в Европу, млрд куб. м



* Регазификация СПГ — процесс преобразования СПГ из жидкого состояния в газообразное

Регазификационные* терминалы СПГ в Европе



Источники: European Gas Infrastructure, МЭА, Институт энергетики НИУ ВШЭ и Институт энергетических исследований РАН

«Газпром» традиционно экспортировал в Европу газ по долгосрочным контрактам с привязкой по цене к корзине нефтепродуктов. С конца 2000-х цены в долгосрочных контрактах монополии начали превышать спотовые котировки, и европейские потребители один за другим стали добиваться от «Газпрома» пересмотра условий поставок. По данным прошлого года исследования Высшей школы экономики (ВШЭ) и Института энергетических исследований РАН (ИЭИ РАН), с 2009 года по июль 2015 года «Газпром» 65 раз пересматривал контракты с 30 европейскими компаниями. Но к лету 2015 года цены в долгосрочных контрактах «Газпрома» практически сравнялись со спотовыми котировками из-за снижения цен на нефть, говорилось в исследовании.

По данным на июль 2015 года, добиваться пересмотра цены продолжали восемь европейских клиентов «Газпрома». Стех пор как минимум с двумя из них — немецкой E.ON и французской Engie — концерн договорился о внесудебном решении спора.

Усиление конкуренции со стороны поставщиков СПГ в Европу в сложившихся условиях вряд ли вынудит «Газпром» демпинговать, считает старший аналитик Vygon Consulting Мария Белова. Концерн неохотно идет на изменение формулы цены в своих контрактах, снижая цены только путем предоставления скидок конкретным покупателям, отмечает она.

Но отмена этих скидок в случае изменения экономической ситуации чревата новыми судебными разбирательствами с покупателя-

ми, говорит аналитик, напоминая о недавнем споре «Газпрома» с турецкими импортерами.

Старт поставок американского СПГ в Европу не угрожает позиции «Газпрома» на европейском рынке, утверждает его официальный представитель Сергей Куприянов. «Мы работаем по контрактам, а не по американской прессе. Наши цены конкурентоспособны на европейском рынке», — подчеркивает он.

С кем еще конкурирует «Газпром» в Европе?

Потребление газа в Европе, по прогнозам «Газпрома», может вырасти с 510,8 млрд куб. м в 2015 году до 556 млрд куб. м в 2020 году. Но с ростом спроса растет и число конкурентов российско-

го газа в Европе. Кроме России крупнейшими поставщиками газа в ЕС сейчас являются Норвегия (124,2 млрд куб. м в год), Великобритания (44 млрд куб. м), Катар (27 млрд куб. м), в разной стадии готовности — трубопроводные проекты из Ирана, Туркмении и Азербайджана.

В Западной Европе конкуренцию «Газпрому» также могут составлять поставщики СПГ из Северной Африки, Ближнего Востока и США, отмечалось в исследовании ВШЭ. Но по мере продвижения с запада на восток Европы конкурентоспособность российского газа возрастает, а цены на топливо из Северной Африки и Северной Америки, напротив, растут.

«У России есть фантастическое преимущество для поставок газа в Европу: много газовых месторождений, конкурентоспособ-

ная цена на газ и огромная инфраструктура для поставок этого газа в Европу», — говорил в недавнем интервью РБК главный экономист ВР Спенсер Дейл. По его прогнозу, в ближайшие 20 лет, несмотря на возрастающую конкуренцию, доля российского газа в ЕС сохранится на уровне 30%. Сам «Газпром», как следует из февральской презентации монополии, также собирается до 2035 года оставить за собой больше 30% европейского рынка.

Тем не менее нельзя сбрасывать со счетов обеспокоенность Европы по поводу слишком сильной зависимости от одного поставщика, предупреждает Дейл. Рост рынка СПГ, по его словам, означает, что в случае чего у европейских потребителей возникает больше возможностей частично заместить российский газ. ▣

**Новые имена
для вашего бизнеса**

www.ваше_имя



- club
- center
- online
- moscow
- МОСКВА

и еще более 300 доменов
на nic.ru/new

уже сделали выбор:

- artlebedev.moscow
- metropolis.moscow
- nlo.marketing
- taxovichkoff.taxi

Реклама 18+

Высокоскоростная магистраль Москва — Казань в цифрах



Источник: РЖД

ПЕРЕВОЗКИ Китай назвал условия кредитования РЖД на 400 млрд рублей

Железнодорожные гарантии

НАТАЛИЯ ТЕЛЕГИНА

China Development Bank требует гарантий российского правительства по кредиту в 400 млрд руб., выделенному на строительство высокоскоростной магистрали Москва — Казань. Валютные риски проекта может взять на себя Внешэкономбанк.

КТО В ОТВЕТЕ ЗА РЖД

Китайский China Development Bank (CDB) предоставит кредит на строительство высокоскоростной железнодорожной магистрали (ВСМ) из Москвы до Казани, если он будет обеспечен госгарантиями правительства, рассказывают источник, знакомый с деталями проекта, и сотрудник аппарата правительства.

Такая же информация содержится в докладе и презентации РЖД в Минтрансе и Минэкономразвития с параметрами финансовой модели проекта (есть у РБК). В докладе подчеркивается, что при дефолте заемщика именно РФ будет отвечать за погашение оставшегося долга и невыплаченных процентов, это позволяет снизить риски креди-

торов и сократить стоимость заемного финансирования.

В РЖД, CDB и российском Министерстве финансов на запрос РБК не ответили. Представитель вице-преьера Аркадия Дворковича (курирует проект в правительстве) на телефонные звонки пока не ответила.

Китай согласился инвестировать в строительство ВСМ в прошлом году. В мае в Москве в присутствии президента Владимира Путина и председателя КНР Си Цзиньпина руководители РЖД, Минтранса, корпорации «Китайские железные дороги» и председатель Госкомитета КНР по развитию и реформам подписали меморандум о сотрудничестве и модели финансирования ВСМ.

Источник, знакомый с деталями проекта, говорит, что госгарантии могут потребоваться по кредиту не только CDB, но и коммерческих банков. У них планируется привлечь на строительство ВСМ 200 млрд руб. По словам собеседника РБК, такой подход является альтернативой прямому финансированию проекта высокоскоростной магистрали из бюджета: «Логика очень простая: чем больше РФ готова дать гарантий,

тем больше кредитного финансирования можно привлечь. И наоборот, нет госгарантий — выше риск, меньше кредиторов».

РИСКИ ДЛЯ ВЭБА

РЖД оценивают общие расходы на строительство ВСМ в 1,2 трлн руб. Еще 643 млрд руб. монополия просит в виде субсидии с 2020 по 2031 год для гарантий доходности инвесто-

По словам источника, знакомого с деталями проекта, и федерального чиновника, окончательного решения о строительстве ВСМ не принято

ров проекта. Речь идет об акционерах Специальной проектной компании (СПК), которая станет концессионером проекта. По задумке РЖД в капитал СПК войдут сама монополия (41%), китайский инвестфонд «Шелковый путь» (38%), «дочка» РЖД «Скоростные магистрали» (15%) и компании-перевозчики (6%). Финансовая модель построена исходя из доходности 15% для акционеров

концессионера и 10% для финансовых инвесторов.

РЖД планируют реализовать проект в основном на заемные деньги. Помимо кредитов China Development Bank и других банков на 600 млрд руб. СПК придется выпустить инфраструктурные облигации на 140 млрд руб., привлечь 100 млрд руб. из Фонда национального благосостояния и 90 млрд руб. от негосударственных пенсионных фондов (каким

способом — РЖД не указывают). Еще 100 млрд руб. СПК получит в уставный капитал от РЖД, 103 млрд руб. — от «Шелкового пути», 40 млрд руб. — от «Скоростных магистралей», 17 млрд руб. — от компаний-перевозчиков.

Важным участником проекта может стать ВЭБ. Из презентации РЖД следует, что именно банк будет формальным заемщиком валютного кредита от China

Development Bank. Далее ВЭБ конвертирует кредит в рубли и передаст СПК на строительство магистрали. Таким образом, именно ВЭБ будет выплачивать проценты китайскому банку и нести валютные риски. Первый вице-президент Александр Мишарин говорил в прошлом году, что кредит может быть выдан в долларах, юанях или рублях.

В пресс-службе банка подтвердили, что ВЭБ рассматривает возможность участия в проекте ВСМ.

Министр транспорта Максим Соколов называл будущую магистраль «крупнейшим инфраструктурным проектом России». По словам источника, знакомого с деталями проекта, и федерального чиновника, окончательного решения о строительстве ВСМ не принято. Ведутся переговоры о том, кто мог бы войти в консорциум инвесторов магистрали. Один из собеседников РБК допускает, что, когда консорциум инвесторов сформируется и подаст необходимые заявки, Минфин откажется дать госгарантии и денег на прямое финансирование ВСМ в бюджете не найдется. Тогда «все вздохнут и забудут про этот проект лет на пять», резюмирует он. ▀

СДЕЛКА СМИ узнали о выдаче кредита Владимиру Киселеву на покупку РМГ

3 млрд на радио

МАРИЯ ЛЕВА

СМИ сообщили, что сервисная компания «Бизнес-Гарант» получила кредит на 3 млрд руб. на покупку медиахолдинга «Русская медиагруппа». Кредит выдал банк ВТБ, представитель которого подтвердил факт сделки.

ВТБ выдал кредит на 3 млрд руб. сервисной компании «Бизнес-Гарант» продюсера Владимира Киселева на покупку медиахолдинга «Русская медиагруппа» (РМГ), сообщает RNS со ссылкой на два источника на медиарынке.

СДЕЛКА БЕЗ ПОДРОБНОСТЕЙ

Информацию о предоставлении кредита на 3 млрд руб. компании «Бизнес-Гарант» подтвердили в пресс-службе ВТБ. Источники

RNS утверждают, что кредит был выдан под залог акций медиахолдинга. Один из собеседников агентства уточняет, что кредитный договор был подписан 6 апреля.

«Мы подтверждаем сам факт сделки, но дополнительно ничего не комментируем, поскольку это клиентская информация», — сообщил РБК представитель пресс-службы ВТБ.

Как пишет RNS, по данным СПАРК, Владимир Киселев является единственным владельцем «Бизнес-Гаранта», а президентом компании значится Юрий Алексеевич Костин. Эти имя, отчество и фамилия полностью совпадают с Ф.И.О. главы направления радио в «Газпром-медиа», отмечает издание.

Сам Костин заявил RNS, что не имеет отношения к компании, которая получила кредит на покупку Русской медиагруппы. «Я работаю

только в «Газпром-медиа». А Костинных много, что неплохо», — заявил он. Неназванный знакомый Костина также высказал RNS мнение, что совпадение имени, отчества и фамилии «скорее всего, случайно».

ОТ ОТВЕТОВ ОТКАЗАЛИСЬ

Председатель совета директоров Русской медиагруппы Сергей Бунин отказался от комментариев РБК, посоветовав обратиться в банк. Владимир Киселев на вопрос РБК о кредите ответил, что голос корреспондента «подозрительно похож на Юлию Тимошенко», и повесил трубку.

О намерении ИФД «КапиталЪ» продать 78% Русской медиагруппы стало известно летом 2015 года. Долю «Капитала» хотела купить группа продюсеров и музыкантов, в которую вошли Иосиф Пригожин, Виктор Дробыш, Яна Рудковская,

Филипп Киркоров, Григорий Лепс и Николай Басков. Источник РБК на медиарынке сообщал, что интерес к активу проявляла немецкая компания Kartina.TV, готовая заплатить за 100% РМГ 7 млрд руб.

Председатель совета директоров Русской медиагруппы Сергей Бунин отказался от комментариев РБК, посоветовав обратиться в банк. Владимир Киселев на вопрос РБК о кредите ответил, что голос корреспондента «подозрительно похож на Юлию Тимошенко», и повесил трубку

О том, что переговоры с ИФД по покупке 78% Русской медиагруппы ведет Владимир Киселев, сообщил «Коммерсантъ». В сентябре прошлого года продюсер заявил в интервью RNS, что он может лично выкупить долю «Капита-

ла» в РМГ. «Берем кредит, покупаем РМГ — я, «Госконцерт», любая третья организация, на кого банк даст. И начинаем работать, выплачиваем кредит», — говорил Киселев о структуре сделки.

Он также высказывал идею, что на базе Русской медиагруппы может быть создан патриотический медиахолдинг. ■

При участии Юлии Поляковой и Алены Сухаревской

БАНКИ Сбербанк резко снизил проценты по депозитам

Вклад «Нулевой»

➔ Окончание. Начало на с. 1

В апреле заместитель председателя правления Сбербанка Александр Морозов говорил агентству Bloomberg, что Сбербанк в 2016 году может снизить процентные ставки по валютным вкладам «до сотых долей процента». При этом он добавил, что «к ставкам ниже нуля мы ментально пока не готовы».

В ноябре глава Сбербанка Герман Греф на встрече с президентом Владимиром Путиным сообщил, что банк не испытывает дефицита валютной ликвидности, а, напротив, наблюдает «большой избыток валютной ликвидности».

Сбербанк — это доминанта на российском банковском рынке, за которой с большой вероятностью последуют и другие игроки,

утверждает аналитик агентства Fitch Александр Данилов. В целом снижение ставок по валютным вкладам вписывается в стратегию дедолларизации банковской системы, что будет снижать ее риски и увеличивать устойчивость, говорит Данилов.

В феврале глава ЦБ Эльвира Набиуллина заявила, что одной из задач ЦБ в 2016 году будет дедолларизация балансов банков. По ее словам, в конце 2014 — начале 2015 года произошел рост валютных вкладов населения. Набиуллина также отметила, что процесс дедолларизации затронет и депозиты предприятий.

По словам Данилова, долларизация депозитов опасна тем, что банкам приходится тут же наращивать валютные активы, чтобы не получить убытки в случае девальвации. Но это, в свою очередь,

ведет либо к росту валютных кредитов, что создает повышенные риски, так как количество надежных заемщиков, имеющих валютную выручку, ограничено, добавил Данилов.

В апреле заместитель председателя правления Сбербанка Александр Морозов говорил агентству Bloomberg, что Сбербанк в 2016 году может снизить процентные ставки по валютным вкладам «до сотых долей процента»

На конец января 2016 года в целом по банковской системе на вклады в валюте приходилось 30%, или 6,8 трлн руб., говорит старший аналитик по банковскому сектору «Атон» Михаил Ганелин. У организаций доля де-

позитов в валюте составляет 55% — 10,4 трлн руб., добавляет Ганелин. «При этом доля кредитов гражданам в валюте очень мала — меньше 3% от всех розничных кредитов. Доля валютных

кредитов компаниям составляет 40% от всех корпоративных кредитов», — отмечает аналитик.

Среди компаний валютные кредиты берут в основном заемщики, имеющие доход в валюте, то есть экспортеры, говорит аналитик НРА

Карина Артемьева. «Но это в теории, на практике же в валюте раньше брали практически все, так как доллар был стабильным, а процент был меньше», — добавляет она.

В целом снижение ставок по валютным депозитам до такого низкого уровня может склонить людей переключаться из валюты в рубли, но все зависит от девальвационных ожиданий, отмечает Данилов.

Что касается снижения ставок по депозитам в рублях, то тут причина в том, что банковская система переходит от структурного дефицита ликвидности к профициту, объясняет Данилов. Аналитик АКРА Кирилл Лукашук подчеркивает, что снижение ставок по рублевым депозитам могло быть вызвано также ожиданиями по снижению ключевой ставки в этом году. ■

Как Сбербанк снизил проценты по вкладам

■ Было до 24 апреля 2016 года включительно ■ Стало после 25 апреля 2016 года

Срок/вклад	1 месяц		2 месяца		3 месяца		6 месяцев		12 месяцев		18 месяцев		24 месяца		30 месяцев		36 месяцев	
	Было	Стало	Было	Стало	Было	Стало	Было	Стало	Было	Стало	Было	Стало	Было	Стало	Было	Стало	Было	Стало
«Сохраняй»	6,3	5,5	6,7	5,9	7,1	5,9	7,4	6,3	7,55	6,7	7,55	6,8	7,55	6,8	7,55	6,65	7,55	6,5
«Пополняй»	—	—	—	—	6,85	6,05	7,15	6,45	6,9	6,25	6,9	6,25	6,85	6,1	6,85	6,1	6,75	5,95
«Управляй»	—	—	—	—	6,55	5,75	6,7	6	6	5,5	6	5,5	5,95	5,3	5,95	5,3	5,85	5,05

Ставки рассматривались на сумму 50 тыс. руб.

КОНФЛИКТ Кредиторы потребовали от Максима Ноготкова 2,5 млрд руб.

Взыскать с поручителя

ТАТЬЯНА АЛЕШКИНА

Кредиторы Максима Ноготкова напомнили о себе: НПФ «Благосостояние» пытается вернуть кредит в 2,5 млрд руб., выданный на развитие проектов Ноготкова под его личное поручительство.

Компания «Финансовые инвестиции» (аффилирована с НПФ «Благосостояние») подала в Хамовнический районный суд Москвы иск о взыскании с Ноготкова 2,5 млрд руб. в счет погашения кредита, выданного одной из его компаний. В иске (есть у РБК) указано, что компания «Финансовые инвестиции» в 2012 году выдала кредит на 3 млрд руб. зарегистрированной на Кипре компании Kamestra, которая, по утверждению истца, «находилась под фактическим контролем Ноготкова и была интегрирована в группу компаний «Связной».

В качестве залога по кредиту были оформлены 15% акций голландского офшора Svyaznoy N.V., через который Ноготков владел сетью «Связной», и 35% акций Связного банка (лишился лицензии ЦБ в прошлом ноябре), также Ноготков дал личное поручительство по этому кредиту. «За акции Svyaznoy N.V. на аукционе мы выручили 1,5 млрд руб. С учетом набравших по кредиту процентов сумма оставшихся требований к Kamestra составляет сейчас 2,5 млрд руб.», — говорит гендиректор УК «Тринфиико» (компания, управляющая средствами НПФ «Благосостояние») Виталий Баланович.

По его словам, переговоры с новыми акционерами ГК «Связ-



В качестве залога по кредиту были оформлены 15% акций голландского офшора Svyaznoy N.V., также Максим Ноготков (на фото) дал личное поручительство

ной» — Олегом Малисом и его компанией Solvers — ни к чему не привели. «Мы считаем, что Kamestra по-прежнему относится к ГК «Связной», то есть к новым акционерам», — говорит Баланович.

Представитель группы Solvers (сейчас контролирует компанию Trellas и ГК «Связной») Татьяна Вольцингер заявила РБК, что компания Kamestra являлась офшорной компанией и никогда не была интегрирована в группу компаний «Связной». Она подчеркнула, что при разбирательстве в английском суде в 2015 году Максим Ноготков заявил о том, что он ни-

когда не владел и не контролировал компанию Kamestra. Вольцингер опровергла факт переговоров с ООО «Финансовые инвестиции» или УК «Тринфиико». По ее словам, никто из представителей Solvers не знаком и не встречался с Виталием Балановичем.

Малис оформил контроль над «Связным» весной 2015 года, после того как Федеральная антимонопольная служба выдала его группе Solvers разрешение на покупку 51% акций Trellas — кипрского офшора, который объединял все проекты Ноготкова. До этого Малис выкупил у ОНЭКСИМа

Михаила Прохорова права требования к Trellas по кредиту на \$120 млн. Trellas была залогом по этому займу, Ноготков перестал обслуживать кредит ОНЭКСИМа осенью 2014 года.

Trellas владеет компаниями, акции которых были заложены кредиторам, в числе которых были и банки — Сбербанк, Промсвязьбанк, «Глобэкс». После дефолта Trellas у всех кредиторов возникло право забрать свои залого.

15% акций Svyaznoy N.V. на голландском аукционе, который прошел в январе 2015 года, купил сам НПФ «Благосостояние». Этот факт

спровоцировал скандал — Олег Малис в интервью «Коммерсанту» обвинил Ноготкова в сговоре с кредиторами и нежелании отдавать 51% Trellas новому кредитору. Он говорил, что НПФ «Благосостояние» взыскал свой долг через аукцион, к организации которого есть много вопросов — начиная с единственного участника и заканчивая объявлениями о его проведении, расклеенными на столбах в Амстердаме, что не может считаться надлежащим уведомлением всех сторон.

Осенью прошлого года один из крупнейших кредиторов проектов Ноготкова, Промсвязьбанк, договорился с Малисом о возврате долга в 6,5 млрд руб. (залогом по нему были 51% акций Svyaznoy N.V.). В обмен на погашение кредита Промсвязьбанк отозвал все иски против Solvers о взыскании выданных на Trellas и Enter кредитов. У «Связного» остается непогашенным долг перед банком «Глобэкс». Банк выдал кредит на сумму более €50 млн, получив в залог 5% Svyaznoy N.V. и право требовать от заемщика довести залог в размере 3,78% голландского офшора.

Малис и Ноготков от комментариев отказались.

Максим Ноготков прошлой осенью переехал в США. Источники РБК говорили, что он живет в Сан-Хосе (неофициальная столица Кремниевой долины) и пытается запустить новые проекты, связанные с геолокацией. Знакомый Ноготкова говорил, что речь идет о «чем-то вроде геосоциальной сети». Под новый проект Ноготков зарегистрировал в США компанию. ■

ТЕНДЕР Бывший губернатор Приморья подал заявку на покупку бассейна Банка Москвы

Тихоокеанская «Чайка»

➔ Окончание. Начало на с. 1

Представитель ПАО «Тихоокеанская инвестиционная группа» Кристина Кудряшова подтвердила РБК участие Дарькина в торгах. С какой целью ПАО хочет приобрести участки и объекты, она не уточнила. «Комментарий на эту тему мы будем готовы давать после проведения аукциона», — сказала Кудряшова.

Аукцион должен пройти во вторник, 26 апреля.

Банк Москвы выставил на аукцион 100% «Чайки» по стартовой цене 4,2 млрд руб. в марте этого года. Лот включает в себя права требования Банка Москвы к «Чайке» в размере фактической задолженности перед банком по кредитным договорам;

сумма прав требований составляет 1,167 млрд руб.

Тихоокеанская инвестиционная группа (ТИГР) была создана в декабре 2014 года в целях привлечения частных инвестиций на Дальний Восток, говорится на сайте компании. «Наша работа нацелена на реализацию высокодоходных инвестиционных проектов, которые будут способствовать развитию Дальнего Востока и торгово-экономических связей с крупнейшими азиатскими экономикой, прежде всего с Китайской Народной Республикой», — указано на сайте.

ПЛЮС РЕСТОРАН И МЕДЦЕНТР

На балансе «Чайки» находятся два участка между Остоженкой и Пречистенской набереж-

ной, писали ранее «Ведомости». В справке для потенциального покупателя говорится, что актив включает в себя здание бассейна, объект незавершенного строительства, помещение ресторана в Турчаниновом переулке и медицинский центр на улице Пречистенке.

В аукционной документации не сказано, может ли новый владелец участка менять его назначение. В пресс-службе ВТБ (является акционером Банка Москвы) отказались комментировать этот вопрос. В пресс-службе комплекса градостроительной политики и строительства города Москвы не ответили на запрос РБК.

Если объект не представляет собой исторической ценности, то собственник может распо-

ряжаться им как угодно в соответствии с градостроительными требованиями, в том числе сносить его и строить на участке новый объект, комментирует юрист практики недвижимости юрфирмы Sameta Павел Бондарь. «Если речь идет о каком-то социально значимом объекте, с городом могут возникнуть понятийные договоренности, но ограничений на уровне законодательства нет», — комментирует он.

Заявки на участие в торгах также подали ООО «Каскад» и ООО «Перспектива». Установить владельцев этих компаний РБК не удалось. Представитель организатора торгов ООО «БМ Проект» Екатерина Новак отказалась называть до проведения аукциона ИНН и владельцев компании. От комментария на эту тему от-

казались в пресс-службе ВТБ. Ранее представитель пресс-службы ВТБ говорил РБК, что компания выставлена на торги в рамках программы по реализации непрофильных активов группы ВТБ.

Контроль над ОАО «Чайка» Банк Москвы получил в 2012 году. Ранее он принадлежал экс-резиденту банка Андрею Бородину и акционерам компании. Банку этот актив достался в качестве отступного от ряда проблемных заемщиков, связанных с бывшим менеджментом банка, говорил «Ведомостям» сотрудник пресс-службы. В 2013-м Банк Москвы уже собирался продать «Чайку», писал Forbes. Тогда в руководстве ВТБ говорили, что ведут переговоры с потенциальными покупателями бассейна. ■



Лидер строительства
складской и производственной недвижимости

Продано более

1 000 000 м²
за 1,5 кризисных года



Современные НЕМЕЦКИЕ технологии
по рыночным РОССИЙСКИМ ценам

pnkgroup.ru

На правах рекламы

Сможет ли Cassby заработать на сервисе для малого бизнеса

Все в кассу



Артем Зарубенко и Михаил Ошкин надеются, что до конца года у Cassby будет 3 тыс. клиентов, что позволит показать ежемесячную выручку в 4,5 млн руб. и стать окупаемым

ВЛАДИСЛАВ СЕРЕГИН

Московские предприниматели Михаил Ошкин и Артем Зарубенко хотят заработать на iPad-кассах для малого бизнеса. Им может невольно помочь государство, которое с 2018 года переводит все кассовые операции в онлайн.

В феврале Госдума приняла в первом чтении законопроект, по которому с 2018 года все российские предприниматели должны будут пробивать чеки с применением онлайн-касс — специальных фискальных устройств, которые будут передавать информацию о продажах в налоговую службу в реальном времени через интернет. Предприниматели Михаил Ошкин и Артем Зарубенко могут на этом заработать: их сервис Cassby предлагает малому бизнесу кассовое устройство на основе iPad, которое не только будет выполнять роль обычной кассы, но и возьмет на себя всю автоматизацию учета. Пока у компании всего 200 клиентов, но в планах Ошкина и Зарубенко — сделать своими клиентами 400 тыс. предпринимателей, захватив не менее четверти рынка.

IPAD ВМЕСТО ТЕТРАДКИ

Идея создать Cassby Михаилу Ошкину и Артему Зарубенко пришла в 2011 году, когда они работали в купонном скидочном сервисе BigBuzzy. «Сервис входил в пятерку на российском рынке», — вспоминает Ошкин. Среди клиентов BigBuzzy было много интернет-магазинов, которые в рамках купонных акций продавали свой товар

«Мы решили открыть пункт выдачи товаров по акциям в ТЦ «Аркадия» на Новокузнецкой, где находился наш офис, — рассказывает Ошкин. — И столкнулись с тем, что многие покупатели были готовы не только забрать уже купленный в интернете товар, но и купить другой, который увидели в пункте выдачи». В результате BigBuzzy поставила в пункте выдачи кассу. «Тогда мы впервые столкнулись с тем, что должны вести учет товаров, как обычный магазин, и это устроено, мягко говоря, неудобно», — вспоминает Ошкин.

«В перспективе нескольких лет мы надеемся подключить 400 тыс. предпринимателей — преимущественно тех, кто сейчас работает по патенту или на ЕНВД и не обязан работать с кассовой техникой, а их 1,5 млн!

Ошкин и Зарубенко стали интересоваться, как устроен учет товаров в магазинах — партнерах BigBuzzy. Интернет-магазины уже использовали сервисы по автоматизации учета (например, «МойСклад»), а вот большинство офлайн-точек вели учет в обычной тетрадке. «Как правило, они использовали банковский терминал, кассу и тетрадь, в которой велась отчетность по продажам, — вспоминает Зарубенко. — Такой подход был трудоемким и не позволял оперативно анализировать продажи и масштабировать бизнес». Именно для таких предпринимателей партнеры решили создать онлайн-сервис Cassby, который бы решал эти проблемы малого бизнеса. В сентябре 2013 года Ошкин зарегистрировал

одноименный домен и компанию «Новые системы», через которую партнеры стали развивать Cassby.

Создание полноценного кассового устройства на базе iPad потребовало почти двух лет и 25 млн руб. инвестиций (деньги пошли на создание продукта и оплату труда команды из 24 человек). Вкладывали в развитие предприниматели из личных сбережений. В результате получилась онлайн-касса, состоящая из фискального регистратора, имеющего ЭКЛЗ (устройство фиксации кассовых операций, которое обязательно использовать

по закону сейчас) и способного печатать бумажные чеки, устройства для приема банковских карт (card reader) и iPad с мобильным приложением в качестве рабочего места кассира. Все используемые Cassby устройства сертифицированы и включены в реестр кассовой техники ФНС. «Мы не настаиваем на использовании комплекта нашего оборудования, — отмечает Ошкин. — Предприниматель может подключить свой фискальный регистратор, свой card reader и, конечно, использовать свой iPad». В перспективе Cassby будет работать и на платформах Android и Windows.

Стоимость полного комплекта оборудования (без iPad) с услугами по подключению к эквайрингу карт (Cassby работает с банком ВТБ24) и

постановкой кассы на учет в ФНС стоят около 70 тыс. руб. «Но если у предпринимателя есть необходимое оборудование и он готов использовать только наш сервис, то подключение — бесплатно», — говорит Зарубенко. Ежемесячная плата за использование Cassby — 1,5 тыс. руб. (за каждую точку). За эти деньги клиент получает подписку на облачный сервис, услуги техподдержки, а также услуги центра технического обслуживания (ЦТО) касс, как того требует закон. Это как минимум втрое дороже, чем расценки большинства ЦТО в Москве (от 400 руб. в месяц) на обслуживание классических касс, но дешевле, чем у других сервисов по автоматизации торговли и общепита (например, iiko). «Помимо кассы мы даем предпринимателю возможность управлять своим бизнесом удаленно, через свой личный кабинет: получать отчеты по продажам, анализировать основные показатели, интегрировать кассу с сервисами складского учета и бухгалтерии, — объясняет Ошкин. — Кроме того, наши мастера выезжают на ремонт оборудования к предпринимателю, а не требуют привезти кассу в сервис-центр, как делают большинство ЦТО».

Cassby не первый и не единственный сервис, предлагающий малому бизнесу автоматизировать учет и подготовиться к переходу на онлайн-кассy. Екатеринбургская компания «Мерката» предлагает собственные онлайн-кассy с функцией подключения к ЕГАИС в рознице на платформах Android и Windows (стоимость оборудования от 44 тыс. руб.). В зависимости от тарифного плана, клиенты «Меркаты» смогут управлять продажами (1,5 тыс. руб. в месяц) и вести склад-

ской учет (6 тыс. руб. в месяц). Сервис Liferay, начав с мобильного эквайринга (прием банковских карт с помощью телефона) сейчас также предлагает онлайн-кассy на платформе Android. «Наша касса работает на любом планшете и смартфоне Android и совместима с фискальными регистраторами «Атолл» и «Меркурий» — самыми недорогими и надежными в бюджетном сегменте», — рассказал РБК глава Liferay Арсений Косенко. Стоимость оборудования для «Liferay Касса» обойдется от 40 тыс. руб. (без планшета). Цена подписки — 2 тыс. руб. в месяц. Сервис «МойСклад» предлагает возможность использования сервиса как онлайн-кассy всего за 500 руб. в месяц — но только своим подписчикам и с подключением их оборудования.

ЭКОНОМИКА CASSBY

Магазинов среди клиентов Cassby немного, основные сегменты — общепит и небольшие сервисные компании. Первым клиентом Cassby в ноябре 2014 года стала кофейня Les, которая с тех пор выросла до сети из четырех точек, которые также работают с Cassby. По словам Ошкина, первые сто клиентов сервис набрал к декабрю 2015 года и с тех пор ежемесячно увеличивает их число на 30%. «В апреле мы подключили еще 50 точек и теперь клиентов уже свыше 200», — говорит предприниматель. Среди клиентов Cassby, например, мужская парикмахерская You Cut Barbershop, сеть катков «Ледо», а также компания TLScontakt, управляющая пятью визовыми центрами Великобритании в России.

Как стартап Cassby пока работает в убыток. «Наши расходы со-

Cassby в цифрах

70 тыс. руб.

стоит подключение к сервису под ключ

1,5 тыс. руб. —

абонентская плата за пользование Cassby

50 клиентов

подключились к сервису в апреле 2016 года

200 тыс.

чеков ежемесячно пробивают клиенты Cassby

100 млн руб. —

ежемесячный оборот точек, работающих с Cassby

Источник: данные сервис

ставляют около 1,5 млн руб. в месяц, и текущие доходы пока не позволяют покрывать затраты на маркетинг и разработку», — говорит Ошкин. Основной доход сервису пока приносит продажа оборудования, но в будущем, как считают основатели, главным источником выручки будет подпи-

ска на сервисы. «Битву за железо Россия уже проиграла, но создать программное обеспечение, которым будет удобно пользоваться — наш шанс», — считает Ошкин. Он отмечает, что изменения требований закона к кассам позволят предпринимателям собирать их самостоятельно из различно-

го оборудования, так что задача Cassby — предложить надежное и удобное решение, позволяющее управлять этим оборудованием и интегрировать его работу с различными сервисами для предпринимателей (сдача отчетности, ведение бухгалтерии и складского учета, маркетинга и пр.).

До конца года Cassby надеется выйти на показатель 3 тыс. клиентов, которые будут пользоваться сервисом, что позволит показать ежемесячную выручку в 4,5 млн руб. и стать окупаемым. «В перспективе нескольких лет мы надеемся подключить 400 тыс. предпринимателей — преи-

мущественно тех, кто сейчас работает по патенту или на ЕНВД и не обязан работать с кассовой техникой, а их 1,5 млн! — рассказывает Ошкин. — Большинство из них ведут учет в тетрадке, в лучшем случае в Excel, а потому являются нашей целевой аудиторией».

Взгляд со стороны

ИНВЕТОРЫ

«В ЦЕЛОМ СЕРВИС ВЫГЛЯДИТ ПЕРСПЕКТИВНЫМ, НО НЕ ИМЕЕТ УНИКАЛЬНОЙ И ГЛОБАЛЬНОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ»



Андрей Кузнецов,
аналитик международного венчурного фонда Maxfield Capital

«В целом сервис выглядит перспективным, но в Cassby на сегодняшний день нет глобальной составляющей, поэтому он скорее более привлекателен для российского инвестора, а не для международного венчурного фонда. С другой стороны, в мире уже есть свои чемпионы в этой нише — Square (США), iZettle (Швеция), ShopKeep (США) и др. Кроме этого, в сервисе Cassby нет уникальной составляющей продукта, а значит, может появиться много конкурентов-аналогов, которые захотят заработать на требованиях законодательства. Стоит отметить, что и сами банки стремятся создать подобный продукт для монетизации уже имеющейся клиентской базы. Например, в мае 2015 года Сбербанк совместно с ФНС запустил проект «Бизнес-Планшет» по замене кассовых аппаратов своих клиентов планшетными.

КОНКУРЕНТЫ

«МЫ СЧИТАЕМ CASSBY НЕ СТОЛЬКО КОНКУРЕНТАМИ, СКОЛЬКО КОЛЛЕГАМИ»



Юрий Кушпель,
основатель конкурирующего проекта Merkata

«С Михаилом мы недавно познакомились в Москве, и то, что он делает, нам очень нравится. Мы считаем Cassby не столько конкурентами, сколько коллегами. Ибо все аналогичные сервисы сейчас работают над популяризацией облачных технологий и автоматизации с использованием мобильных устройств в качестве касс. Рынок большой, и тут преградой для масштабирования являются расстояния. Мы видим, что Cassby целенаправленно идет в нишу предприятий общепита и сервиса. Умная касса «Мерката» заточена под торговлю. Cassby с его решением понятна бизнесу мегаполисов. «Мерката» старается быть доступной и людям из глубинки. То, что ребята рассчитывают резко рвануть вперед на волне, которую вызовет закон об онлайн-кассах, — оправданно. Воздействие регулятора в нашей стране может как ускорить, так и загнать в глубокую депрессию целые отрасли. Это лишний раз доказала история с внедрением ЕГАИС, после запуска которого число пользователей «Мерката» выросло за четыре месяца в сто раз. На то, чтобы набрать такую базу, в обычных условиях (сейчас у нас более 10 тыс. магазинов по всей России) мы закладывали два года

работы. Закон об онлайн-кассах подстегнет этот процесс. Но помощь бизнесу в исполнении законов — лишь повод для знакомства и шанс сохранить бизнес. Настоящая работа начинается после.

КЛИЕНТЫ

«ИНТУИТИВНО ПОНЯТНЫЙ СЕРВИС»



Олег Ледвич,
владелец сети катков «Ледо»

«Мы пользуемся Cassby около года. Нашли его самостоятельно в интернете, когда решили отказаться от услуг предыдущего поставщика, услуги которого нам обходились до 20 тыс. руб. в месяц (помимо кассовой техники он обслуживал еще систему электронного пропуска на катки), а оборудование постоянно ломалось. Хотелось максимально простой и надежный сервис, который нам удалось получить в Cassby. У них интуитивно понятный интерфейс мобильного приложения на iPad, которым с первого раза может воспользоваться человек, ни разу не работавший за кассой. Я как владелец вижу показатели по каждой точке (их в сети три) в режиме реального времени. Подключение со всем комплектом оборудования (включая iPad и терминал для приема банковских карт) и всеми необходимыми процедурами нам обошлось в 75 тыс. руб. за каждую точку. Ежемесячная плата за обслуживание — 1,5 тыс. руб. Сейчас готовимся открывать четвертую точку, там также установим кассу от Cassby.

ПАРТНЕРЫ

«ОСНОВНОЙ ПРОБЛЕМОЙ В МАССОВОМ ПРИМЕНЕНИИ CASSBY БУДЕТ ЦЕНА»



Аскар Рахимбердиев,
гендиректор и сооснователь облачного сервиса для управления торговлей «МойСклад»

«Мне нравится решение Cassby — оно простое, удобное и решает совершенно конкретные задачи розницы. Между нашими решениями есть интеграция, и пользователи Cassby могут подключить «МойСклад» в качестве бэк-офиса. У наших продуктов есть частичное пересечение по функционалу онлайн-касс, но я не считаю нас конкурентами, поскольку рынок решений для розницы в России огромный. Сейчас происходит массовая миграция на облачные и мобильные решения, и места еще долгое время хватит всем новым игрокам. У меня есть ощущение, что западная модель «мобильный POS на iPad» может серьезно ограничить аудиторию продукта. В нашей стране мобильные POS чаще строят на более дешевой платформе Android. Если сравнить стоимость внедрения Cassby и «МойСклад», видно, что мы ориентируемся на разные ценовые сегменты. Для «МойСклад» это любой ноутбук или планшет и фискальный регистратор (примерно 24 тыс. руб. одновременно), а также 1 тыс. руб. ежемесячной абонентской платы. Поэтому основной проблемой в достижении Cassby заявленной массовости мне кажется цена. Еще она сложность — компании нужно оказывать сервис, физи-

чески присутствуя во всех регионах продаж. Это серьезно усложняет масштабирование, возможным решением будет партнерство с существующими ЦТО.

«ЗАТРУДНИТЕЛЬНО ЧЕТКО ОПРЕДЕЛИТЬ ЦЕЛЕВУЮ АУДИТОРИЮ CASSBY»



Илья Бублик,
руководитель направления «Автоматизация бизнеса» компании «СКБ Контур»

«Сервисы, которые позволяют управлять торговыми точками в режиме онлайн, имеют достаточно большой потенциал развития. Во-первых, они помогают довольно сильно повысить эффективность бизнеса. Во-вторых, на волне планируемых изменений в законе о контрольно-кассовой технике, у таких сервисов гораздо больше шансов «войти в рынок». Правда, на текущий момент затруднительно четко определить целевую аудиторию Cassby. Если это мелкая розница, у которой сейчас почти отсутствует какая-либо автоматизация процессов, то представляется, что цена в 70 тыс. руб. чересчур велика для таких клиентов. Если же сервис предназначен для более-менее крупных клиентов, то у них наверняка уже имеется какая-то система автоматизации, настроены управленческие отчеты, отлажены процессы. Для таких клиентов переход на любую новую систему может обойтись гораздо дороже, чем доработка старой.

Реклама

YOTASPACE
ГЛАВCLUB

БИЛЕТЫ:
+7 495 230 10 30
yotaspaces.ru

ул. Орджоникидзе, 11, М. Ленинский пр.

14 МАЯ
в 20:00

СУПЕРЗВЁЗДЫ YouTube

SCOTT BRADLEE'S
POSTMODERN
JUKEBOX

12+

ATTACK CONCERTS

Продавец: ООО «Культурная служба», ОГРН 1107746065426, 109147, Москва, ул. Таганская, д. 26, стр. 1

Банки потребуют согласие супруга при выдаче любых займов

Кредит на двоих

АНАСТАСИЯ СТОГНЕЙ

Верховный суд заявил, что вопреки распространенной практике взятый во время супружества долг необязательно считается совместным. РБК разобрался, как такая трактовка изменит жизнь заемщиков.

Один супруг не должен платить по долгам другого, если кредит использовался не на общие нужды. Такой вывод следует из обзора судебной практики, который 13 апреля выпустил Верховный суд (ВС) РФ. До этого судебная практика предполагала обратное: любой кредит, взятый во время супружества, — совместный, рассказывает старший юрист адвокатского бюро А2 Екатерина Ильина. Однако теперь ВС определил: даже если кредит был взят в браке, нужно еще доказать, что он общий.

В обзоре ВС подчеркивается, что трактовка эта не нова — она, в общем-то, четко прописана в ст. 45 Семейного кодекса. В ней, в частности, сказано, что взыскание обращается на общее имущество супругов по обязательствам одного из них, если деньги пошли «на нужды семьи». Кроме того, суд должен убедиться, что идею получения кредита поддерживали и муж, и жена. И самое главное, доказывать все это должен именно тот, кто настаивает на перераспределении долга — банк или второй супруг.

Пока эта правовая позиция не отражена в постановлении пленума Верховного суда, нижестоящие инстанции не обязаны ей следовать, утверждает руководитель правового блока Промсвязьбанка Лариса Валуева. Однако суды чаще всего используют трактовку ВС при вынесении решений, говорит она.

Трактовку ВС непременно возьмут на вооружение нижестоящие инстанции, убежден партнер юридической компании «Деловой фарватер» Дмитрий Липатов. Хотя де-юре право в России не прецедентное, де-факто в спорных ситуациях судьи руководствуются трактовками Верховного суда, отмечает старший партнер юридической компании «Базальт» Ольга Саутина. Об этом говорит и старший юрист компании VGP Litigation Антон Помазан. Вероятно, суды постепенно начнут принимать во внимание, на какие нужды были потрачены взятые одним из супругов кредиты, подтверждает Валуева.

РБК разобрался, как новшество скажется на нынешних и будущих заемщиках.

НА СТОРОНЕ ДОЛЖНИКА

Первый и очевидный плюс — возможность не платить по долгам супруга, если он не смог выполнить обязательства по кредиту. Теоретически можно уберечь от взыскания имущество, записанное на второго супруга или его доход. «Если из двух



должников останется один, шансы банка на взыскание задолженности, естественно, снизятся», — говорит Ильина.

Позиция Верховного суда затронет и взаимоотношения между супругами, если те находятся в процессе развода, считает партнер юридического бюро «Падва и Эпштейн» Антон Бабенко. В этом случае один из супругов может не платить по кредиту другого, если тот взял его на личные цели или

Сейчас, если одного из супругов признают банкротом, то взыскание накладывают на все имущество, нажитое парой во время брака. Теперь, по логике Верховного суда, в счет долга нельзя будет забрать имущество, записанное на второго супруга

вообще скрыл его получение. Но и доказать, что записанным на одного супруга кредитом пользовались оба, тоже будет сложнее.

Спорные ситуации коснутся прежде всего автокредитов и нецелевых займов, замечает президент московской коллегии адвокатов «Адвокат 911» Константин Мусман. Новшество затронет многих: в последние несколько лет наблюдался бум потребительского кредитования, добавляет Помазан, а потреб-

кредиты часто шли как раз на покупку вещей личного пользования, телефонов и ноутбуков.

С ипотечными кредитами история другая: по ним супруги и так почти всегда выступают созаемщиками и несут солидарную ответственность перед банком, замечает Липатов. Поэтому в отличие от потребительских и автокредитов тут неважно, владеет второй супруг имуществом или нет. Он созаемщик, а значит, обязательства

перед банком у него есть в любом случае, говорит Липатов. В общем, для ипотечных заемщиков трактовка законодательства Верховным судом ничего не изменит.

А вот при банкротстве она, напротив, может пойти на пользу должникам, считает Саутина. Сейчас, если одного из супругов признают банкротом, то взыскание накладывают на все имущество, нажитое парой во время брака. Теперь, по логике Верховного суда,

в счет долга нельзя будет забрать имущество, записанное на второго супруга, указывает Липатов. Например, если мужа признают банкротом, в конкурсную массу не должна попасть машина жены или другое ее имущество.

БАНКИ НАСТОРОЖЕ

В отличие от нынешних должников будущим заемщикам трактовка Верховного суда может добавить сложностей при получении кредитов. Требования банка к заемщику могут измениться не в лучшую для последнего сторону, полагает Помазан. Банки обязательно откликнутся на это ужесточением требований к заемщику, рассуждает адвокат Люберецкой коллегии адвокатов Светлана Бурцева. Скорее всего, при получении авто- или потребкредита придется предоставлять письменное согласие второго супруга, продолжает эту мысль Липатов.

Впрочем, такую точку зрения разделяют не все банкиры. Например, первый зампред правления Связь-банка Александр Копейко считает, что ужесточения требований к заемщику не будет. Замдиректора юридического департамента Абсолют Банка Максим Сивохин и начальник управления обеспечения правовой защиты Хоум Кредит Банка Оксана Барашо-

ва отмечают, что ВС просто отразил практику толкования норм Семейного кодекса: а раз ничего, по сути, не изменилось — с чего бы банкам пересматривать правила выдачи кредитов?

Замдиректора департамента проблемных активов ВТБ24 Владислав Котельников допускает, что для клиентов рекомендация Верховного суда может затруднить получение ссуд. Он не исключает, что банки могут начать требовать от заемщиков согласие супруга на получение любого кредита. По его словам, это может коснуться в первую очередь автокредитов и потребительских займов на крупные суммы. Какую сумму считать крупной, каждый банк будет определять сам, уточняет Котельников.

С ним согласна директор дирекции юридического сопровождения ОТП Банка Юлия Орешкина: при выдаче некоторых видов кредитов банки могут привлекать к сделке второго супруга как созаемщика или требовать его согласия на выдачу займа. В случае с ипотечными кредитами это и сейчас распространенная практика, напомнила она. А начальник департамента по работе с проблемной задолженностью группы Бинбанка Сергей Голец говорит, что те редкие банки, которые выдавали ипотеку, не привлекая второго супруга в качестве созаемщика, теперь начнут это делать. ▀